

DUAYEN

SABRİ ÖZTÜRK

➤ DSD'nin kurucularından olan Sateks Tekstil A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Sabri Öztürk, tekstil sektörü ile ilgili deneyimlerini ve gelecek hakkında öngörülerini anlattı.



İŞ ADAMI & HOBİ

FATİH KORKMAZ

➤ Bursa'nın En Büyük 250 Firması arasında yer alan FBN Tekstil'in başarılı Genel Müdürü Fatih Korkmaz, hobisi olan bilardoda dünya şampiyonalarına katılıyor.



EV TEKSTİLİ KÜMESİ

DUBAİ ÇIKARTMASI



DOSAB
DÜNYA SAKATLIĞI SAKATLIĞI
25
1990 yıl 2015

Ocak - Şubat 2016 YIL: 10 SAYI: 58 ISSN: 1307-2005



Perspektif



25.YIL GURURU

➤ ESKİ BAŞKANLAR DOSAB'I ANLATTI ➤ MUHTEŞEM 25.YIL GECESİ



cafe & pastane



Kapalı Oyun Alanı



Açık Oyun Alanı



Kafkas Giriş



www.celikpetrol.com



Ahmet Çelik 1 Opet
Ovaakça (Merkez)

Orçelik 1 Opet
Emek

Konçelik Opet
Küçükbalıklı

Nasçelik Opet
Ertuğrulkent

Ahmet Çelik 2 Opet
Gemlik

Orçelik 2 Opet
Görsü

Kız Petrol Opet
Orhaneli Yolu

Hanpet Opet
Demirci



kahvaltı & restaurant



Yemek Salonu



Yaz Bahçesi



VIP Kış Bahçesi



Konçelik 2 BP
İnegöl



Burpet Shell
Görökle



Simit Sarayı
Ovaakça

Kafkas Sönmez Tesisleri
Yeni Yalova Yolu No:564 Demirtaş / BURSA
(AS Merkez Karşısı)



DMS 11

DILDYE JUMBO ECO
HT KUMAŞ BOYAMA MAKİNESİ
HT FABRIC DYEING MACHINE



A large industrial machine, the DMS 22, is shown in a studio setting. It features a large black cylindrical drum mounted on a blue metal frame. A white metal stand with wheels is positioned to the left of the drum. A black fabric roll is being processed by the machine, with a section of the fabric hanging down. The machine is set against a white background with a colorful, wavy graphic at the bottom.

DMS 22

DILTEX KUMAŞ KURUTMA VE EN FİKSE MAKİNESİ

DILTEX FABRIC DRYING
AND HEAT SETTING MACHINE

RAM MAKİNESİ BURSA
REFERANSLARIMIZ:

- ✓ BARUTÇU TEKSTİL
- ✓ BEZTAŞ TEKSTİL
- ✓ CİHANGİR TEKSTİL
- ✓ NY HİSAR TEKSTİL
- ✓ OTTOMAN BOYA
- ✓ SYK TEKSTİL
- ✓ ELYAF TEKSTİL
- ✓ VARDARLAR TEKSTİL

DMS
DİLMENLER

Çobançeşme mah. Çalışlar sok. no:5 Yenibosna-İstanbul
Tel:02125511827 Fax:02125511162

www.dilmenler.com.tr

We know your needs and produce for you

DOSABSİAD adına sahibi

İbrahim Öztürk

Sorumlu Genel Yayın Yönetmeni

İbrahim Erdemir

DOSAB Yönetim Kurulu

Başkan Ferudun Kahraman

Başkan Yardımcısı İlhan Sarı

Üye Burhan Çakır, H.Sami Topbaş, Orhan Tezyaparlar

DOSAB Bölge Müdürü Serhat Şengül

DOSABSİAD Yönetim Kurulu

Başkan Hasan Moral

Başkan Vekili Vedat Kantar

Başkan Yrd. İbrahim Öztürk, Ayhan Yılmaz, Ufuk Uygur Bekil

Genel Sayman Recep Solakoğulları

Genel Sekreter Adnan Şarmen

Üyeler Adnan Kar, İbrahim Erdemir, Çetin Şenay,

Ertuğrul Pehlivan, Önder Işık, Fatih Korkmaz,

Fatih Tuğral, Mehmet Can Çallı

Dergi İletişim

Mustafa Karaer Cd. No: 18 Demirtaş / Bursa

Tel. : 0.224 261 00 40 Faks : 0.224 261 00 43

www.dosab.org.tr - www.dosabsiad.org.tr



Yayına Hazırlayan

Divit Basın Yayıncılık Danışmanlık Ltd. Şti.

Tel. : 0.224 247 1990 Faks : 0.224 247 1330

FSM Bulvarı Tuna Cad. Esra Sitesi No: 89 K: 1 D: 3

Nilüfer / BURSA info@divityayincilik.com

Genel Müdür Celil İnce

Kurumsal İletişim ve Pazarlama Ersoy Tuna

Görsel Yönetmen Ümit İnce

Muhabir Sevcan Özgür

Baskı İmak Ofset / İstanbul (Ocak 2015)

Yayın Türü Yerel Süreli ISSN 1307-2005



Dergide yayınlanan yazı ve makaleler kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Makalelerin sorumluluğu yazarına, reklamların sorumluluğu reklam veren firmalara aittir.

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi ve Sanayici İşadamları Derneği yayın organıdır. İki ayda bir yayımlanır.

EDİTÖRDEN

Demirtaş Sanayi Bölgesi'nin 'organize sanayi bölgesi' olmasının üzerinden 25 yıl geçti. 1989 yılında Sanayi ve Ticaret Bakanlığı Yatırım Programında yer alan Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi kurulması kararı sonrası, 19 Mart 1990'da, Sanayi ve Ticaret Bakanlığı'ndan gelen yazı ile 'DOSAB Müteşebbis Teşekkülünün oluşturulması uygun görülmüştür' deniliyor.

Ardından 28 Mart 1990'daki yazı ile yüzde 70 katılım payı ile Demirtaş Sanayiciler Derneği, yüzde 10'ar katılım paylarıyla İl Özel İdaresi, Osmangazi Belediyesi ve Demirtaş Belediyesi Müteşebbis Teşekkülde yer alıyor. 2009 yılına kadar Müteşebbis Heyet'le yönetilen DOSAB, aynı yıl genel kurul sürecine geçiyor.

Dolayısıyla, 2015 yılı DOSAB'ın kuruluşunun 25.yılı olarak kutlandı. Bunun için özel bir gece yapıldı ve tüm eski başkanlara, emeği geçen herkes adına onur plaketi verildi. Demirtaş

Sanayiciler Derneği'nin ve DOSAB'ın kuruluş öyküsü, başkanların anlatımları, görsel ve yazılı olarak kayıt altına alındı. Bundan sonraki nesillere önemli bir kaynak olarak aktarılmış oldu. Bu çalışmalar ciddi bir kurumsal hamle idi ve tamamlandı.

Perspektif'in bu sayısında da DOSAB'ın 25.Yıl Gecesi geniş olarak yer alıyor. Fotoğraflar, görüşler, başkanların anlatımlarını inceleyebilirsiniz.

Duayen köşemizde Sabri Öztürk, iş adamı ve hobi sayfalarımızda Fatih Korkmaz'la yapılan söyleşiler var. Yine, resmi açılışı yapılan DOSAB Kreş, BTSO'nun DOSAB'da yaptığı yatırımlar, Ev Tekstili Kümesinin ilk yurt dışı etkinliği olan Dubai seyahati ve firma temsilcilerinin görüşleri, hedef ülke Birleşik Arap Emirlikleri incelemesi, firma haberleri ile yine dolu dolu bir dergi hazırladık. Keyifli okumalar...

Celil İnce

İÇİNDEKİLER

- | | |
|--|--|
| <p>14 MAKRO
Türkiye ve dünya ekonomisinde neler oldu?</p> <p>20 HABER
Tekstil Mükemmeliyet Merkezi ve MESYEB DOSAB'da.</p> <p>22 HABER
Ekonomiye Değer Katanlar Ödül Töreni.</p> <p>24 DOSAB KREŞ AÇILDI
İki Bakan Efkân Ala ve Mehmet Müezzinoğlu açılışa katıldı.</p> <p>28 EV TEKSTİLİ KÜMESİ
DOSAB firmaları Dubai'de mini bir fuara katıldı.</p> <p>34 34 KAPAK KONUSU
DOSAB'ın muhteşem 25.Yıl Gecesi...</p> | <p>43 MAKALE
Kenan Sertalp yazdı; DOSAB'ın cefası ve vefası...</p> <p>54 BAŞKANLAR ANLATIYOR
DOSAB Başkanlarının dönemlerine ilişkin anlatımları...</p> <p>72 DOSABSİAD
DOSABSİAD faaliyet ve etkinlikleri...</p> <p>80 DUAYEN
Sabri Öztürk'le tekstile ve DOSAB'a dair keyifli söyleşi...</p> <p>84 FİRMALAR
Chassis Brakes, İpekiş, Aktaş Holding, Çetin Elektrik, Tofaş, Kaplanlar Soğutma haberleri.</p> <p>100 İŞ ADAMI & HOBİ
Fatih Korkmaz'la en büyük hobisi bilardo üzerine...</p> <p>104 ÜLKE RAPORU: BAE
Arap Körfezinin yıldızı Birleşik Arap Emirlikleri...</p> |
|--|--|



DEMİRTAŞ ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ İLETİŞİM BİLGİLERİ



DOSAB Bölge Müdürlüğü
DOSAB Gül Sokak No: 11
Osmangazi / Bursa
Tel: 0224 261 00 40 (3 Hat)
Faks: 0224 261 00 43



DOSABSİAD
Mustafa Karaer Cad. No: 18
Osmangazi / Bursa
Tel: 0224 261 20 10
Faks: 0224 261 20 09



DOSAB Sosyal Tesisleri
Çiğdem Sokak
No: 5 DOSAB
Osmangazi / Bursa
Tel: 0224 261 29 57



Atık Su Arıtma Tesisi
Yeni Yalova Yolu
Terminal arkası Bursa
Tel: 0224 261 28 94 (3 Hat)
Faks: 0224 261 28 97



Bursa Tasarım Teknoloji Geliştirme Merkezi - BUTGEM
Mustafa Karaer Cad.
Çiğdem 2.Sk. Bursa
Tel: 0224 261 12 11

MODA KUMAŞLA BAŞLAR



İPEKİŞ®

ESTABLISHED 1925



www.ipekis.com.tr



FERUDUN KAHRAMAN / DOSAB Yönetim Kurulu Başkanı / Chairman Of The Board / yonetim@dosab.org.tr

25.Yılımızda Örnek Bir Noktadayız

Organize sanayi bölgesi olarak kuruluşunun 25.yılıni geride bırakan DOSAB, günümüzde 429 faal firması, 42 bin çalışanı, 4 milyar doları bulan ihracatı ile ülkemizin öncü organize sanayi bölgelerindendir. Vizyonumuz ve büyük projelerimizle ulusal kalkınma hedeflerimizin ve Ulu Şehir Bursa'mızın gelişmesinde önderlik yapan bir bölge olmanın haklı gururunu yaşıyoruz.

DOSAB, hayata geçirdiği projelerin birçoğu ile Türkiye'deki diğer organize sanayi bölgelerine örnek olmuştur. Buradaki sanayiciler, sanayi için elverişli bir bölge oluşturanın yanında, başta eğitim, sağlık ve spor tesisleriyle, sosyal sorumluluk projeleriyle, toplumumuzun ve Bursa'nın yararına birçok proje üretti, üretilen projelerin içinde olup yatırım yaptı.

DOSAB'ın, Bursa ekonomisindeki üretim, istihdam ve ihracat kapasitesi; katma değer yaratan yatırım ve projelerimizle her geçen gün artıyor. Cumhuriyetimizin 100. Kuruluş yılı için belirlediğimiz kalkınma hedeflerimiz doğrultusunda, daha fazla ihracat daha fazla büyüme için çalışıyoruz. Bu hedeflere klasik sanayi üretimi ile ulaşmamız mümkün değildir. DOSAB olarak bizler, uluslararası rekabette ve katma değerli üretimde sanayimizi ön plana çıkartacak, enerji üretim tesisi gibi projelerimizi gerçekleştirmek istiyoruz. Biliyoruz ki sanayimizin ve ülkemizin bu dönüşümü ileri teknolojiye üretime geçişle ve aynı zamanda daha rekabetçi girdi fiyatlarıyla, daha nitelikli iş gücü ile olacaktır.

DOSAB bugün, Bursa'nın en büyük 250 firmasından 42'sini bünyesinde barındıran büyük bir sanayi bölgesidir... Ancak bizler bugünkü konumumuzu yeterli görüp, çalışma azmimizi kaybetmiyoruz. DOSAB'ı örnek projelerin merkezi haline getirip, yolumuza devam ediyoruz.

DOSAB'ın kurulmasında büyük emekleri geçen dernek kurucu, yönetici ve üyelerimize, ilk günlerinden bugüne kadar görev yapan başkanlarımıza, yönetim kurulu üyelerimize, müteşebbis heyet üyelerine, bölge müdürlerimize ve bölge çalışanlarımıza, tüm sanayicilerimize şükranlarımızı sunuyorum. Onların çaba ve çalışmalarıyla DOSAB bugünlere geldi. Bizler de günümüzde gerek yönetim kurulunda gerekse bölge müdürlüğümüzde görev alan tüm arkadaşlarımızla birlikte bölgemizi daha ileriye taşımak için tüm enerjimizle çalışmaya devam ediyoruz. Şunu rahatlıkla söyleyebilirim ki, DOSAB'daki bu birlik ve beraberlik ruhu, bu dinamizm bizleri daha iyi noktalara götürecektir en önemli yönümüzdür.

İnanıyorum ki, daha nice 25 yıllar boyunca, Türkiye'nin ihracata dayalı kalkınma hedefleri doğrultusunda Bursa iş dünyasına rekabet gücü kazandırmaya devam edeceğiz.

Bu duygu ve düşüncelerle, 2016 yılının ülkemizin kalkınma ve büyümesi için iyi bir yıl olması temennisiyle, herkese sağlık, mutluluk ve huzur getirmesini diliyorum.

Anlatacağımız o kadar

ÇOK ŞEY

VAR Kİ! GELİN, DEVAMINI

bir fincan kahvemize saklayalım...

Mudanya'nın tam kalbinde hayalini kurduğunuz sahil hayatı. Şehrin kargaşasında, stresli ve yorucu gündelik hayatta, gri binaların içinde boğuldunuz. Artık hayatınızın rotasını değiştirmenin zamanı gelmedi mi?

Vadi Mudanya

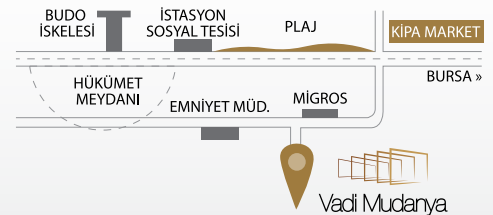
TEMMUZ
2016'DA
TESLİM



Vadi Mudanya Evleri; az katlı, villa konseptli, şehir içindeki yoğun trafiğe girmeden, ayrıcalıkları ve ulaşımı rahat lokasyonu ile Mudanya'nın ilk ve tek konut projesidir. Yemyeşil vadinin deniz ile buluştuğu, hayalinizdeki sahil hayatını 4 mevsim tatil tadında yaşayacağınız, Mudanya'nın tam kalbinde, kent merkezine, BUDO iskelesine, yeni yapılacak olan marina ve plajlara 3 dk. yürüme mesafesindedir.

0224 544 03 04
www.vadimudanya.com

MUDANYA
YAPI İNŞAAT





HASAN MORAL / DOSABSİAD Yönetim Kurulu Başkanı / Chairman Of The Board / dosabsiad@dosabsiad.org.tr

DOSAB İçin Daha Nice 25 Yıllar...

Bir yılı daha tamamlarken aynı zamanda DOSAB'ın 25. yılını da geride bırakmış olmanın mutluluğu içerisinde olduğumuzu belirtmeliyim.

2015 yılı acısıyla tatlısıyla geride kaldı. Ülkemiz için en önemli konu iki seçim birden yaşamış olmamızdı. 2014'te de yine iki kez sandık başına gittiğimiz göz önünde bulundurulursa, 2014 ve 2015 ikiye kez seçim yaşadığımız yıllar olarak hatırlanacak.

2015 yılı hem global ekonomi yönüyle, hem de bölgesel anlamdaki siyasal gelişmeler açısından zor bir yıl oldu. Jeopolitik konumumuz gereği bu gelişmelerden ülkemiz de belli ölçüde etkilendi elbette. Bilhassa ülkemizin dört bir tarafındaki bölgesel güvenlik meselesi riskler oluşturdu.

Buna rağmen ülkemiz ekonomisi 23 çeyrektir büyümeye devam etti. 2015'in 3. çeyrek büyüme rakamları yüzde 4 ile bizleri memnun etti. Bu, ekonomi yönetimi ile birlikte özel sektörün başarısıdır. Bu itibarla, eli taşın altında olan, üretimden istihdama ve ihracata kadar çaba içerisinde olan iş dünyasının bütün temsilcilerini, sanayicileri ve iş adamlarını bu vesileyle kutluyorum.

2015 yılı bizim için ayrı bir anlam taşıyordu elbette... Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nin resmi olarak kuruluşunun 25. yılını kutladık.

Bugün DOSAB, Bursa ve Türkiye'nin en köklü, en büyük, en çağdaş organize sanayi bölgelerinden biridir. Bununla gurur duyuyoruz. DOSAB'da sanayileşmenin temellerini atan, Demirtaş Sanayiciler Derneğini kuran, ardından organize sanayi bölgesi olmamızı sağlayan, nihayet bugünlere ulaştıran geçmiş dönem başkanlarımıza ve yönetim kurullarına ve bugün aramızda olmayan, ahirete intikal etmiş büyüklerimizi rahmet ve minnetle anıyorum.

Vizyonları ve büyük projeleriyle ulusal kalkınma hedeflerimizin ve Ulu Şehir Bursa'nın gelişmesinin öncülerinden birisi olan, Bölgemize ve bizlere bunun haklı gururunu yaşatan; başta DOSAB Yönetim Kurulu Başkanımız Ferudun Kahraman ve DOSAB Yönetim Kurulu Üyelerimizi ve DOSAB da emeği geçen önceki dönem Yönetim Kurullarını da başarılı çalışmaları nedeniyle tebrik ediyorum.

Biz de DOSABSİAD olarak, önceki yönetimlerimizin de uyguladığı gibi DOSAB Yönetimiyle uyumlu bir şekilde çalışmayı sürdürüyor ve üyelerimiz ile bölgemizdeki sanayicilere, işadamlarına, fabrikalarımızın yöneticilerine ve çalışanlarına fayda sağlamaya devam ediyoruz ve edeceğiz.

Bu duygu ve düşüncelerle DOSAB için nice 25 yıllar dilerken, sizlere 2016 yılında sağlık ve mutluluk ile birlikte işlerinizde başarılar temenni ediyor, saygılarımı sunuyorum.



OSMANGAZİ
BELEDİYESİ

444 16 01 • www.osmangazi.bel.tr



DEV PROJENİN TEMELİ ATILDI

SOĞANLI KENTSEL DÖNÜŞÜMÜ

Caddeleriyle, sokakları ile ulaşım sorunları çözülmüş, tarihi ve kültürel mirası korunmuş, sosyal donatı alanı zengin, yaşam kültürüne uyumlu ilk Kentsel Dönüşüm Projesi başlıyor...



SOĞANLI DÖNÜŞÜYOR OSMANGAZİ GÜZELLEŞİYOR

37 hektar rezerv alan ile 6,5 hektar riskli alanı kapsayan Soğanlı Kentsel Dönüşüm Projesi'nin ilk etabı başlıyor.

Toplam dönüşüm alanında 2104 daire, 150 mağaza/dükkan planlanan projenin ilk etabında 223 dairenin yapımı başladı.

İNSAN VE ŞEHRİN AHENKLİ UYUMU

Projenin %85'i yeşil alan ve sosyal donatı alanı olacak. Kapalı pazar alanları, sosyal tesisleri, yüzme havuzları, okulları ile yepyeni bir Soğanlı; Osmangazi ve Bursa'nın geleceğine ışık tutarak yatay şehirleşmenin önünü açacak.



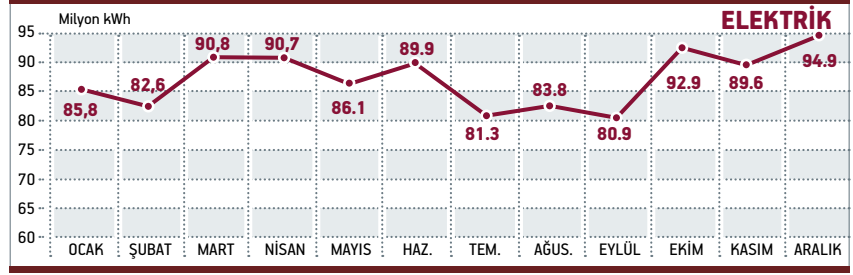
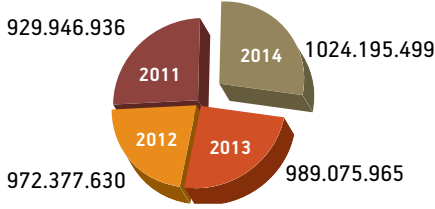
HEDEF; KALİTELİ YAŞAM

Soğanlı Kentsel Dönüşüm Projesi aynı bölgede yapımına başlanacak 3000 kişilik Osmangazi Gösteri Merkezi, Çocukların eğlence ve hayal dünyalarına katkı sağlayacak Çocuk Dünyası ve yanı başında yer alan Nilüfer Deresi, Botanik Parkı, Hayvanat Bahçesi ve Sukaypark Tesisleri ile de değerine değer katıyor.

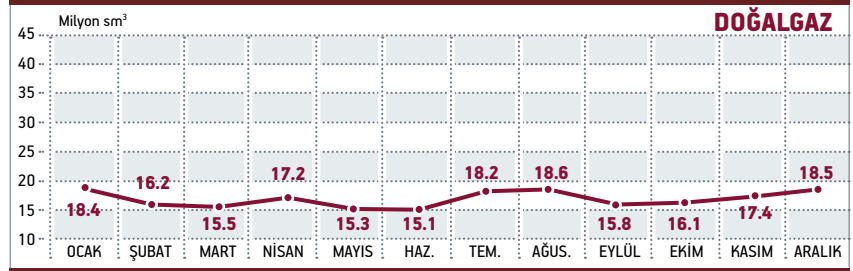
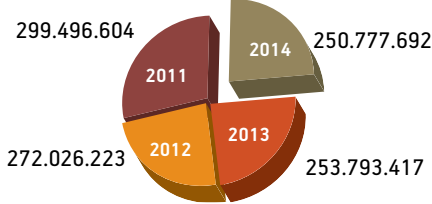
DEMİRTAŞ ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ TÜKETİMLER VE FİYATLAR

SON 4 YIL ELEKTRİK TÜKETİMLERİ

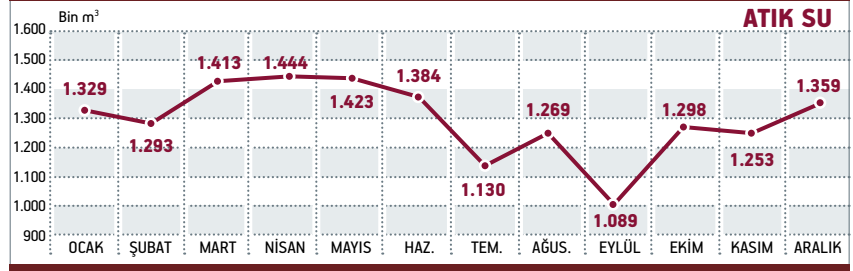
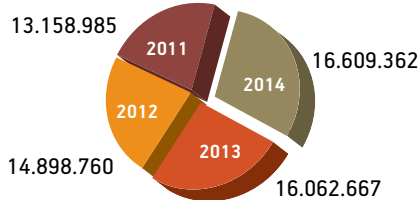
kWh



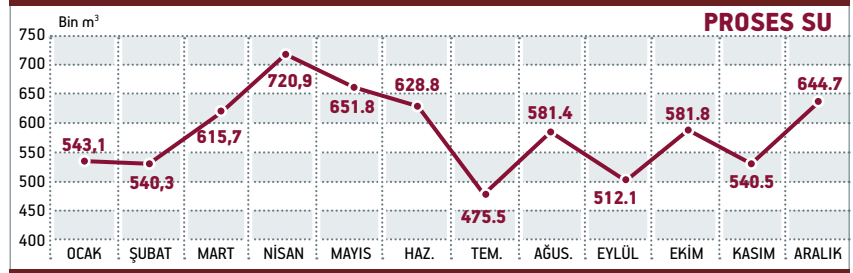
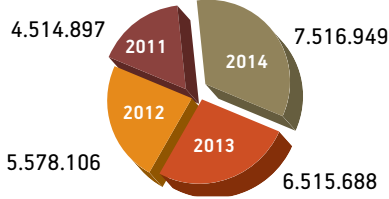
SON 4 YIL DOĞALGAZ TÜKETİMLERİ

sm³

SON 4 YIL ATIK SU TÜKETİMLERİ

m³

SON 4 YIL PROSES SU TÜKETİMLERİ

m³

ARALIK 2015 HİZMET FİYATLARI

HİZMET TÜRÜ	BİRİM FİYAT
Doğal Gaz	0,816442 TL/Sm ³
Elektrik O.G.	0,191374 TL/kWh
Elektrik A.G	0,193374 TL/kWh
Proses Suyu	0,40 TL/m ³
Proses Suyu Sistem Bedeli	0,20 TL/m ³
Kullanma Suyu 1.Kademe (0-1000m ³)	1,50 TL/m ³
Kullanma Suyu 2.Kademe (1001 m ³ -3000m ³)	1,25 TL/m ³
Kullanma Suyu 3.Kademe (3001 m ³ ve üstü)	1,00 TL/m ³
Arıtma Tesisi İşletme Masrafı	0,45 TL/m ³

- Doğalgaz fiyatlarına ÖTV ve Taşıma Bedeli dahildir.
- Elektrik birim fiyatına TRT payı %2, Enerji fonu %1, Elektrik Tüketim vergisi %1 ve İletim Dağıtım bedeli dahil olup, tek zamanlı tarife uygulanmaktadır.
- Organize Sanayi Bölgelerinin Elektrik Piyasası Faaliyetlerine ilişkin Yönetmeliğin 16 ncı maddesinin birinci fıkrası uyarınca, 2015 yılı için uygulanmak üzere EPDK tarafından onaylanan elektrik dağıtım bedelimiz; **06:0,60 Kr./kWh, AĞ:0,80 Kr./kWh** dır.
- Tüm fiyatlar KDV hariçtir.

2015 Yılında Elektrik Tüketimi Yüzde 2,50 Oranında Arttı...

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'ndeki firmaların, 2015 yılı genelindeki elektrik, doğalgaz ve su tüketimlerine bakıldığında;

- Elektrik tüketimi 2014 yılına göre 2015 yılında yüzde 2,50 oranında artış gösterdi. 2014 yılında 1 milyar 24 milyon kWh'lık tüketime karşın 2015'te rakam 1 milyar 49 milyon kWh oldu.

- Doğalgaz tüketimi, bölgedeki enerji santralinin faaliyetine son vermesinin etkisiyle 2015 yılında

2014'e göre yüzde 19,14 oranında azaldı. 2014'te 250,8 milyon sm³ olan tüketim 2015 yılında 202,8 milyon olarak gerçekleşti.

- Firmaların Atık Su Arıtma Tesisi'ne deşarjları, 2015 yılında 15,6 milyon metreküp oldu. Bir önceki yıla göre yüzde 5,53 oranında düşüş gösterdi.

- Proses su kullanımları ise 2014'te 7,5, 2015'te 7,0 milyon metreküp oldu. Düşüş oranı yüzde 6,38 olarak gerçekleşti.

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi güncel tüketim bilgileri ve hizmet fiyatlarını www.dosab.org.tr resmi internet sitemizden takip edebilirsiniz.



NETEK ENDÜSTRİYEL YEDEK PARÇALAR LTD. ŞTİ.



www.yedekparcamiz.com www.netek.com.tr

Güvenilir, yüksek kaliteli çözümler sunuyoruz.

- Endüstriyel Yedek Parçalar
- Mutfak Ekipmanları
- Çamaşırhane Ekipmanları
- Hazırlık Ekipmanları
- Bar Ekipmanları
- Pastane Ekipmanları
- Bulaşık Makinaları
- Soğutma Grupları

Anfaş HotelEquipment

13-16 OCAK 2016
27. ULUSAL KONAKLAMA VE AĞIRLAMA
EKİPMANLARI FUARI

*Anfaş Hotel Equipment Fuarı'nda
Siz değerli müşterilerimizi
ağırlamaktan onur duyacağız.*



CENTER

Muratpaşa Mh. Evliya Çelebi Cd. 64/1 Antalya
Tel: 90 242 334 13 73 Fax : 90 242 334 61 34 e-Mail: info@netek.com.tr

EKONOMİDE NE OLDU? / TÜRKİYE

OVP İLE 3 YILLIK ROTA BELLİ OLDU

Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, 2016-2018 dönemlerini kapsayan Orta Vadeli Programı (OVP) açıkladı. Toplantıya Maliye Bakanı Naci Ağbal ve Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz'ın yanı sıra kamu kuruluşlarının üst düzey yöneticileri de katıldı. Gelişmekte olan ülkelerin, özellikle Çin



ve Hindistan hariç, büyüme oranlarının kriz öncesi dönemlerin oldukça altında seyrettiğine dikkati çeken Şimşek, gelecek dönemde çok kısmi bir iyileşme öngörüldüğünü belirtti.

Dünya ticaret hacminin benzer şekilde küresel kriz sonrasında öncesine oranla yavaşladığını bildiren Şimşek, "Küresel kriz öncesi yüzde 7,5 civarında büyüyen dünya ticaret hacmi, küresel kriz sonrası dönemde yüzde 2,9 oranında büyüdü. Önümüzdeki dönemde bir miktar toparlanma öngörülmektedir ve 2016-2018 döneminde küresel ticaret hacminin yüzde 4,4 düzeyine çıkması beklenmektedir" değerlendirmesinde bulundu.

OVP YILLIK HEDEFLER 2016-2018

	2014	2015 GT	2016 P	2017 P	2018 P
GSYH Büyümesi %	2,90	4,00	4,50	5,00	5,00
GSYH (Milyar TL)	1.747	1.963	2.207	2.489	2.770
Kişi başı gelir (\$)	10.390	9.286	9.364	10.030	10.659
TÜFE %	8,20	8,80	7,50	6,00	5,00
İstihdam (Bin kişi)	25.933	26.655	27.292	27.960	28.604
İşsizlik oranı %	9,9	10,2	10,2	9,9	9,6
İhracat (Milyar \$)	157,6	143,9	155,5	175,8	201,4
İthalat (Milyar \$)	242,2	207,1	210,7	243,1	273,2
Dış Tic. Dengesi (Milyar \$)	-84,6	-63,1	-55,2	-67,2	-71,8
Cari İşl. Dengesi (Milyar \$)	-46,5	-31,7	-28,6	-29,3	-29,9
Bütçe Top.Harcama (milyar TL)	448,8	506,0	570,5	618,6	669,3
Faiz Harcamaları (Milyar TL)	49,9	53,0	56,0	59,0	63,0
Bütçe Top.Gelir (Milyar TL)	425,4	483,4	540,8	593,6	646,2
Vergi Gelirleri (Milyar TL)	352,5	407,5	459,2	511,0	566,5
Bütçe Dengesi (Milyar TL)	-23,4	-22,6	-29,7	-25,0	-23,1

GT: Gerçekleşme tahmini, P: Program

ASGARİ ÜCRET NET 1.300 TL

Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Süleyman Soylu, asgari ücretin yeni yıl itibariyle net 1,300 TL'ye olacağını ve bu artıştan kaynaklı yaklaşık 20 milyar liralık maliyetin 9.7 milyar lirasının devlet tarafından karşılanacağını söyledi. Hükümetin açıkladığı rakamlara göre, asgari ücret artışının enflasyona 0.5-0.8 puan artırıcı, istihdama 0.5-0.9 puan azaltıcı etki yapması bekleniyor. Asgari ücret ücrette, devlet 2016 için ek sosyal güvenlik prim yükünün 110 TL'sini karşılayacak.



DÜNYA BANKASI BÜYÜME TAHMİNİNİ DÜŞÜRDÜ

Dünya Bankası, 2016'da küresel ekonomiye yönelik yayınladığı ilk raporunda, gelişmekte olan ülkelerin büyüme oranlarında yavaşlamanın devam edeceğini, özellikle bu kapsamdaki büyümeyi kontrol eden Çin'deki büyüme hızının düşüşünü sürdüreceği, Rusya, Brezilya ve Hindistan'da da büyümenin güçsüzleşeceği tahmini yaptı. Türkiye için 2015 büyüme oranı yüzde 4.2 tahmin edilirken, 2016-2018 dönemi için büyümenin yüzde 3.5'lar seviyesinde olacağı raporda yer aldı.

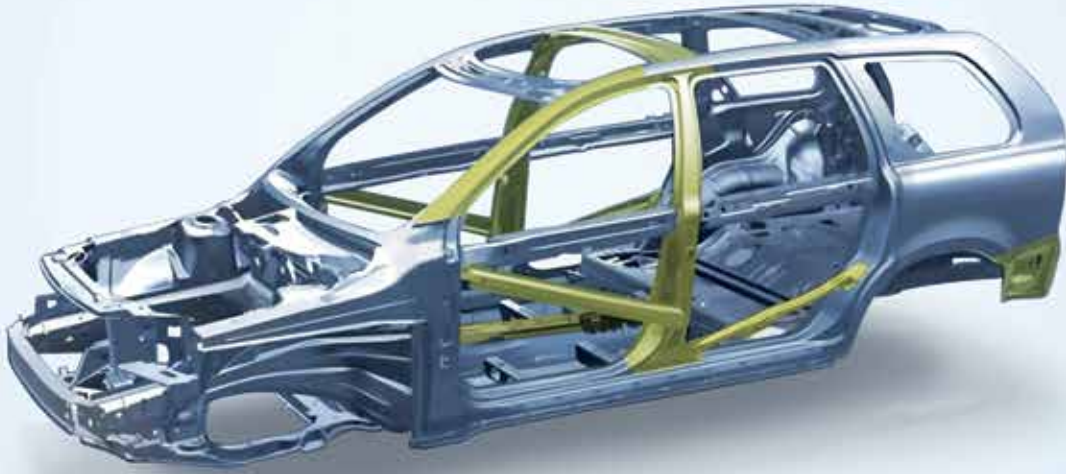


TURİZM ZOR GÜNLER GEÇİRİYOR

İstanbul'un sembolü olan Sultanahmet Meydanı'nda gerçekleştirilen terör saldırısı ve Rusya krizi, zor günler geçiren turizm sektörüne ağır darbe vurabilir. Sultanahmet Meydanı'nda gerçekleştirilen ve 10 Alman turistin yaşamını yitirdiği canlı bomba eylemi, Türkiye gündemini sarstı. Yılda yaklaşık 12 milyon turistin ziyaret ettiği ve İstanbul'un simgesi olan Sultanahmet Meydanı'ndaki olay, ülke turizmine de ağır darbe niteliğinde. Türkiye geçen yıl 35 milyon yabancı turisti ağırlarken, her 3 turistten biri tatilini İstanbul'da geçirdi. Yıllık yaklaşık 30-35 milyar dolarlık turizm gelirinin 2016'da 20 milyar dolara gerilemesinin söz konusu olacağı belirtiliyor. Kültür ve Turizm Bakanı Mahir Ünal ise turistlerin İstanbul'a ve Türkiye'ye korkmadan gelmelerini istedi.



Her *Ruh* güçlü bir bedene ihtiyaç duyar...



Beyçelik Gestamp sac metal üretimi ve kalıp tasarımı lider bir kuruluştur.



Beyçelik Gestamp sac metal üretimi ve kalıp tasarımı konusunda sahip olduğu -alanındaki ilk- Ar-Ge merkezi belgesi ve otomotiv sektörüne yaptığı yatırımlarla otomotiv sanayisine yön veriyor.



AR-GE DESTEĞİNDE YENİ DÖNEM

Başbakan Ahmet Davutoğlu, araştırma geliştirme (Ar-Ge) faaliyetlerinin ekonomi içerisindeki payının yüzde 1'den yüzde 3'e çıkarılmasını hedefleyen reform paketini 14 Ocak'ta açıklarken, paketin içerisinde tasarım ve araştırma faaliyetlerine destek ve vergi muafiyeti gibi teşviklerin bulunduğunu dile getirdi. Başbakan, paketin en kısa zamanda Meclis gündemine getirileceğini söyledi. Paketteki bazı teşvikler:

-Ar-Ge teşviki almak için çalışan sayısı 15 kişiye düşürülecek.

-Ar-Ge merkezi çalışan maaşlarının brüt asgari ücret kadar kısmını iki yıl devlet karşılayacak.

-Bu firmalara gelir vergisi, stopaj ve damga vergisi istisnası sağlanacak.

-Ar-Ge'de kullanılacak makina, teçhizat giderleri için yüzde 50'ye varan hibe desteği verilecek.

-Dışardan temin edilen ürünlere gümrük vergisi istisnası getiriliyor.

-Üniversite-sanayi işbirliği faaliyetinde bulunan öğretim üyelerinin, faaliyetleri sonunda elde ettikleri gelirlerden gelir vergisi kesintisine son verilecek.

REKORLAR YILI!

TEİAŞ verilerine göre, 2015 sonu itibarıyla Türkiye'nin 73 bin 148 megavata ulaşan elektrikteki kurulu gücü yüzde 5,2 arttı. Geçen yılsonunda tüketilen elektrik de bir önceki yıla göre yüzde 2,6 artarak 263 milyar 828 milyon kilovatsaate ulaştı. Gerçekleştirilen bu tüketimle 2015 tüm zamanların en çok elektrik tüketilen yılı oldu. Elektrik üretiminde doğalgazın payı 2014 sonu itibarıyla yüzde 47,9 iken bu oran geçen yılsonunda yüzde 37,9'a indi. Toplam elektrik üretiminin yüzde 25,8'i hidroelektrik santralleri, yüzde 12'si linyit, yüzde 15,2'si ithal kömür, yüzde 4,4'ü rüzgâr ve yüzde 1,3'ü de jeotermal kaynaklardan sağlandı.

TÜRKİYE EKONOMİK GÖSTERGELERİ

BÜYÜME	2011	2012	2013	2014	2015
Büyüme Oranı %	8,8	2,1	4,1	2,9	4,0/3.Çeyrek
GSYH (milyar \$)	774	786,2	820,1	800	545,9/3.Çeyrek
REEL EKONOMİ	2011	2012	2013	2014	2015
Sanayi Üretimi Endeksi yıl ort.%	110,1	103,4	102,1	115,0	129,7/Kasım
İml. San. Kapasite Kullanımı %	75,5/Aralık	73,6/Aralık	76,0/Aralık	74,6/Aralık	75,8/Aralık
İşsizlik Oranı %	9,8	9,5	10,0	10,9	10,5/Ekim
İstihdam (bin kişi)	24.110	24.821	25.262	25.642	26.856/Ekim
ENFLASYON	2011	2012	2013	2014	2015
ÜFE (Yıllık)	13,3	2,5	6,97	6,36	5,71
TÜFE (Yıllık)	10,5	6,2	7,40	8,17	8,81
DÖVİZ KURLARI	2011	2012	2013	2014	2015
\$/TL	1,9065	1,7826	2,1343	2,3189	2,9233/31 Aralık
Euro/TL	2,4592	2,3517	2,9365	2,8207	3,1896/31 Aralık
Döviz Sepeti (1/2 Euro+1/2 Dolar)	2,1829	2,0672	2,5354	2,5698	3,0565/31 Aralık
ÖDEMELER DENGESİ (KÜM.)	2011	2012	2013	2014	2015
Toplam Mal İhracatı (milyar \$)	134,9	152,5	151,8	157,6	132,2/Oc.-Kasım
Toplam Mal İthalatı (milyar \$)	240,8	236,5	251,7	242,1	189,2/Oc.-Kasım
Dış Ticaret Dengesi (milyar \$)	-105,9	-84,1	-99,8	-84,5	-57,0/Oc.-Kasım
Cari İşlemler Dengesi (milyar \$)	-75,1	-46,9	-65,1	-45,8	-27,8/Oc.-Kasım
İhracat (TİM verileri-milyar \$)	134,9	151,8	151,8	157,6	143,2/Oc.-Aralık
BÜTÇE (KÜM. MERKEZİ YÖN.)	2011	2012	2013	2014	2015
Harcamalar (milyar TL)	314,6	360,5	407,9	448,4	447,2/Kasım
Faiz Harcamaları (milyar TL)	42,2	48,4	50,0	49,9	51,3/Kasım
Faiz Dışı Harcamalar (milyar TL)	272,4	312,1	357,9	398,5	396,0/Kasım
Gelirler (milyar TL)	296,8	331,7	389,4	425,8	441,8/Kasım
Vergi Gelirleri (milyar TL)	253,8	278,8	326,1	352,4	327,7/Kasım
Bütçe Dengesi (milyar TL)	-17,8	-28,8	-18,4	-22,7	-5,4/Kasım
MERKEZİ YÖN.BORÇ STOKU	2011	2012	2013	2014	2015
İç Borç (milyar TL)	368,8	386,5	403,0	414,6	439,5/Kasım
Dış Borç (milyar TL)	149,6	145,7	182,8	197,3	236,8/Kasım
BANKACILIK SEKTÖRÜ	2011	2012	2013	2014	2015
Mevduat (milyar TL)	695,5	777,2	945,8	1.052,7	1.238,2/Kasım
Krediler (milyar TL)	682,9	794,8	1.047,4	1.240,7	1.468,9/Kasım
YABANCI SERMAYE	2011	2012	2013	2014	2015
Doğrudan Yatırım (milyar \$-net)	16,1	13,2	12,4	12,5	9,9/Oc.-Kasım
TÜRKİYE KREDİ NOTU					
Moody's	Baa3/Negatif-Yatırım yapılabilir				
Fitch	BBB-/Durağan-Yatırım yapılabilir				
SGP	BB+/Negatif				

RUSYA, DENETİMLERİ ARTTIRDI

Rusya'nın tüketici güvenliği ajansı Rospotrebnadzor, Türkiye'ye getirilen gıda ambargoları nedeniyle sınır kontrollerini ve marketlerdeki denetimleri artırdığını açıkladı. Açıklamada, 1-10 Ocak'ta 1.000 market ve pazar yeri-

nin denetlendiği de belirtildi. Rusya, Türkiye'ye 24 Kasım'da savaş uçağını düşürmesi ardından ekonomik yaptırım uygulama kararı almıştı. Yaptırımlar kapsamında da Türkiye'den bir dizi gıda ürününün alımı durdurulmuştu.





Nakış İplikleri



**FİSRAVON
Floş Nakış İpliği**

No: 30 - 572 Renk
No: 40 - 572 Renk



**FİSPOLY
Polyester Nakış İpliği**

No: 30 - 483 Renk

**Anzel Süper Lux
Kesik Elyaf Polyester
Nakış Alt İpliği**
No: 150 (Ne: 60/2)

Optik Beyaz - Siyah ve
Özel Renkler



**FİSWOLLY
Yün - Akrilik Nakış İpliği**

No: 12 - 32 Renk



Ücretsiz Müşteri Sipariş Hattı

444 2 551

BAYİLERİMİZ

BURSA MERKEZ:

İSTANBUL MERKEZ REFERANS İPLİK

İSTANBUL (Anadolu Yakası) - BİRŞEN İPLİK:

İSTANBUL (Avrupa Yakası) - CELL-PA PAZARLAMA:

ANKARA BÖLGESİ - POLYTÜRK:

DENİZLİ BÖLGESİ - ELİF İPLİK:



İpliklerimiz, EN ISO 9001 : 2000 Kalite Yönetim Sistemi ile
FİSTAŞ İplik San. ve Tic. AŞ. Tesislerinde üretilmiştir.

www.fistas.com



www.fisrayon.com

EKONOMİDE NE OLDU? / DÜNYA

ABD FAİZİ ARTIRDI, ŞİMDİ NE OLACAK?

ABD Merkez Bankası Fed, aylar süren sinyallerin ardından 2015'in son toplantısında kısa vadeli faiz oranında 0,25 puanlık artışa gitti ve faiz aralığını yüzde 0,25-0,50 bandına yükseltti. Fed'in faiz kararının ardından küresel piyasalarda belirsizliğin ortadan kalkmasıyla birlikte yaşanan bir rahatlama var. 2016'da ABD'de yükselen faiz ortamından en çok etkileneceği öngörülen Türkiye gibi gelişen ülkelerde de alımlar hakim. Bundan sonra gelecek faiz artırımlarının başta enflasyon ve işsizlik olmak üzere açıklanacak verilerle doğrudan bağlantılı olacağını ifade eden Fed, faiz artırımlarının kademeli biçimde yapılacağını söyledi. Son

faiz artırımını 2006'da yapmış olan Fed, yeni faiz kararı açıklamasında 'ölçülü' ifadesi yerine 'kademeli' kelimesinin kullanılması, Fed'in faizi her ay değil, daha uzun vadeye yayarak yükselteceği algısını oluşturdu.



PETROL, 12 YIL SONRA 30 DOLARIN ALTINDA

Batı Teksas türü ham petrolün varil fiyatı 2003 yılından sonra ilk kez 30 doların altına inmesinin ardından Ocak ayı ortasında 31 dolar seviyelerinde dengelendi. 13 Ocak'ta Batı Teksas türü ham petrolün varil fiyatı 29.95 doları gördü. Analistler, WTI'nın varil fiyatının

30 doların altında kalıcılık sağlaması durumunda 28.5 doların ilk destek olarak öne çıkacağını kaydediyor. İngiliz enerji şirketi BP, düşük petrol fiyatları nedeniyle bu yıl sonuna kadar 4 bin kişiyi işten çıkaracağını açıkladı.

10 YIL FİYATLAR DÜŞÜK KALACAK

Rusya Başbakanı Dimitri Medvedev, petrol fiyatlarındaki düşüşün Rusya ekonomisini zora soktuğunu, ancak durumun şu anda yönetilebilir noktada bulunduğunu ifade etti. Medvedev, petrolün daha da düşmesi durumunda bütçenin yeniden gözden geçirilmesinin gerekeceğini de belirterek "En kötü senaryoya karşı hazırlıklı olmalıyız" dedi.

Petrolde yaşanan değer kaybı son 1,5 yılda ise yüzde 70'in üzerinde. Dünyanın en büyük petrol ihracatçılarından birisi olan Rusya'da, petrol fiyatının düşmesi ihracat gelirlerini etkiliyor ve bütçe dengesine olumsuz yansıyor. Rusya Ekonomi Bakanı Aleksey Ulyukayev ise petrol fiyatlarının gelecek 10 yıl boyunca düşük seviyelerde kalacağını öngördü.

ÇİN'DEKİ YAVAŞLAMANIN ETKİLERİ

Çin, bütün büyük dünya borsalarının yumuşak karnı sayılıyor. İmalat sanayi rakamları beklenenden kötü çıkınca, Çin ekonomisinin hızlı büyüme hayallerinin sönmeye başladığı açıkça görülüyor. Çin, ihracatçı Alman şirketleri açısından önemli bir pazar. Çin'deki ekonomik yavaşlama ihracat ağırlıklı Alman şirketlerini endişelendiriyor. Volkswagen ve aynı holdinge bağlı Audi Çin'deki satış rakamlarına bağlı. 2015'te Çin'de satış rekoru kıran Daimler ile BMW gibi tedarikçi şirketlerin de borsa değerini koruyamamasından Çin'deki olumsuz gelişme sorumlu.

Aralık ayında ABD Merkez Bankası (Fed) finans krizinden beri uyguladığı sıfır faiz politikasından uzaklaştı. Artan Amerikan faizleri başka yerde yatırım yapmayı cazip olmaktan çıkaracağı için genç sanayi ülkelerinden sermaye çıkması beklenmekteydi. Nitekim Çin'in ödeme birimi Yuan bir hafta önce son beş yılın en düşük Dolar kuruna indi.



VOLKSWAGEN'IN PLANINA RET

ABD Çevre Koruma Dairesi, egzoz Askandalında Volkswagen otomobil işletmelerinin motorları manipüle edilmiş taşıtları piyasadan toplatma planlarını geri çevirdi. Açıklamada, geri çağırma planının 'araçların yol tutuşuna, gaz emisyonlarına ve araç güvenliğine genel etkisi açısından yetersiz kaldığı' belirtildi. Ayrıca Volkswagen'dan yapılan önerilerin 'teknik değerlendirme açısından yeterli bilgi içermemesi' de eleştiriliyor.

KLASİK GİYİMİN TREND HALİ

ALTINYILDIZ

CLASSICS



BTSO'dan DOSAB'da 25 Milyon TL'lik 2 Dev Yatırım

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası tarafından DOSAB'da yaptırılan, Tekstil ve Teknik Tekstil Mükemmeliyet Merkezi ile Mesleki Yeterlilik Sınav ve Belgelendirme Merkezi yeni binasının temeli, İçişleri Bakanı Efkan Ala ve Sağlık Bakanı Mehmet Müezzinoğlu'nun katılımıyla atıldı.

Türkiye'de ticaret ve sanayi odaları arasında rol model olan projelerin adresi BTSO, Bursalı firmaların inovasyona dayalı üretime ve nitelikli iş gücüne teşvik etmek için vizyon projelerine devam ediyor. BTSO liderliğinde Türkiye'de ilk defa Bursa'da hayata geçecek Tekstil ve Teknik Tekstil Mükemmeliyet Merkezi'nin ve Güney Marmara'da alanında tek olan MES-YEB'in yeni binasının temeli coşkulu bir törenle atıldı. DOSAB'daki BUTGEM yerleşkesinde yapılacak iki merkezin temel atma törenine, İçişleri Bakanı Efkan Ala, Sağlık Bakanı Mehmet Müezzinoğlu, Bursa Valisi Münir Karaloğlu, Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe, BTSO Yönetim Kurulu Başkanı

İbrahim Burak, DOSAB Yönetim Kurulu Başkanı ve BTSO Başkan Yardımcısı Ferudun Kahraman, Uludağ Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yusuf Ulcay, milletvekilleri, belediye başkanları, kamu kurumların idarecileri ve Bursa iş dünyasının temsilcileri katıldı.

HÜKÜMET PROGRAMIMIZ BURSA'DA KARŞILIK BULUYOR

MESYEB binasının ve Tekstil ve Teknik Tekstil Mükemmeliyet Merkezi'nin Bursa'ya büyük bir değer katacağını ifade eden İçişleri Bakanı Efkan Ala, BTSO'nun büyük bir işi başardığını kaydetti. Bursa'nın 2023 hedefleri yolunda iki merkezin de büyük katkı sağlayacağına inandığına

dikkati çeken Bakan Ala, "Biz biliyoruz ki, Bursa Türkiye'nin özetidir. Hükümet bir karar aldığı anda ertesi gün, Bursa'da bunu uygulama potansiyeli var" diye konuştu. Sağlık Bakanı Mehmet Müezzinoğlu da, Bursa'nın her alanda öncülük yapan projelere imza attığını vurguladı. BTSO liderliğinde temeli atılan iki merkezin de 'Bursa büyürse Türkiye büyür' mottosu doğrultusunda önemli bir adım olduğuna işaret eden Bakan Müezzinoğlu, "Bursa büyüyor, Türkiye de büyümeye devam edecek. Önümüzdeki süreçte muasır medeniyetler seviyesi üzerine hep birlikte milletçe yürüyeceğiz. Hükümetin stratejik hedeflerini, BTSO çok iyi yakaladı" şeklinde konuştu.

İNSANI MERKEZE ALAN BÜYÜME

BTSO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burkay, dünyada hiçbir gücün ekonomik anlamda insan kaynağından daha önemli olmadığını kaydetti. İnsanı merkeze almayan büyüme ve kalkınma modellerinin başarıya ulaşma şansı olmadığını ifade eden Burkay, nitelikli işgücünü ve iş güvenliğini uluslararası standartlara taşımak amacıyla kurulan MESYEB'i hayata geçirdiklerini dile getirdi. Burkay, merkezin sadece Bursa'ya değil, Marmara Bölgesi'ne de hizmet verdiğini açıkladı. Akreditasyon denetimlerinin tamamlanmasıyla kısa süre içerisinde 5 sektörde ve 61 meslekte daha bölgeye fayda sağlayacağını dile getiren Burkay, merkezin tamamlanmasıyla ölçek ve nitelik olarak Türkiye'de ilk olma özelliğine sahip olacağını vurguladı.

TEKNİK TEKSTİLDE GÜÇLÜ BİR ALTYAPI

Tekstil ve Teknik Tekstil Mükemmeliyet Merkezi ile firmaların teknik tekstil konusunda Ar-Ge alt yapısını güçlendireceğini ve güçlü bir alt yapıya kavuşacağını anlatan Burkay, BEBKA'nın da destekleriyle 20 milyon TL'ye inşa edilecek merkezin Türkiye'de bir ilk olduğunu vurguladı. Burkay, "13 bin metrekarelik kapalı alanda faaliyet gösterecek merkezimiz, sektör temsilcilerinin Ar-Ge ve inovasyona dayalı üretime geçişinde rehberlik yapacak. Böylece hem bölgemizde hem de ülkemizde tekstil ve hazır giyim sektörleri ile alt sektörlerimizin



sürdürülebilir büyümesine liderlik edeceğiz. Bursa, düşük maliyetli üretime dayalı standart ürünler yerine; bundan sonra akıllı tekstiller, nano ürünler ve üç boyutlu kumaş teknolojileriyle birlikte özgün ve yüksek kaliteli üretimle anılacak. Yaklaşık 25 milyon TL'lik yatırımlarımızın Bursa ekonomisine hayırlı olmasını diliyorum" diye konuştu.

KATMA DEĞERLİ ÜRETİME KATKI

Vali Münir Karaloğlu, iki projenin de Bursa ekonomisi için büyük bir adım olduğunu ifade ederek, emeği geçen herkese teşekkür etti. Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe ise Bursa'nın hedeflerine büyük hizmet edecek iki merkezin de Bursa'nın katma değerli üretimine büyük katkı sunacağını vurguladı. DOSAB Yönetim Kurulu Başkanı ve BTSO Başkan Yardımcısı Ferudun Kahraman da temel atma töreninde yaptığı konuşmada, "Bu yıl 25.yılımı kutlayan DOSAB'da sizleri ağırlamaktan mutluluk duyuyoruz. DOSAB, tekstil sektörü yoğun bir OSB olarak ülkemizin en büyük bölgelerinden biridir. 429 firma, 42 bin çalışan ve yıllık 4 milyar doları aşan ihracat hacmine sahiptir. Bu iki yatırımımız da hem bölgemiz hem de Bursa ve ülkemiz ekonomisine büyük katma değer sağlayacaktır" dedi. Konuşmaların ardından Bakan Efkan Ala ve Mehmet Müezzinoğlu, Başkan İbrahim Burkay ve protokol üyeleri, iki merkezin temelini atmak için butona bastı.



TEKSTİL MÜKEMMELİYET MERKEZİ

BTSO liderliğinde BEBKA'nın, BUTİB ve BUTEKOM'un desteğiyle tekstil ve teknik tekstilin inovasyona dayalı ve katma değerli üretiminin güçlenmesi için hayata geçecek merkez, sektörde yeni fikir ve projelerin hayata geçmesine öncülük edecek. DOSAB'daki merkezde, toplantı ve eğitim salonları, pilot üretim tesisi, laboratuvarlar, firma ofisleri, moda ve tasarım alanı gibi bölümler yer alacak. Yaklaşık 13 bin metrekarelik alana sahip olacak merkez, hem bölge hem de ülkenin tekstil ve hazır giyim sektörlerinin sürdürülebilir büyümesine liderlik edecek.

MESLEKİ YETERLİLİK SINAV VE BELGELENDİRME MERKEZİ

Bursa'da nitelikli iş gücünün uluslararası standartlara taşımak için hayata geçirilen MESYEB'in hizmetlerini etkin ve verimli bir şekilde sürdürebilmesini sağlayacak yeni merkez binası, DOSAB'da bin 240 metrekare alan üzerinde kurulacak. 2016 yılında hizmet vermeye başlayacak merkezde, idari birimler, farklı sektörler için sınavlı eğitim alanları yer alacak.



BURSA İŞ DÜNYASININ GURUR GECESİ

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın katıldığı Ekonomiye Değer Katanlar Ödül töreninde, 7 kategoride toplam 72 firmaya ödül verildi. DOSAB'dan 12 kişi ve kurum ödüle layık görüldü.



Bursa Ticaret ve Sanayi Odası, kent ve ülke ekonomisine yüksek düzeyde katkı sağlayan iş dünyası temsilcilerini ödüllendirdi. Merinos Atatürk Kongre ve Kültür Merkezi'nde gerçekleştirilen 'Ekonomiye Değer Katanlar-2015 Ödül Töreni'ne Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan da katıldı. Törene ayrıca İçişleri Bakanı Efkan Ala, Sağlık Bakanı Mehmet Müezzinoğlu, Gençlik ve Spor Bakanı Akif Çağatay Kılıç, Bursa Valisi Münir Karaloğlu, Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe, BTO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burak, Meclis Başkanı Remzi Topuk, Oda Yönetim Kurulu üyeleri, milletvekilleri, sanayici ve işadamları katıldı. Türkiye'nin kalkınma hedeflerinde öncülük rolünü üstenen Bursa'da 42'nci kez gerçekleştirilen törende; 7 kategoride toplam 72 ödül dağıtıldı.

BURSA BÜYÜRSE TÜRKİYE BÜYÜR

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, törende yaptığı konuşmada, ödüle layık görülen firma yöneticilerini ve iş adamlarını tebrik etti. Erdoğan, "Bu ödüllerin her birinde, çok büyük emek, alın

teri, değer bulunduğunu biliyorum. 126 yıldır bu doğrultuda faaliyet gösteren Oda'mız, hizmetleri ve Bursa'ya kazandırdığı katma değerlerle, Türkiye çapında gerçekten müstesna bir konumda yer alıyor. Bursa büyürse Türkiye büyür... Esasen bu slogan 81 vilayetimizin her biri için ayrı ayrı geçerlidir. Madem ki 'Bursa büyürse Türkiye büyür'. O zaman ben Bursa'dan güzel haberler bekliyo-

rum" dedi. BTO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burak, törende yaptığı konuşmada, Bursa'nın Türkiye ekonomisinin gelişmesi ve ivme kazanmasında etkin ve yönlendirici bir gücü temsil ettiğini belirtti. Ödül töreninde DOSAB'dan 12 firma ve kişi ödül aldı.





EN BAŞARILI KOBİLER

EMKO ELEKTRONİK SAN. TİC. A.Ş.
POLİNER PLASTİK AMBALAJ LTD.ŞTİ.
KEŞİF AR-GE YAZILIM A.Ş.
AKKA KALIP ENJEKSİYON LTD.ŞTİ.
TURKUVAZ YATAK BAZA LTD. ŞTİ.
MİYA KONFEKSİYON DOKUMA A.Ş.
OTTONOM MÜHENDİSLİK A.Ş.

İNNOVASYON KATEGORİSİ

TOFAŞ - TÜRK OTOMOBİL FABRİKASI A.Ş.
DURMAZLAR MAKİNA SAN. TİC. A.Ş.
ERMETAL OTOMOTİV VE EŞYA SAN. A.Ş.
BARİDA MAKİNA LTD. ŞTİ.
VALEO OTOMOTİV SİSTEMLERİ A.Ş.
SEROL TEKSTİL GIDA LTD.ŞTİ.
KEŞİF AR-GE YAZILIM A.Ş.
AKTAŞ HAVA SÜSPANSİYON SİST. A.Ş.
KORTEKS MENSUCAT A.Ş.
MAY-AGRO TOHUMCULUK A.Ş.

İHRACAT KATEGORİSİ

OYAK RENAULT OTOMOBİL FABRİKALARI A.Ş.
TOFAŞ - TÜRK OTOMOBİL FABRİKASI A.Ş.
BOSCH SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
COMPONENTA DÖKÜMCÜLÜK A.Ş.
YEŞİM SATIŞ MAĞAZALARI VE TEKSTİL A.Ş.
AUNDE TEKNİK TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş.

BOSCH REXROTH OTOMASYON A.Ş.
BOYTEKS TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş.
BORÇELİK ÇELİK SAN. TİCARET A.Ş.
TÜRK PRYSMIAN KABLO VE SİSTEMLERİ A.Ş.

GELİR VERGİSİ KATEGORİSİ

MUHAMMED YILMAZ
HÜSEYİN ÖZDİLEK
ŞÜKRÜ KARAGÜL
MEHMET CELAL GÖKÇEN
EROL KILIKÇIER
CELAL SÖNMEZ
ZEKİ ZORLU
SERPİL VERAL
MAHMUT SABUNCUOĞLU
MÜRVET TEZEL

KURUMLAR VERGİSİ KATEGORİSİ

GEMLİK GÜBRE SANAYİ ANONİM ŞİRKETİ
SÜTAŞ SÜT ÜRÜNLERİ ANONİM ŞİRKETİ
OYAK RENAULT OTOMOBİL FABRİKALARI A.Ş.
ERİKLİ SU VE MEŞRUBAT SANAYİ VE TİC. A.Ş.
CONTITECH LASTİK SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
ÖZDİLEK EV TEKSTİL ANONİM ŞİRKETİ
BURSA ÇİMENTO FABRİKASI A.Ş.
GEMPORT GEMLİK LİMAN A.Ş.
TOFAŞ TÜRK OTOMOBİL FABRİKASI A.Ş.
AKBAŞLAR TEKSTİL ENERJİ A.Ş.

DÖNÜŞÜMÜN LİDERLERİ KATEGORİSİ

SİMGE MAT A.Ş.
ERMAKSAN MAKİNA A.Ş.
BİLİM MAKİNA A.Ş.
KARSAN OTOMOTİV A.Ş.

SEKTÖR BİRİNCİLERİ KATEGORİSİ

MOBİPA MOBİLYA A.Ş.
SOYİÇ İNŞAAT METAL LTD. ŞTİ.
BURSA BETON SAN. VE TİC. A.Ş.
KIRÇILAR DERİ KÜRK VE GİYİM A.Ş.
EKONOMİK DÖVİZ VE ALTIN A.Ş.
TÜRK PRYSMIAN KABLO A.Ş.
BİS ENERJİ ELEKTRİK ÜRETİM A.Ş.
SÜTAŞ SÜT ÜRÜNLERİ A.Ş.
KAMİL KOÇ OTOBÜSLERİ A.Ş.
MESKAR YAPI MALZEMELERİ LTD. ŞTİ.
BURKAY UĞUR KAUKUK KİMYA A.Ş.
GEMPORT GEMLİK LİMAN A.Ş.
BOSCH SANAYİ VE TİCARET A.Ş.
BORÇELİK ÇELİK SAN. TİCARET A.Ş.
OYAK RENAULT A.Ş.
BEYCELİK GESTAMP A.Ş.
ESKAPET PET. ÜRÜNLERİ LTD. ŞTİ.
ÖZDİLEK ALIŞVERİŞ MERKEZLERİ A.Ş.
S.S. BURSA ECZACILAR KOOPERATİFİ
KORTEKS MENSUCAT SAN. VE TİC. A.Ş.
SÖNMEZ TURİZM EMLAK TEKSTİL A.Ş.



DOSAB Kres ve Gündüz Bakımevi'ne 2 Bakanlı Açılış!

Bursa'da Sanayi Bölgeleri arasında ilk ve tek olan DOSAB Kres ve Gündüz Bakımevinin açılışına İçişleri Bakanı Efkan Ala ile Sağlık Bakanı Mehmet Müezzinoğlu da katıldı.

Temeli 24 Kasım 2014 Öğretmenler Günü'nde atılan DOSAB Kres ve Gündüz Bakım Evi'nde eğitim öğretim 7 Ekim 2015 tarihinde başladı. Kres, Bursa'da sanayi bölgeleri arasında ilk ve tek olma özelliğini taşıyor. Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nin, sosyal sorumluluk anlayışı gereği ilgili mevzuat çerçevesinde; çalışan annelerin en büyük talebi olan çocuklarının bakım ihtiyacını gidermek, kadın istihdamına katkı sağlamak ve geleceğimiz olan çocuklarımızın en çağdaş olanaklarla en iyi eğitimi alması için hayata geçirdiği projenin resmi açılışı 4 Aralık'ta yapıldı. İç İşleri Bakanı Efkan Ala, Sağlık Bakanı Mehmet Müezzinoğlu, Bursa Valisi Münir Karaloğlu, milletvekilleri, Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe, DOSAB Başkanı Ferudun Kahraman ve sanayicilerle birlikte açılış kurdelesini kesti.

168 ÖĞRENCİ KAPASİTELİ

DOSAB Kresi, Bursa Eskişehir Bilecik Kalkınma Ajansı'nın 2014 Yılı Sosyal Kalkınmaya Yönelik Alt Yapı Mali Destek Programı kapsamında hibe almaya hak kazandı, toplam 3,5 milyon TL olan maliyetinin 900 bin lirası BEBKA

tarafından karşılandı. Kres ve Gündüz Bakımevi, 24-66 ay arasındaki 168 öğrenciye hizmet verebilecek kapasitede. 2 bin 300 metrekare kapalı alan ve 2 bin 250 metrekare bahçesi ile toplam 4 bin 550 metrekarelik bir kullanım alanı mevcut. Öğrencilerin tüm ihtiyaçlarına göre geniş ve ferah tasarlanmış 10 sınıf, yemek hazırlık ve pişirme ile yemek salonu, resim, müzik, drama ve dans atölyeleri, spor salonu, uyku odası, etkinlik alanı ve yeşil alanda oyun grupları yer alıyor.



ÇOCUKLARLA SOHBET ETTİLER

Açılış sonrası kreşi gezen ve çocuklarla bir araya gelen bakanlara, DOSAB Başkanı Ferudun Kahraman bilgi verdi. Kahraman, DOSAB olarak birçok konuda ilklere imza attıklarını, bu alanda da örnek olmanın mutluluğunu yaşadıklarını söyledi. İç İşleri Bakanı Efkân Ala ve Sağlık Bakanı Mehmet Müezzinoğlu, 5 yaş sınıfında çocuklarla aynı masaya oturup bir süre sohbet etti. Müezzinoğlu, çocuklara hangi takımını tuttıklarını sordu ve hepsinden Bursaspor cevabını aldı. İki Bakan da kreş yatırımı ve diğer çalışmaları için DOSAB'ı kutladıklarını belirttiler.



DOSAB Kreş'te Yeni Yıl Kutlaması

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nin 7 Ekim 2015 tarihinde eğitim öğretime açtığı Kreş ve Gündüz Bakım Evi'nde düzenlenen yeni yıl kutlaması renkli görüntülere sahne oldu.

DOSAB Kreş ve Gündüz Bakımevinde düzenlenen yeni yıl kutlamasına, DOSABSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Moral, yönetim kurulu üyeleri Ufuk Uygur Bekil, Adnan Şarmen ve DOSAB Bölge Müdürü Serhat Sengül de katıldı. Öğrenciler, Kreş

Müdürü Elif Nural ve tüm öğretmenleri eşliğinde, Noel Baba ve Palyaço ile eğlendiler. Balon gösterileri ve müzik eşliğinde dans ederek oyunlar oynayan minik öğrenciler, yüz boyama ve çeşitli yarışmalarla güzel bir gün geçirdiler. Yeni yıl pastasının da kesildiği etkinlik-

te, DOSAB Kreş Ailesi yeni yılın herkese sağlık, başarı ve mutluluk getirmesini diledi. Daha sonra DOSAB ve DOSABSİAD yöneticileri öğrencilere yeni yıl hediyelerini verdi. Hediye almanın mutluluğunu da yaşayan öğrenciler eğlence dolu bir gün geçirdi.





İşıksoy Tekstil'e Geçmiş Olsun Ziyareti

27 Aralık'ta DOSAB'da faaliyet gösteren İşıksoy Tekstil Fabrikası'nda yangın çıktı. Yangın, güçlükle söndürüldü ve fabrika ciddi oranda zarar gördü. Bursa Valisi Münir Karaloğlu, DOSAB Başkanı Ferudun Kahraman ve sanayiciler, soğutma çalışmaları devam ederken fabrikada Yönetim Kurulu Başkanı Ertuğrul Işık ve yetkililerden son durum hakkında bilgi aldı. Vali Karaloğlu: "En büyük tesellimiz bir can kaybımız yok yaralımız yok, ikincisi etrafta görüyorsunuz çok sayıda aynı işi yapan fabrika olmasına rağmen herhangi bir bölgeye diğer fabrikalara sıçramadan yangının kontrol altına alınmış olması" dedi. Karaloğlu, "İşıksoy Tekstil'in sahiplerine ve fabrika çalışanlarına geçmiş olsun

dileklerimizi ilettik. DOSAB Organize Sanayi Bölgemiz Türkiye'nin en büyük Organize Sanayi Bölgelerinden bir tanesi. Bu bölgede çok sayıda tekstil fabrikamız var. Tekstil de genelde petrol türevi kimyasal madde kullanılan bir sektör. Yangın maalesef 4 katlı bir fabrika binası, katlara girip direk müdahale etme şansı olmadığı için kontrol altına alınması zaman almış. İtfaiye teşkilatımız bütün imkanlarıyla yangını söndürmek için oradaydı" dedi.

1954 yılında kurulan İşıksoy Tekstil, sentetik iplik üretimi, kumaş ve iplik boya, baskı faaliyetinde bulunuyor. 600'ü aşan çalışanıyla, ciro sıralamasında Bursa'nın en büyük 250 firması arasında yer alıyor.

EĞİTİM SEMİNERİ

DOSABSiAD ve Sisar mühendislik ve Yangın Güvenlik Sistemleri işbirliği ile DOSAB'lı sanayicilere dönük yangından korunma eğitim semineri DÜZENLENİYOR. 26 Ocak'ta DOSAB Konferans Salonu'nda yapılacak seminerde sanayide yangın oluşma nedenleri, yönetmelik, standartlar ve denetimlerle ilgili bilgiler, tekstil, otomotiv, metal, kimya, enerji sektörlerinde yangın riskleri ve alınması gereken önlemler gibi konular paylaşılacak.



ASANSÖR RUHSAT VE KONTROLLERİNDE YENİ DÖNEM

"Asansör Bakım ve İşletme Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik" değişikliği sebebi ile 01 Ocak 2016 tarihinden itibaren, DOSAB'daki firmaların yeni tesis edeceği insan ve yük asansörlerinin ruhsat tescili Osmangazi Belediyesi tarafından onaylanacak. Mevcut yük ve insan asansörlerinin kontrol ve muayeneleri ise Osmangazi Belediyesi'nin ilan ettiği A Tipi muayene kuruluşuna yapılacaktır.

YEŞİL EKONOMİ ARAŞTIRMASI

Uludağ Üniversitesi İktisadi İdari Bilimler Fakültesi "Türk Sanayinde Yeşil Ekonomi Uygulamaları: Bursa Örneği" başlıklı bir araştırma yapıyor. Uludağ Üniversitesi Bilimsel Araştırma Projeleri Birimince desteklenen proje kapsamında Bursa ilinde faaliyet gösteren büyük ölçekli işletmelerin yeşil ekonomi konusundaki temel algı ve tutumlarını değerlendirme; bu süreçte karşılaştıkları güçlükleri belirleme amaçlanıyor. Ankette firma adı sorulmuyor ve firma bazında değil, toplu olarak değerlendiriliyor. Araştırma ile ilgili detaylara ve anket formuna ulaşmak için: <http://dosab.org.tr/Detay/634/YESIL-EKONOMI-ARASTIRMASI-ANKETI>.

SERBEST TÜKETİCİ LİSTESİ

Elektrik Piyasası Tüketici Hizmetleri Yönetmeliğinin 25.Maddesi Gereğince DOSAB'da Serbest Tüketici Niteliği Kazanan Elektrik Aboneilerinin Listesi www.dosab.org.tr resmi internet sitesinde yayımlandı. Buna göre bölgede 325 firma serbest tüketici statüsünde. DOSAB'da 2015 yılında tüketilen elektrik enerjisi miktarı 1 milyar 049 milyon kWh olurken, tedarikçisini seçme hakkını kullanan tüketicilerin tüketimi sadece 999 bin 915 kWh olarak gerçekleşti.



en iyisi...

Sunteks Şirketler Grubu;
102.000 metrekare kapalı alanda
son teknolojileri kullanarak,
yılıta 35.000.000 metre mamul
kumaş, 6.500.000 kg. iplik
boyama kapasitesine sahip
Dünyanın 'A Sınıfı'
kumaş üreticisidir.



Düz Boya



Örme



Dokuma



Emprime Baskı



Bobin Boya



Dijital Baskı



DOSAB Mustafa Karaer Cad. No:5 PK.16374 Osmangazi - BURSA
T: +90 224 261 02 31 F: +90 224 261 09 10 www.sunteks.com.tr

DOSAB'lı Ev Tekstilcilerinin Dubai Çıkartması!

DOSAB Ev Tekstili Kümelenmesi, ilk yurt dışı faaliyetini hedef ülkeler arasında görülen Dubai'de gerçekleştirdi. Başarılı organizasyonda, kümede yer alan 12 ev tekstili firmasının temsilcileri, Dubai'de 40 firmadan 47 kişi ile B2B görüşmeleri yaptı, özel kiralanan salonlarda ürünlerini sergiledi, siparişler aldı.



Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nin öncülüğünde 2015 yılı Mart ayında kurulan DOSAB Ev Tekstili Kümelenmesinde çalışmalar tüm hızıyla sürüyor.

Temel amacın; aynı sektördeki firmaların bir araya gelerek daha fazla dış satım yapabilmek üzere gerekli çalışma ve faaliyetleri gerçekleştirmesi olan kümede, firmalar hedefleri doğrultusunda belirledikleri yol haritasını, işbirliği kuruluşu DOSAB çatısı altında uyguluyor.

AVRUPALI TASARIM FİRMALARINDAN DANIŞMANLIK HİZMETİ ALINDI

Bu kapsamda Avrupa'nın önde gelen tasarım firmalarından danışmanlık hizmeti alındı. Ardından DOSAB Ev Tekstili Kümelenmesinin

İhtiyaç Analizi Raporundan yola çıkarak, firmaların ortak görüş ve kararıyla; hedef ülkeler arasında görülen Dubai ile ilgili yurtdışı faaliyeti 7-11 Aralık 2015 tarihleri arasında gerçekleştirildi. 22 kişilik Dubai heyetinde, 12 firmanın temsilcileri, DOSAB ve DOSABSİAD Kümelenme Sorumluları ve danışman firma yetkilisi yer aldı.

DUBAİ İÇİN HEDEF MÜŞTERİ GRUBU OLUŞTURULDU

Dubai faaliyeti öncesinde ciddi bir hazırlık süreci oluşturuldu. Küme katılımcısı 12 firmaya anket uygulanarak mevcut pazarla alakalı firmaların üretimleri ve beklentilerinin haritası çıkartıldı. Bu haritaya istinaden, satın alma yapacak olan müşteri portföylerinin belirlenerek hedef müşteri grubunun faaliyete gelmesi amaçlandı. Dubai'de etkin-



liğe davet edilip gelecek olan firmaların isimleri, unvanları, iletişim bilgileri dönem dönem güncellenen listelerle katılımcı firmalara iletilirdi. Firmalar Dubai'ye gitmeden önce ziyaretçi firmaları öğrenmiş ve hazırlıklarını bu doğrultuda gerçekleştirmiş oldular.

ÖZEL SALONLAR KİRALANDI

DOSAB heyeti 7 Aralık tarihinde uçakla İstanbul'dan Dubai'ye gitti. Rixos The Palm Dubai Otel bünyesinde 430 metrekarelik iki salon kiralandı ve fuar ortamı yaratıldı. Firma temsilcileri, 8 Aralık'ta salonlarda hazırlık ve kurulumlarını gerçekleştirdi. Her firmaya yaklaşık 30 metrekare alan sağlandı. Ürünlerin rahat sergilenebilmesi için yeterli sayıda ve özellikte yüksekliği ayarlanabilir askılık sistemleri ile gerekli diğer ekipmanlar sağlandı. 9 Aralık tarihinde B2B (İngilizce açılımı 'Business to Business' olan bu kısaltma, şirketler arası pazarlama ya da satış uygulamalarına verilen kısa tanımdır.) ikili iş görüşmeleri gerçekleştirildi.

BEKLENENİN ÜZERİNDE ZİYARETÇİ KATILDI

Ziyaretçi firma temsilcilerinin ziyaretleri etkinliğin ilk saatinden, faaliyetin bitişi saatine kadar devam etti. Ziyaretçiler kapıda karşılanarak



DOSAB Ev Tekstili Kümelenmesi Dubai B2B görüşmelerine 12 firma katıldı;

Buldağ Tekstil San. Ve Tic. A.Ş., Çahan Tekstil Tic. Ve San. A.Ş., Güleser Tekstil San. Tic. A.Ş., Gülinan Tekstil Ltd. Şti., Işıkser Tekstil San. Tic. Ltd. Şti., Mars- teks Döşemelik Kumaş Dokuma Tekstil Konf. Ltd. Şti., Safaş Tekstil Turizm San. Ltd. Şti., Selinay Moda Tasarım Tekstil Ltd. Şti., Teksium Tekstil Ürünleri Ltd. Şti., Vino Kadife Tekstil Ltd. Şti., Yılsay Tekstil Ltd. Şti. Yücel Mensucat Ltd. Şti.

DOSAB, DOSABSİAD ve küme çalışması hakkında kısa bilgilendirmeden sonra Kümelenme Projesi katılımcı firmalarının da iletişim bilgilerinin yer aldığı broşürler ziyaretçilere iletilirdi, daha sonra katılımcı firmalara yönlendirildiler. Faaliyete 40 firmadan 47 ziyaretçi katıldı, teyit edilen sayının üzerinde ziyaretçi girişi sağlandı. Hem katılımcı hem de ziyaretçi firmalara catering hizmetleri sağlandı, öğle yemeği etkinliği düzenlendi.

DUBAİ KAPISI ARALANDI

Ülkemizin Dubai Ticaret Ataşesi

Serdar Fuat Kumbaracı da DOSAB Ev Tekstili Kümelenmesi etkinliğini ziyaret ederek, Dubai pazarı hakkında bilgilendirme yaptı. Aynı zamanda, etkinlik ile alakalı çalışmalarını yerinde gözleyen Kumbaracı, katılımcı firmalarla da görüşme yaparak olumlu izlenimlerini paylaştı. DOSAB Ev Tekstili Kümelenmesinin ilk yurt dışı etkinliğinde, bazı firmalar sipariş alırken, hem katılımcı hem de ziyaretçi firmalar için olumlu görüşmeler yapıldı. DOSAB heyeti, ikili iş görüşmelerinin ardından 10 Aralık tarihinde ev tekstili sektörü ile alakalı gözlem yapma şansı buldular.

Heimtekstil 2016 Umudu!

Uluslararası Ev Tekstili ve Ticari Tekstil Ürünleri Fuarı (Heimtextil) 12-15 Ocak 2016 tarihleri arasında Frankfurt'ta gerçekleştirildi. Dünyanın en büyük ev tekstil fuarı olarak kabul edilen Heimtextil'e 69 ülkeden 2 bin 866 firma katıldı. Türkiye'den 211 firmanın yer aldığı fuarda, ev tekstil sektörünün merkezi konumunda bulunan Bursa iş dünyasından 73 firma stant açtı. 2015 yılında düzenlenen fuara Türkiye'den 159, Bursa'dan ise 57 firma katılmıştı. Kentin tekstil ihracatına yön veren Uludağ Tekstil İhracatçıları Birliği de açtığı stant ile büyük ilgi topladı.

Firmalar genel olarak fuardan memnun ayrıldı. Firma temsilcileri fuarın iş potansiyeli açısından beklentilerini karşıladığını ve

gösterilen ilgiden memnun olduklarını ifade etti. Türkiye Ev Tekstili Sanayicileri ve İşadamları Derneği Genel Koordinatörü Haşim Büyükbacı, fuara katılan Türk firmalarının sayısının geçen yıla oranla artmasının memnuniyet verici bir durum olduğunu dile getirdi. ABD pazarında daha fazla büyüme hedeflediklerine dikkati çeken Büyükbacı, Türkiye'nin ev tekstili sektöründe dünyada 4. sırada yer aldığını hatırlatarak, "Dünya birincisi açık arayla Çin. Ama Hindistan ve Pakistan gibi ülkelerle kafa kafaya gidiyoruz. Zaman zaman biz onları geçiyoruz bazen de onları bizi geçiyor. Yakın zamanda dünyada ikinci sırayı alacağımızı düşünüyorum" diye konuştu.



Güleser Tekstil Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Engin Ocak: Dubai'de Ciddi Potansiyel Var

Kümelenme çalışmaları yeni pazarlara ulaşmak için büyük önem taşıyor. Dubai etkinliği olumlu geçti. Yeni pazar arayışlarını ve doğru pazarları kümelenme toplantılarında irdeliyoruz. DOSAB Ev Tekstili Kümelenmesi çalışmalarının büyük kazanımlar getireceğini düşünüyorum.

-DOSAB'ın başlatmış olduğu kümelenme sürecinde yer almaya nasıl karar verdiniz?

-Bizim 80 ülkeye ihracatımız var, ağırlıklı olarak Avrupa ülkeleri ana pazarımız. Kümelenme ile ilgili olarak Uludağ İhracatçı Birliği'nin birçok organizasyonda yer aldık, fuarlara katıldık. En 13-14 aktiviteye Uludağ İhracatçı Birliği ile katılıyoruz. DOSAB da böyle bir gelişme olunca hoşumuza gitti. Çok faydalıyoruz. Tabi ilk zamanların sancılı olunduğunu, sabretmek gerektiğini biliyoruz. Toplantılarımızdaki sohbetlerimizde durumu arkadaşlarımıza da aktarıyoruz.

-Dubai gezisi kümenin ilk yurtdışı organizasyonu oldu. Nasıl buldunuz?

-Bizim bu tür aktiviteler katılmış olma tecrübemiz var, sabırla çalışmak gerekiyor. Ancak bu bölgeyi biraz kaybedilmiş pazarlar olarak görüyoruz. Daha doğru pazarları da irdememiz gerektiği konusunda hem fikir olduk. Çünkü önceden ihracatımızda, Orta Doğu pazarlarının tamamı çok önemli pazarlardı. Dubai bir dağıtım merkeziydi. O özelliğini biraz yitirmiş olduğunu, Bir anlamda da fırsatları gördük.

-Neydi o yitirilenler ve fırsatlar?

-Biz daha önceden orada toptancılara mal verirdik, çevresindeki coğrafyaya hatta Rusya'ya kadar ulaşırdı. Şimdi dünyada durumlar değişti. Orada otel kontratları üzerine büyük fırsat olduğunu anladık. Gelen misafir profili o yöndeydi. Otel yapımı bitmiyor, mevcutların da yenilenmeye ihtiyacı var. Dolayısıyla ciddi bir potansiyel var. O anlamda bir dahaki çalışmaya bu minvalde hazırlanıp gidersek çok daha iyi sonuç alırız. Bu ilkti. Gittik, el sıkıştık, tanıştık. Herkes eksikliğini gördü, analiz etti. İlk seferde yüzde yüz başarı sağlamak mümkün değil ama ben organizasyonun çok başarılı geçtiğini söyleyebilirim. En



Güleser Tekstil, DOSAB fabrikasında Güleser ve Done markaları ile döşemelik, perdelik dekoratif kumaşlar üretiyor. Engin Ocak, 80'in üzerinde ülkeye ihracatları olduğunu söyledi.

azından ilk defa yapılan bu tür yurt dışı organizasyon anlamında çok çok iyiydi. Hiçbir şey atlamadan; ürünlerimiz gitti, seyahatimiz planlandı, oteldeki konaklama, oradaki catering hizmetleri çok başarılıydı. Bunlarda hiç sorun olmadı bunun için arkadaşlarımıza özellikle teşekkür ettim. Ondan ötesi firmalara kalıyor. Firmaların kendi hazırlıkları başarıyı getirir.

-Kümelenmeye çalışmalarının devamlılığını için önerileriniz nelerdir?

-Yaptığımız toplantılarımızda hedef pazarlar ve yeni pazarlar hakkında görüşüyoruz. Yakında Japonya'ya bir organizasyon çalışması var. Biz içinde olmayacağız çünkü orada zaten bizim bir pazarımız var. Yıl içinde Heimtextil, Brüksel Mood Fuarı, Como Proposte ve

Evtteks gibi fuarlara katılıyoruz. Como Proposte Fuarını ilk sıraya koyuyor ve katılacak arkadaşlara, koleksiyonlarını düzenlemelerini ısrarla tavsiye ediyorum. Avrupa fuarındır ve Ortadoğu tarzı ürünlerin orada yeri yok.

-Ev tekstili sektöründe şu anda sıkıntılar neler? Rusya gibi ülkelerle yaşanan sorunlar nasıl etkilendi?

-Bursa'nın, Rusya ev tekstili içinde yüzde 40 olan bir kapasitesi vardır. Bizim özelimizde baktığımızda ise hiçbir zaman önemli bir pazar olmadı. Çünkü hep riskli gördük. Rusya, İran ve Rusya'nın etkilediği diğer pazarlarda inişler çıkışlar çok fazla oluyor. Biz uzun yıllar öncesinde hedefimize merkez Avrupa'yı koyduğumuz için daha çok İngiltere, Almanya ve Amerika'ya odaklandık. Bu pazarları sağlıklı buluyoruz. Bankacılık sistemleri sağlam ve güvenilir. Firmalar köklü; birkaç jenerasyondan beri bu işi yapıyorlar. Ama bu firmalara girmek çok zor. Rusya'da problem vardır, diye; valizi elinize alıp firmaların kapısını çalamazsınız.

Uzun zaman Ortadoğu ve Rusya'nın etkilediği pazarlar kendilerine gele-meyecek, tekrar bir talep canlanması olmayacak. Mal satmak için yapılan en büyük hata riskli satışlar yapmaktır. Şuan onlar da artacak maalesef... Oysa bundan kaçınmak lazım. Avrupa pazarları, dünyada bizim malımızı en sağlam alabilecek pazarlardır. Ama bunun için uzun yıllar çalışmak gerekiyor. Şuanda Rusya'nın geri gelmesi 5 yıldan önce gözüküyor. Ortadoğu ve Kuzey Afrika bir dönem çok önemliydi bizim sektörümüz için... Ama görülen, onlar da uzun zaman kendine gelemeyecek. Şuan dünyada ihracat rakamlarına baktığımızda bütün pazarlar, Amerika hariç ekside. Amerika kriz dönemini atlattı, sağlıklı mal alıyor. Fakat Amerika saydığımız pazarların hepsinden daha zor.

İşıkser Tekstil Pazarlama Müdürü Önder Işık: Yeni Pazar Arayışı Önem Kazandı

Ev tekstil sektöründe en önemli sorun, sıkıntı yaşanmayan yeni pazarları bulmak... DOSAB Ev Tekstili Kümelenmesi çalışmaları ile bu sorunlu sürece çözüm arıyoruz. Dubai etkinliğimizde beklentimizin üstünde ziyaretçimiz oldu ve bunlar kontrat odaklı firmalardı.

-DOSAB kümelenme çalışmalarına nasıl katıldınız?

-DOSAB, pazarlanma ile ilgili ev tekstili konusunda bir birliktelik oluşturma konusunda hedef koydu. 16 firma bir araya gelerek kümelenme sürecini oluşturdu. Bu süreç çok kolay bir süreç değil. Başlanması kolay olmadığı gibi yürütülmesi de zor bir çalışma... Ayrıca önümüzde de konu ile ilgili çok örnek yok. Dubai'ye düzenlenen organizasyonda en önemli nokta, bu firmaları bir araya getirip harekete geçirmeydi. Bu sürecin başlaması, analizlerin yapılması, pazarlama ilgili hedef toplantılarının yapılması süresinde insanları bir araya getirmek, kaynaştırmak, ortak bir hedefe yönetmek kolay değil. Yapılmış çok örneği olmadığı için de sancılı bir süreç ilerledi.

-12 ev tekstili firması, Dubai'de B2B görüşmeleri yaptı. Olumlu sonuçlar ortaya çıktı mı?

-Kümemizin Dubai'de düzenlediğimiz bu organizasyon ilk gerçek birliktelik ve ilk gerçekleştirilen faaliyet oldu. Bizim açımızdan en önemlisi buydu. 12 firma geziye katıldı. En önemli şey birlikteliğin oluşması ve birlikte hareket edilmesiydi. Bu durum, gezinin en önemli faydasıydı.

Bunun haricinde gittiğimiz organizasyonda beklediğimiz ötesinde ziyaretçi vardı. Bunun ne kadar olumlu, ne kadar iyi, süreç içerisinde belli olacaktır. İlk organizasyon olması sebebi ile kabul edilebilir. Bizim umduğumuzdan ve beklediğimizden daha iyiydi.

Tabii, Dubai bölgesi rahat bir bölge değil. Buna rağmen insanların gelmesi, bizleri ziyaret etmesi iyiydi. Biz de tecrübe kazandık. Bölge olarak kanayan



1982 yılında kurulan İşıkser Tekstil, DOSAB fabrikasında 'Dafne Home' markası ile döşemelik ve perdelik kumaş üretiyor. Önder Işık, kendi bünyelerinde hazırladıkları özgün koleksiyonlar olduğunu söylüyor.

bir konumdayız. Her dakika bir yerden karşıma bir şey çıkıyor. İşimiz zaten kolay değil. Bu şartlar altında müşteriye ulaşmak kolay değil. Bu yüzden de yapacağımız hazırlığın çok iyi olması lazım. Bundan sonraki organizasyonlarda bizim için de geçerli. Bu kümenin çok iyi hazırlanması lazım ki, gelen firmalar da gelecek yıl merak edip 'DOSAB'ın kümelenmesi' dendiği zaman gelmek istesinler. Aksi takdirde kendini tekrarlayan organizasyon olursa başarı elde edemeyiz. Kümelenmenin süresi 3 yıldır. İlk yıl bebek kıvamında,

ilgilenecek bunu büyütmemiz lazım. Çok kolay bir proje değil, başarıya ulaştırmak kolay değil.

-Dubai'de nasıl bir müşteri profili ile karşılaştınız?

-Dubai'de açıkçası biz toptancı profili müşteri beklerken tam tersi oldu; kontrat odaklı firmalar ile karşılaştık. Gelen müşteriler yüzde 80 kontrat odaklı firmalardı.

Esasen sektör olarak ev tekstilinde sorunlar yaşıyoruz. Bu süreçte firmaları bir araya getirip müşterilerle buluşturmak, katma değer yaratmak lazım ki, bu işin bir esprisi olsun. Sadece yapmış olmak için yapmanın hiçbir mantığı yok. Bunun için bütçe, emek ve zaman harcanıyor. Çok net şekilde hedeflerin belli olması ve her firmanın da inanması lazım... O zaman süreç sonucunda başarıya ulaşılır. Bu proje kapsamında insanlar; ulaşmadığı farklı pazarlara ulaştılar ise daha artılar ekleyebilirsek iyi olacaktır.

-Öte yandan Ortadoğu'da yaşananlar da bu pazarı daha zor hale getirmiyor mu?

-Evet, Rusya ve Ortadoğu ülkeleri pazarlarının durumu ortada... Artık ilişkiler nereye gelir kestirmek çok zor bir hal aldı. Herkes alternatif pazar arayışına girdi. Kuzey Afrika da sıkıntılı bir bölge. Yakın coğrafyamız Ortadoğu'da sorun var. Hedef diye seçebileceğin pazarlarda sıkıntı var. İlk etapta Arap baharının Bursa'daki döşemelik kumaşçılara faydası oldu. Bir yalancı bahar yaşattı. Suriye'de ciddi bir yatırım vardı, üretim sektöre uğrayınca Türkiye'deki yerel üreticiler bunu ciddi bir artıya çevirdi. Ama şimdi o artı da bitti. Şu an itibarı ile kilitli görünüyor. Bu pazar artık çok zor hale geldi.

Yücel Mensucat Pazarlama Müdürü Nurullah Yükselten: Birlikten Güç Doğdu

DOSAB Ev Tekstili Kümelenmesi içinde yer alarak, farklı pazarlar hakkında bilgi ediniyoruz. Başlangıçta çok umutlu değildik ama şu anada kadar olan süreç ve Dubai etkinliğini görünce son derece olumlu buldum. Dubai'den olumlu dönüşler aldık.

-Kümelenme çalışmasının içinde yer almanız nasıl oldu?

-Bizim firma olarak ağırlıklı pazarımız Rusya'ydı. Uçak krizinden önce de Rusya'da bazı sıkıntılar vardı ama uçak krizi ve son olaylardan sonra yeni pazarlara yönelmemiz gerekti. DOSAB'da böyle bir kümelenme programı olunca biz de içerisinde yer almak istedik. Çünkü bireysel olarak turlarla orayı ziyaret etmiş olsak, tecrübemiz yoktu. DOSAB Ev Tekstili Kümelenmesi çerçevesinde, DOSAB'ın bizim tek olarak yapacağımız çalışmayı, piyasa araştırmasını yapıp bize sunması bizim için olumlu oldu. Yani birlikten güç doğdu.

-Dubai gezisi Ev Tekstili Kümelenmesinin ilk organizasyonuydu. Nasıl buldunuz?

-Fuar oldukça başarılı geçti. Benim kişisel kanaatim bu yönde. Daha önce büyük organizasyonlara devlet teşvikli fuar organizasyonlarına da katıldık. Kümelenme açısından benim beklentim çok fazla yoktu. Ancak Dubai'deki kümelenme programı küçük bir programdı ve kısa bir zaman içinde yapıldı. Direkt hedefe odaklı müşteriler geldi.



Yücel Mensucat, Vallini markası ile DOSAB fabrikasında döşemelik kumaş ve kadife imalatı yapıyor. Nurullah Yükselten, aylık 500 bin metrenin üzerinde üretim kapasitelerine sahip olduklarını söylüyor.

Tek eksisi toptancılar değil de kontrat ölçekli firmaların katıldığı bir fuardır. Bizim müşteri kitlemize uygun olanlar vardır. 30-40 firma ile görüştük. Küçük firmalar da oldu ama onların üzerinden büyük firmalara ulaşmamız daha kolay olacak. Olumlu dönüşler aldık.

Biz Vallini olarak Arap dünyasına

yönelik ağır klasik ürünler yapıyoruz. Biliyorsunuz Dubai oteller bölgesidir. Bütün proje işlerinde bizim kullanmış olduğumuz ürün grupları revaçta. Dubai'nin körfez ülkelerinin ticaret merkezi olması bizim için tabii ki avantaj. Bu nokta benim gördüğüm en büyük artılardan birisi oldu.

-Beklentinizi karşıladınız yani?..

-DOSAB Ev tekstili Kümelenmesinden önce de elbette uluslararası fuarlara katılma çalışmalarımız vardı. Bizim de açıkçası kümelenme hakkında, ne olduğu, nasıl işlediği, amaçlarının nasıl belirlendiği gibi çok bilgimiz yoktu. Sektör olarak da bana göre bu konularda çok bilgi yoktu. Ancak bu etkinlikte ve yapılan çalışmalarda gördüm ki, DOSAB'ın kümelenme programı başarılı. Ben başarılı buldum. Oradaki arkadaşlara da söyledim. Benim büyük bir beklentim yoktu. Ancak gidip görünce olumlu bir çalışma olduğunu gördüm. 4 günlük gezi programını, firma olarak biz yapmış olsaydık, bu kadar kontağı aynı anda bulmazdık. Önümüzdeki yıllarda daha başarılı olacağımı düşünüyorum. Her şey güzel ve başarılı geçti.

ITMA 2015 İyi Geçti!

Dünyanın en önemli tekstil ve hazır giyim makineleri fuarı olma özelliğini taşıyan ve 4 yılda bir yapılan ITMA, 12-19 Kasım 2015'te İtalya Milano'da yapıldı. Fuar, Küresel Fuar Acentesi Projesi kapsamında BTSO'dan 230 kişilik heyet katıldı. Bursalı tekstilciler sektörlerindeki yenilikleri yakından inceleme fırsatı yakaladı. DOSAB Başkanı ve BTSO Başkan Yardımcısı Ferudun Kahraman, İtalya temasları konusunda, "Avrupa'nın en büyük tekstil üreticisi ve

tedarikçisi olan Türkiye'nin tekstil başkenti Bursa'dır. ITMA Fuarı'nda yeni iş birliklerinin de yollarını aradık" dedi.

Fuarda yer alan DOSABSIAD Yönetim Kurulu üyesi Adnan Şarmen de şu değerlendirmede bulundu: "Teknolojinin çok hızlı geliyor ve sanayiciler başarı için yeni makine tasarımlarını yakından takip etmeli. Dokuma makinelerinde jakarlı makinelerde Fransız Stäubli, İngiliz Bonas, Belçika Piconol, Almanya, İtalyan ve birde

Japon Toyoda ve Sudokama'nın ürettiği makineler büyük ilgi gördü. Müthiş bir şekilde çok katılımı vardı. Fuarda dokuma konusunda beni en çok etkileyen havallı tezgahların çok görünmesiydi. Havallı tezgahlar elektrik maliyeti çok yüksek olduğu için genelde çok tercih edilmiyordu. İlgiyi çeken havallı makinede jakarlı ve armürlü eksantrik makine grubu oldu. Tekstilde 2016 yılının 2015 göre daha iyi geçmesini bekliyorum çünkü yatırımlar var."



Adnan Şarmen



PRESTIGE
PERDELİK • DÖŞEMELİK • KADİFE



FABRİKA SATIŞ MAĞAZASI

Fulya Sok. No 5 Demirtaş Organize San. Böl. BURSA Tel: +90 (224) 261 11 26 Fax: +90 (224) 261 11 28
www.prestigemensucat.com

ŞUBELER

**PRESTİJ İSTANBUL
MODOKO**
Tel: 0216 415 86 75

**PRESTİJ İSTANBUL
MASKO**
Tel: 0212 541 80 18

**PRESTİJ İZMİR
KARABAĞLAR**
Tel: 0232 237 28 32

**PRESTİJ ANKARA
SİTELER**
Tel: 0312 349 33 33

PRESTİJ ANKARA
Tel: 0312 241 82 41

PRESTİJ ANTALYA
Tel: 0242 324 89 90

25
1990 yıl 2015

DEMİRTAŞ ORG



DOSAB'IN 25.GURUR YILI

1990 yılında Türkiye'deki 41. Organize sanayi bölgesi olarak sicil alan Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nin kuruluşunun 25.yılı kutlandı. 16 Aralık Çarşamba akşamı Hilton Otel'de gerçekleştirilen geceye kuruluşundan bugüne görev yapan DOSAB Başkanları ve bölge sanayicileri katıldı.

DOSAB

ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ



İLKLERİN YAŞANDIĞI ÖZEL GECE

Özel sahne kurulan ve 130 metreka-re LED ekranın olduğu gecede, konuklara Bursa'da ilk kez 4K olarak hazırlanan DOSAB filmi gösterimi yapıldı, eski başkanların geçmiş dönemleri anlattıkları belgeseller gösterildi ve 'Belgeler ve Tanıkların Işığında DOSAB'ın 25 Yılı Kitabı' dağıtıldı. Geceye Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe, Bursa Vali Yardımcısı İbrahim Avcı, Osmangazi Belediye Başkanı Mustafa Dündar, BTO Meclis Başkanı Remzi Topuk, BTO Başkanı İbrahim Burkay, Bursa'daki organize sanayi bölgelerinin

başkan, yönetici ve bölge müdürleri, DOSABSİAD Başkanı Hasan Moral ve yönetim kurulu üyeleri ile sanayiciler ve eşleri katıldı.

TÜM BAŞKANLARA ANLAMLI PLAKET

25.yıl gecesinde hayatta olan tüm DOSAB Başkanları bir araya geldi. 25 yılda DOSAB Yönetim Kurulu Başkanı olarak, Mustafa Karaer (1990-1993), Adnan Şentürk (1994-1996), Ali Yedikardeş (1996-1997), Mehmet İyigüllü (1997-1998), Adil Gökçadır (1998-2000), Hüseyin Karabacak (2000-2001), Mustafa Taşdelen (2001-2003), Ertuğrul Kaplan

(2003-2011) ve 2011 yılından bu yana Ferudun Kahraman görev yapıyor. 25 yıla imza atan eller temasıyla hazırlanan gecede; tüm eski başkanlara, kendi el kalıplarından özel olarak üretilen elleri ve kendi imzalarının yer aldığı plakette DOSAB Başkanı Ferudun Kahraman verdi. Merhum Mustafa Karaer'in plakette Müge Karaer, merhum Mehmet İyigüllü'nün plakette Mihribah İyigüllü aldı. Ferudun Kahraman'ın plakette ise tüm eski başkanlar birlikte verdiler. Sahnede tüm başkanlar kucaklaşırken, göz yaşlarını tutamayanlar da oldu.



25.yıl gecesi DOSAB'lı sanayiciler ve başkanların kucaklaşmasına sahne oldu. Ertuğrul Kaplan ve Ferudun Kahraman...



2001 yılında DOSAB Başkanlığı görevini Mustafa Taşdelen'e devreden Hüseyin Karabacak, yıllar sonra Taşdelen'le bir araya geldi.



Hüseyin Karabacak ve Ferudun Kahraman... 15 yıl önceki DOSAB Yönetim Kurulu Başkanı ile bugünün yönetim kurulu başkanının kucaklaşması...

BİRLİKTE BAŞARDIK...

Daha sonra geceye katılan konuklar, kendilerine verilen puzzle parçalarını sahnedeki dev puzzleda yerlerine koydu. Son parçaları başkanların tamamlamasıyla; DOSAB'daki tüm firmaların isimlerinin 25.yıl logosuyla birlikte yer aldığı 'Birlikte Başardık' yazılı fotoğraf tamamlandı. DOSAB Yönetim Kurulu Başkanı Ferudun Kahraman, DOSAB'ın bir başarı hikayesi olduğunu ve bu hi-

kayenin altında tüm sanayicilerin imzasının bulunduğunu belirterek, "Biz tüm sanayicilerimiz adına başkanlarımıza attıkları imzalardan dolayı şükranlarımızı sunduk" dedi. Kahraman, 25.yıl vesilesiyle DOSAB'ın tarihini de yazılı ve görüntülü olarak kayıt altına aldıklarını ifade ederek, "Böylece gelecek nesillere, DOSAB'ın hangi zorluklarla, nasıl kurulduğunu ve kaydettiği aşamayı aktarmış olduk" dedi.

DOSAB'IN KURULUŞ ÖYKÜSÜ

Kahraman, gecede yaptığı konuşmada ayrıca şunları söyledi; "DOSAB'ın temelleri, ülkemizin sanayileşme hamlesine başladığı 1960'lardan sonra özel teşebbüsün öneminin kavrandığı bir dönemde atıldı. 1971 yılında Tofaş Fabrikasının açılması, 4 yıl sonra Sönmez ASF tesislerinin temelini atılması ile bölgemizde sanayileşme başladı. Tofaş'ın burada kurulması, otomotiv ve



Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi 1990 yılında OSB sicilî aldı. Kuruluşunun 25.yılı nedeniyle Hilton Bursa'da düzenlenen DOSAB 25.Yıl Gecesi'nde, tüm başkanlar ve bölge sanayicileri, Bursa protokolünün temsilcileri yer aldı. Özel hazırlanan sahnede, yine özel olarak hazırlanan DOSAB filmleri gösterildi, 'Belgeler ve Tanıkların İşığında DOSAB'ın 25 Yılı' Kitabı katılımcılara dağıtıldı. Gecenin sunumunu ise DOSAB Bölge Müdürü Serhat Şengül ile Basın İletişim Danışmanı Celil İnce yaptı.



yan sanayinin hem DOSAB'da hem de Bursa'da gelişip büyümesi için büyük katkı sağlamıştır. Aynı şekilde bugün yüzde 65'i bulan tekstil sektörü firmalarımızın bu derece önemli hale gelmesi de Sönmez ASF'nin burada açılması sonrası olmuştur. O günlerde büyükle-
rimizin bu tür eserleri hayal etmesi ile bugünlerin temellerini atması, sahip oldukları vizyonun değerini de ortaya koymaktadır.

Bugün DOSAB, Bursa ve Türkiye'nin en köklü, en büyük, en çağdaş organize sanayi bölgesidir. Bununla gurur duyuyoruz. DOSAB'da sanayileşmenin temellerini atan, Demirtaş Sanayiciler Derneğini kuran, ardından organize sanayi bölgesi olmasını sağlayan, nihayet bugünlere ulaştıran, ancak bugün aramızda olmayan ahirete intikal etmiş büyüklerimizi rahmet ve minnetle anıyorum. Hepsinin ruhu şad olsun. Bu akşam bizlerle birlikte olan tüm eski başkanlarımıza, yönetimlerde görev almış büyüklerimize de en derin sevgi ve saygılarımı sunuyorum. Siz olmasaydınız, emeklerinizi, zamanınızı vermeseydiniz, bugün burada olmazdık.

BİR SANAYİ BÖLGESİNDEN ÖTESİ...

DOSAB'ın organize sanayi bölgesi olmasının üzerinden 25 yıl geçmiş, ancak bölgemizdeki sanayileşme öyküsünün 45 yılı bulan bir mazisi var. Bu köklü mazimizden aldığımız ilham bizden sonraki nesillere bugünkünden



DOSAB'ın 25.yılı nedeniyle, kuruluşundan bugüne bölgede başkanlık yapmış tüm isimlerle röportajlar yapıldı. Onların dönemlerine ve DOSAB'a ilişkin görüşleri kayıt altına alınıp, kitaplaştırıldı. 25.Yıl Gecesinde bu görüşler özet olarak yayımlandı. Yine günümüzün DOSAB'ını ve sosyal sorumluluk projelerini anlatan, oyuncuların rol aldığı film çekildi. Senaryoda hayatları DOSAB'da keşşen iş adamı ve çalışanların ailelerinin yaşamından kesitler yer aldı. Film 4K olarak çekildi.



Hilton Bursa'da gerçekleştirilen gecede salon özel olarak hazırlandı. Özel sahne kuruldu, toplam 130 metrekare üç parça LED ekranlarda film ve animasyonlar gösterildi ve gece yayını yapıldı. CH Prodüksiyon tarafından çekilen Bursa'daki ilk 4K film beğeni topladı. 450 kişinin katıldığı bu özel gecede tüm DOSAB başkanlarına hizmetlerinden dolayı, kendi el kalıpları alınarak yapılan elleri ve imzalarının bulunduğu özel plaketter verildi, 25 yıla imza atan eller unutulmadı.





DOSAB 25.Yıl Gecesi'nin sonunda DOSAB ve DOSABSİAD yönetim kurulları bir arada... 1987 yılında Demirtaş Sanayiciler Derneği adıyla kurulan bugünkü DOSABSİAD, DOSAB'ın OSB olmasını sağladı. DOSAB, 2009 yılına kadar dernek genel kurullarında seçilen Müteşebbis Heyetle yönetildi, o yıl genel kurul sürecine geçildi.

çok daha güçlü bir DOSAB bırakma sorumluluğu yüklemiştir. Şundan emin olun ki, bugün görevde olan bizler, bu sorumluluk bilinci içinde var gücümüzle DOSAB için, Bursa için, ülkemiz için çalışıyoruz. Bugün DOSAB, 429 faal firması, 42 bin çalışanı, 4 milyar doları bulan ihracatı ile ülkemizin öncü organize sanayi bölgelerindendir. Vizyonumuz ve büyük projelerimizle

ulusal kalkınma hedeflerimizin ve Ulu Şehir Bursa'mızın gelişmesinde önderlik yapan bir bölge olmanın haklı gururunu yaşıyoruz. Tüm başkan ve yönetimlerimiz gibi bizler de hizmet bayrağını aldığımız 4 yıldan bu yana hayata geçirdiğimiz projelerin birçoğu ile Türkiye'deki diğer organize sanayi bölgelerine örnek olduk. Bölgemize ve Bursa'mıza değer katacak yatırımları

kazandırmanın heyecanını yaşadık. Buradaki sanayiciler, sadece sanayi için elverişli bir bölge oluşturmaya çalışmadı, başta eğitim, sağlık ve spor tesisleriyle, sosyal sorumluluk projeleriyle, toplumumuzun ve Bursa'nın yararına birçok proje üretti, üretilen projelerin içinde olup yatırım yaptı.



DOSAB'ın bugünkü yönetim kurulu üyeleri ve bölge görevlileri. Soldan sağa Nezhir Ertunga (Eski bölge müdürü), Derya Öztürk (İmar grup şefi), Ebru Yavuz (Çevre grup şefi), Ferudun Kahraman (Başkan), İlhan Sarı (Başkan Yardımcısı), Orhan Tezyaparlar (Üye), Serhat Şengül (Bölge Müdürü), Elçin Ayyıldız (Bölge Md.asistanı), Tarık Aydın (Bölge Müdür Yardımcısı), Murat İspa (Doğalgaz-Enver Grup Şefi) ve Celil İnce (Basın İletişim Danışmanı)



DOSAB 25.Yıl Gecesi'nde plaket töreninden sonra konuklara dağıtılan puzzle parçaları, sahnedeki platformda yerlerine tek tek yerleştirildi. Puzzleda bölgedeki tüm firmaların isimleri alfabetik kırayla yer alırken, son parçaları DOSAB başkanları tamamladı ve ortaya 'Birlikte Başardık' yazısıyla DOSAB 25.Yıl Logosu çıktı. Eski başkanların açtığı puzzle ile DOSAB'ın 25 yılına herkesin katkı koyduğu, herkesin başarının bir parçası olduğu ve birlikte bir bütünün oluşturulduğu mesajı verildi.





ZOR GÜNLERDEN ZİRVEYE ÇIKTIK

Ülkemizde OSB mevzuatı 2000 yılında 4562 sayılı kanun ve 2001 yılında yürürlüğe giren uygulama yönetmeliği ile oluşmuştur. O yıllara kadar OSB'ler, Sanayi ve Ticaret Bakanlığı fonlar yönetmeliğine göre idare edilmiştir. 2001 yılında tüzel kişilik kazanılmasından sonra, OSB'lerde yatırım dönemi başlamıştır. Bundan önce ne kaynak yaratmak ne de yaptırım uygulamak mümkün değildi. O sıkıntılı günleri hepimiz iyi biliyoruz. DOSAB'ın bir farkı, 2001 yılından sonraki dönemi çok iyi değerlendirmesidir. Değerli Ertuğrul Kaplan başkanlığında, benim de başkan yardımcısı olduğum dönemde enerji, su, arıtma, ulaşım, çevre, SCADA sistemi gibi konularda tüm alt yapı yatırımlarımızı tamamladık. O dönemde yaptığımız yatırımlarla birlikte, DOSAB'ın hem çehresi değişti hem de katılımcı firmalar için en iyi girdi teminini, en uygun fiyatlarla sağlayan bir bölge haline geldi.

DOSAB'da ne yapıldıysa, sanayi-

cilerimizin yönetimlere desteğiyle, onların yarattığı finansal kaynaklarla ve birlikte alınan kararlarla yapılmıştır. DOSAB, alt yapılarını kurarken kamudan finansal destek talep etmemiş ve almamıştır. Tüm kaynak, OSB ve sanayiciler tarafından yaratılmıştır. Ancak gerek yerel yönetimlerden gerekse Ankara'dan her zaman büyük destek görmüştür. Bizim yönetim dönemimizde de Sayın Valimiz Münir Karaloğlu, Bakanlarımız, Milletvekillerimiz, Büyükşehir Belediye Başkanımız Sayın Recep Altepe, Osmangazi Belediye Başkanımız Sayın Mustafa Dünder başta olmak üzere daima işbirliği içinde çalıştık. Valimizin öncülüğünde tüm kent dinamiklerimizle birlikte, birçok projeyi hayata geçirdik, birçok proje için çalışmaya devam ediyoruz. Onun için siz değerli DOSAB sanayicileri huzurunda, Sayın Valimize, Büyükşehir Belediye Başkanımıza, vekillerimize, Osmangazi Belediye Başkanımıza tüm değerli kent yöneticilerimize bir kez daha şükranlarımı sunuyorum.

YOLUMUZA EMİN ADIMLARLA DEVAM EDİYORUZ

DOSAB bugün, Bursa'nın en büyük 250 firmasından 42'sini bünyesinde barındıran büyük bir sanayi bölgesi... Ancak bizler bugünkü konumumuzu yeterli görüp, çalışma azmimizi kaybetmiyoruz. DOSAB'ı örnek projelerin merkezi haline getirip, yolumuza devam ediyoruz. Bu noktada yapılanları değil; önem verdiğimiz ve halen devam eden dört projemizle ilgili kısa bilgiler aktarmak isterim. Buhar ve Enerji Üretim Tesisimizle ilgili ÇED olumlu kararı, Çevre ve Şehircilik Bakanlığımız tarafından 24 Temmuz tarihinde verildi. Bu karara karşı bursa idare mahkemesinde dava açıldı. Mahkeme "Keşif ve bilirkişi incelemesi yapılmasından sonra bu konuda yeniden bir karar verilinceye kadar" yürütmeyi durdurma kararı verdi. ÇED davaları, ivedi yargılama usulüne tabi olduğundan, tüm benzer davalarda bu tür kararlar olağandır. Bu aşamada alınmış karar da kesin ve nihai değil, geçici bir karardır. Bizler projemizin



DOSAB 25.Yıl Gecesi'nde İstanbul'dan gelen Güldeste Fasıl Grubu da sahne aldı. Grup 1994 yılından bu yana çeşitli organizasyonlarda yer almakta, klasikten neo klasiğe eserleri ve günümüz şarkılarından sevilen eserleri seslendirmekte...

arkasındayız ve sürecimizi devam ettiriyoruz. Geçtiğimiz cuma günü itibariyle de savunmamızı oluşturup, verdik. İlk gün ne diyorsak, savunmamızda da onları söyledik. Gerek Bursamız ve ülkemiz çıkarları açısından yerli kaynakla enerji temini noktasında, gerekse çevreye son derece duyarlı olduğumuz noktasında aynı yerdeyiz. Projemiz çevre değerlerini DOSAB ve etrafında iyileştirecek bir yatırımdır. DOSAB'ın projesi sadece sanayicilerimizin değil, tüm Bursa halkının çevresel duyarlılıkları gözetilerek hazırlanmıştır. Hiçbir zaman ve hiçbir koşulda aksi bir tutum içerisinde olmayacağımızı, ÇED raporumuzun, bilirkişi heyeti tarafından değerlendirilerek uygun mütalaa edileceği kanaatimizi sizlerle paylaşmak istiyorum.

PROJELERİMİZ BİR BİR HAYATA GEÇİYOR

Çevre ve su kaynaklarımız konusunda, iki yıl önce açıkladığımız gibi su geri kazanımı projemizi yapıyoruz. Membran biyoreaktör tesisimizin ihalesini yaptık. 2016'da tamamlayacağımız bu tesisimiz ile günlük 25 bin metreküp suyu artıracak, ardından reverse osmoz veya nano filtrasyon gibi ileri arıtma teknolojilerine tabi tutarak geri kazana-

cağız. Mevcut yönetim merkezimizi; kapalı otoparkı, yeni ticari alanları ve yeni camisiyle birlikte daha etkin bir konuma getiriyoruz. Önceliklerimiz çerçevesinde oluşturulacak mimari projelerin hazırlanması devam ediyor. Bunları sanayicilerimizin beğenisine sunup, ortak kararlar seçilen projemizi uygulayacağız.

Yine sosyal sorumluluk projelerimiz kapsamında, yeni DOSAB Semt Polikliniği temelini 30 Temmuz'da atmıştık, inşaatını bu ay sonunda bitirip teslim ediyoruz. Üç katlı ve toplam 2.500 metre kare kapalı alana sahip sağlık tesisinde 17 adet poliklinik odası, laboratuvar, röntgen odası, pansuman odası, acil müdahale odası ile iki adet tam donanımlı ambulansa sahip 112 acil yardım merkezi yer alacak.

Bölgemize ve mahallelerimizde yaşayan 150 bine yakın insana, 7 gün 24 saat nitelikli sağlık hizmeti verilecek.

KALKINMA İÇİN ÇALIŞIYORUZ

DOSAB'ın, Bursa ekonomisindeki üretim, istihdam ve ihracat kapasitesi; katma değer yaratan yatırım ve projelerimizle her geçen gün artıyor. Cumhuriyetimizin 100. Kuruluş yılı için belirlediğimiz kalkınma hedeflerimiz doğrultusunda, daha fazla ihracat daha

fazla büyüme için çalışıyoruz. Bu hedeflere klasik sanayi üretimi ile ulaşmamız mümkün değildir. DOSAB olarak bizler, uluslararası rekabette ve katma değerli üretimde sanayimizi ön plana çıkartacak, enerji üretim tesisi gibi projelerimizi gerçekleştirmek istiyoruz. Biliyoruz ki sanayimizin ve ülkemizin bu dönüşümü ileri teknolojiye üretime geçişle ve aynı zamanda daha rekabetçi girdi fiyatlarıyla, daha nitelikli iş gücü ile olacaktır. Bizler, Bursa'mızda, Sayın Valimizin liderliğinde, Büyükşehir Belediye Başkanımız Sayın Recep Altepe başta olmak üzere tüm kent dinamikle- rimizle birlikte, yeni başarı hikayeleri yazmaya devam edeceğiz.

Her zaman her platformda söylediğim gibi, DOSAB'ın farkı, sanayicilerinin birlik ve beraberliğidir. Bu özelliğimizi sürdürdüğümüz sürece daha nice 25 yıllar boyunca, kentimiz ve ülkemiz için çalışmaya, üretmeye devam edeceğiz. DOSAB'ın kuruluşunun 25.yılı nedeniyle düzenlediğimiz bu geceye katılıp, bizleri onurlandırdığınız için; sizlere şahsım ve büyük DOSAB Ailesi adına şükranlarımı sunuyorum. Ahirete göç etmiş tüm başkan, yönetici ve çalışanlarımızı bir kez daha saygıyla anıyorum. Daha nice 25 yıllara temennisıyla, sonsuz teşekkürlerimi sunuyorum."



DOSAB 25.Yıl Gecesinde ise 17 Aralık doğum günü olan Başkan Ferudun Kahraman'a sürpriz doğum günü pastası kesildi.

RECEP ALTEPE: DOSAB SOSYAL SORUMLULUKTA DA ÖRNEKTİR

Gecede ayrıca DOSABSİAD Başkanı Hasan Moral de, DOSAB'ın kurulmasında temel taş olan derneğin, bölge yönetimleri ile daima uyum içinde çalıştığını, iki kurumun birbirinin ayrılmaz birer parçası olduğunu söyledi. BTSO Başkanı İbrahim Burkay da, DOSAB'ın Bursa ve ülke ekonomisindeki önemine değindi. Burkay, BTSO-DOSAB işbirliği ile BUTGEM, Tekstil Mükemmeliyet Merkezi, MESYEB, Enerji Verimliliği Merkezi gibi önemli kurumları DOSAB'da hayata geçirdiklerini anlattı. Osmangazi Belediye Başkanı Mustafa Dünder, ilçedeki tek organize sanayi bölge olan DOSAB'ın her anlamda örnek olduğunu ve işbirliği içinde çalıştıklarını belirtti. Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe ise Bursa ile bütünleşen bölgenin ekonomik gücü ötesinde sosyal sorumlulukta Türkiye'ye örnek olduğunu belirtti. Bursa Vali Yardımcısı İbrahim Avcı da DOSAB ve sanayicilerinin hem ekonomik hem de toplumsal hayatta önemli işlevler üstlendiğini söyledi.



Hasan Moral

DOSABSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Moral, 25.Yıl Gecesi'nin açılışında yaptığı konuşmada iki kurumun ayrılmaz birer parça olduğunu söyledi.



Mustafa Dünder

Osmangazi Belediye Başkanı Mustafa Dünder, ilçe sınırları içindeki tek organize sanayi bölgesi olan DOSAB'la işbirliği içinde olduklarını söyledi.



Recep Altepe

Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe, Bursa ile bütünleşen DOSAB'ı ekonomik gücü yanında sosyal sorumlulukta da Türkiye'ye örnek gösterdi.



İbrahim Burkay

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı İbrahim Burkay, Bursa ekonomisine katma değer yaratacak projeleri birlikte hayata geçirdiklerini anlattı.



İbrahim Avcı

Bursa Vali Yardımcısı İbrahim Avcı, hem tüzel kişilik olarak DOSAB'ın hem de bölge sanayicilerinin toplumsal hayatta da önemli işlevler üstlendiğini söyledi.



DOSAB'ın Cefası ve Vefası...

Çamur deryasının ortasında biri orada biri burada yapılan fabrikalar... Giren araç batıyor, su yok, elektrik kendi imkanlarıyla... Üretim, pazarlama ile uğraşmaya fırsat bulamayan sanayiciler...

1980'li yıllardaki Demirtaş tabii sanayi bölgesi değil. Pek çok tanıdığım, kimi dostum olan birçok sanayici daha sonra (DSD) Demirtaş Sanayicileri Derneği adıyla örgütlendiler, OSB olmak için Ankara'nın kapısını aşındırmaya başladılar..

Hatırlıyorum, Olay TV'de konuk olduğum bir televizyon programında Büyükşehir Belediye başkan adaylarından biri kaçak oldukları gerekçesiyle "Demirtaş'taki tüm fabrikaları kazanırsam yıkacağım" demiş, aramızda çıkan tartışmaya seyircilerden dönemin bir oda başkanı da müdahale edince ortalık karışmış ve mecburi reklam arası verilmişti...

25.YIL

OSB ünvanını alalı 25 yıl olmuş... Dün gece (16 Aralık'ta) kutladılar, davetliydim. Katılabilmek için seyahatimi ertele-dim, iyi de yapmışım. İşim gereği Türkiye'nin pek çok kentinde iş dünyasının toplantılarına davet alıyorum. Dün akşam alışkın olduğum klasik seremoniler; ödüller, uzayan protokol konuşmaları, enfes bir tanıtım filmi, müzik.. vardı. Fakat pek göremediğim başka iki şeye şahit olmak beni keyiflendirdi, katıldığımıza onun için memnun oldum.

ALTEPE'DEN SANTRALE DESTEK

Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Recep Altepe, gecede yaptığı konuşmada DOSAB'lı sanayicilerin katkılarıyla Balkan ülkelerinde okullar, camiler yaptıklarını anlattı ve teşekkür etti.

Altepe kendisine DOSAB'ın kurmak istediği termik santral ile ilgili görüşü sorulduğunu, cevabının "DOSAB'lı sanayiciler yanlış yapmazlar, Bursa'nın zarar göreceği bir projenin içinde olmazlar" olduğunu söyledi.

Böylece kamuoyunda büyük tepki alan DOSAB Termik Santrali için Başkan Altepe tam destek verirken, sınırları içinde OSB olarak sadece DOSAB bulunan Osmangazi Belediye Başkanı Mustafa Dündar ise her zamanki sessizliğini korudu.

İKİ ŞEY VARDI GÖRDÜĞÜM...

İş dünyasının toplantılarında doğal olarak rakamlar konuşulur. DOSAB Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nin kaç metrekairelik alanı, kaç fabrikası olduğu, çalışan sayısı, ihracatı... Hiç birinden bahsetmeyeceğim.

Başta siyasette öğüttüğümüz artık tüm hayatımıza sirayet eden yitirdiğimiz iki şeyden, 'vefa' ve 'samimiyet'den bahse-deceğim.

DOSAB gecesinde 'vefa' gördüm. Pek çok STK'mızda, si-yasetteki gibi yeni başkanın eskimiş başkanları, yöneticileri yok sayma/başarıyı kendisiyle başlatma geleneği ne yazık ki, vak'a-i âdiyeden oldu. Tüm görev yapan başkanlara ilk kez şahit olduğum 'kendi ellerinin birebir imza atan heykeli' ödül olarak verildi.

Apartman komşularının aidat konusunda anlaşılamadığı, komşuların birbirine selam vermediği bir ülkede, milyon dolarlık altyapı yatırımlarının yapıldığı, gene milyon dolarlık yol, sosyal tesis yatırımlarının hep komşu fabrikalardan toplandığı bir OSB'de Başkan sevilen bir adam olur mu?

Olurmuş...

Herkesin birbiriyle, başkanların birbiriyle kucaklaşmaları öyle samimiydi ki...

Ey DOSAB yöneticileri... Siz ihracatınızdaki artışla, istihda-mınızla, sosyal tesislerinizle, BTO 250 arasındaki firmaları-nızın çokluğuyla ve saire...

Gurur duyun, övünün hakkınızdır.

Asıl övüneceğiniz sermayeniz samimiyetiniz, birlikte-liğiniz ve vefakârlığınızdır. Onların katsayısı arttıkça her göstergeniz zaten artacak, emin olarsınız...





Emine - Ferudun Kahraman



Beyhan - İlhan Sarı



Fatma - Burhan Çakır



Macide - Orhan Tezyaparlar



Funda - Haluk Topbaş



Aytül - Hasan Moral



Pınar Taşdelen Engin - Ersan Özsoy



Betül - İbrahim Burkay



Hasan Çepni - Orhan Tezyaparlar - Nagip Vardar - Selim Yedikardeş - Timur Noyan - Ferudun Kahraman - Recep Altepe - İlker Oral
Cemalettin Torun - Taha Aydın - Abdülkadir Karlık - Hasan Moral



Ertuğrul Kaplan



Ayşe - Adil Gökçadır



Şahizar - Hüseyin Karabacak



Özner - Remzi Topuk



İbrahim Avcı ve eşi



Müzeyyen - Fariz Erdemir



Fethiye - Abdullah Bilaçlı



Melek - Selim Yedikardeş



Ayşe Müge - İbrahim Öztürk



Hanife - Sabri Öztürk



Adnan Şentürk ve Eşi



Nuran - Ali Yedikardeş



Ceyda - Murat Yılmaz



Müjgan - Sinan Baykal



Füsün - Murat Kuter



Mahmut Kesici



Atilla - Haluk - Bülent Parlamiş



Ahmet Yaşar



Duygu - Mustafa Acar



Emre Engin - Zerrin Özsoy - Zehra Taşdelen - Mustafa Taşdelen



Nigar - Serdar Menemen



Ebru - Korhan Yavuz



Burcu - Serhat Şengül



Nurten - Mustafa Ateş



Ayşen - Murat İspa



Neşe - Levent Eski



Derya - Cenkhan Durmaz



Evren - Burak Kargı



Elçin - Okan Anacak



Elçin - Önder Ayyıldız



Esra - Aykan Ünlüpinar



Aysun - Celil İnce



Kübra - Ümit İnce



Aysun - Ersoy Tuna



Arzu - Mustafa - Ertuğrul Işık



İbrahim Akdemir - Fahrettin Güleler



Adalet - Şakir Umutkan



Nihal - Ahmet Sezgi Erceiş



Cemile - Mustafa Tezyaplar



Deniz - Mehmet Şahin



Nalan - Hakan Kale



Mediha - Mehmet Fikri Ünal



Gülper - Bahattin Canigüleş



Sema - Alaattin Üçok



Kübra - İlker Er



Beyaze - Davut Gül



Kadriye - Alim Yücel



Özgür - Begüm Müdüroğlu - Nermin - Erol Hiçyılmaz



Ayşe - Eyvaz Yılmaz



Asuman - İlker Oral



Gönül - Hüseyin Değirmencioglu



Biltin - Ekrem Hiçyılmaz



Banu - Sadi Sesli



Orhan Serbest



Zuhal - Erol Yılmaz



Osman Günce ve eşi

DOSAB 25.YIL HATIRASI



Melahat - Kemal Işık



Nazan - Önder Işık



Erhan Sözeri ve eşi



Nilüfer Çevikel



Bahattin Güven ve eşi



Elif - Murat Öncü



Özge - Cem Barlas Kalıpçı



Zeynep - Onur Muslu



Benan - Nail Sarı



Mete Megrel



Mustafa Oran



Ufuk Uygur Bekil



Yusuf Ulcay



Mustafa Yılmaz



Elif - Zafer Tayan



Nesrin - Ayhan Yılmaz



Melike - Ridvan Kar



Fatma - Yavuz Karazağ



Gizem - Cengiz Çalışkan



Yurdanur - Celal Kırayoglu



Faik Kaplan



Adnan Kar



Bülent Yaşar



Cengiz Yedikardeş



Mürşide - Hüseyin Kul



Yeliz - Haluk Özkarakaşlı



Ali Cem Sönmez



Osman Sönmez



Hilal - Soykan Gülseçen



Bedriye - Celal Çeçener



Firdevs - Servet Annaç



Gülay - Atilla Efe



Kadriye - Latif Sarnık



İpek - Çetin Şenay



Mine - Cüneyt Şener



Beyza - Türker Yalın



Nuran - Talat Aytun



Arzu- Erkan Çahantimur



Gönül Karaca - Halil İbrahim Biçer



Şennur - Mehmet Hocaoglu



Suzan - Sabahattin Yedikardeş



İsmail Kuş ve eşi



Gülseren - Muammer Acar



Mehmet Hacıoglu ve eşi



Aysel - Mehmet Asım Erdem



Nuri Körtüstan ve eşi



Emin Akça ve eşi



Gamze - Soner Köse

MUSTAFA KARAER

29 Mart 1990-28 Aralık 1993 / 14 Şubat 1998-23 Aralık 1998



Mustafa Karaer, 15 Nisan 1924 yılında Bolu'da doğdu. 1949 yılında Ankara Üniversitesi Siyasal Bilimler Fakültesi'nden mezun oldu. 35 yaşında Türkiye'nin en genç valisi olarak Gümüşhane'ye tayin oldu. Ordu, Eskişehir, Çankırı ve Edirne'de valilik yaptı. Emekliliğinin ardından Sönmez ASF'nin Genel Müdürlüğü'nü, Sönmez Holding Yönetim Kurulu Başkanvekilliği, Ali Osman Sönmez Vakfı Başkanlığı yaptı. Demirtaş Sanayiciler Derneği'nin kurucu başkanı. Mustafa Karaer, 3 Ağustos 2009'da hakkın rahmetine kavuştu. DOSAB'ın 25.Yıl Gecesi'nde şükran plaketini kızı Müge Karaer Krespi aldı. Mustafa Karaer, DSD ve DOSAB'ın kuruluş öyküsünü 202 yılında yayımlanan DOSAB Dünyası Dergisine anlatmıştı:



“DOSAB”la ilgili bütün belgeler başından beri bende, hepsini bir arşiv halinde saklıyorum. Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi, ilk önce dernek olarak teşkilatlandı. Önce bir Kurucular Kurulu oluşturuldu. Kurucular Kurulu, bir tüzük hazırladı, yönetimi oluşturmak için harekete geçti. Ben daha önce Eskişehir’de vali iken oradaki organize sanayi bölgesinin kuruluşunu sağlayan insanım. Orada bir deneyimim, bir tecrübem var. Burada da bu tecrübemden istifade etmek isteyen kurucu arkadaşlar, geldiler benim yardım etmem için rica ettiler, başkan olmamı istediler. Dernek olarak biz evvela bölgenin altyapısını teşkilatlandırmak için harekete geçtik. Orayı organize sanayi bölgesi haline dönüştürebilmek için bir hayli girişimde bulunduk. Önce altyapı için lüzumlu olan yol, elektrik, kanalizasyon gibi gereksinimleri yapmaya çalıştık. Bu çerçevede devlet kurumlarıyla da irtibat kurduk.

Dört sene dernek olarak çalıştık. Bu süre zarfında da orayı organize sanayi bölgesine dönüştürmek için uğraştık. Sürekli Ankara’ya Devlet Planlama Teşkilatı’na gittik, geldik. O tarihte Sanayi ve Ticaret Bakanlığı, buraya organize sanayi bölgesi müsaadesi vermek için Devlet Planlama Teşkilatı’nın görüşünü almak istiyordu. Bu nedenle Devlet Planlama Teşkilatı’na defalarca gidip görüştük. Orada bizim dosyamızı inceleyen bir uzmanla karşılaştık, Ali Yonca. Hiç unutmuyorum adını. Ali Yonca, ‘Orada organize sanayi bölgesi kurulmaz.’ diye direndi. Bize diyordu ki, ‘Bursa’da bir organize sanayi bölgesi var, İnegöl’de bir organize sanayi bölgesi var. Gidin oraya kurun tesislerinizi.’

Demirtaş’ta tabii o zaman 20-25 tane fabrika vardı. Bu fabrikaların altına tekerlek takıp götürmek mümkün değil. Aslında o bölgenin havadan çekilmiş fotoğraflarında bir leke vardır. O leke, bu sanayi bölgesinin yerini gösteriyor. Burası sanayi bölgesi olabilir, diye gösteriyor. Ama bizim Ali Yonca biraz fazla direndi. O dönemlerde Planlama Teşkilatı daha ağırlığı

olan bir kurum. Biz o adamın ismini unutmadık. Milletvekillerini koyduk araya olmadı, bakanlara gittik olmadı. En sonunda ben 40 kadar yatırımcı, sanayici arkadaş topladım ve Ankara’ya gittik. O zaman merhum Turgut Özal başbakandı. Bizi kabul etti. Özal’a bölgenin geçmişini, sıkıntılarımızı anlattık. Hatta iri yapılı, pehlivan gibi bir arkadaşımız vardı. Kale Tekstil’in sahibi Hilmi Bey, Özal’ın bize gösterdiği samimiyeti anlayınca, ‘Burayı ya organize sanayi bölgesi yaparsınız, yapmazsanız

DEMİRTAŞ’TA ÖNCE FABRİKALAR KURULDU. SONRA YOLU YORDAMI BULMAK İÇİN ÇALIŞTIK

ben sizi bırakmam.’ deyip kaldırdı adamı. Neyse, kabul etti Turgut Özal. Ali Yonca da, kararı uygulamak mecburiyetinde kaldı. Ve 1990 yılında yapılan beş yıllık kalkınma planına burası organize sanayi bölgesi ismiyle geçti. Oysaki organize sanayi bölgesi olabilmesi için Bakanlar Kurulu’nun kararı gerekiyordu. Tabii o prosedür arasında bakanlar bunu imza ettiği için bize ayrıca Kararname göndermeden biz organize sanayi bölgesi olduk.

Tabii kuruluş yönetmeliğine göre böyle oluşumlara en az iki üç kuruluşun katılması lazım. Biz Eskişehir’deyken orada Sanayi ve Ticaret Odası kurdurduk ve onlara yaptırarak çalışmalarını. Burada bu olmadı. BTO’nun o dönem başkanı Ali Osman Sönmez’di. Gittik görüştük, ortak olmak için o ve yönetimi de kabul ettiler. Fakat iş meclise gelince, orada bir yanlış anlama oldu. ‘Ortak olabilmek için, ortak hisseniz kadar para yardımı bulmanız gerekir’ maddesi nedeniyle kararı meclisten çıkartamadık. Sonra kurucu olarak Osmangazi Belediyesi’ni, Demirtaş Belediyesi’ni ve Özel İdare’yi Demirtaş Sanayicileri Derneği’ne yüzde onar hisse vermek suretiyle ortak yaptık, üye yaptık.

Derneğin ilk kuruluşunda en seçkin Bursa iş adamları vardı. Celal Beysel, Atilla Parlams, Mustafa Barutçuoğlu, Mustafa Taşdelen vardı. Yani şimdi orada tesisi bulunan iş adamlarının dörtte biriyle ben çalıştım. Bunun için bana hepsi başkan derler. Bütün bu hizmetlerin karşılığında da belediyeler, vilayet müşterek bir karar alarak, bölgenin girişindeki ana caddenin ismini Mustafa Karaer Caddesi koydular. Tabii oradaki bütün hizmetlerimin, çalışmalarım bedeli ödenmiş oldu. Şimdi iftihar ediyorum böyle bir hale getirdiğimiz için.

Şimdi organize sanayi bölgeleri kanunu çıktı. Arkadaşlarımız bu kanuna göre örgütlenmek için uğraşıyorlar. Organize sanayi bölgeleri, Sanayi ve Ticaret Bakanlığı’nın çıkardığı bir iç yönetmelik, Fonlar Yönetmeliği’ne göre işte dernek olabilir, sanayi odası olabilir, sanayi ve ticaret olabilir, özel idare olabilir, belediyeler olabilir- bunların en az ikisinin yan yana gelmesi suretiyle, işbirliği yapılması suretiyle organize sanayi bölgeleri kurulabilir.

Ters doğum Demirtaş’ta şu şekilde oldu. Diğer bölgelerde özel idareler hazine arazisi tahsis etmiş. O arazi parsellenmiş ve yolları, altyapısı ondan sonra yapılmış. Bu normal doğum. Demirtaş’ta ise, önce fabrikalar kuruldu. Biz ondan sonra yolu yordamı bulmak için çalışma yaptık.

Bu kanundan sonra olumsuzlukların ortadan kalkması lazım. Yeni yöneticilerin önlerindeki en zorlu iş arıtma tesisini kurmak. Çünkü arıtma tesisi kurmak çok masraflı ve pahalı bir yatırım. Öyle sanayiciden para toplanarak yapılabilecek bir iş değil. Arıtma tesisinin işletme masrafları daha çok.

Çıkan atıkların yakılması, ilaçlama gibi çok çeşitli masrafları var. Bu sorunu da ancak uzun vadeli krediyle çözebilirler. Dünya Bankası da yardım ediyor. İşte bu girişimlerin yapılması gerekiyor. İhracatın artması için daha büyük fabrikaların kurulmasında arıtma tesisi şart.”

ADNAN ŞENTÜRK

9 Mart 1994 -16 Ocak 1996

Adnan Şentürk, 1956 Bursa doğumlu. Çelebi Mehmet ve Bursa Erkek Lisesi'ni bitirdi, ODTÜ'den 1979 yılında mezun oldu.

1979'dan bu yana kendi işinde çalışıyor.

Şentürk, DOSAB'da kurulu olan çok sayıdaki fabrika inşaatını yaptı.

9 Mart 1994 ve 16 Ocak 1996 tarihleri arasında

DOSAB'ın tarihindeki ikinci başkanı olarak görev yaptı.

Şentürk'ün o döneme ait görüşleri, Dr.Murat Kuter'in 2015 yılında hazırladığı 'Belgeler ve Tanıkların Işığında DOSAB'ın 25 Yılı'

Kitabından özetlenmiştir.



"Baba mesleği inşaatçılık, 1985'li yıllarda DOSAB'da inşaatlara başladık. Benim eski ortaklarım la birlikte orada fabrika yaptık. Bu fabrikaları yaparken de meslekten olmam, alt yapılardan anlamam sebebiyle önce sanayiciler derneği-ne, sonra OSB yönetimine girdim, arkasından da başkanlık yaptım.

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nin kuruluşu 1987'lere gider. 1985'li yıllarda OSB'de Tofaş ve Sönmez'in dışında 6-7 tane fabrika mevcuttu. Bunlar Zimaş, Elibol Yem Sanayi, Elta, Fobaş, Manolya Boyahanesi ve Sunteks Boyahanesi. O yıllarda Tofaş'ın gelişmesi ile beraber yan sanayi ve Sönmez'in gelişmesiyle beraber de tekstil sanayi Demirtaş'ta gelişmeye başladı.

Sanayiciler orada arsa aldılar. Ama bu sanayiciler Yıldırım'daki küçük sanayi atölyelerinden geldiler. Onlarda oradaki mevcut arsa ve yerleri 50 metrekare, 100 metrekare, 500 metrekare. Burada fabrika kurmaya başladıklarında 1000 metrekare, 2000 metrekare fabrika kurulunca, 'Eyvah biz bu kadar büyük fabrikanın içini hangi makineler ile dolduracağız' dediler. Çünkü o dönemde sanayicilerimizin sermaye birikimi yeterli değildi. Aslında bu sıkıntıyı, şu anda hala sanayiciler yaşıyor. Ama o günler böyle yokluklardan çok küçük ölçeklerden, bugünlere taşınan bir sanayi tarihimiz vardır.

Biz Demirtaş'ta 1987 yılında önce Sanayiciler Derneği olarak kurulduk. Demirtaş Sanayiciler Derneği olarak burayı bir bütünleştirmek istedik. Ve bu çalışmalarını 1990 yılında OSB olabilmesi için geliştirdik. Çalışmalar yaptık ve bunları siyasilere de dile getirdik. 1990 yılında bütçe kanununa 1 liralık iz bedeli konarak DOSAB, rahmetli Özal sayesinde kuruldu. Ve 1990 yılından itibaren OSB kendi faaliyetlerine başladı.

Oradaki sıkıntımızın en büyüğü DOSAB'ın yarısının Demirtaş Belediyesi'ne, yarısının ise Osmangazi Belediyesi'ne ait olmasıydı. Planlarda ve imar haklarında bir bütünlük yoktu. İmar mevzuatı açısından sanayicilerimiz iki belediye

ile muhatap idiler. Bunu aşabilmek için, imar planlarında bütünlük sağlamak için hep mücadele verdik. 1990'dan, 1994 yılına kadar rahmetli Mustafa Karaer OSB Başkanlığı'nı yürüttü. Ondan sonra 1994'ten 1996 yılına kadar bu görevi ben devraldım. Çalışmalarımız tamamen alt yapının geliştirilmesi, OSB kuruluş kanununun oluşturulmasıydı. Çünkü, o kanun OSB'lere alt yapı, enerji satışlarından, elektrik, su, doğalgaz satışlarından gelir elde etme imkanını ve kendi çarkını kendi başına çevirme imkanını sağladı. O kanun 2000 yılında yürürlüğe girdi.

BİZİM ÇALIŞMALARIMIZ TAMAMEN ALT YAPI İLE İLGİLİ OLDU. ÇÜNKÜ HİÇ BİR ŞEY YOKTU...

2000 yılına kadar DOSAB'da, diğer OSB'ler gibi gelirden mahrum bölgelerdi. Ne yaptılar ise kendi kaynakları ile yaptılar. Yurt dışından sanayici misafirlerimiz geldiklerinde bakıyorlardı, fabrikalar pırl pırl ama alt yapı sıfır. Ortalık çamur deryası, bir yağmur yağar sel basar. Çok sıkıntılı günler yaşandı. Ama ne yapıldıysa o dönemde sanayiciler kendi tırnaklarıyla, kendi birliktelikleriyle, tüm alt yapı masraflarını kendileri karşılayarak yaptılar. Bu 2000 yılına kadar böyleydi.

2000 yılından sonra gelir elde ettikten sonra ise bu çok daha randımanlı çok daha başarılı ve gelir getirici imkanlar ile güzel noktaya taşındı.

O dönemde dediğim gibi 6-7 tane fabrikadan, bugün 400 kusur fabrikaya ulaşıldı. 400 fabrikada bugün çalışan sayısı 40-50 bin civarında. Bir şehir gibi... Bu kadar kişiye o sanayi bölge sinde ekmek verilmesine imkan yaratılması bir başarıdır. Biz 1987'de önce derneği arkasından OSB'yi kurduğumuzda 5-6 vali ile de görev yaptık. Bunların içerisinde Orhan Taşanlar bize

sanayi bölgesinde en büyük destek olan valilerden biridir. Rıdvan Yenişen, Erol Çakır hatırladıklarım. Hatırlamadıklarım da vardır. Yani o dönemde valilik, biliyorsunuz Vali müteşebbis heyeti başkanıdır. Onun sayesinde bizde alt yapı çalışmalarımızı onlardan da destek alarak yürütmeye çalıştık. Bu çalışmalar 2000 yılına kadar kendi kaynaklarımızla devam etti 2000 yılından sonra da enerji satışlarından gelen gelirler ile de daha başarılı şekilde yürütüldü.

Müteşebbis heyeti başkanı olarak valimizin başkanlığında yaptığımız toplantılarda iki ayrı belediye olması sebebiyle biz sorunları aktardığımızda valilerimiz talimatları veriyor 'Bunlar yapılsın, şunlar yapılsın' diye. Bir ay sonraki toplantıya gidiyoruz, yine aynı noktadayız. Bir tek Sayın Valimiz Orhan Taşanlar, belki kendi yapısıyla ilgili talimatlar verdiği zaman 'Talimatın tamamlandığı zaman bana bildirin' diyerek işi takip etmiş idi. Ve bu DOSAB'ın o dönemki yokluklarında bize çok destek olmuştur.

Şöyle bir de anekdot anlatayım. Biz önce derneği, sonra sanayi bölgesi olması için mücadele ederken, tabi bu arada Ankara'ya bakanlığa çok gidip geldik. Gidişlerden bir tanesini çok iyi hatırlıyorum. Bakanlıktaki bir görevli arkadaş 'Sizin orada ne işiniz var. Alın fabrikanızı doğru gidin İnegöl'e' dedi. Tofaş burada, Sönmez burada iki ana sanayi burada. Zannediyor ki, fabrikaları alacağız, cebimize koyacağız ve gideceğiz. O günlerde onları ikna edene kadar da akla karayı seçtik. Çünkü bir yerde bir Tofaş gibi bir ana fabrika kuruluşu ise bunun yanına yan sanayinin gelmesi kaçınılmaz. Bunu da düşünmek lazım, planlamak lazım...

Planlamayı devlet yapmalı ama maalesef bizim sanayicilerimiz devletin hep önünde olmuştur. Devlet hep geriden gelmiştir. Devletimiz daha önde olsaydı, daha düzgün planlı bir yer olabilirdi. Ama biz yine de Demirtaş Belediyesi ve Osmangazi Belediyesi'ni ikna ederek ve planları bütünleştirerek bunu sağlamaya gayret ettik."

ALİ YEDİKARDEŞ

14 Şubat 1996-17 Şubat 1997

1951 Bursa doğumlu olan Ali Yedikardeş, 14 Şubat 1996 ve 17 Şubat 1997 tarihleri arasında DOSAB Yönetim Kurulu Başkanlığı, 1994-1999 ve 2001-2005 tarihleri arasında da DOSAB Mütешеbbis Heyet Üyeliği yaptı. Yedikardeş'in görüşleri, Dr.Murat Kuter'in 2015 yılında hazırladığı 'Belgeler ve Tanıkların Işığında DOSAB'ın 25 Yılı' Kitabından özetlenmiştir.



"Ben 1951 yılı Bursa doğumluyum. Bursa çocuğu sayılırız. Birçok insan gibi biz de Bursa'ya muhacir gelmişiz ama kendimizi Bursalı olarak biliyoruz.

Yıllarca şimdi Kent Meydanı o zamanlar santral garajda otelcilik yaptık, turizm ile ilgilendik. Bursa'da biraz kendimize gelince otelcilik işini bırakalım 'Okuyalım, dokuyalım.' dedik.

O zamanlar 'Okur musun? Dokur musun?' diye bir deyiş vardı. :iz de dokumacılıkla yani tekstil işi ile ilgilendik. 1988 yılında Demirtaş Sanayi Bölgesi'nden (o zaman organize sanayi bölgesi olmamıştı) yer aldık. 1989 yılında fabrikamızı yaptık.

1990'da iş başı yapacağız, makineler her şey tamam, o meşhur Körfez Krizi girdi. O kriz özellikle tekstil sektörünü çok etkilemişti. Kader bu ya... Ama yılmadık mücadele ettik.

Ben DOSAB'ın ilk kuruluşunda yoktum. O zaman fabrika daha yeni inşaat aşamasında olduğu için bulunmadım. Sonraki dönemlerde DOSAB'da bulundum, müteşebbis heyette, yönetimlerde çeşitli görevler aldım. Tabi o zamanki şartları kameralara çekseydik, hiç çekmedik hatada yaptık, bir alem di o günler. Fabrikalara gelemiyorduk. Çamur içerisinde, kendi imkânlarımızla yolları düzelttik.

Elektrik yok. TEDAŞ'a gidiyorsunuz ama bir şey çıkmıyor. Fabrikada elektrik yok. Nasıl olacak? Kendin elektrik alacaksın, hatları çekeceksin. Ondan sonra onu TEDAŞ'a belgeleyeceksin ve elektrik kullanmaya başlayacaksın. Bazı günler 24 saat, bazı günler üç gün elektrik olmadığı oluyordu. Tabi oralardan buralara kadar geldik.

1994 yılında müteşebbis heyette görev alarak DOSAB'da yöneticiliğe başladım. O zaman ilk olarak yollar nasıl yaptırılırdı? Belediyelerle çok uğraştık. Demirtaş Belediyesi'yle ilişkilerimiz var. Büyükşehirle, Köy Hizmetleri ile ilişkilerimiz var yollarımızı yaptırmak için sürekli gidiyoruz. Karayollarına gidiyoruz... Onlara 'mazotun parasını biz verelim,

makineyi siz verin, yolları açın, yollarımızı yapın' diyoruz. O tarihlerde 'Yollarımızı soğuk asfalt yapın' diyorduk şimdi bu hallere geldik.

O zamanlar her şey çok zordu. Son 10 yılda DOSAB'da olan arkadaşlarımız böyle bir şey bilmezler. Hatta düşünmezler bile. Tofaş'ın yanımızda olması, sanayi bölgesinde olması tabii bölge için büyük bir avantaj.

Ulaşım ve elektrik dertli konularımızdı, suyumuz da yoktu. Biz kuyulardan su çıkardık, kullandık. Demirtaş Belediyesi, bize su vermeye başladı ama hatlar çok kötüydü ve sürekli patlıyordu.

Biz bir liraya suyu alıyoruz. İki liraya satıyoruz, ama yine de zarar ediyoruz. Çünkü patlaklardan, kaçaklardan dolayı su kayıpları

////////////////////////////////////

ULAŞIM, ELEKTRİK VE SU EN DERTLİ KONULARIMIZDI... ÜRETİM AKSIYORDU...

////////////////////////////////////

çok, zarar ediyoruz. Yıllarca böyle uğraştık, mücadele ettik. O zamanlar Demirtaş Belediyesi kendine su lazım oldu mu, bizim sanayiye geleni kapatırdı. Yaz günü 2 ya da 3 ay su vermiyordu.

Üretim için olanı bırakın, sanayicilerimiz yanıyor. Millet tuvaletlere gidiyor, tuvaletlerde su yok. Sonra biz 2000'lerden sonra sağ olsun Mustafa Taşdelen, esas yönetici ve lider olarak gördüğüm bir kişiydi.

O dönemin ardından OSB yasası da geldi. OSB yasası gelince DOSAB'ın eli rahatladı. O yasayla beraber Mustafa Ağabey başkan olunca, işler hızlandı. Nezih Ertunga müdürümüz getirildi. Ufku çok açık bir insandı. Hemen 2-3 tane kuyu açtık., hemen sisteme su vermeye başladık. Patlaklar, çatlakları önlemek için depoları alalım dedik. Vermediler, mahkemelik olduk. Demirtaş Belediyesi reddediyordu ve OSB yasasını

kabul etmiyorlardı. Yasa çıktı, onu kabul etmiyorlar. Her şeyimiz ret oluyordu. Bizim ilk icraatlarımız, yani satışlarımız su ile başladı. Su para kazanmaya başladı. Ondan sonra elektrikler, Ertuğrul Kaplan'la geldi. O elektriklerin aşağıya (yeraltına) alınması hakikaten sanayi bölgemize çok katma değer kattı. Ülke çapındaki kesintinin dışında yıllarca kesinti yaşamadık. O da bizden kaynaklanan değildi.

Sanayicimizin alt yapı konusunda, para konusunda büyük gayretleri oldu. Yani doğalgaz desenez öyle. 1994 veya birkaç yıl daha önce olabilir, doğalgaz geldi. O zaman biz de dokumacılık yapıyoruz.

DOSAB tarafından 'Size gaz verelim. Hatlar geçiyor' denildi. O zamanlar küçük düşünce, boyahaneceilikte bir şey olmaz diye almadık. Fakat gel gelelim sonra bütün her yere doğalgaz girdi. Bizim için de büyük bir nimetti. Şimdi üretimleri herkes doğalgazla yapıyor, alt yapı sorunlarımız yok. Her şey düzeldi.

Eskiden sık sık bir araya gelirdik, dostluk toplantılarımız olurdu. Demek ki insanlar sorunlar olunca bir araya geliyorlar. Çözülmediği zaman yoklar.

Tabi böyle bir sanayi bölgesinde olmak bana gurur veriyor. İstanbul yakın, Yalova Yolu'na yakın ulaşımı, her şeyi rahat. Yani alt yapı bittiği için arkadaşlarımız yeni yeni mücadeleler yapıyorlar ve bizim yaşımız artık ilerledi. Ben 11 sene 7 ay DOSAB'da çeşitli görevler yaptım.

Dolayısıyla her şeyde çalıştık. Aşağı yukarı bir kaç arkadaş hariç diğerleriyle beraber olduk. Kardeşlerimize bayrağı teslim ettik. Artık çok fazla karışmıyoruz, onlar maşallah güzel götürüyorlar, daha ileri götürüyorlar.

DOSAB son 10 yıldan beri bakarsanız kendi kalıbına oturdu. Herkesin işi düzgün, çalışıyor. Şimdi bir tek ulaşım ile ilgili sıkıntılar var. DOSAB yönetimi ne yapar bilemiyorum. Raylı sistemin DOSAB'dan geçirilmesi bugünkü yönetici arkadaşlara önerimdir."

MEHMET İYİĞÜLLÜ

17 Şubat 1997-14 Şubat 1998



Mehmet İyigüllu, 23 Şubat 1955 yılında Bursa'da doğdu. 1974 yılında Bursa Ticaret Lisesi'nden mezun oldu ve Balıkesir Yüksek İşletmecilik okuluna girdi. 1976 yılında iş hayatına atıldı. 21 Mayıs 2014'te aramızdan ayrılan Mehmet İyigüllu, Bursa iş dünyası ve sosyal yaşantısının etkin isimlerinden biriydi. DOSAB 25.Yıl Gecesinde anısına plaketi Mihribah İyigüllu aldı. İyigüllu'nün anılarını Perspektif Dergisinin 2013 Haziran-Temmuz sayısındaki söyleşisinden aktarıyoruz.



“1982 yılında DOSAB’a taşındık. Burada ilk kurucular olan bizim kuşak, bölgenin yatırımları ve projelerle ilgili iyi çalışmış, bürokrasiye de çok iyi tahlil etmiştik. Çok sıkıntılı bir süreçti ama 1990 yılında DOSAB sicil aldı. Burası ters doğmuş bir sanayi bölgesiydi. Önce herkes kendi fabrikasını yaptı, sonra alt yapı peşine düştü. Ama bugün Türkiye’nin en iyi OSB’si oldu. Bunu da gururla söylüyorum. Burada sanayicilerimizin her birinin emeği var.

Daha o yıllardan hedef konmuştu, o hedefler gerçekleşti. İlk yıllarda en büyük sıkıntımız kasaba bürokrasisiydi, yani Demirtaş’tı. Ondan sonra Bursa bürokrasisi geliyordu. Biz 1987’de bir dernek statüsüne kavuşunca artık Ankara boyutuna ulaşmaya başladık. Turgut Özal’ın burayı ziyaret etmesi ile bölgenin talihi değişti. ‘OSB olsun dedi’ ve olduk.

Tabii o zamanki Demirtaş Belediyesi ile çıkar çatışmaları vardı. Çok sert tepkiler gösterdiler. Sanayice farklı bir gözle bakıyorlardı. Burası aslında mera alanıydı ve çok kullanılmıyordu. ‘Tarım’ diyen de oldu, başka şeyler de. Ama sanayici burasını modern hala getirdi. Bugün DOSAB’ın içinde çalışan insanlar o dönemde yer sahipleri. Hiç biri böyle bir şey olacağını tahmin etmedikleri için kararsızlardı.

Demirtaş Sanayiciler Derneği kurulup herkes bu çatı altında kenetlenince, bireysel davranışa göre sıkıntıları ele alıp hızla aşmak kolaylaştı.

Bizim sanayiciler olarak katıldığımız Çarşamba toplantılarımız vardı. Sorunlarımız hep birlikte çözüyorduk. İMECE usulü çalışmamızı herkes gördü. Camimizi, polikliniğimizi öyle yaptık. Bugünkü yönetim alanımızın olduğu yerin alımını -o zaman kiralamasını- bizim yönetimimiz yaptı. Sonra Orhan Taşanlar gibi bir vali geldi ve bölgemize inanılmaz katkısı oldu. Biz Bursa bürokrasisini hiç engelsiz aştık. Ondan sonraki valilerimiz de çok destek oldu. Ama temeli atan Orhan Taşanlar olmuştur. Biz yatırımlarımızı hep alt yapıya yap-

mak zorunda kaldık. Çünkü bizi kurtaracak olanlar, ilk hedeflerimiz bunlardı. Ankara’da bir takım bürokratların çok faydaları oldu. 1990 sonrası yapılan çalışmalarda her yönetim elinden geleni yaptı. İlk başlarda yol gösteren yoktu. Ama sonra planlar, projeler, hedefimiz belliydi. Dernek kurucuları ve ilk yatırımcıların hemen hepsi, yönetimlerde görev aldı. Ben görevi Ali Yedikardeş’ten devir aldım.

30 metrekairelik alanda 4 kişi ile çalışan bir OSB’miz vardı. Orada hayatımın en güzel günlerini geçirdim. Bu bölge gelişsin diye

////////////////////////////////////
**TÜRKİYE’NİN EN İYİ OSB’Sİ
 OLDUK. BUNU GURURLA
 SÖYLÜYÜYÜM. BUNDA
 HERKESİN EMEĞİ VAR.**
 //////////////////////////////////////

tüm sanayicilerimiz elinden geleni yaptı. Ve sonuçta ne oldu? Şimdi gördüğümüz muhteşem bölge ortaya çıktı. Biz zaten hiç karamsar bakmıyorduk, düzeleceğine gerçekten inanıyor ve çalışıyorduk.

Ben kasayı devir aldığım, çalışanların 2 aylık maaşını ödeyecek kadar bir paramız vardı. Arkadaşlarımız sağ olsun herkes destek oldu. Camimiz yapılırken, yol açılırken, arkadaşlarım tek tek her şeyle uğraştı. Ertuğrul Kaplan ve ben sağlık polikliniği için çok zaman harcadık.

Ben başkanlığı devrettiğimde bölge müdürlüğü barakaydı. Daha sonra bölgemizde de, Bursa’da da her şey çok hızlı gelişti. Değişen Bursa ekonomisi ve bu kalemin gibi günün şartlarına uygun pozisyon alabilen bir sanayi oluştu. Sanayici arkadaşlarım burada güzel şeyler yapıyorlar. İnsanlar hem firma bazında, hem de birey olarak ekmek yedikleri tekneye sahip çıkmaya başladılar.

Bölgemizin hızlı gelişmesinde başta OSB olmaya giden süreçteki birlikte çalışmamızı ve OSB olmayı sayabiliriz. 2000 yılında OSB Kanunu ile işler çok farklı bir boyut aldı.

Biz o zamanlar sanayi bölgelerinin kamu denetiminden çıkmasını istiyorduk. Kanun için çalışırken OSB yönetimleri çok baskı yaptı, çok toplantılara katıldık. Bölgedeki milletvekilleri bizden çok çalıştılar. Hepsi taleplerimizi kanun yapıcıya iletme konusunda da çok yardımcı oldu. Örneğin başkanlığında bölgemize PTT getirmek istiyorduk. Bir Bursa milletvekilinden yardım istedim, bana bir günde randevu aldı, işimizi çözdük. İmece usulüyle büyük başarılarla imza attık. 500 hektarlık bir alanda yeni bir dünyayı biz burada yaptık. DOSAB farklı bir yer, çalışmamı, çalıştırma, hep birlik içerisinde.

Şöyle söyleyeyim elektriği, doğalgazı, artıma tesisi, yolu, yeşil alanı, sosyal tesisi gibi bu güne kadar hep DOSAB kendisi bir şeyler yaptı. Şu anda bir sürü proje var, hayata geçirilmeye başlandı. Bunlar DOSAB’ı daha da yukarıya taşıyacak. Ben yurt dışındaki OSB’lere baktığımda benim OSB’mın farklı olmadığını görüyorum. Bazı yönleriyle daha iyi olduğunu fark ediyorum. Birçok yerde bu yeşilli bulamazsın. Bir de devletin katkısı olmadan yapıldı bunlar. Bir kuruluş devletten para alınmadı. Diğer pek çok bölge devlete borçlanarak ortaya çıktı. Bizde ise sanayici kendi yaptı. OSB’ler içinde DOSAB ayrı bir yere sahip, başka örneği yok. DOSAB’a girerken gözlerim dolu dolu oluyor. Nereden nereye geldik. Benim çocuğum, yeğenim, arkadaşlarımın çocukları burada çalışıyor.

Buranın dostluğu çok farklıdır. Biz kontrolsüz yapıldık. Ben görev dönemimde Organize Sanayi Bölgesi’nin eski ambulansına bile razı olmuş bir yöneticiyim. Şimdi geldiğimiz noktaya bakar mısınız? Nereden nereye geldik. Ama o zorluklar bizi yıldırmadı, büyük enerji verdi. Biz daha iyisini yapmak zorundaydık. Ve oldu da. DOSAB’ın en büyük avantajı hem kötü ekonomileri gördü, hem de iyi ekonomileri yaşadı. Kötü ekonomilerde kendileri toparladı. Sanayiciler ve bu insanların hepsi bölge için çalışıyor, projeler üretiyor. Yarınları bu projelerle geçireceğiz.”

ADİL GÖKÇADIR

23 Aralık 1998-14 Şubat 2000

1978 İTÜ İnşaat Fakültesi mezunu olan Adil Gökçadır, Demirtaş Sanayiciler Derneği kurucularından. 23 Aralık 1998-14 Şubat 2000 tarihleri arasında DOSAB Yönetim Kurulu Başkanlığı yaptı.

Aynı dönemde DSD Başkanı da oldu.

Gökçadır, kuruluş günlerini, DOSAB'ın oluşumunu ve dönemindeki çalışmalarını, Dr.Murat Kuter'in 2015 yılında hazırladığı 'Belgeler ve Tanıkların Işığında DOSAB'ın 25 Yılı' Kitabından (özetle) şöyle anlattı.



“1979-1984 yılları arasında Sönmez Holding’e bağlı kuruluşlarda inşaat şefi olarak çalıştıktan sonra, 1984’te Çadır İnşaat Ltd. Şti. şirketimi kurarak anahtar teslimi fabrika inşaatları, taahhüt işleri yapmaya başladım. İşlerimizin ağırlıklı bölümü, yeni gelişmekte olan Demirtaş Sanayi Bölgesinde idi. Bölgeye ilk geldiğimizde (1984) yalnızca 20 fabrika vardı, çok kısa bir sürede çığ gibi büyümüştür.

1998 Yılında DOSAB Başkanı olduğumda 200 fabrikamız vardı. Bölgede 17 adet anahtar teslimi fabrika inşaatı, birçok da tevsii inşaatı yaptık. Bu nedenle bölge sanayicilerinin hemen hepsi ile dostluklarımız oluştu. Bölge süratle geliyor ancak Demirtaş Belediyesi’ne bağlı bölgede hiçbir alt yapı çalışması yapılmıyordu.

Benim de kurucuları arasında yer aldığım Demirtaş Sanayiciler Derneği, 1987 yılında kuruldu. İlk olarak da aramızda para toplayıp, fabrika atık sularının kapalı bir hattan aktarılmasını sağladık. Bu acil, geçici bir hatti.

Tüm çözümlerin Organize Sanayi Bölgesi olmakla kolaylaşacağını düşünüyorduk ve hedef DOSAB’ı kurmak oldu. Bugün iki cümle ile kolayca söyleyiverdiğim bu kazanımın nasıl zorlu, bir o kadar da yürekten bir mücadele olduğunu anlatabilmek çok kolay değil. DSD yönetim kurulunda, başından itibaren sürekli olarak tam 14 yıl görev yaptım. 1990 yılında DOSAB müteşebbis heyetini kurduk. 1990-98 arasında kurulan tüm müteşebbis teşekküllerde de çeşitli görevler aldım. 1991 yılında DOSAB’ın sınırlarını belirleyen ve Bakanlığa onaylatan ekipte aktif görev yaptım.

1997 yılı sonları idi. Yağan bir yağmurdan sonra bölgemizi yine su basmış ve elektrikler uzun bir süre kesilmişti. Sanayici arkadaşlarımı aradım ve davet ettim. Hepsini burunlarından solumaktaydı. Akabinde televizyonları aradık ve davet ettik. Sel basan fabrikaları, bölgenin delik deşik yollarını çektiler ve bir basın toplantısı yaptık. İlgililere dertlerimizi haykırdık.’ Sanayi bölgesi dediniz, geldik

fabrika yaptık. Üretim yapıyor, istihdam sağlıyor, ihracat yapıyoruz. Problemlerimizi çözmesi gerekenler nerede?’ dedik. Böyle başlayan çıkışlarımız nedeniyle, sanayici dostlarımız ‘Gel Başkan ol, çalış.’ dediler. 1998’de DOSAB Başkanı seçildim.

Yağmur çiselediğinde elektrikler kesilen, yağdığında sel götüren, kanalizasyonları taşan, delik deşik ve ana yolu dışındakilerin stabilize olduğu yollarına nakliye kamyonlarının girmek istemediği

DÖNEMİMDE İHTİYAÇLARIMIZLA İLGİLİ ÖNEMLİ PROJE ÇALIŞMALARINI YAPTIK.

bir bölge vardı. Bütün bunlara rağmen hala süratle büyüyen, OSB kanunu olmadığı için, kurduğumuz derneğin küçük üye aidatları dışında hiçbir geliri olmayan, çok zorda kaldığında, Müteşebbis teşekkül başkanımızın Bursa Valisi olmasından cesaret alıp, makine, stabilize malzeme vb. ricası ile aradığımız karayolları, köy hizmetleri vb. bölge müdürlerinin telefonlara çıkmadığı, kasasında o günün parası ile 50 milyon, bugünün parası ile 50 TL olan DOSAB yönetimine ve Başkanlığına geldik. Söylediklerimizde en küçük bir abartı yoktur.

Arkadaşlarımızla birlikte çok zorlu bir mücadeleye giriştik. İlk iş olarak herkesin 20 milyon dolara çözülmez dediği DOSAB problemleri için proje çalışmalarına başladık. Akabinde bir fizibilite çalışması başlattık ve aldığımız reel tekliflerle ilk yapmak istediğimiz alt yapı çalışmaları, yani kolektöre kadar kanalizasyon, pis ve temiz su hatları, ana kolektörler ve kolektörlerin İstanbul yolunu geçerek Nilüfer’in koluna bağlanması hesaplarını çıkardık. Ardından içme ve kullanma suyunun temini ve dağıtımını, elektrik hatlarını revizyonu ve modernleşmesi, telefon hatlarının döşenmesi vs. gibi bir

yol haritası düzenledik. Ve sonunda tüm yollarımızın modern ve çağdaş şekilde güçlendirilmesi ve asfaltlanması hesaplarını yaptık. Ve yaklaşık 2,5 milyon dolar gibi bir rakama ulaştık.

Sonra bu paranın sanayicilerimiz arasında nasıl paylaştırılacağını hesaplamaya çalıştık. Arsa alanı, kapalı fabrika alanı, çalışan sayısı, atık su debisi, atık su niteliği gibi kriterlere göre katsayılar belirledik, bunlar üzerinde uzun süre tartıştık. Neticede en adil olduğuna inandığımız yöntemi tüm sanayicilerimize anlatmaya karar verdik. BUTTİM’de toplantı yaptık. Oylama yaptık, yapmak istediklerimize, finans yöntemimize onay aldık, güven aldık. Kolları sıvadık. 2x1.5mt. çapında kolektörü Tekfen Firmasına ihale ettik. Yalova Yolunu, alttan tünel açarak geçtik. Boykoop’la anlaştık terminalden geçtik ve Nilüfer’e bağlantıyı sağladık.

Bu arada tali tüm yolların pis ve temiz su hatlarının ihalesini yaptık, her fabrikanın yola cephesine bağlantı ağızları yaparak, yollarda yağmur sularını toplayacak ızgaralar planlayarak, hatların kolektörle projelerine uygun şekilde buluşmalarını sağladık.

Yine aynı dönemde TEDAŞ’la ilişkilerimizi arttırıp demir elektrik direklerimiz, modern beton direklerle değiştirilmeye başlandı. İki adet ana dağıtım istasyonu yapıldı. Binaların yapımını biz üstlendik, içini TEDAŞ doldurdu, asfaltlama çalışması yaptık, sellerden kurtulduk. OSB yasasının çıkışına önemli katkılar koyduk.

DOSAB Bölge Müdürlüğü için bir bina inşa ettik. Binanın arkasına da bir konferans salonu yaptık. Binanın ve salonun projeleri şahsıma aittir. Binayı bitirdik ama DOSAB başkanı için ayrılmış odada bir defa oturmam. Toplantı odasında birkaç toplantı yaptık, konferans salonunda da 1 toplantı yaptık. Seçimler geldi ve ben aday olmadım. Yönetim Kurulu olarak DOSAB’ın hak ettiği itibarı kazanmasına önemli katkı koyduğuma inanıyor ve bu nedenle gurur duyuyorum.”

HÜSEYİN KARABACAK

05 Nisan 2000-06 Ağustos 2001

Bursalı olan Hüseyin Karabacak, sanat okulunu bitirip tekniker oldu. Tofaş'ın kuruluşunda yer aldı. Daha sonra kendi işini kurdu. DOSAB'da 11 yıl çeşitli görevler yaptı. 05 Nisan 2000 ve 6 Ağustos 2001 tarihleri arasında DOSAB Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı yürüttü. Karabacak'ın görüşleri, Dr.Murat Kuter'in 2015 yılında hazırladığı 'Belgeler ve Tanıkların Işığında DOSAB'ın 25 Yılı' Kitabından özetlenmiştir.



"Bir gazete ilanıyla Otosan'a tekniker alınacağını öğrendim ve yazılı bir müracaatta bulundum. Otosan'a başladım. Hem çalıştım, hem de Yüksek Tekniker'i bitirdim. 1970 yılıydı ve Tofaş'a müracaat ettim. Ailem Bursa'daydı. Tofaş'ta bir mülakat yapıldı ve dediler ki, "Biz seni almak isteriz ama iki kardeş kuruluşuz, Otosan sana müsaade etmezse alamayız." Sonra Ali İhsan İlkbahar Bey'e söylüyorlar, benim Bursa'ya dönmem için. Ali İhsan Bey köpürmüş, salmak istemiyor. Bizim Alper Baran diye bölüm müdürümüz vardı. Alper Bey 'Yahu o çocuk Bursalı. Burada iki senedir çalışıp, duruyor. Müsaade edelim de gitsin' diyor.

Öylelikle Tofaş'a başladım. Tofaş'ta önce bir masa memuruydum. Bizim başımızdaki İtalyan, beni bir bölümün başı yaptı. Sonra servis şefi oldum. Biz başladığımız zaman Tofaş inşaat halindeydi. Fabrikaya girerken her tarafımız çamur oluyordu. Kışın kalorifer falan da yok, saat 10'da ve 15'te salep veriyorlardı. Yemekhane yok öğle yemeği için şehre götürüyorlar, evimizde yemek yiyoruz, sonra dönüyoruz. Böyle başladık ve Tofaş'ı belirli yere getirdik.

İlk araba çıkacak ama yan sanayi yok, birçok tedarikçi resim okumasını bilmiyor, ölçüm aletlerini tanımıyor. Şartname bilmiyor. Biz onlara hep bunları öğrettik. Günde 5 araba çıkararak başladık. Sonra 10-15'e daha sonra 60'a çıktı. İlk sancıları biz çektik. Sonuçta zaman içerisinde her şey oturdu. Tofaş diyebilirim ki, bir çok kişiye yeni meslekler öğretti, iş verdi. Yerleş-tirmeyi en hızlı, en çabuk, en iyi yapan, o oldu ve Türk sanayisine de çok büyük katkıda bulundu. Daha sonra ben ayrıldım. Herhalde dünyada eşi daha olmamıştır.

Benim ne iş yerim var, ne kabım var, ne bir teşkilatım var. Arslan Bey -Tofaş Fabrika Müdürü- bana sipariş açtı ve ben 3'e 4 metrelik yani toplam 12 metrekarelik yerde bu işe başladım. Bir tahta masam vardı. Bir tane sonradan aldığım matkap tezgahım, bir tane de kaynak makinem... Bir-iki sene, arkadaşlarımın atölyelerinde

-akşam onlar 6'da çıkıyordu- ben onların preslerinde parça basıp, Tofaş'a parça veriyordum.

1985 yılında, ilk Demirtaş'ta 8 dönüm bir yer aldım. Yalnız Demirtaş Köyü'nün, doğru dürüst bir imar çalışması yok. Selamet Mahallesi'nde yerimiz var ama sığmıyoruz, iç içe çalışmaya başladık. Demirtaş'ta yer var ama belediye bir türlü 'Tamam yap' demiyor. Sonunda, 'Ben rençber değilim, tarla almadım, iş yeri yapmak için aldım' dedim. Belediye başkanı, 'Niye gelip gidiyorsun, yapacağım desene' dedi. Adil Gökçadır, o zaman müteahhit. Onunla anlaştım. 2.200 metrekare bir yer yaptı ve oraya taşındım. Mustafa Karaer Caddesi'nden

BARAKADAN BİNAYA TAŞININCA, YETKİLİ BİR KADRO İŞE BAŞLADI VE DOSAB'A KATKI YAPTI.

benim fabrikam 300 metre falan yukanda. Oraya gidemiyoruz, her yerde çamur var. Stabilize döküyoruz, iki metre geçtik mi stabilizeyi yutuyor. Ondan sonra orada ne kanalizasyon, ne elektrik, ne su var. Hiçbir şey yoktu. Böyle bir ortam içerisinde epey bir zorlandık.

Arkadaşlarımız 1987'de derneği kurmuşlar. Ben sonra derneğe katıldım. 11 sene görev aldım. Daha sonra da DOSAB'ın yönetiminde yönetici veya ikinci başkan olarak görev yaparken, Adil Gökçadır 'Ben çekiliyorum artık' dedi. Ben de onun ikinci başkanıydım. Bana geldi, o dönemin yönetici arkadaşları 'Artık sıra sana geldi, biz de destekleyeceğiz bu görevi al' dediler. Ben de 'Benim karakterime bu başkanlık uymaz. Ben yapmam' dedim. 'Niye' dediler. Ben bir haksızlıkla karşılaşsam, benim ona tahammülüm yok ve birçok dostumdan olurum.

Bu sözlerime karşılık, 2000 yılı Şubat ayındaki derneğin genel kurulundan sonra Müteşebbis Heyet, Raşit Barışıcı'yı başkan seçti

ben Kamil Başaran, Yalçın Buruk ve İsmail Yavaş yönetiminde olduk. O arada Faruk Arslanoba da Demirtaş Sanayiciler Derneği'nde başkan. Bana 'Bunların ikisi de genç, tecrübeleri yok. Sen bunlara ağabeylik yap' dediler. Ve beni ikinci başkan yaptı, arkadaşlarımız.

Aradan birkaç ay geçti. O sırada Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Erdoğan Bilenser, Slovakya'da bir kardeş şehir protokolü hazırlanmış... DOSAB'a da 'Sizden bir kişi katılsın' dediler. Ona da ben katıldım, Slovakya'ya gittik. Kardeş şehir protokolü yapıldı.

Bursa'dan bir telefon geldi, bir yönetici 'Raşit Bey görevden ayrıldı' dedi. Ben de ikinci başkanım. Beni başkan yapacaklar. Ben de 'Daha önce bana bu konuyu getirdiniz, bunu yapmak istemiyorum' dedim. Döndüğümde, müteşebbis heyet 15 kişi, gizli bir oylama yaptık, 14 tane oy bana çıktı.

Dedim ki, 'Bakın ben size söylüyorum, ben bu görevi yapmak istemiyorum' diye tekrarlıyorum. Bizim o günkü avukatımız Necla Hanım 'Hüseyin Bey, siz bu görevi almazsanız, kayyuma gider, bütün Türkiye'ye rezil oluruz. Artık bunu almak zorundasınız' dedi. Başkanlık görevini almam böyle oldu.

Adil Bey (Gökçadır) zamanında başlayan altyapı çalışmaları vardı. Diğer eksikleri tamamladık. Hatta altyapı için topladığımız paradan bir miktar para arttı. Onunla da idari binayı yaptık.

Bölge Müdürü olarak Ümit Karabayrak diye bir yönetici arkadaş getirdik. İnşaat mühendisiydi. O bölgemizi yapılandırdı. Barakada duruyorduk. Barakadan binaya taşınma yeterli yetkili mühendis ve yetkili bir kadro ile işe başladı ve DOSAB'a birçok şeyler katmıştı.

O arada da Organize Sanayi Bölgeleri Yasası çıktı. Yasaya göre biz protokol yaptık. Protokole göre ben ve yönetimimiz iki sene daha görevde kalacağız.

O arada bir olağanüstü genel kurul için imza toplanmaya başladı. Mustafa Taşdelen, ekibi ve arkadaşları yönetime geldi. Ben başkanlık istememiştım ama bu gelişme beni çok üzmüştü."

MUSTAFA TAŞDELEN

6 Ağustos 2001-14 Nisan 2003

1945 Uşak doğumlu. Üniversite yaşantısının ardından tüm meslek hayatı tekstil sektörünün içinde geçti. Demirtaş Sanayiciler Derneği'nin kurucularından olan Mustafa Taşdelen, 1996-1998 tarihleri arasında DSD Başkanlığı'nı, 2001- 2003 tarihleri arasında da DOSAB Yönetim Kurulu başkanlığını yaptı. Taşdelen'in görüşleri, Dr.Murat Kuter'in 2015 yılında hazırladığı 'Belgeler ve Tanıkların Işığında DOSAB'ın 25 Yılı' Kitabından alınmıştır.



"1945 yılı Uşak doğumluyum ama vilayetim Denizli. O kargaşalığın hikayesi uzun, ama kısaca özetleyebilirim.

Uşak ilçe olduğu için Kütahya'ya bağlı o zamanlar. Uşak vilayet olunca bizim köy demiş ki 'İstemezük!' Denizli'ye bağlanmışlar. Dolayısıyla doğum Uşak görünüyor aynı köy, ama vilayetimiz Denizli görünüyor.

İlkokulu köyümden okudum. Ortaokula Uşak'ın bir ilçesi olan Sivasslı'da başladım. Ama Valilik tarafından, parasız yatılı olarak Aydın tarafına gönderildim. Ortaokulu Aydın'da okudum.

1963 yılında Aydın Lisesi'ni bitirdikten sonra, İstanbul Teknik Üniversitesi Makine Fakültesi'ni yedincilikle kazandım. 1968 yılında İstanbul Teknik Üniversitesi'ni bitirdim. Ama bitirmeden evvel mali zorluklar dolayısıyla Sümerbank'tan burs aldığım için, Sümerbank'ın Nazilli Fabrikası'na tayin oldum.

6 ay Sümerbank Nazilli Fabrikası'nda Planlama Mühendisi olarak çalıştıktan sonra, bahriyeli olarak askere gittim. Gölçük'teki eğitimden sonra Taşkesen Tersanesi'nde bir binbaşının görevinde, askerliği tamamladım. Tabii, askerlik biter bitmez, tekrar Sümerbank'ın burslu talebesi olmam dolayısıyla Gemlik Sunğipek Fabrikası'na tayin edildim.

Devlet sektöründeki çalışma sistemi ve çalışma prosedürünün bana uygun olmadığını düşündüğüm için, bir dilekçe vererek borcumu ödemek kaydıyla, Sabancı'lara, Adana'ya SASA'ya gittim. SASA'da Sabancı Grubu'nda çalışırken, Ali Osman Sönmez'in bir polyester fabrikası kurmaya niyetlendiğini duydum. Bu da eski Sümerbanklı Hasan Özer tarafından bana iletildi.

Tabii, Gemlik'te Zehra Hanım'la nişanlı olduğumuz için tercihimiz Bursa oldu ve 1972 senesinde Filament'e, sonradan Sönmez Filament olan, benim de isim babılığı yaptığım Sönmez Filament'e başladım.

1985 senesine kadar, önce işletme şefi olarak başladım, en

son Holding Yönetim Kurulu Üyesi olarak Sönmez'den ayrıldım.

Ayrılmamın gerekçesi de, 1985 senesinde daha evvel, Sönmez'de teknik müdürlük yapan bir Alman'ın bana iş teklifiyle bu konu gündeme gelmesiydi.

Biz bir arsa arayışına çıktık. Bu arayış neticesinde, DOSAB'da halen olduğumuz arsanın satılık olduğunu öğrendik ve satan şahıs da buranın park olarak ayrıldığını öğrendiği için alelacele satmaya karar vermiş. Ama şuyulandırmanın haberi olmadığı için, bize arsayı sattı. Yıl 1985'di.

Bunun üzerine ben Sönmez'deki görevimden ayrıldım. 1986

İMECE USULÜ ÇOK GÜZEL ÇALIŞMALAR YAPILDI. GELDİĞİMİZ NOKTADAN ÇOK MUTLUYUM.

yılının 16 Mart'ında şirketimizi kurduk. Tabii burada inşaata başladık, ancak başlamanızla beraber bölgenin ne kadar imkansızlıklar içinde olduğunu gördük.

Yol yok, elektrik yok, su yok. Hiçbir altyapı yok. Ayrıca daha evvel, yani bu bölgede sanayileşmenin ilk zamanlarında kurulmuş 1-2 boyahane atık suları zehirlenen koyun leşleriyle kokan bir bölge! Gerçekten de o günler maalesef yaşandı.

Tabii, biz de kendi işimiz olan bu işe girince birtakım arkadaşlarla bu sorunları çözmek üzere fikir teatilerinde bulunduk. Bu arada bazı arkadaşların da kendi girişimleri oldu, sıkıntılı olan konuları çözmek, alt yapı ihtiyaçlarını giderebilmek üzere...

Uzun görüşmeler sonucunda bu bölgenin işadamlarının bir derneğini kurmaya karar verdik.

1987 yılının başında bir dernek kurduk ve kurucu üye olarak ben de bu dernekte bulundum. Dernek kuruluş bildiriminde kurucular listesinde benimle birlikte, Atilla Parlamış, Mustafa Barutçuoğlu,

Macit Merter, Veysel Celal Beysel, İsmail Salur, Yaşar Adil Gökçadır, Sabri Öztürk ve Fahrettin Gülener yer aldı. 29 Ocak 1987 tarihinde Demirtaş Sanayiciler Derneği kuruluş bildirimini Bursa Valilik makamına bir yazı ile verdik.

Ardından 5 Eylül 1987 tarihinde yapılan genel kurul toplantısında Mustafa Karaer başkanlığında 7 asıl ve 7 yedek üyeden oluşan yönetim kurulumuzu belirledik. O ilk dernek yönetiminde ben de yer aldım. Yönetim kurulu Mustafa Karaer, Mustafa Barutçuoğlu, Celal Beysel, Macit Merter, Aydın Topbaş, Atilla Parlamış ve benden oluşmuştu.

Tabii dernek yönetimi olarak ilk işimiz, Bursa il yönetimiyle ve Ankara'yla bu Demirtaş Sanayi Bölgesi'nin ve sanayicilerinin dertlerini anlatmak oldu. Bunun için çeşitli faaliyetlerimiz oldu, görüşmeler yapıldı.

Biz göreve geldiğimizde 4562 sayılı Organize Sanayi Bölgeleri kanunu henüz yeni kabul edilmişti. Bir yandan onu anlamaya çalışıyorduk.

Öte yandan acil işlerimiz vardı. Önce, kanalizasyon, su ve elektrik problemlerini çözmek üzere, birtakım çalışmalarımız oldu.

Gerçekten Türkiye'de sanayi bölgeleri önce planlanır, sonra yapılaşma olur. Bizim Demirtaş Bölgesinde ise önce yapılaşma yani fabrikaların kuruluşu oldu, bu bir ters doğumdur... Sonradan altyapı yatırımları ve altyapıları yapmak üzere biz sanayiciler bir araya geldik ve faaliyetlerimiz oldu.

Sonuçta Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nde başlangıcından bugüne gerçekten, imece usulü çok güzel bir çalışma yaptık.

Herkesin gücü kadar, herkesin payı kadar paralar toplayarak yatırımlarımızı yaptık, projelerimizi hayata geçirdik.

Ama bugün geldiğimiz noktada da, Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'ni; Türkiye'nin gerçekten de elle tutulur, gözle görülür en iyi organize sanayi bölgelerinden biri haline getirdiğimiz için, gerçekten çok mutluyum."

R.ERTUĞRUL KAPLAN

17 Nisan 2003-23 Şubat 2011

1950 Konya doğumlu. 1975 yılında AİTİA'ni bitirdi.
1976-1981 yılları arasında Enerji Bakanlığı TEK'te görev yaptı.
1981 yılında Bursa'ya geldi ve aile şirketi Kaplanlar'ı kurdu.
2001-2003 yıllarında DOSABSİAD, 2003-2011 yılları arasında da
DOSAB yönetim kurulu başkanlığı yaptı.
Kaplan'ın görüşleri, Dr.Murat Kuter'in 2015 yılında hazırladığı
'Belgeler ve Tanıkların Işığında DOSAB'ın 25 Yılı'
Kitabından özetlenmiştir.



"Başkanlığa geldiğim dönemde DOSAB'da kolay günler yaşanmıyordu. Bizler biran önce bu zorlukları aşmak zorundaydık. Sanayinin olmazsa olmazlarından biri enerjiydi. Amacımız sanayi için ihtiyacı olan kesintisiz ucuz bir enerjiye sahip olmaktı. Çünkü enerji hatları eskiydi, bir Demirtaş hattı vardı. Arıza olduğu zaman bütün fabrikalarda elektrik kesiliyordu. Enerji hatlarını yer altına alıp dağıtım merkezlerimizi yaptık. Bu tabi kolay olmadı, 4-5 yılımızı aldı. Ama geldiğimiz noktada rekabete açık, ucuz, kesintisiz, güvenilir bir enerjiye sahip olduk. En önemlisi iletimde enerji almaya başladık. İletimden enerji almamız DOSAB sanayicimize ucuz enerji temini yolu açtı. Artık biz piyasadaki istediğimiz yerden enerji alabiliyorduk. Bize fiyat anlamında ciddi ucuzluklar getirdi ve bu uygulamalar Türkiye'de ilk defa DOSAB tarafından başlanıp organize sanayi bölgelerimize örnek oldu.

Sanayi için önemli noktalardan birisi de çevreci olmak, çevresini kirletmemek. Atık su arıtma tesisimizin inşaatına başladık. Günlük 70 bin metreküp kapasiteli arıtma için 5 yıl gece gündüz çalıştık. Çevreye duyarlı ve çevre ödülü alan bir sanayi bölgesi olduk. Bu bizim için çok önemliydi. Çünkü biz sanayiciler sadece üreten değil, çevresini de temizleyen çevresine duyarlı insanlar olmak zorundayız.

Üretimde önemli olan doğalgaz konusunda o zaman BOTAŞ'ın hatları vardı. BOTAŞ'la konuşarak BOTAŞ'ın bölge içerisindeki bütün dağıtım hatlarını DOSAB olarak satın aldık. Bütün sanayi parsellerine doğalgaz taşıdık ve herkes artık doğalgazını hiçbir masraf yapmadan kapısından alıyordu. Eskiden doğalgazı almak için sanayiciler aylarca beklerlerdi.

Proses suyuna ve kullanım suyuna ihtiyacımız vardı. Çünkü bizim bölgemiz tekstil ağırlıklı bir bölge, tekstilin vazgeçilmez olduğu şeylerden biri de boyahanelerdi. Boyahane olmadan tekstil olmaz. Tabi boyahanelerin kullandıkları ciddi ağırlıklı sular vardı. Alt yapımıza çok önem verdik. Proses

hatlarımızı oluşturduk, herkese ihtiyacı olan suyu temin ettik. Deşarjları için alt yapı kanalizasyonlarını yaptık ve arıtmaya bağladık. Arıtmaya gelen suları arıtarak çevreyi kirletmeyecek noktaya getiriyoruz.

Biz yönetim kurulundaki arkadaşlarımızla gerek asıl gerek yedek üyelerimizle birlikte çalıştık. Bizden önce de DOSAB'da yapılmış imalatlar, bazı alt yapılar elbette vardı. Yeterli değildi ama bunlar bizim için çok önemliydi. Daha önce yönetim kuruluna gelmiş arkadaşlara hizmeti geçmiş arkadaşlara, ben burada şükranlarımı arz ediyorum. Biz onların geldiği

DOSAB, TÜRKİYE İÇİN MODEL OLACAK, ÇAĞDAŞ BİR ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİDİR.

zorlu yollardan bayrağı devralarak yolumuza yürüdük. Bölge sanayicimizin alt yapı ihtiyaçlarını bu şekilde ciddi anlamda ve uzun süreli olarak karşıladık.

Bunların dışında Türkiye'de ilk olan bir SCADA sistemi kurduk. Bu sayede DOSAB'daki, bütün işletmelerin çektiği elektriği, doğalgazı, suyu anlık kontrol ediyoruz, faturalandırıyoruz. Ayrıca kameralarla bölge izleniyor. Bir gün enerji bakanı geldi. Bizim SCADA sistemini gezdi ve 'Bizim Türkiye için yapmak istediğimiz şey bu. Yıllardan beri uğraşıyoruz bunu yapmak için ve siz bizden daha önce hareket etmişsiniz. Bizim arkadaşlarımız bunlardan örnek alsın' dedi.

Yollarımızı baştan aşağıya yeniledik, tabelalarımızı yerleştirdik. Bölgemizdeki bütün yeşil alanları toprak alandan çıkartıp yeşillendirdik, çimlendirdik ve ağaçlandırdık. Ciddi anlamda da yeşil bir doku oluşturduk.

Bu bölgede yapmış olduğumuz en önemli hizmetlerden de biri de Bursa'daki Bursa Eğitim Geliştirme Vakfı'nı, kendi sanayi bölgemize

getirmek oldu. Kalifiye eleman yetiştirilmesi için çok önemli adımlar attık. Süreci içinde bu oluşum BUTGEM'e dönüştü.

Sosyal faaliyetler için sosyal tesislerimizi oluşturduk. Kendi bölgemizde sanayicimizin ihtiyacı olan sosyal alanlarda sosyal tesisimizi kurduk. Restoranımızdan, fitness salonumuzdan, kapalı yüzme havuzuna, halı sahaya, tenis kortuna kadar sanayicinin, ihtiyacı olan tesisleri yaptık. Çünkü sağlıklı yaşam ancak bu şekilde olur.

Bu hizmetleri yaparken aramızda duran, bizleri her zaman motive eden, yardımlarını esirgemeyen, söylediklerimizi 'Hayır ben bunu yapamam' demeyip ertesi gün yerine getiren, DOSAB'ın sanayicilerine ben buradan şükranlarımı arz ediyorum. Onlara kucak dolusu selamlarımı iletiyorum. Gerçekten bunlar birlik ve beraberlik içerisinde oluyor. Eğer bunlardan birileri bile bize karşı dursaydı, biz bunları yapmakta çok zorlanırdık.

Gerçekten DOSAB büyük bir sanayi bölgesi. Kurumsal yapıyla DOSAB'ı yöneten yöneticimizle, yönetim kurullarımızla, üyelerimizle, genel kurulumuzla, Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi, Türkiye'ye model olacak bir sanayi bölgesi. Bunun için bundan önce hizmeti geçenlere, bundan sonra hizmeti geçeceklerle ben şükranlarımı arz ediyorum. Onlara kucak dolusu sevgilerimi, saygılarımı sunuyorum.

Bu hizmetlerin gerçekleştirilmesinde o günkü bölge müdürümüz Nezih Ertunga'ya, o gün için yardımcısı ve bugün için bölge müdürümüz Serhat Şengül ve tüm DOSAB çalışanlarına ve hizmetleri gerçekleştirmemizde olan katkılarına, ayrıca bir teşekkür etmek istiyorum. Bu benim için çok önemli.

Bizim yani yönetim kurullarının başarısının arkasında profesyonel olarak çalışanların hizmetleri, koşturmaları, çalışmaları vardır. Eğer onlar olmasaydı hizmetleri gerçekleştiremezdik. DOSAB adına onlara tekrar ayrı ayrı teşekkür ediyorum."

FERUDUN KAHRAMAN

14 Mart 2011- ...

17 Aralık 1957 Bursa doğumlu. Bursa Erkek Lisesi'nden sonra Yabancı Diller Yüksekokulu'nu bitirdi. Üç kuşaktır tekstil işinde yer alan bir ailenin ferdi. Demirtaş'taki en eski kuruluşlardan birisi olan Sunteks'in başında. 2003-2011 döneminde başkan yardımcılığı yaptığı DOSAB'da 14 Mart 2011 tarihinden bu yana başkanlık görevini sürdürüyor. Ferudun Kahraman, DOSAB 25.Yıl Gecesi'ndeki plaket töreninde hayatta olan 6 DOSAB Başkanı ile birlikte görülüyor. (aşağıda) Kahraman'ın görüşleri, Dr.Murat Kuter'in 2015 yılında hazırladığı 'Belgeler ve Tanıkların Işığında DOSAB'ın 25 Yılı' Kitabından özetlenmiştir.



"Biz 1978 yılında DOSAB fabrikamıza girdik ve üretime başladık. 1970'li yılların sonu ve 1980'li yılların başında burada sayılı fabrika vardı. O zamanlar, bir adresimiz dahi yoktu. Demirtaş fabrikalar mevki olarak geçirdi. Fabrikalar mevkiindeki 5-6 tane fabrikadan bir tanesi de Sunteks'ti. Sunteks, rahmetli babam Rafet Kahraman başkanlığında ve diğer ortaklarımızla kuruldu. 1989 yılından itibaren Sunteks'in tüm hisseleri Kahraman Ailesi olarak alındı.

Demirtaş'ın sanayi bölgesine dönüştüğü süreç öncesi ilk kurulduğu dönemlerde, çok sıkıntılı günler yaşadık. PTT aracılığıyla İstanbul ve Ankara'yla görüşmek için bir gün bekliyorduk. Elektrik büyük sıkıntıydı. Fuel-oil bulunmaz, zaten doğalgaz, kömür yok. Bu arada yolların durumunu, yağmurlarda su baskınlarını anlatmaya gerek yok. Yokluk ve sıkıntılı günlerdi...

Birçok OSB'de olduğu gibi bizde de büyük sıçrama OSB Kanunundan sonra olmuştur. Biz o dönemi birlik ve beraberlik içinde çok çalışarak, çok yatırımlar yaparak iyi değerlendirdik. Elektrikte, doğalgazda, suda, ulaşım yatırımlarında, arıtmada öncelikli ihtiyaçlardan başlayarak önemli işler yaptık. Bugün her türlü alt ve üst yapıyla, yeşil alanlarıyla, sosyal tesisleri ve sosyal sorumluluk projeleriyle ülkemizin önde gelen OSB'lerinden birisiyiz.

DOSAB'ın başarısının ardındaki en büyük etkenlerin başında bizim buradaki birlik ve beraberliğimiz gelir. Yani nasıl olur da, sonradan OSB olan bir bölge bugün bir yıldız dönüşür? İşte bunun sihri, ortak hareket etmek, birlikte olmak, yatırımlara birlikte karar vermek ve çok çalışmaktır. Bugün OSB'ler arasında birçok alanda, ihracatta, elektrik tüketiminde, firma sayısında, istihdamda ilk sıralarda hep DOSAB yer almaktadır. Aynı zamanda DOSAB, ilkleri başarmış, örnek olmuş ve halen de bu misyonunu birçok yatırım ve projede devam ettirmektedir. Bu noktada 2003-2011 döneminde DOSAB'da 8 yıl aşan başkanlık görevini

yürüten Ertuğrul Kaplan başkamızın, ben burada çok teşekkür ediyorum. Onun başkanlığında gerçekten çok iyi takım oyunu oynadık, çok güzel işler başardık. DOSAB, aktif ve dinamik yapısını hiçbir zaman kaybetmedi.

Gerek Bursa'dan gerekse Ankara'dan 2000'li yıllardan sonra büyük yardımlar, destekler aldık. Burada maddi yardımlardan söz etmiyorum; çünkü bölgemizde yaptığımız tüm yatırımlar, DOSAB'daki sanayicilerin katkılarıyla olmuştur. Hiç bir kurum ve kuruluştan bir kuruş yardım almadık bugüne kadar. Fakat manevi yardımlar ve destekler aldık. Doğru

SANAYİMİZE, ŞEHİRİMİZE VE ÜLKEMİZE DAHA FAZLA FAYDA İÇİN ÇALIŞMAYA DEVAM EDİYORUZ...

projeler ürettik, siyasilere gittik. Bu da bizim öne geçmemize ve ilerlememize sebep oldu. Bir rakam vereyim, bugün DOSAB firmaları yılda 4 milyar dolar civarında ihracat yapıyor. Türkiye'de, İstanbul, Bursa, Kocaeli, İzmir, Ankara ve Gaziantep dışında Türkiye'deki 75 ilin ihracatından daha fazla ihracat bu bölgeden gerçekleştiriliyor.

Öte yandan biz bunları yaptık bitti demek de mümkün değil. Biz sanayimizi nasıl daha geliştirir, OSB olarak onlara nasıl rekabetçi girdiler temin ederiz, nasıl daha iyi hizmet sunarız noktasında gece-gündüz çalışıyoruz. Buhar ve Elektrik Üretim Tesisi Projemiz böyle bir projedir. Bunu hayata geçirmek için çalışıyoruz.

Çevre konusunda yatırımlarımız devam ediyor. DOSAB'da 70 in metreküp gün kapasiteli atık su arıtma tesisimiz sorunsuz çalışıyor. Şimdi 25.000 metreküp kapasiteli bir tesis daha yapıyoruz. Membran Biyoreaktör olarak planladığımız tesisten çıkan su geri kazanılacak.

Türkiye'de OSB'ler arasında bir ilke daha imza attık. Atık su arıtma

tesisinden oluşan arıtma çamurlarının mevzuatlara uygun bertaraf edilmesi için bertaraf tesisini kurup yasal izinlerini aldık. Yüzde 100 yerli teknoloji kullanılan bu yatırım ile çamurlar yakılarak bertaraf ediliyor, elde edilen buhar ile elektrik üretimi gerçekleştiriliyor.

DOSAB olarak bir yandan sanayimizin gelişimi için büyük projelere yoğunlaşmışken, diğer taraftan sanayimize ve Bursa'mıza fayda yaratacak yatırımların daima içindeyiz. Bu çerçevede bölgemizde itfaiye merkezini Büyükşehir Belediyesi ile ortaklaşa çalışarak 2013 yılında devreye soktuk. Bursa'nın en modern, en donanımlı polis merkezimizi Emniyet Müdürlüğümüz ile bölgemiz içinde açtık. Bölgemizde çalışan 42 bin kişi yanında, Demirtaş, Panayır, İsmetiye, Alaşar, Ovaakça mahallelerinde yaşayan büyük bir nüfusun hizmet alabileceği bir sağlık yatırımı olan DOSAB Semt Polikliniği'ni 2016 başında açıyoruz.

Yine Ekim ayında açtığımız DOSAB Kreş ve Gündüz Bakım Evi de Bursa'da bir ilktir. Bölgemizdeki çalışanların çocukları için son derece modern bir eğitim yuvasını kazandırdık. Eğitim alanında DOSAB Fen Lisesi olarak başladığımız Özlüce'deki okulu, Tofaş'la işbirliği yaparak tamamladık. 2005 yılından bu yana üniversite öğrencilerimize DOSAB bursu veriyoruz. Bu sayı yıllık 300 kişidir.

Bursa Emniyet Müdürlüğü Çocuk Şubesi ve DOSABSİAD işbirliği ile 2009 yılından bu yana Umu da Spor Huzura Skor Projesi'ni yürütüyoruz. Bu proje kapsamında, Çocuk Şube Müdürlüğü'nün belirlediği 75 çocuk, DOSAB Sosyal Tesisleri Halı Sahası'nda futbol eğitimi alıyor.

Özetle DOSAB'da, hem sanayi için elverişli bir bölge oluşturulmuştur hem de insanımıza, Bursa'mıza ve ülkemize fayda yaratacak sosyal sorumluluk projelerinin içinde bulunulmuştur. Bugünün DOSAB Başkanı olarak, bölgemizin kurulmasında en başından bugüne kadar hizmet eden tüm büyüklerine ve arkadaşlarıma çok teşekkür ediyorum."



Belgeler ve Tanıkların Işığında DOSAB'ın 25 Yılı Kitabı

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi Yönetimi, 1990 yılında kurulan DOSAB'ın 2015 yılında yapılacak 25.Yıl kutlamaları kapsamında, bölge tarihini kitaplaştırmak istediğini dile getirdiğinde, mutlu olmuştum.

Çünkü, bir taraftan DOSAB'ın kuruculuğunu rahmetli babamın Sönmez Holding'ten çalışma arkadaşı Mustafa Karaer amca yapmıştı, bir taraftan sürecin nerede ise tamamına hakimdim ve süreçteki tüm aktörleri nerede ise yakından tanıyordum. Diğer taraftan da şu andaki DOSAB Yönetim Kurulu Başkanı Ferudun Kahraman, Bursa Erkek Lisesi'nden sınıf arkadaşım.

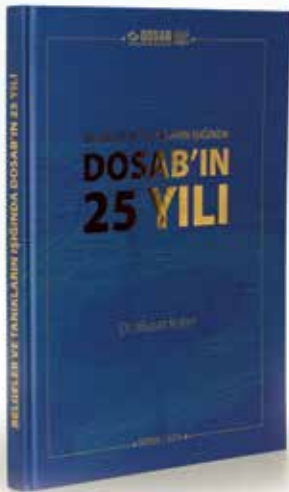
"Belgeler ve Tanıkların Işığında DOSAB'ın 25 Yılı Kitabı" için 2015 yılında yoğun bir çalışma yaptık. Hayatta olan bugünkü DOSABSİAD'ın (İlk adıyla Demirtaş Sanayiciler Derneği'nin) tüm kurucuları ile söyledik.

DOSAB'ın 1990 yılından bu güne kadar başkanlığını yapmış hayattaki herkes ile konuştuk ve onların dönemlerindeki çalışmaları kayıt altına aldık. Değerli DOSAB Başkanları yoğun çalışmalarını içinde zaman ayırıp, anılarını ve yaptıklarını paylaşırken ellerindeki şahsi arşivlerini de bizlere sundu.

Bu süreçte DOSAB Yönetimi'nden, DOSAB Bölge Müdürlüğü'nden ve Sevgili Celil İnce'den büyük destek gördük. Sonuçta ortaya bu eser çıktı. Daha doğru bir deyişle ülkemizde özel girişimin kurduğu ilk organize sanayi bölgelerinden biri olan Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nin tarihini kayıt altına almış olduk.

1960'lı yılların sonunda Tofaş'ın kuruluşu ile başlayan süreçte, onu takip eden Sönmez Holding'in şirketlerinden Sönmez ASF kurulmuştu. Onun ardından da DOSAB'da kurulan ilk fabrikalardan biri Hüsamettin Topbaş ve kardeşi Aydın Topbaş'ın kurduğu ZİMAŞ Fabrikasıydı. 1996 yılında ise ZİMAŞ'ta Hüsamettin Topbaş ve Aydın Topbaş ortaklıklarını ayırdı. Hüsamettin Topbaş ve ailesi ZİMAŞ'ın tamamına sahip oldu.

Aradan yıllar geçti ve DOSAB'da yüzlerce fabrika binlerce insanın ekmek kapısı oldu. DOSAB'ı kuranlara, bugünlere getirenlere saygıyla...





TAV İşbirliği Protokolü

TAV Havalimanları Holding'in havacılık dışı gelirlerini yöneten TAV İşletme Hizmetleri AŞ ile DOSABSİAD arasında işbirliği protokolü imzalandı. Protokol çerçevesinde, DOSAB'lı sanayiciler TAV İşletme Hizmetleri'nin sunmuş olduğu ayrıcalıklardan indirimli şekilde faydalanabilecek.

DOSABSİAD Dernek Merkezi'ndeki törende, işbirliği protokolüne TAV İşletme Hizmetleri adına Genel Müdür Ali Bora İşbulan, DOSABSİAD adına da Başkan Hasan Moral imza attı. DOSABSİAD Yönetim Kurulu Üyeleri ile TAV İşletme Hizmetleri Kurumsal Satış Müdürü Deren Odabaşı ve TAV İşletme Hizmetleri E-Ticaret Müdür Yardımcısı Barış Akdoğan da hazır bulundu. İmza töreninin ardından açıklamalarda bulunan DOSABSİAD Başkanı Hasan Moral, "DOSABSİAD olarak, üyelerimize, sanayi bölgemizde faaliyette bulunan işyeri sahiplerine değişik alanlarda imkanlar sağlamayı sürdürüyoruz. Bugün de bunlardan bir tanesini gerçekleştirdik. Dünyada 7 farklı ülkede ve 14 havalimanında önemli yatırımları bulunan TAV Havalimanları'nın bir şirketi olan TAV İşletme Hizmetleri'yle işbirliği protokolü imzaladık. Bu protokolle, üyelerimiz ve bölgedeki sanayicilerimiz, başvuruları halinde sahip olacakları TAV Passport Kart'la, birçok ayrıcalıklı hizmeti, indirimli şekilde kullanabilecek ve kampanyalardan faydalanabilecekler. Sadece bunlardan faydalanmakla kalmayıp, TAV'ın sunduğu ücretsiz otopark imkanı, hızlı geçiş, lounge kullanımı gibi ayrıcalıklara sahip olabilecekler" dedi.

'YENİ İŞBİRLİKLERİNE AÇIĞIZ'

TAV İşletme Hizmetleri AŞ Genel Müdürü Ali Bora İşbulan ise, TAV İşletme Hizmetleri'nin, havalimanlarını sadece bir geçiş noktası olarak değil, yolculara her türlü konforun sınırsız biçimde sunulduğu mekânlar olarak gördüğünü söyledi. Protokol haricinde birçok alanda işbirliklerine hazır olduklarını belirten İşbulan, "TAV İşletme Hizmetleri, yeni mecralarla

verimli ve keyifli vakitler yaratmak için çalışıyor. Bu anlamda bugün Türkiye'ye örnek olmuş bir Organize Sanayi Bölgesi'nde bulunmaktan ve bu bölgenin işadamları derneğiyle protokol imzalamaktan mutluluk duyuyorum. Umuyorum ki, bizim işbirliklerimiz sadece bu protokol çerçevesinde kalmayacak ve bu protokol, yeni projelere ve işbirliklerine kapı aralayacaktır" diye konuştu.



Ali Bora İşbulan ve Hasan Moral

KART AVANTAJLARI

DOSABSİAD ile TAV arasından imzalanan işbirliği protokolüyle, DOSAB'lı sanayiciler; 7 ülke, 14 havalimanında reklam ve tanıtım alanları kiralama, ticari alan tahsisleri, TAV "primeclass", Özel Yolcu Salon İşletmeciliği, TAV Tourism Seyahat Acentası, TAVPort.com Online Seyahat Sitesi, TAV Passport Kart Üyelik Programı, "primeclass" Lounge Card, AirportEasy.com, The Gate Dergisi gibi hizmetlerden indirimli şekilde faydalanabilecek.

Uyuşmazlıkların Çözümünde Arabuluculuk!

DOSABSİAD, Bursa Arabulucular Derneği işbirliği ile “Hukuki Uyuşmazlıkların Çözülmesinde Arabuluculuk” konulu panel gerçekleştirdi.



Ömer Gülmüş



Gonca Gülçin Öner



Fatih Tuğral

DOSABSİAD Dernek Merkezi'ndeki panele; DOSABSİAD Yönetim Kurulu Üyesi Fatih Tuğral, Bursa 1. Asliye Ticaret Mahkemesi Hakimi Ömer Gülmüş, Bursa Arabulucular Derneği Başkanı Arabulucu/Avukat Gonca Gülçin Öner, Arabulucu/Avukat Volkan Aksu, Arabulucu/Avukat Hakkı Savunur Soğançı'nın yanı sıra sanayi bölgesindeki firmaların temsilcileri yoğun katılım sağladı.

Panelde konuşan ve arabuluculuğun avantajlarından bahseden Bursa 1. Asliye Ticaret Mahkemesi Hakimi Ömer Gülmüş, “Benim de akrabalarım var, yakınlarım var yahut arkadaşlarım var bir hukuki sıkıntıları olduğu zaman beni arıyorlar; nasıl yapalım, nasıl bir dava açalım, hangi mahkemeye verelim. diyorlar. Ben de diyorum ki anlaşın. Benim kendi davam olsa bugün anlaşmak için bütün yolları tüketmeden mahkemeye gitmem” dedi.

MAHKEME ÖNCESİ ALTERNATİFLER

Ticaret hukuku uyuşmazlıklarını aile hukuku uyuşmazlıklarına benzeten Hakim Ömer Gülmüş, “Nişanlılıkta, sevgililikte, balayında her şey çok güzeldir ama araya bir kere kara kedi mi boşanma davasına döner iki tüccarın davası; olmaması gerektiği halde. İlla mahkemeye gitmek zorunda değilsiniz bence. Mahkemeden önce bir sürü alternatif çözüm var taraflar için.

Bu en çok da ticaret mahkemeleri ve tacirler için var. Neden? Çünkü tacirler için asıl olan, ticaretin yürümesidir” diye konuştu. Hakim Ömer Gülmüş’ün ardından panelde konuşan Bursa Arabulucular Derneği Başkanı Avukat/Arabulucu Gonca Gülçin Öner, alternatif uyuşmazlık yöntemlerinden örnekler verdi.

MÜZAKERE YÖNTEMİ...

Alternatif uyuşmazlık yöntemleri arasında en çok uygulananın müzakere yöntemi olduğunu söyleyen Gonca Gülçin Öner, “Burada taraflar ve vekilleri serbest bir ortamda karşılıklı olarak görüşmeler yapıp, bir sonuca ulaşırlar. Tahkimde ise tarafların belirleyeceği bir veya birden fazla hakemin katıldığı toplantılarla sonuca ulaşırlar. Hakem onlar adına karar verir. Arabuluculuk, tarafların aralarında serbestçe ittifak ettiği, sistematik teknikler uygulayarak tarafların üzerinde ortakça karar vereceği hususlarda onları müzakere sürecine dâhil edip, kararlarını kendilerinin almasının sağlandığı bir süreçtir” dedi.

Yasada bir takım sınırlamaların olduğundan bahseden Öner, “Yasamızın tanımına göre yabancılık unsuru taşıyanlar da dâhil olmak üzere tarafların üzerinde serbestçe tasarruf edebileceği işlem ve işlerden doğan tüm doğan tüm uyuşmazlıklarda arabulucuya gitmemiz mümkün. Yasada bir takım

sınırlamalar var. Bu sınırlamaların en belirgin özelliği kamu düzenini etkileyen konularda ve aile içi şiddet iddialarını içeren uyuşmazlıklarda arabuluculuğa müracaat söz konusu olmuyor” şeklinde konuştu.

MAHKEMELERİN İŞ YÜKÜ AZALACAK

DOSABSİAD adına konuşan Yönetim Kurulu Üyesi Fatih Tuğral, ise “7 Haziran 2012’de kabul edilip, 22 Haziran 2012’de yürürlüğe giren Hukuk Uyuşmazlıklarında Arabuluculuk Kanunu geniş kapsamlı bir kanun. Mevzuat, işçi işveren ilişkileri, işe iade davaları, abonelik sözleşmeleri, tüketici kredileri, ayıplı mal ve hizmetler, telif hakları, maddi manevi tazminat davaları, iş kazaları, ortaklıklar, rekabet yasağı, marka patent ve fikri haklara ilişkin uyuşmazlıklar ile kira sözleşmeleri gibi konularda tarafların üzerinde serbestçe tasarruf edebilecekleri iş veya işlemlerden doğan özel hukuk uyuşmazlıklarında arabuluculuk müessesesinin devreye girmesine imkan sağlayabiliyor. Arabuluculuk müessesesiyle, mahkemelerin iş yükünün azaltılması öngörülmüş” dedi. Arabulucu/Avukat Volkan Aksu ve Arabulucu/Avukat Hakkı Savunur Soğançı da konuyla alakalı olarak programa katılanları bilgilendirdi. Panel, soru-cevap kısmı ile sona erdi.

DURMA

www.durmazlar.com.tr

SON TEKNOLOJİYİ DURMA FİBER LAZERLE YAKALAYIN

Düşük işletim maliyeti ve enerji tüketimi
Yüksek performanslı komponentlerle hızlı üretim
Doğru maliyet hesabıyla yüksek karlılık
Durmazlar Makina güvencesi
Güvenilir, hızlı servis



Uludağ Vergi Dairesi ile E-Tebliğat Semineri

DOSABSIAD tarafından Uludağ Vergi Dairesi işbirliğiyle, 1 Ocak 2016 tarihinden itibaren zorunlu olan elektronik tebliğatla ilgili bilgilendirme semineri yapıldı.

DOSAB Konferans Salonu'nda gerçekleştirilen ve Uludağ Vergi Dairesi Müdürü Rafet Güccan tarafından verilen seminere Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren iş adamları, firma temsilcileri, yöneticiler ve çok sayıda çalışan katıldı.

Seminer öncesi konuşan DOSAB-SIAD Yönetim Kurulu Üyesi Ayhan Yılmaz, "E-Tebliğat başvurusunu, mükelleflerin bizzat kendisi veya kanuni temsilcisi aracılığıyla yapabileceği gibi işlemleri yapmak üzere özel yetki içeren Noter'den alınmış vekâletnameyle vekili aracılığı ile de gerçekleştirebilecek. Sistemde Gelir İdaresi Başkanlığı tarafından düzenlenerek gönderilen belgeler ile bu belgelere ait gönderim tarihi, tebliğ tarihi gibi bilgilere ulaşılacaktır. İş ortamında pek çok konuyu elektronik ortamda hallettiğimiz ve bilgileri e-mail yoluyla paylaştığımız hatırlanırsa, yeni sisteme de kısa sürede uyum sağlanacağı rahatlıkla söylenebilir" dedi.

BAŞVURU ZORUNLU

Yılmaz'ın konuşmasının ardından Uludağ Vergi Dairesi Müdürü Rafet Güccan, 01 Ocak 2016 tarihinde uygu-



Rafet Güccan

lamaya geçecek E-Tebliğat sisteminin ne şekilde işleyeceği, avantajları ve getireceği yenilikler hakkında bilgi verdi. Sistemin Kurumlar Vergisi mükellefleri ile Ticari, zirai ve mesleki faaliyetleri yönünden gerçek usulde vergilendirilen mükellefler açısından zorunlu olduğunu belirten Güccan bunların haricinde kalan gerçek ve tüzel kişilerinde isteğe bağlı olarak müracaatta bulunarak kendilerine elektronik tebliğat uygulanmasını talep edebileceklerini söyledi.

Mükelleflerin E-Tebliğat başvurularını ne şekilde yapacakları anlatan Güccan, "Sistem kapsamında mükelleflere e-tebliğat yapıldığında SMS veya e-posta yoluyla bilgilendirme gerçekleştirilecek. E-Tebliğat ile gönderilen evrakın mükellefin elektronik ortamdaki adresine ulaştığı tarihi izleyen 5. günün sonunda tebliğ edilmiş sayılacak. Bu şekilde tebliğat yapıldıktan sonra ayrıca posta yoluyla evrak gönderilmeyecek" bilgilerini verdi. Konuyla ilgili katılımcıların sorularını da cevaplayan Güccan DOSABSIAD yetkililerine ve katılımcılara teşekkür etti.



Ayhan Yılmaz



Tezyaparlar'a MMO'dan Onur Plaketi

Makina Mühendisleri Odası (MMO) Bursa Şubesi'nin 61.kuruluş yıldönümü Crown Plaza Otel'de coşkulu bir etkinlikle kutladı. Yoğun bir katılımımla gerçekleşen geleneksel gecede meslekte 60, 50, 40 ve 25 yılını dolduran makina mühendisleri onur plaketi ile ödüllendirildi. Gecede konuşan MMO Bursa Şubesi Başkanı İbrahim Mart, Bursa Şubesi'nin 7 bin 500'ü geçen üyesi ve bin 500'e yaklaşan öğrenci üye sayısı ile Güney Marmara'nın en etkin meslek örgütlerinden biri olduğuna dikkat çekti. Meslekte 60 yılını dolduran Ayhan Gedik'e onur plaketi CHP Bursa Milletvekili Lale Karabıyık ile MMO Başkanı Ali Ekber Çakar verdi. Daha sonra meslekte 50, 40 ve 25 yılını dolduran makina mühendislerinin onur plaketi verildi. Gecede DOSAB firmalarından Tezyaparlar Tekstil'in yönetim Kurulu Başkanı Makine Mühendisi Mustafa Tezyaparlar da Nilüfer Belediye Başkanı Mustafa Bozbey'in elinden onur plaketi aldı.

DOSAB'IN 25. YILINI KUTLARIZ..



HÜNER GROUP

HA HÜNER
Alüminyum

H3 HÜNEL
Boru



HÜNER KRİKO
VE YEDEK PARÇA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

HK HÜNEL
Kalıp

HDB HÜNER
İç & Dış Ticaret

Merkez:

DOSAB Ali Osman Sönmez Cd. No: 6 P.K:10 16369 Bursa/TÜRKİYE
Tel: +90 224 261 04 80 Pbx Faks: +90 224 261 04 84

Şube:

HOSAB Sanayi Cd. No: 46 Bursa/TÜRKİYE
Tel: +90 224 484 31 10 Pbx Faks: +90 224 484 31 14





2016'da İş Sağlığı ve Güvenliği Hizmet Süreleri

İş Güvenliği Uzmanlarının Görev, Yetki, Sorumluluk ve Eğitimleri Hakkında Yönetmeliğin 12. maddesinde belirtilen iş güvenliği uzmanlarının çalışma sürelerine ilişkin hüküm, aynı Yönetmeliğin Geçici 7.maddesi gereğince 1 Ocak 2016 tarihi itibarı ile yürürlüğe girmiştir. Ayrıca İşyeri Hekimi ve Diğer Sağlık Personelinin Görev, Yetki, Sorumluluk ve Eğitimleri Hakkında Yönetmeliğin 12. maddesinde belirtilen işyeri hekimlerinin çalışma sürelerine ilişkin hüküm aynı Yönetmeliğin Geçici 8. maddesi gereğince 1 Ocak 2016 tarihi itibarı ile yürürlüğe girmiştir. Yasalaşan değişiklik kısaca aşağıdaki şekilde olmuştur.

Ölümlü iş kazalarında dünyada ilk sıralarda yer alan Türkiye'de konu ile ilgili yasalar hazırlanmaya başlanmış ve 6331 sayılı "İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu" 2012 yılı Haziran ayında yasalaşmıştır. Aynı tarihlerde Dr. Yavuz Karazağ ile

İşyeri Hekimliği (İH)	Çalışma süresi (çalışan * dk /ay)	Tam zamanlı İH (çalışan)
Az Tehlikeli Sınıfta	5	2000
Tehlikeli Sınıfta	10	1000
Çok Tehlikeli Sınıfta	15	750

İş güvenliği uzmanlarının çalışma sürelerini gösterir tablo

İş Güvenliği Uzmanlığı (İGU)	Çalışma süresi (çalışan * dk /ay)	Tam zamanlı İGU (çalışan)
Az Tehlikeli Sınıfta	10	1000
Tehlikeli Sınıfta	20	500
Çok Tehlikeli Sınıfta	40	250

Burtez Bursa Tez Medikal Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi'nin (OSGB) temellerini attık.

GÜNÜN HER SAATİNDE KAZALARA MÜDAHALE

Projemizde çıkış noktamız hep bütünsel yaklaşım olmuştur. Bu noktadan hareketle farklı bir yapılanmaya gittik. Klasik işyeri hekimliği ve iş güvenliği hizmetlerini bir adım öteye taşıyarak, acil servis gibi 24 saat boyunca sağlık hizmeti sunmaya başladık. OSGB'lerdeki rutin uygulamaların dışına çıkıp ve yaşanan kazalara ve sağlık problemi yaşayan firma çalışanlarına nöbetçi ekip sistemiyle günün her saatinde müdahale etmeye başladık. Mesai saatlerinde kalabalık bir ekiple çalışan firmamız mesai saatlerinin dışında da bir hekim, bir sağlık personeli ve bir ambulans şoföründen oluşan nöbetçi ekip sistemiyle; meydana gelen iş kazalarına zaman sınırı tanımaksızın 24 saat boyunca ve en hızlı şekilde müdahale ediyor. Sisteme tam donanımlı bir acil yardım ambulansını da dahil ettik. Böylece günün her saatinde işletmelerde meydana gelebilen iş kazalarına en kısa sürede yerinde etkin müdahale etme avantajı sağladık.

OSGB HİZMETİNDE BÜTÜNSEL YAKLAŞIM

Burtez olarak, sanayiye 24 saat açık olan sağlık merkezi ve ekiple acil yardım ambulansı da içeren OSGB hizmeti sunuyoruz ve yeni süreler ile birlikte ideal OSGB hizmetlerinde rol modeliz. Burtez OSGB'de bakılan hasta çalışan sayısı 2015'te 4 bin, ambulansla acil müdahale edilen çalışan sayısı 500 kişiye ulaşmıştır. 2015 yılında işyeri hekimliği yaklaşımı ile OSGB'ye müracaat eden 7.500 çalışanın tedavisi yapılmış, bu hizmet ve harcanan ilaç ile sarf malzemesi için anlaşmalı firmalardan ilave herhangi bir bedel alınmamıştır. Tüm müracaatların 652'si bir üst kuruma sevk veya nakil edilmiştir. Bu da % 7.5'lik sevk oranı ile gereksiz sevklerin önüne geçildiğini göstermektedir. Ayrıca 7.500 kişiden sadece 170 kişiye 290 gün iş görmezlik raporu ile gereksiz işgücü kaybının da önüne geçilmiş; gerek ülkemiz gerekse DOSAB'daki firmalarımızın işgücü kaybı engellenmiş, görülmeyen ilave ekonomik fayda yaratılmıştır.

Burtez olarak firmalara 'uygun işe uygun çalışan' hedefi ile bütünsel bir yaklaşım sergiliyoruz. İşe başlayacak çalışanlara yönelik firmamızda röntgen, odiyometrik ölçüm, solunum fonksiyon testi ile beraber gerekli tüm kan ve idrar tetkikleri yapılabilmektedir. Ayrıca portör taramaları ve bu verilerin ışığında çalışanın yapacağı işle ilgili detaylı bir işe giriş muayenesi yapılmaktadır. İşe giriş muayenesinde, renk körlüğü ve görme muayenesinden tüm vücut muayenesi ve gerektiğinde denge muayenesine kadar titizlikle işe giriş muayeneleri yapılmaktadır. İşe giriş muayene sayımız 2015 yılında 7.500 kişiye ulaşmıştır. %95'inin işlemleri merkezimizde çözülmüş %5'inde uzman hekime başvurulmuştur.

DOSAB Bölge Müdürlüğü ve DOSAB'da faaliyet gösteren firmaların yanı sıra Bursa'da diğer OSB'lerde hizmet veriyoruz. İşyeri hekimliği, iş güvenliği, danışmanlık, eğitim, ambulans hizmeti ile laboratuvar hizmetlerinin yanı sıra DOSAB Konferans Salonunda işveren ve çalışanlara hitap eden bilgilendirme seminerleri düzenlemekteyiz.

EĞİTİM KOMPLEKSİ YATIRIMI

Öncelikli hedefimiz kaliteli hizmet. Büyümemizi de bu hedefe paralel olarak gerçekleştiriyoruz. Bütünleştirici projeleri geliştirmeye çalışıyoruz. Ortam Ölçüm Laboratuvarı yatırımımızdan, Ortam ve Çevre Ölçüm Hizmetleri Laboratuvarının kurulumunu tamamladık ve 2015 yılında hizmete başladık. Ayrıca ilk yardımdan işyeri hekimliğine kadar her türlü eğitimlerin verileceği bir eğitim kompleksini de 2016 yılında hayata geçirmek amacındayız.



- ELİNSAN ÇEVRESEL DENEY LABORATUVARI LTD. ŞTİ
- S.E.Ö.S (Sürekli emisyon ölçüm sistemleri) Ölçümleri
 - Baca gazı emisyonu ölçümü ve analizleri
 - Hava kalitesi (imisyon) ölçümleri
 - Çevresel Gürültü ölçümleri
 - Toprak analizleri
 - Atık ve Arıtma Çamuru Analizleri
 - Atık yağ analizi
 - Su, Atık su ve Deniz Suyu Analizleri
 - Enerji Verimliliği Ölçümleri
 - Aermod Hava Kalitesi Modellemesi Çalışmaları
 - Sera Gazı Emisyonlarının İzlenmesi ve Raporlanması
 - İş Sağlığı ve Güvenliği Ölçümleri



- Elinsan Çevre Teknolojileri A.Ş.
- Çevre Danışmanlık Hizmetinin verilmesi
 - Çed ve Proje Tanıtım Dosyalarının Hazırlanması
 - Çevre Yönetim Sistemleri Danışmanlığının Verilmesi
 - İşyeri açma ve çalışma ruhsatının alınması
 - Çevre Eğitimlerinin verilmesi, Sosyal Sorumluluk Projeleri
 - Çed raporları için Hava kalitesi modelleme çalışmaları
 - Sosyal etki değerlendirme raporunun hazırlanması



- ELTEST ELEKTRONİK ISI SİSTEMLERİ
- Sürekli Emisyon Ölçüm Sistemlerinin Satış, Bakım ve Kurulum Hizmetleri
 - Brülör Satış, Bakım ve Kurulum Hizmetleri
 - Kazan Satış, Bakım ve Kurulum Hizmetleri
 - Kalorimetre Satış, Bakım ve Kurulum Hizmetleri
 - Isı pay ölçer Satış, Bakım ve Kurulum Hizmetleri



BELGELERİMİZ ARASINA ÇALIŞMA VE SOSYAL GÜVENLİK BAKANLIĞI'NDAN ALDIĞIMIZ İŞ HİJYENİ ÖLÇÜM, TEST VE ANALİZLERİ YETERLİLİK BELGESİNİ'DE EKLEDİK.

Elinsan Grup bünyesinde faaliyet gösteren ve ölçüm ve analizlerde geniş kapsamı olan Elinsan Çevresel Deney Laboratuvarı İSGÜM'den 16 nolu yeterlilik belgesini almaya hak kazanmıştır. Daha öncede Türkak akreditasyonu ile iş sağlığı ve güvenliği ölçümlerini yapan laboratuvarımız İSGÜM'den aldığı yeterlilik belgesiyle de sektörde hizmet vermeye kararlı olduğunu bir kez daha göstermiş bulunmaktadır.



İş sağlığı ve güvenliği ölçüm raporlarınızın geçerli olması ve maddi olarak kayıp yaşamamanız için iş sağlığı ve güvenliği ölçümlerinizi Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı'ndan yeterlilik belgesi alan laboratuvarlara yaptırınız.

2001 yılında TSE tarafından ilk yetki belgesini alan Elinsan Grup bünyesinde faaliyet gösteren şirketlerimiz hem yurtiçinde ve hem yurt dışında uzman ve profesyonel ekibiyle hizmet vermektedir.

Hızlı ve kaliteli hizmet için bizi tercih edebilir, Müşteri ilişkileri sorumlularımız ile iletişime geçebilirsiniz.

Adres : Alaaddinbey Mah. 635.Sok. Niltim 2. Bölge Otomasyon Plaza No:37-39-41 Nilüfer/BURSA
Tel / Faks : +90 224 441 72 27 / +90 224 441 72 07
Web : www.elinsangrup.com / www.elinsan.com / www.elinsancevre.com / www.eltest.com.tr
Mail : bilgi@elinsan.com / bilgi@elinsancevre.com / bilgi@eltest.com.tr

Artık Tekstile Üvey Evlat Gözüyle Bakılmıyor!..

Tekstil ülkemizde bugünkünden daha iyi olurdu ama zamanında üvey evlat muamelesi gördü. İhracatı arttırma adımlarında tekstil üvey evlat gibi görülmeseydi, şimdi daha büyük olacaktık. Oysa şu nokta önemliydi; otomotivde 100 liralık ihracat yapılıyorsa 90 liralık da ithalat var. Tekstilde 100 liralık ihracat yapılıyorsa 10 liralık ithalat var. Enerji ve doğalgazı ucuz verseler, Çin'den mal gelemez ama biz Çin'e mal satarız.

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nin duayen isimlerinden birisi Sateks Tekstil'in kurucusu Sabri Öztürk... 40 yılı aşkın mesleğin içinde; önce ticaretini yapmış, sonra üretimini... 1986 yılında temelini attığı Sateks, DOSAB'nin en eski fabrikalarından birisi... Sabri Öztürk aynı zamanda 1987'de kurulan DSD'nin kurucu üyelerinden... Sabri Öztürk, iş yaşamı, çocuklarını işe nasıl hazırladığı ve sektörle ilgili sorularımızı yanıtladı.

 Sevcan Özgür Oruç

-Sabri Bey öncelikle sizi tanıyarak başlayalım.

-Ben 1947 Gayseri doğumluyum.

-Kayserilisiniz...

-Hayır, Kayseri değil Gayseri...

-Neden böyle?

-Sormuşlar birine, nerelisin diye 'Gayseriliyim' demiş. Yanındakine sormuşlar nerelisin, 'Kayseriliyim' de-

miş. Demişler ki, 'Bu Gayserili, bu değil.' Kayserililer K harfini G olarak telaffuz ederler. 'Kırk' demezler 'Gırk' derler.

-Peki siz Gayserilisiniz... Bursa'ya ne zaman ve nasıl geldiniz?

-Rahmetli Şükrü Akçakır vardı, Akteks'in sahibiydi. Biz ona emprime yaptırıldık. Bir gün, 'Çocuklar' dedi 'Sizi Bursalı yapayım. Bir boyahane aldık kurduk, çalıştıramıyoruz. Bunu size satayım.' Ben de İstanbul'da iplik alıp satıyorum. Geldik Bursa'ya ve kazanları aldık. Rahmetli babam da Kayseri'de Sümer Bez Fabrikası'nda iplik boyahanesine su veridi. Ben çocukken gider ve görürdüm. Yani konuya yabancı değilim.

-Ama siz üretim değil ticaret yapıyordunuz o zaman?

-Evet, ticaret yapıyor ve para kazanıyorduk. Çek yoktu senet yoktu. 1977'de Bursa'ya gelene kadar işin ticaretini yapıyorduk. 'Artık ham maddeci olalım'

dedik ve Bursa'ya geldik. İlk zaman Bursa Organize Sanayi Bölgesi'nde, şimdi Oytaş Fabrikası'nın olduğu yerdeydik. 1982 yılında ortaklarımızla anlaşamadık ve ayrıldık. Ben Koğukçınar'da bir yer buldum, fason mal yaptırmaya başladım.

Sümerbank bir makine satıyordu. O zamanlar makine bulmak, yeni makine getirmek sorun. Neyse ihaleye girdik ve aldık. İlgin Kadife'nin sahibi Tefvik İlgin vardı, rahmetli oldu. Ona 'bir yer arıyorum' dedim. 'Benim buraya koy makineyi, buhar da var' dedi. Boyama makinesini kurduk, çalıştık.

-DOSAB'a gelişiniz nasıl oldu?

-1985 yılında şuan içinde bulduğumuz Sateks binasının yerini satın aldık. O zamanlar rahmetli Süleyman abiye (Süleyman Kurtçu) çok güzel işler yapıyoruz. Müteahhit Adil Göçadır bu binamızı yaptı. Süleyman abi benim büyük oğlum Mustafa'yı çok severdi. Zaman zaman 'Sen gelme oğlum gelsin onda ışık var' derdi. Birlikte güzel işler yaptık.

Biz Koğukçınar'da çalışırken, Süleyman abi Bulgaristan'dan 200 ton tekstürize iplik getirmiş. Ama iplikler birine geçmiş, saramıyorlar. Demişler 'Koğukçınar'da Sabri Öztürk

19 Aralık 1986 yılında Sabri Öztürk ve dostları, DOSAB'da Sateks fabrikasının temelini atıyor.



Sateks Tekstil Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Kuruluş: 1984

Üretim Alanı: İplik ve boyalı

Ürün Çeşitleri: Polyester, pamuk, viskon, naylon, kesik elyaf, core spun, pwt, keten gibi ürün çeşitlerini, ipliklerin çözülük ve atıklık için renklendirilmesi ve renkli satışı.

Kalite Belgeleri: EKOTEKS 100 Standart Class 1

İstihdam: 126 kişi



var, o yapar.' 'Süleyman abi gelecek' dediler. Bursaspor'un unutulmaz başkanlarından, sektörde büyük... Ben de 'Benim Süleyman abi ile ne işim olur, niye gelsin' derken, bir akşam çıktı geldi.

İplik getirmişler, gösterdiler, anlattılar. 'Ben yaparım' dedim. 'Nasıl yapacaksın, o kadar kolay değil, 2 aydır biz yapamadık' falan dediler. Bir tahta sandık iplik getirmişler, ben de ertesi gün sarıp geri verdim. Tabii püf noktaları var ve ben biliyorum. İşte o 200 ton iplik işi, DOSAB'daki bu fabrikayı yaptırdı. 1986 yılında burada (DOSAB'da) çalışmaya başladık.

-Bugün Sateks ne üretiyor, kapasiteleri ne? Bu konularda biraz bilgi verir misiniz?

-Şimdi DOSAB fabrikamızda günlük 15 ton iplik boyama kapasitemiz var. Tekstilin ham maddesi olan her türlü ipliği boyama yeteneğine sahibiz ve bu kapasitemiz var. Sateks, her türlü ipliği boyuyor ve bobin haline getirip, yurtdışına ve iç pazara satış yapıyoruz.

-İplik üretiminde Türkiye, dünya pazarında ne durumda? Yani Uzakdoğu ile maliyet savaşını yapabiliyor mu?

-Elbette, Türkiye bir ara bocalansa da iplik üretiminde hala kuvvetli halde... Birkaç çok kaliteli işler yapan Bursa firması da var.

-Peki. Tekrar dönelim Sateks ve size... Bu noktada şunu sormak istiyorum, iki çocuğunuz Mustafa ve İbrahim Öztürk ile birlikte çalışıyorsunuz. Onların iş yaşamına başlaması nasıl oldu? Çünkü bizim bu söyleşilerdeki bir amacımız da, işi kuran ilk kuşağın çocuklarına işi öğretme veya devretme hikayelerini de aktarmak...

-Büyük oğlum Mustafa Erkek Lise-si'ne devam ediyordu. İkinci sınıfta 'Ben okumayacağım, okula gitmeyeceğim' dedi. Çok konuştuk, 'Oğlum okulu bitir, yapma' dedik, dil döktük oksun diye ama O istemedi. Ben de bir gün 'gel' dedim 'Gir makinenin altına, gir ve çalış.'

Akşama kadar orada, eli yüzü kap-kara oluncaya kadar çalıştırdım. Akşam eve gidince annesi bile tanıyamadı. Sonra Mustafa'yı karşıma aldım 'Böyle mi çalışacaksın, yoksa okuyacak mısın? Tercih senin...'

Ne cevap verse, 'Ben böyle çalışmak istiyorum' dedi. Yolunu çizmiş kendisine yani ve emin de... Okusun diye çok çabaladım ama O çalışmak istedi.

Bir başka yol deneyelim dedim. O zamanlar Koğukçınar'dayız... Cumar-tesi günleri para toplardık o zamanlar, müşterilere para toplamaya giderdik. Ben Mustafa'yı göndermeye başladım. Ama o gitmeden önce ya da arkasından müşterileri de arıyordum, "Mustafa

gelince ona yarım saat sonra gel, öğle gel, akşam gel, öyle deyin' diyordum. Koğukçınar'dan Mustafa'yı yürüyerek gönderiyordum.

Baktım ağlayarak, kan ter içinde geliyor; 'Ödemiyorlar baba' diyor...

Ben de O'na 'Oğlum para kazanmak bak kolay değil. Toplamak bile çok zor öğren bunu' diyordum...

Bir gün iyi arkadaşım Selahattin Kılıç'a yolladım. Onunla tartışmış, küfretmiş geldi. Selahattin Bey aradı "Arkadaş" dedi, 'Sonunda çocuğu küfrettirdik artık...'

'2011 yılından bu yana iki oğlum işin başındalar'

-Yani Mustafa Bey, o gün bugündür hep sizin yanınızda ve mektepli değil ama alaylı olarak yetiştirdi?

-Evet, o günden beri Mustafa hep benim yanımda çalıştı.

Bir başka hikayeyi yine Mustafa'nın tecrübe kazanmasına bağlayayım... Bilindiği gibi 1985 yılında rahmetli Özal teşvik yasası çıkardı. Böyle olunca biz makinalarla ilgili İtalya'ya gidip gelmeye başladık. Ben de Bisa'a çile boyardım. Orada Orhan Yıldırım'ı karşıladım.



(kulakları çınlasın) ile iyi ahbaptık. Alper Tansel vardı, oranın genel müdür muavini... Dediler 'Bir tane makine satılacak, sana satalım.'

Orhan Bey makineye 15 bin lira istiyor. Ben 'olmaz' dedim. Biz de oraya 1 liraya çile boyuyoruz, düşünün ne paralar. Alper Bey girdi odaya 'Sen ne veriyorsun' dedi. Ben de 'Biz Gayserililerin bir deyimi vardır; alıcının ahmak olanı fiyat verir' dedim. Onlar 14'e düş-tü, ben kabul etmedim, anlaşılmadı. Sonra 'Sen ne veriyorsun' dediler '7 bin lira' dedim. Orhan Bey 9 bin lira istedi, en son 7 bin 500 liraya makineyi aldı, götürdüm; akşamına kurup çalıştırdım.

BUTTİM genel kurulunda bazı arkadaşlar bize makine satmak istiyorlar. Ben de 'İtalya'da artık makine dolu ben size satayım' dedim. 'Satar mısın, satmaz mısın' derken, düşündüm 'Olabilir' dedim ve İtalya'ya gittim. Ve böylelikle makine getirip satmaya başladım. İtalya'dan eski makineleri alıp burada revize ediyordum, sonra satıyordum. Daha hala benden aldığı makineleri çalıştıran tekstilciler var. İşte Mustafa da tüm bu süreçleri gördü, içindeydi. Yani alaydan yetiştii, diplomasını benden aldı.

-Peki İbrahim Bey'in diploması da sizden mi?

İtalya'ya gelip gidiyorum ama yabancı dil yok; İtalyancayı çat pat öğrendik. İbrahim'i okutmak istedim, yabancı dili olsun, bize yardımcı olsun vs... Onu İngiltere'ye yolladım. ABD'de tanıdıklar vardı, onlarla irtibata geçmiş 'Ben Amerika'da okumak istiyorum' demiş. Dil sınavına girdi kazandı.

ABD'ye giderken İbrahim'e dedim ki, 'İstedğin her şeyi vereceğim ama senden iki diploma istiyorum. Bir iş-letme bir de ihtisas...' İbrahim okudu, derslerinde başarılıydı ve iki diploması var.

Okul bitti biz gelsin diye bekliyoruz ama nerdeyse orda kalıyordu. Başarılı öğrencileri, parlak beyinleri tutuyorlar.

İbrahim Kuru adında müteahhitlik yapan bir arkadaşım vardı. Ameliyat için ABD'ye gitti. İbrahim'e 'Orada yanında destek ol, refakatçi ol' dedim, yaptı da... Hastanede yöneticilerin dikkatini çekmiş. Böyle olunca ona ev ve arabalar falan teklif ediyorlar. Rahmetli İbrahim abi Bursa'ya döndü. Biz de hanımla geçmiş olsun ziyaretine gittik. Daha kapıdan girdik, 'Aman' dedi, 'Oğlan elden gidiyor.' Şaşır-dık

tabii... Durumu anlattı 'Gidin alın' dedi. Hanım başladı ağlamaya, orda kalacak dönmeyecek diye. Biz ikimiz atladık ABD'ye gittik. Sonra topladık eşyalarını getirdik. Tabii geldiği zaman her şeyi oradaki gibi sanıyordu ama Türkiye koşullarına alıştı.

-Bu durumda siz artık işte çok aktif değil misiniz, iki oğlunuza devrettiniz...

-Seçimlerden sonra oturduk konuştuk. Ben olduğu gibi çocuklara bıraktım. İkinci kez ameliyat oldum ve ondan sonra artık aktif değilim. Bilançoymu görüyorum, farklı noktadan bakmaya çalışıyorum. Yani 2011 yılından bu yana çocuklar götürüyorlar işleri...

-Genel olarak aile şirketlerinde, bir sonraki kuşağa devir veya bu kuşağın işin başına geçiş sürecinde sancılar oluyor. Şirketler birkaç kuşak boyunca büyüyerek ilerleme kaydedemiyor, bunu yapanlar azınlıkta kalıyor. Bu konuda düşünceleriniz nedir?

-Biz çocuklarımız gibi yabancı dil bilmiyoruz. Bunun için de ben dahil DOSAB'da birçok akrasını çocuklarını yurt dışında okuttu. Niye bunu yaptık, 'Okulunu bitir gel, işin başına geç' diye... Bakın, bizden bir önceki nesil bunu yapmadı. Onlar çocuklarına güvendi ama hiçbir şey yapmadan bıraktı. Şimdi 8-9 büyük firma artık yok. Biz orta ölçekli sanayiciler olarak ne yaptık; çocuklarımızı yurt dışında okuttuk, yabancı dil öğrettik, yanımızda işi öğretmeye çalıştık.

Şimdi bakıyorum, DOSAB'da fabrikalarda ikinci veya bazılarında üçüncü kuşaklar işin başında yer alıyorlar. Hepsi yabancı dil biliyorlar, dünyayı görüyorlar, dünyayı okuyorlar.

Bir anımı anlatayım. Bir gün Bursa dışındayken bir arkadaşım aradı, 'DOSAB'da seçim var, falanca başkanlığa adaylığımı koyacakmış' dedi. 'Olabilir' dedim. Şaşırdı, öyle bir cevap beklemiyordu. 'DOSAB'da herkes başkanlık yapacak kapasitede, bilinçli insanlar' dedim. Gerçekten de ben hemen herkesi tanıyorum, birbirimizi biliyoruz.

Bizin kuşak, daha öncekilerden dersi gördü, tecrübesini aldı. Onun için çocuklarını okuttu, eğitti, işin başına donanımlı geçsin diye... Öyle de oluyor. Bizim bölgemizde artık çoğu gençler işin başında.

-Siz, Demirtaş Sanayi Bölgesi'nin organize sanayi bölgesi olmasını sağlayan Demirtaş Sanayiciler Derne-

ği'nin kurucularından birisiniz. DOSAB kurulu 25 yıl olmuş. Bu konuda birkaç cümle alabilir miyiz?

-DOSAB, Türkiye'de ilkleri yapan bir sanayi bölgesi. Bununla gurur duyuyoruz. Kurucular arasında olan kişi olmaktan her zaman mutluluk duydum, gururlandım. Çok iyi bir noktaya geldik ve DOSAB'da her şey daha iyiye gidecek görünüyor. DOSAB bana kalırsa 15 yıl sonra buradan taşınır, belki daha ileride... Yarın yeni bir sanayi alanı yaratılırsa, gideriz belki de...

'Tekstile artık üvey evlat gözü ile bakılmıyor'

-40 yılı aşan bir tekstil geçmişiniz var. Ülkemizde tekstilin dünü ve yarın için genel olarak neler söylersiniz?

-Tekstil ülkemizde bugünkünden daha iyi olurdu ama hükümetler, devletimiz geçmişte destek olmadı. Şimdi tekstile destek var. Daha eskiden devlet ihracatı artıma adımları attı, otomotive destek verdiler tekstili üvey evlat gibi gördüler. Eğer böyle olmasaydı, tekstil ve biz şimdi daha büyük olacaktık. Oysa şu nokta önemliydi; otomotivde 100 liralık ihracat yapılyorsa 90 liralık da ithalat var. Tekstilde 100 liralık ihracat yapılyorsa 10 liralık ithalat var.

Avrupa fuarlarında dikkat ediyorsanız Bursa ve tekstilimiz ön planda. Dolayısıyla tekstil dün de öyleydi bugün de öyle, Türkiye için çok önemli bir sektör... Daha iyi destek olunursa daha büyük şeyler yapacak. En az bir 15 sene daha önde olacak.

-Ne tür desteklerden bahsediyorsunuz? Neler olmalı?

-Şuanda kumaş ve iplik ithal ediyoruz. Enerji ve doğalgazı ucuz verseler... İnanın Çin'den bir daha mal gelemiz ama biz Çin'e mal satarız. Tekstil ile ilgili bence ayrı bir bakanlık olacak. Yurt dışında bizi tanıttak, Türk mallarını tanıttak, sanayiciye destek olacak. Şehir şehir komiteler oluşacak, bakanlıkla irtibatlı çalışacaklar. Şöyle düşünün, DOSAB sonradan OSB olup nasıl kısa sürede büyüdü öne geçti? Çünkü akılcı düşünüldü, çabuk hareket ederek örnek oldu. Yani böyle olmak lazım... Ama şu nokta bile güzel; tekstile artık üvey evlat gözü ile bakılmıyor.

Chassis Brakes'ın Meslektaşım Projesi Öğrencilerin Geleceğine Işık Tutuyor

Türkiye'nin en büyük fren üreticisi Chassis Brakes International, meslek lisesinde okuyan gençlerin kariyerlerini doğru çizebilmelerine destek olabilmek amacıyla oluşturduğu Meslektaşım adlı projeyi, Ali Osman Sönmez Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'nde başlattı.

Fren ve fren parçaları üretiminde Türkiye'de ve dünyada söz sahibi olan, topluma katma değer sağlayan sosyal sorumluluk projeleriyle de fark yaratan Chassis Brakes International, Bursa İl Milli Eğitim Müdürlüğü ile gerçekleştirdiği işbirliği çerçevesinde, sanayinin ihtiyaç duyduğu teknik bilgi ve beceriye sahip insan gücünü yetiştirme hedefiyle gerçekleştirdiği "Meslektaşım" adlı projenin başlangıcını, Ali Osman Sönmez Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'nde yaptı.

ÖĞRENCİLERE ÖZEL PROGRAM

Tüm yıla yayılacak olan ve ilk etapta 16 öğrencinin seçileceği proje kapsamında meslek lisesi birinci sınıf öğrencileri firma bünyesinde özel bir



programa dahil olacak. Kişisel gelişim eğitimlerinden, profesyonel kariyer koçluğuna kadar birçok alanda özel eğitimlerden geçecek olan öğrenciler aynı zamanda mekanik teknisyenliğinden, bilgi işlem uzmanlığına kadar birçok meslek dalını yakından tanıma ve detaylıca öğrenme fırsatını yakalayacak. Tüm yıl boyunca fabrika içinde çalışma ortamına da alıştırılacak olan öğrenciler, meslek seçimi konusunda da detaylıca bilgilendirildikten sonra okul rehber öğretmenlerinin de katkısıyla kendi seçimlerini yapacaklar.

400'DEN FAZLA ÖĞRENCİ KATILDI

Chassis Brakes International İnsan Kaynakları ve Kurumsal İletişim Müdürü Arzu Öneyman ve Kurumsal İletişim



Uzmanı Derya Çoruh Özvatan, Ali Osman Sönmez Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi'nde proje kapsamında tanıtım ve öğrenci seçme amaçlı bir sunum gerçekleştiren, dört yüzden fazla öğrenci seçmelere katılım gösterdi. Etkinliğe Ali Osman Sönmez Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Müdürü Dursun Duran, Koordinatör Müdür Yardımcısı Hüseyin Somer ve çok sayıda öğretmen de katıldı. Öğrencilerin yoğun ilgi gösterdiği ve üç gün süren programın ardından, Meslektaşım projesine katılmak isteyen öğrencilerle tek tek görüşülürken, proje dâhilinde kabul edilecek 16 öğrenci, Chassis Brakes bünyesinde iş ve çalışma ortamını yakından tanıyıp, mesleki deneyim kazanma imkânı bulacak. Projenin öğrencilerin kişisel ve mesleki deneyimlerine çok önemli katkılar sağlaması bekleniyor.

ÖNEYMAN: GELECEĞİN KAHRAMANLARI SİZLERİNİZ

Öneyman, öğrencilerin geleceğini ilgilendirecek çok önemli paylaşımlarda bulunduğu sunumda şunları söyledi: "Meslek seçiminiz tüm hayatınızı etkiler. Kariyerinizi belirleyecek kahramanlar sizsiniz. Gideceği yeri bilmeyen gemiye hiçbir rüzgâr yardım edemez. O nedenle mutlaka bir hedefiniz olmalı. Biz de Chassis Brakes ailesi olarak, buraya sizlerin elinden tutmak, başarı



yolunda yanınızda olmak için varız. 20.000 metrekairelik alanımızda bulunan 12.000 metrekairelik binamızda tam 220 çalışanımız, insanlar güvenle araç kullanabilsinler diye fren sistemleri üretiyor. İşte, 'Meslektaşım' projesi kapsamında aranızdan seçilecek 16 öğrenciye mesleki tanıtım, pratikte ve teoride eğitim, öğrenci koçluğu ve staj desteği verilecek. Kahramanlarımızdan biri olma yolunda ilk adımı atmanız için buradayız"

'EĞİTİME DESTEĞİMİZ HER ZAMAN DEVAM EDECEK'

Projeyle ilgili amaçlarını anlatan

Arzu Öneyman, "Bu programa katılan öğrencilerin öğrenci koçluğu, kişisel gelişim, teknik bilgi ve beceri seviyelerini sektörün ihtiyaçlarına cevap verecek seviyeye getirmeyi amaçlıyoruz. Biz, eğitime desteğimizi hiçbir zaman esirgemedik ve katkılarımızı arttırarak bu yolda gelişmeye devam ettik. Bu proje ile çocuklarımızın ellerinden tutmak ve onları bu ülkenin üretim neferi olmalarını istiyoruz. Eğer 16 öğrencimizin hayatına ışık tutacaksa, ne mutlu bize. Gelecek yıl daha fazla sayıda çocuğumuzu projemize alacağız. Chassis Brakes ailesi olarak eğitime desteğimiz her zaman devam edecek" dedi.



Chassis Brakes Ailesi Doğaya Dokundu

Chassis Brakes, sosyal sorumluluk projelerini ihmal etmediği gibi çevreci duruşunda da kararlı davranmaya devam ediyor. Geçtiğimiz yaz Bursa'nın Mudanya İlçesi'nde bulunan Göynüklü Köyü'nde çıkan yangın sebebiyle, 50 hektar ormanın kül olduğu ve hızlı bir şekilde ağaçlandırma çalışmalarının başlatıldığı bölgeye giden Chassis Brakes ailesi, ağaçlandırma projesine büyük katkı vererek

çevreci politikasını bir kez daha göstermiş oldu. Chassis Brakes Türkiye Genel Müdürü Wilfried Ertngshausen ile İnsan Kaynakları ve Kurumsal İletişim Müdürü Arzu Öneyman'ın da yer aldığı etkinlikte, Chassis Brakes ailesi kül olmuş arazide 2 binin üzerinde fidanı toprakla buluşturdu. Chassis Brakes çalışanları, fidan dikiminden sonra Göynüklü Piknik Alanı'nda aileleri ile birlikte piknik yaptı.





Çetin Elektrik'ten Mesleki Eğitime Anlamlı Katkı

Demirtaşpaşa Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi ile yapılan işbirliği kapsamında, iki atölye çağdaş donanımlarla yenilendi. Öğrencilere staj imkanlarının da sağlandığı projede temel amaç, sürdürülebilir bir şekilde nitelikli ara eleman ihtiyacını karşılamak.

Mühendislik, taahhüt, bakım, imalat, satış ve danışmanlık alanlarında Bursa'nın güçlü ve yenilikçi şirketlerinden olan Çetin Elektrik Grup, nitelikli işgücünün ancak eğitim kurumlarının özel sektörle yakın iş birliği ile ortaya çıkabileceği gerçeğinden hareketle, Demirtaşpaşa Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi ile işbirliği yaptı. Bu kapsamda, Elektrik-Elektronik Teknolojileri Alanı Tesisat ve Pano Montörlüğü Dalı'ndaki iki atölye Çetin Elektrik tarafından yenilendi, öğretmenlerin eğitimi Çetin Elektrik bünyesinde bu yaz döneminde gerçekleştirildi. İşbirliği projesi kapsamında bölüm öğrencilerinin bir kısmı Çetin Elektrik'te staj yapıyor.

İKİ ATÖLYEDE SAĞLANAN OLANAKLAR

Çetin Elektrik Grup; mesleki ve teknik eğitime dönük işbirliği projesi kapsamında, Demirtaşpaşa Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Elektrik-E-



Elektronik Teknolojileri Alanı Tesisat ve Pano Montörlüğü Dalı atölyelerine şu imkanları sağladı: Busbar (Enerji iletimi ve dağıtımında kullanılan modüler bara sistemi) Güç Dağıtım Ünitesi, Busbar Aydınlatma Ünitesi, Kuvvet Kablo Tesisatı, Zayıf Akım Görüntülü Sistem Ünitesi, Yangın Alarm ve Kamera Güvenlik Ünitesi, Otomatik Kumanda Pano Uygulamaları, Çoklu Sayaç pano Uygulaması, Hız Kontrol ve Sürücü Devreleri, LED Aydınlatma Ünitesi, Her öğrenci için ölçü aletleri ve el takımları, her öğrenci için dolap.

ÇETİN ÖZTUNALI: MESLEKİ EĞİTİME ÖNEM VERELİM

Çetin Elektrik Grup Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Öztunalı, projenin gerekçesini ve hedeflerini şöyle anlattı: “Ben 1975 yılında Demirtaşpaşa Endüstri Meslek Lisesi’nden mezun oldum ve 36 yıldır iş yaşamının içindeyim Türkiye’deki asıl sorunun işsizlik değil, mesleksizlik ve nitelikli personel eksikliği sorunu olduğunu iyi biliyorum. Maalesef eğitim sistemimiz, gerek sanayi gerekse hizmet sektörlerinin ihtiyaç duyduğu, bilgisini uygulayabilen, beceri sahibi bireyler yetiştiremiyor. Oysa bizim, başka ülkelerle rekabet edebilmek üretimi artırmak, sadece alan ve kullanan değil, üreten ve satan ülke olabilmek için mesleki eğitime çok büyük önem vermemiz gerekiyor. Hızla değişen bilgi, teknoloji ve üretim yöntemleri ile iş hayatındaki gelişmelere paralel olarak dinamik bir mesleki ve teknik eğitim yapısını daha fazla zaman kaybetmeden oluşturmalıyız. Bu dinamik yapı; kendini yenileyen bir eğitim sistemini, teknolojik altyapı yatırımlarının güçlendirilmesini, dünyadaki gelişmelerin yakından takip edilmesini ve özel sektörle yakın bir iş birliğini zorunlu kılıyor.

‘YENİ OKUL YERİNE MESLEK ATÖLYELERİNE KATKI’

Mesleki ve teknik eğitimde bizim önceliğimiz yeni okullar açmak olmamalı. Bizim Bursa açısından baktığımızda yeterli okullarımız var. Bu okullarımızda eğitim alan gençlerimize, özel sektör işbirliği çerçevesinde mesleki ve teknik eğitimi yerel, ulusal ve uluslararası iş piyasalarının beklentilerine uygun şekilde vermek, gerekli bilgi, beceri ve yetkinliği kazandırmak doğru olan şeydir. Benim önerim, başta sanayicile-



Demirtaşpaşa Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Elektrik-Elektronik Teknolojileri Alanı Tesisat ve Pano Montörlüğü Dalı’nda yenilenen iki atölyenin açılış kurdelasını Çetin Öztunalı, kızı Beril Öztunalı ve Osmangazi İlçe Milli Eğitim Müdürü Gökhan Çokgezer kesti.



rimizin olmak üzere okul yerine meslek atölyelerine destek olmalıdır. Çünkü hemen her sektörde ara eleman bulmak büyük bir sorun. Öğrencilerimizin daha iyi yetişmesi için bu tür atölyeler hayati önemde. Biz Çetin Elektrik Grup olarak, eyleme geçmiş durumdayız. İdarecilerimizin de desteğiyle, mevcut atölyelerde çağdaş donanımlar kurduk. Amacımız, iki atölye kurup bırakmak değil, yaşamın içinde, gelişmeleri takip eden ve kendini geliştiren, sürdürülebilir bir model yaratmak. Bu çalışmamızın verimli ve örnek olacağına inanıyorum. Bu tür bir projeye mezun olduğum okulda başlamış olmak da bana ayrı bir heyecan veriyor.”

23 ARALIK’TA AÇILIŞ YAPILDI

Çetin Elektrik Grup katkılarıyla yaptırılan Demirtaşpaşa Mesleki ve

Teknik Anadolu Lisesi Elektrik-Elektronik Teknolojileri Alanı Tesisat ve Pano Montörlüğü Dalı’ndaki iki atölye 23 Aralık Çarşamba günü yapılan törenle açıldı. Eğitim-öğretime kazandırılan atölyelerin açılışına Osmangazi İlçe Milli Eğitim Müdürü Gökhan Çokgezer, Çetin Elektrik Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Öztunalı, Demirtaşpaşa Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi Müdürü Ahmet Keskin, Mesunlar Derneği Başkanı Osman Nuri Atasoy, Elektrik Elektronik Teknolojileri Alanı öğretmenleri, öğrenciler ve çok sayıda davetli katıldı. Törende, Çetin Öztunalı’ya teşekkür plaketi ve mezun olduğu döneme ait fotoğrafı hediye edildi. Ayrıca, Makel Elektrik, Protek Mühendislik, EAE Elektroteknik, Schneider Elektrik ve Mavili Elektronik firmalarına katkılarından dolayı teşekkür plaketi verildi.

90 Yıllık İpekiş, Uluslararası Arenada Büyük Hedefler Peşinde

90.kuruluş yılını kutlayan İpekiş, Tarman Group'un 45 milyon doların üzerinde yatırımı ile bugün oldukça farklı bir noktada. İpekiş, İtalya'daki Lane Bugella markası ile uluslararası arenada yükseliyor.

Ürettiği yıllık 2.1 milyon metre yünlü kumaşı başta Versace, Moschino, Cavalli, Armani ve Christian Dior olmak üzere dünya devi moda markalarına veren İpekiş, 2009 yılında İpekiş İtalia markası ile Biella kentinde kuruldu. 2013 yılında Lane Bugella markası ile Türkiye'yi uluslararası arenada temsil eden marka anonim şirket oluyor.

YENİ BİR ALT YAPI KURULDU

Atatürk'ün talimatıyla 1925 yılında kurulan İpekiş Mensucat Türk AŞ, 1991 yılında Tarman Group bünyesine dahil oldu. Tarman Group'un 45 milyon doların üzerinde yaptığı yatırımlarla farklı bir noktaya geldi. İpekiş; fantazi kadın kumaşı, paltoluk gibi yünlü ve kalın üst giyim kumaş ağırlıklı olan üretimini 2005 yılından itibaren fütüristik bir tavırla şehirli iş yaşamına uygun, yüzde yüz yün, cool wool, hafif takım elbiselik kumaş üretimine kaydırıldı.

İpekiş, son olarak yaklaşık 25 milyon dolarlık yatırım ile Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'ndeki (DOSAB) 22 bin 500 metrekarelik tesisinde son teknolojiye uygun üretim altyapısını kurdu. Yapılan fabrika yatırımı ile nitelik, tasarım ve servise yönelik iyileştirmelerin gerçekleştirildiğini ifade eden İpekiş Genel Müdürü Aşkın Kandil, "DOSAB'a taşıdığımız fabrikamızda teknoloji sınıfındaki yatırımlarımızdan biri olan Microsoft Axapta Dynamics ERP yazılım programını kullanarak tedarik-tasarım-üretim-satış-müşteri ilişkileri ve bilgi yönetimi otomasyonuna sahip olduk. Butik üretim ve hızlı servis gücümüzü büyük ölçüde artırarak müşterilerimize daha iyi hizmet sunmayı başardık. Ayrıca ekolojik açıdan sanayi bölgesinin bünyesinde yer alan çevre arıtma



sistemlerine dahil olduk. Böylece teknolojik açıdan üstün, çağın gerekliliklerini yerine getiren ve çevre konusunda da duyarlı bir akıllı fabrikaya sahip olduk" dedi.

YILLIK 2.1 MİLYON METRE KUMAŞ ÜRETİMİ

İpekiş'in Bursa fabrika, İstanbul ve Biella pazarlama-satış ofislerinde yaklaşık 300 kişi istihdam ettiklerini aktaran Kandil, "2015 yılını tamamı yüzde 100 takım elbiselik kumaş olmak üzere 2 milyon 100 bin metre üretimle kapatıyoruz. Yeni fabrikamızda, insan-makine-hammadde ilişkisi ve yönetsel fonksiyonların getirdiği daha ergonomik yapı ve makine yatırımları sayesinde gerek üretim gerekse istihdamda artış sağlandı. Fabrikamızda, insana ve çevreye saygı prensibinden ödün vermeden, yüzde yüz yün başta olmak üzere yünün kaşmir, ipek, keten, pamuk, bambu gibi doğal liflerle karışımından üretilmiş takım elbiselik ve ceketlik kumaşlar üretmeye devam edeceğiz" diye konuştu.



Aşkın Kandil



DÜNYA MARKASI OLMA YOLUNDA

İpekiş'in yeni projeleri konusunda bilgi veren Genel Müdür Aşkın Kandil, 2025 yılında Türkiye Cumhuriyeti'nin ilk 100 yıllık sınai markası unvanını kazanacak olan İpekiş'in o yıla kadar yünlü kumaş üretiminde önde gelen bir dünya markası olmayı hedeflediğini söyledi. Kandil; "Bu hedefimize ulaşmak için geliştirdiğimiz yeni iş modellerimizle dünya pazarındaki payımızı artırma ve iç pazarda lider olma vizyonuyla çalışmayı sürdüreceğiz. 2016 yılında, halen agresif olarak pazarlama-satış faaliyetlerimiz devam eden Uzakdoğu, Güney Amerika ve Avustralya pazarındaki gücümüzü artırmayı hedefliyoruz" dedi. 'Müşteriye özel tasarım, butik üretim, hızlı servis' iş modeliyle ve İtalya'daki Lane Bugella markası ile farklılaşan İpekiş, yılda

ürettiği 2 milyon metrenin üzerinde yünlü kumaşı dünyanın en prestijli moda markalarına satıyor. İpekiş'in yünlü kumaş üretiminde İtalyan üreticilerle en üst segmentte yarıştığını ifade eden Kandil "İpekiş tasarım ekibi, İtalyan desinatörler eşliğinde her yıl iki koleksiyon hazırlıyor. İpekiş'in 2016-2017 Sonbahar-Kış koleksiyonunda yer alan kumaşlar dünya ölçeğinde yünlü kumaş sanayisinde üretilmekte olan en ileri tekniğe sahip kumaşlar segmentinde yer alıyor. AR-GE ve teknolojiyi kullanarak yüzde yüz, en ince lüks Avustralya Merino yününden üretilmiş kumaşların kreatif özelliklerine fonksiyonellik katıyoruz" dedi.

ŞEHİRLİ İŞ İNSANLARINA DÖNÜK KOLEKSİYON

Bu yıl Milano, Şangay ve New York'ta gerçekleşen Milano Unica ve Paris Premiere Vision fuarlarında en çok "Travel-Zero Gravity ürünlerinin olumlu tepki aldığını ifade eden Kandil, "Travel kumaşlarımız en çok sipariş alan kumaşlar sıralamasında birinci sırada yer alıyor. Türk erkek giyiminin güçlü markalarının koleksiyonlarında yer verdiği kumaşlar özellikle sık seyahat edenlerin konforu göz önünde bulundurularak üretildi" şeklinde konuştu.

Şehirli iş insanlarının farklı ihtiyaçlarına yönelik olarak geliştirilen Akıllı Kumaş Koleksiyonu'nun son üyesi olan Travel- Zero Gravity sık seyahat eden ve takım elbise giyen kişilerin fonksiyonel ihtiyaçlarını karşılamak için tasarlandı. Standart bir takım elbiseye oranla yüzde 30 daha hafif olan Travel takım elbise kumaşı kullanılan yüksek apre

teknolojileri sayesinde kınışmıyor. Bu özelliklerin yanı sıra isteğe göre su-kir- yağ itici "Bionic Finish", kadın ve erkekler için ayrı tasarlanmış parfümlü "Bio Perfume" ya da gümüş iyonlarla ferahlık ve hijyen sağlayan antibakteriyel "Silver Plus" gibi özellikler eklenebiliyor.

İpekiş markasının geliştirdiği inovatif kumaşlar ile ilgili duyduğu heyecanı paylaşan İpekiş Genel Müdürü Aşkın Kandil, "Akıllı kumaş koleksiyonu teknolojinin sektörümüzde etkin kullanımına iyi bir örnek. Yüzde yüz yünlü kumaşın kreatif özelliklerine, teknolojinin avantajlarını kullanarak fonksiyonel özellikler ekliyoruz. Dört mevsim giyilebilen, yüksek performanslı kumaşlar tasarlıyor; 10 yıl sonrasının ürünlerini bugünden hazırlıyoruz. Travel- Zero Gravity lüks segmentte üretim yapan, perakende pazarına yön veren ve ihracat yapan Türk markaları tarafından da kullanılıyor. Avrupalı müşterilerimiz de bu kumaşa büyük ilgi gösteriyor" dedi.



Efe Tarman

İPEKİŞ 90.YAŞINI KUTLADI

Mustafa Kemal Atatürk'ün talimatıyla 1 Ekim 1925 yılında kurulan İpekiş 90.yılıni kutladı. 90.yıl kapsamında İstanbul ve Bursa'dan davet edilen basın mensuplarına DOSAB İpekiş Fabrikası'nda brifing verildi. İpekiş Yönetim Kurulu üyesi Efe Tarman, Genel Müdürü Aşkın Kandil, firmanın kuruluş öyküsünü, bugünü ve hedeflerini basın mensuplarıyla paylaştı, tesisler gezildi. Efe Tarman, "Türk sanayisine öncülük eden İpekiş bugün tüm dünyanın tercih ettiği bir marka halini almıştır. Amacımız bu güven ve itibarı daha üst seviyelere taşımaktır. 2025 yılında Türkiye Cumhuriyeti'nin ilk yüzünlük sınai markası olacağımız için gururluyuz" şeklinde konuştu.



A man with short brown hair and a beard is looking directly at the camera. He is wearing a dark grey or black suit jacket over a light blue shirt with a small, repeating geometric pattern. He is also wearing a dark blue necktie. His hands are clasped in front of him, near the waistline of his jacket. The background is a solid, light blue color.

ALTINYILDIZ
CLASSICS

KLASİK GİYİMİN TREND HALİ

ALTINYILDIZ
CLASSICS



Aktaş Holding'den 30 Milyon Liralık Yatırım

Aktaş Holding, yeni pazarlara daha etkin ve hızlı ulaşmak, yeni yatırım alanlarında entegre üretim sistemine geçmek ve sürdürülebilir verimlilik için 30 milyon liralık yatırımla hayata geçirdiği yeni üretim tesislerinin açılışını yaptı.



ABD'den Çin'e, Bulgaristan'dan Brezilya'ya kadar dünyanın dört bir noktasında faaliyetleri bulunan, 6 kıtada 100'den fazla ülkeye doğrudan ürünleri ihraç edilen Aktaş Holding, Bursa'daki yapılanmasında ve dönüşüm sürecinde çok önemli bir yer tutan yeni üretim tesisini 6 ay gibi kısa bir sürede tamamladı. Farklı ürün gruplarının da üretileceği Bursa OSB'deki fabrika Ocak ayında açıldı. Tesislerin açılış törenine; Bursa Valisi Münir Karaloğlu, Bursa Büyükşehir Belediye Başkan Vekili Abdülkadir Karlık, Ak Parti Bursa Milletvekili Zekeriya Bıran, BİTSO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burak, DSİ Bursa Bölge Müdürü Nazmi Koçak, Nilüfer Kaymakamı Mustafa Kılıç'ın yanı sıra, iş dünyasından ve sivil toplum kuruluşlarından çok sayıda isim katıldı.

DÜNYA STANDARTLARINDA

30 Milyon TL'lik yatırımla hayata geçirilen, 20 bin metrekare kapalı alana sahip, tamamen Aktaş Holding'in üretim modeline uygun olarak inşa edilen tesislerde hava süspansiyon sistemleri üretimi ile birlikte, otomotiv ve savunma sektörünün yanı sıra; inşaatın enerjiye kadar geniş bir yelpazedeki ürünlerin inovatif bir anlayışıyla üretilmesi hedefleniyor. Faaliyet gösterdiği sektörlerde öncü konumda bulunan Aktaş Holding'in yeni üretim tesislerinin açılış töreni hazırlanan film gösterisi ile başlarken, program kapsamında ilk olarak sözü Aktaş Holding Yönetim Kurulu Başkanı Şahap Aktaş aldı. Aktaş, "Yenilenmek ve başarı yolunda gelişerek ilerlemek, kurulduğu günden bu yana Aktaş Holding'in her zaman önceliği oldu. İnovatif düşünce bizleri

her adımda dinamik tutarken, gelişim isteği ile birlikte sürdürülebilir başarıyı da getirecektir. Alanında en fazla patent geliştiren bir şirketler grubu olarak; ülkemizi, küresel düzeyde markamızın adı altında temsil etmek ve toplumsal sorumluluk bilincimizle hareket etmekten hiçbir zaman vazgeçmedik. Tüm bu amaçlarımız doğrultusunda, bizlere gelişim ve daha yüksek kapasiteli bir çalışma imkanı sunacak bu yeni binamız, hem sektörümüz hem de ülkemiz adına daha fazla katkı sağlayacak yeniliklerin yuvası olacak. Tesislerimizin başta Bursa olmak üzere, ülkemiz ve dünya ekonomisine hayırlı olmasını temenni ediyorum" diye konuştu.

AR-GE ODAKLI BÜYÜMEYE DEVAM

Aktaş Holding İcra Kurulu Başkanı ve Yönetim Kurulu Üyesi Sami Erol da, yeni tesislerle birlikte Aktaş Holding olarak, global bir firma olmanın tüm sorumluluklarını yerine getirme gayretini gösterdiklerini belirterek; "Global pazarlara odaklı yönetim anlayışımızı, toplam kalite yönetimine yaklaşımını benimsemiş yetkin profesyonel kadrolarımızla geliştirmek ve AR-GE öncelikli dönüşüm stratejilerimizle de sektöre her açıdan katma değer sağlamak temel amacımız" dedi. Konuşmaların ardından kurdele kesim töreniyle devam eden Aktaş Holding'in yeni üretim tesislerinin açılışı, düzenlenen kokteyl ile sona erdi.



- Lisanslı Elektrik Üretim Tesisleri
- Lisanssız Elektrik Üretim Tesisleri
 - Elektrik Dağıtımı
 - Elektrik Abone Yönetimi
 - Dağıtım Şebekesi Planlama
 - Dağıtım Şebekesi İşletimi
 - Elektrik Piyasası Mevzuatı

Organize Sanayi Bölgelerinin
Elektrik Piyasası Faaliyetleri ile İlgili
Sorularını Yanıtlayacak Birileri Var

MTB

Enerji
Mühendislik
Danışmanlık

www.mtbenerji.com.tr

Alanında Uzman Kadrosuyla MTB Enerji,
Otuza Yakın Organize Sanayi Bölgesine ve
Tüm Enerji Piyasası Aktörlerine
Danışmanlık Hizmetleri Sunmaktadır

Nasuh Akar Mh., 1402. Sk., 11/1
Balgat Çankaya/ANKARA

T: +90 312 284 71 25 / +90 312 284 71 27
F: +90 312 284 71 26 / +90 312 284 67 23
info@mtbenerji.com.tr

Tofaş'a 'Sürdürülebilir İş' Ödülü

Türkiye'de sektörüne öncülük ederek sürdürülebilirlik yolculuğunda gerçekleştirdiği çalışmalarıyla öne çıkan Tofaş, Sürdürülebilirlik Akademisi tarafından verilen '2015 Sürdürülebilir İş Ödülleri' kapsamında 'Karbon ve Enerji Yönetimi' kategorisinde en iyi performans gösteren şirket oldu. Türkiye'nin öncü otomotiv üreticisi Tofaş, "7 Adımda

Proaktif Karbon ve Enerji Yönetimi" projesi ile 'Karbon ve Enerji Yönetimi' kategorisinde ödüle layık görüldü.

Tofaş adına ödülü alan Tofaş Endüstriyel Operasyonlar Direktörü Akın Aydemir, "Tofaş'ta tüm faaliyet alanlarını, tüm çalışanları ve etkileşimde bulunduğumuz tüm bileşenleri kapsayan bir sürdürülebilir iş modelini ve yaklaşımını yerleştirmeyi başardık" dedi.

Öte yandan Tofaş, İş Sağlığı ve Güvenliği uygulamalarıyla da iki ödül aldı. Türkiye Metal Sanayicileri Sendikası (MESS) tarafından düzenlenen Altın Eldiven İş Sağlığı ve Güvenliği (İSG) İyi Uygulama Ödülleri'nde iki ayrı kategoride ödüle layık görüldü. Tofaş, "Altın Eldiven Tavsiye Edilen Uygulama" ve "Altın Öneri Mavi Yakalı Çalışan" kategorilerinde ödül aldı. Ödüller Tofaş'ı temsilen törene katılan Çevre, Sağlık ve İş Güvenliği Müdürü Levent Modalı; İş ve Yangın Güvenliği Yöneticisi Ayhan Aydın ve TZD Kasa İmalatı Birimi Takım Lideri Ertuğrul Sağlık tarafından alındı.



Kaplanlar Soğutma'ya Teknik Gezi

Soğutma sektörünün öncü firmalarından Kaplanlar Soğutma, eğitim-öğretim kurumlarıyla gerçekleştirdiği çeşitli projeler kapsamında, öğrencilerle bir araya gelmeye devam ederken, son olarak Demirtaşpaşa Mesleki ve Ticaret Anadolu Lisesi öğrencileri, düzenlenen teknik gezi çerçevesinde Kaplanlar'ın DOSAB'da yer alan üretim tesislerine gelerek, hem firmanın genel işleyişi hem de soğutma sistemleri hakkında detaylı bilgiler aldı. Gün boyu süren geziye, Kaplanlar Soğutma Teknik Soğutma Koordinatörü Ümit Radanlı eşlik etti. Kaplanlar Soğutma'nın üretim, montaj, boyama hattı, teknik soğutma, kalite ve Ar-Ge birimlerini yakından inceleyen öğrenciler, oldukça faydalı geçen gezi süresince öğrenim gördükleri mesleği yakından tanıma imkânı bulurken, Kaplanlar Soğutma Genel Müdürü Duygu Kaplan da öğrencilerle bir araya geldi.



İkbal Lezzeti Bursa'da!

DOSAB'da faaliyet gösteren Batı Dokumacılık yöneticilerinden Neşe, Nusret ve Berke Üstenci'nin girişimiyle İkbal Lokantacılık, Geçit Premium Plaza'daki Şubesinde hizmet vermeye başladı. "Hayata lezzet katar" sloganıyla hizmete giren İkbal Lokantacılık, Geçit Premium Plaza'daki Şubesi'nde geleneksel ve farklı tatları bir araya getiriyor. Bursa Şubesi Firma Sahibi Berke Üstenci, tüm Bursalıları yemek yemeğe İkbal'e davet ediyoruz, diyor. İkbal'in kurucusu Salim Usta,

yemek sanatını 1900'li yılların başında Yıldız Sarayı'nda aşçı yardımcılığı yaptığı sıralarda öğrenmiş. 1922'de kardeşleriyle beraber memleketi Afyon'da "Zümrüt" adıyla küçük bir lokanta açarak kendi işini kurmuş. 1934'te Atatürk'ün Afyon'u ziyaretinde yemekleri Salim Usta hazırlar. Atatürk çok beğenir, hikâyesini öğrenir ve lokantasının adını sorar. "Sen böyle gidersen bahtın çok açık olur. Lokantanın adını da bahtı açık anlamına gelen İkbal olarak değiştirdi" der.



İşinize lezzet katıyoruz...

20 yıllık tecrübemizi üstün teknoloji ve uzman bir kadro ile birleştirdik. Artık yemek saatleriniz sağlıklı, besleyici, keyifli bir molaya dönüşüyor...



444 96 60
www.safranyemek.com

Bursa Safran Yemek Üretim ve Hizmet A.Ş.
DOSAB Papatya Sk. No:18 BURSA / TÜRKİYE
info@safranyemek.com

SAFRAN

Müstakil Yaşam Mimarisine Farklı Bir Yorum; OLEA43

Bursa'nın seçkin aileleri için tasarlanan OLEA43 Projesi, Bademli'de yükselmeye devam ediyor. Geçmişten bugüne, bugünden geleceğe seyreden mimari bir yolculukla inşa edilen proje, zeytin ağacının görkemli tarihinden ilham almış.

Sadece konut değil bir yaşam stili olarak planlanan OLEA43 Projesi, özgün mimarisi, sosyal alanları ve farklı mimarisiyle Bursa'nın çok özel ailelerine hitap ediyor. İlk ev sahiplerini Bursalı seçkin işadamlarının oluşturduğu OLEA43, taş sokakları, cumbaları ve avlularıyla samimi bir ortam yaratıyor.

KÜÇÜK BİR ALAÇATI KÖYÜ...

Küçük bir Alaçatı Köyü atmosferinde planlanan OLEA43'te hem site imkanlarına sahip olunuyor hem de size özel bahçe sunuluyor. Akıllı ev olarak planlanan villalarda son teknoloji ısıtma-soğutma sistemi, çamaşır ütü odaları, çift mutfak kullanımı ve misafirler için özel yaşam alanları da düşünülmüş. Her yaş grubundan çocuğun güvenle oynayabileceği oyun alanları, günün yorgunluğunun atılacağı sosyal mekanlar ve komşularla kurulacak keyifli ilişkilerle OLE43 sadece bir ev değil, bir yaşam sunuyor.

3 AYRI TİP KONUT

Sosyal tesiste yer alan yarı olimpik açık ve kapalı havuz imkanı, fitness, hamam, sauna, kafeterya ve şelalenin yer



aldığı bahçesiyle OLEA43, dışarı çıkma ihtiyacı hissettirmiyor. Projede farklı beğeni ve ihtiyaçlara göre tasarlanan 3 ayrı tip konut bulunuyor. Her ayrıntısı size özel düşünülmüş evler, müstakil yaşam mimarisine farklı bir yorum getiriyor. Konforlu kullanım alanları, büyük bahçeleri, her evin kendine özel havuzu ve 3 kat kullanım alanlarıyla OLEA43'te yaşam keyfe dönüşüyor.





#bursanınengüzelsitesi
**yeni komşularını
bekliyor**



Sosyal tesis / Yan olimpik açık havuz / Kapalı havuz / Fitness Center / Sauna - Hamam / Cafeterya / Dere - Şelale
Laser güvenlik duvarı / 3 değişik tip villa / Her villa çevresi 4 kamera / Her villada özel havuz
Müstakil bahçe / Asansör / Her detayı son teknoloji ile çözülmüş tefrişat



Çağrışan Mh. Leylak Cd. No.2/2 Bademli - Mudanya / BURSA T. 0 224 549 24 82 - 83



olea43_bursa

info@olea43.com

OLEA43

www.olea43.com

Vadi Mudanya Evleri'nde Yaşam Temmuz 2016'da Başlayacak

Ege tarzı villa konseptli Vadi Mudanya Evleri'nde yaşam Temmuz 2016'da başlıyor. Örnek blokun hazır olduğu proje, Mudanya'nın kalbinde tatil köyü anlayışıyla yaşanacak bir mekan sunuyor.



Ege tarzı villa konseptli Vadi Mudanya Evleri'nde örnek blok hazır. Yemyeşil vadinin deniz ile buluştuğu, sahil hayatını 4 mevsim tatil tadında yaşatacak Vadi Mudanya Evleri'nde yaşam Temmuz 2016'da başlıyor. Proje, şehir içindeki yoğun trafiğe girmeden, kolaylıkla ulaşılabilen lokasyonu ile Mudanya'nın tam kalbinde kent merkezine, Budo iskelesine, yeni yapılacak marina ve iskelelere 3 dakika yürüme mesafesinde tatil köyü anlayışıyla yaşanacak bir yaşam sunuyor.

DOĞAL İLE DOST PROJE

Mudanya Yapı İnşaat Genel Koordinatörü Kenan Sülün; yeşillikler içinde kurulan Vadi Mudanya Evleri'ni, yatay mimari yapısıyla doğaya hükmetmeden, doğayla dost bir anlayışla inşa ettiklerini belirtti. Ahşap ve taş işçiliğinin en iyi şekilde uygulandığı çok az katlı, bahçeli, dubleks dairelerin, sadece bir ev olmadığını vurgulayan Sülün, "Vadi Mudanya'da yaşamak demek Mudanya'nın sahilinde uzun yürüyüşler yapmak, yeni marinada hayatın farklı lezzetlerini keşfetmek, her yere yürüyüş mesafesi kadar yakın olmak demektir" dedi.

SON 8 DAİREDE AVANTAJLAR VAR

Vadi Mudanya Evleri ile hem geleceksel hem de çağdaş yaşamı bir arada sunduklarını ifade eden Mudanya Yapı Genel Koordinatörü Kenan Sülün, insanların farklı bir yaşam arayışına cevap verdiklerini belirtti ve "2016 yılı temmuz ayından itibaren Vadi Mudanya Evleri sakinleri bu güzel şehir terk etmeden hayalini kurdukları sahil hayatını 4 mevsim kuş sesleri arasında yaşayacak" dedi. Yeni konut almayı düşünen tüm Bursalıları, projelerini incelemeyi kararmemelerini ve son 8 dairede çok özel bir fiyat ile satışlarını

tamamlamayı planladıklarını belirten Sülün, şu ana kadar gösterilen ilgiden memnun olduklarını söyledi.

YÜZDE 70'İ YEŞİL ALAN

10.257 metrekare alan üzerine kurulu olan Vadi Mudanya Evleri'nin yüzde 70'i yeşil alan olarak planlandı. 72 seçkin ailenin yeni hayatlarına başlayacağı proje, kafe ve restoran, kreş, yüzme havuzu, açık ve kapalı çocuk oyun alanı, otopark, fitness, sauna, akıllı ev sistemi, 7/24 güvenlik gibi zengin sosyal donatı alanları ile de dikkati çekiyor.



Başarı takım oyunuyla gelir

35 yıldır sektörümüze getirdiğimiz yeniliklerle, kalite standartlarıyla, iş disipliniyle dünya markalarının ve mega projelerin çözüm ortağı olduk. Kusursuzu hedefleyip müşteri odaklı düşünüyoruz.

Başarının emek istediğini biliyoruz!



 **çetin elektrik®**
MÜHENDİSLİK • TAAHHÜT • BAKIM • SATIŞ

SIEMENS | PHILIPS | ABB | Klemansan | legrand | akso | EAE | PRYSMIAN | Telemecanique



2008
Tofaş Yarı Sanayi
Kalite Ödülü



2008
BUSİAD
Mesleki İşveren
Ödülü

Bursa Organize Sanayi Bölgesi Ormanlar Caddesi 1. Sokak No: 5 Nilüfer / BURSA / TÜRKİYE
Gsm: +90 532 231 06 86 • Telefon: +90 224 411 23 70 • Fax: +90 224 411 03 13 • [Cetinelk@cetinelektrik.com.tr](mailto: Cetinelk@cetinelektrik.com.tr) • www.cetinelektrik.com.tr



Bilardoda Dünyanın En İyi Sporcuları Arasına Girmek İstiyorum

F.B.N. Tekstil'in başarılı Genel Müdürü Fatih Korkmaz, okul yıllarında oynadığı bilardo-ya iş adamı olarak yeniden başladı. Başlangıçta hobi olan bilardoda artık dünya şampiyonalarına katılan bir profesyonel oldu. 2015'te Portekiz, Kore ve Mısır'da üç şampiyonaya katıldı. Amacı 5 yıl içinde dünyanın en iyi 32 sporcusu arasına girebilmek.

Sevcan Özgür Oruç

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren FBN Tekstil İthalat İhracat Pazarlama Sanayi Ticaret Limited Şirketi'nin Genel Müdürü Fatih Korkmaz, 'İş adamları ve hobileri' bölümümüzün bu sayıdaki konuğu oldu.

Fatih Korkmaz'ın yönettiği F.B.N. Tekstil İthalat İhracat Ltd. Şti, 2012 yılından bu yana Bursa Ticaret Sanayi Odası Bursa'nın En Büyük 250 Firma Araştırmasında yer alıyor. F.B.N. son açıklanan 2014 yılı listesinde 110,8 milyon lira ciro ile ciro sıralamasında 118. sırada yer aldı.

Korkmaz ile iş yaşamı ve özellikle çocukluktan bu yana tutkunu olduğu bilardo ile ilgili konuştuk.

-Sizi tanımak adına, kendinizi ve iş hayatınızı kısaca anlatır mısınız?

-Babam Ömer Bey ve annem Gülseher Hanım'ın çocukları olarak 27 Ekim 1982 yılında Erzurum Oltu'da doğdum. İlkokulu Oltu'da, ortaokul ve liseyi Bursa'da tamamladım. Bursa Nilüfer Anadolu Ticaret Lisesi Dış Ticaret bölümünü bitirdikten sonra Celal Bayar Üniversitesi'nde uluslararası ticaret lisans eğitimini aldım. Daha sonra mali hukuk ve işletme alanında yüksek lisans yaptım. 2003-2005 yılları arasında öğrenci konseyi başkanlığı görevim oldu.

Eğitimimi tamamladıktan sonra Myanmar, Vietnam, Çin gibi Uzak Doğu ülkelerinde belirli bir süre yaşadım. Ulusal ve uluslararası markaların tekstil ürünlerinin üretilmesini organize ettikten sonra 2009 yılında Türkiye'ye döndüm. Çok iyi derecede İngilizce ve Rusça biliyorum.

Evliyim ve 2 çocuğum var. 2015 yılında DOSABSİAD yönetiminde 15 arkadaşımızla birlikte görev üstlendim.

-FBN Tekstil'i kurmanız Türkiye'ye döndükten sonra mı oldu?

-Evet, 2010 yılında FBN Tekstil firmasını kurdum. H&M ve Zara gibi dünya markalarının ihtiyaç duyduğu hammaddeleri, Uzak Doğu'dan tedarik ettim. Sonra imalatını ve ihracatını yapmaya

başladım. Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyetlerimizi sürdürüyoruz ve son derece memnunuz.

-İş yaşamınızda dönüm noktası diyebileceğiniz gelişme ne olmuştur?

-Elbette... Benim için özel olan bu sayfada, bazı anılarımı ve hayatımdaki dönüm noktası niteliği taşıyan olayları, okuyanların sıkılmayacağını düşünerek paylaşabilirim.

1993 yılının Temmuz ayında, Erzurum Oltu'dan Bursa'ya göç ettik. Babam Oltu'da terzilik yapıyordu. Konfeksiyon üretimi arttığı için terzilik sanatı ekonomik anlamda değerini kaybetmeye başlamıştı. Daha önce babamın yanında çalışan çırağının daveti üzerine Bursa'ya göç ettik. Yeşilyayla'da bir konfeksiyon atölyesi kurduk. Benim tek sosyal olabildiğim yer; okuldan sonra atölyeye gidip dikiş makinasında çalışmaktı. Ama en azından bir sanat sahibi olmuştum. Babam, 'sanat altın bir bileziktir' derdi.

-Peki, bilardo ile tanışmanız nasıl gerçekleşti?

-Bilardo okul yıllarımda bir tutku oldu. Öncelikle eğitim hayatımın nasıl ilerlediği ve ne şartlarda okurken bilardoya gönül verildiğimi anlatmam gerek. Bilardo sporuna ortaokul yıllarımda başladım. Bazen derse gitmeyip bilardoya gittiğimiz de oluyor. Belirli süre sonra bu sporu severek yapmaya başladım. Ancak çok zaman gerektiren bir spor... Amcam 'sosyal olman gereken tek yer atölye' diye her gördüğünde bana söylerdi. Bu yüzden bilardoya çok zaman ayıramadım. Ama okulumuzun folklor ekibine katıldım. Önce okulda sonra dernek çatısı altında Gürcü ve Kafkas halk danslarında profesyonel olarak 10 yıl folklor oynadım. Liseyi meslek lisesinde okumayı tercih ettim. Sınavla kazandığım Nilüfer Anadolu Ticaret Dış Ticaret Bölümüne, çok yüksek kayıt parası istenildiği için kayıt yaptıramadık. Umudumuzun tükendiği yerde, babamın siyasetle uğraşan bir arkadaşına konuyu söyleyince, beni alıp okula götürdü. Hiç kayıt parası vermeden okula kaydım tamamlandı. Hedefimi belirlemiştim; dış ticaret



lisesini bitirip sonrasında uluslararası ticaret eğitimi almak...

-Bu amacınıza ulaştınız mı?

-Lise ikinci sınıfa geldiğimde (1998-1999) üniversite sınavında meslek liseliler katsayı engeline takıldım. Sınavda birinci olmazsanız isteğiniz 4 yıllık fakülteye gidemiyorsunuz. Bu çok acı bir şeydi. Ama yapılabilecek ek bir şey de yoktu. 1997 yılında dış ticaret haftasının kutlamasını yapmıştık. Ankara'da siyasilere durumumuzu anlattığımızda herkesin bir kulağından girip diğer kulağından çıktığını hissettim. Nitekim öyle oldu ve haksız bir şekilde üniversite eğitimi almamızın önü kesildi. Türkiye'de ne kadar aynı bölümde okuyan arkadaşım varsa toplam kontenjan 90 kişi ile sınırlanmıştı.

Bizim okuldan sadece 3 kişi 4 yıllık fakülteyi kazanabilmiştik. Sonrasında hedeflerim doğrultu-

sunda uluslararası ticaret eğitimi almaya başlamıştım. Öğrencilerin haksızlıklar karşısında haklarını arama noktasında sesleri olmak için öğrenci konseyi başkanlığı için aday oldum ve ilk seçimde konsey başkanı seçildim. Daha sonra üniversiteler arası seçimde en yüksek oyu olarak yüksek öğretim kurumları öğrenci konseyi yönetim kurulu üyesi oldum.

Ulusal ve uluslararası birçok projede yer aldım. Sonrasında iş hayatına atıldığımda okulda bazı yakın olduğum hocalarım yüksek lisan eğitimi almamı tavsiye ettiler. Ben de işten ayırdığım zamanla mali hukuk ve arkasından işletme yüksek lisansı yaptım.

Neticede kendim, ailem ve ülkem için nitelikli, eğitilmiş bir şekilde başarılı olacak bir girişimci olmak amacıma ulaştığımı düşünüyorum.

-Bilardo sizde hobiden de öte, yarışmalara da katılıyorsunuz sanırım?

-İş hayatı benim için yoğunluğun hiç bitmediği bir yolun başlangıcı oldu, öyle olmaya da devam ediyor. Uzun yıllar sonra ara vermek zorunda kaldığım bilardo sporuna son 1,5 yıldır yeniden başladım. Kendime de zaman ayırmam gerektiğine inandım. Çalışma ofisimde küçük bir salon yaptım. Boş vakitlerimde ve turnuvalar öncesinde antrenman yapıyorum. Haziran 2015'te Porto'da Dünya Kupası'na katıldım. Ardından Ekim ayında Kore'de ve Aralık 2015'te Mısır'da Dünya Bilardo Şampiyonasına katıldım. Amacım 5 yıl içerisinde dünyadaki ilk 32 sporcu arasına girebilmek.



SORU&CEVAP

Doğum Yeri/Yılı: Erzurum Oltu / 1982

Şirket/görevi: FBN Tekstil İthalat İhracat Pazarlama Sanayi Ticaret Limited Şirketi. Genel Müdür

Eğitim: Uluslararası ticaret-lisans. Mali hukuk ve işletme-yüksek lisans

Çocukluktaki meslek hayali: Dış İşleri Bakanı olmak

Beğendiği iş kitabı: "How Asia Works" Joe Studwell

Beğendiği film: Akıl Oyunları

Dinlediği müzik: Türk Halk Müziği

Yemek tercihleri: Deniz ürünleri ve zeytinyağlılar

En büyük hayali: Dış İşleri Bakanı Olmak

Taraftar olduğu takım: Bursaspor

Bursa'nın en sevdiği 5 özelliği: Yeşili, tarihi, kültürel dokusu, Uludağ, Mudanya..

En sevdiği seyahati: Kuzey Amerika, Kaliforniya Eyaleti

Gidip görmek istediği yerler: Güney Amerika

ÜÇ ÇEVRE ÖDÜLÜ ALAN DOSAB EN ÇEVRECİ YATIRIMLARI YAPIYOR



2009

En Çevreci OSB Ödülü
Çevre ve Orman Bakanlığı



2012

En Çevreci Tesis Ödülü
Türkiye Sağlıklı Kentler Birliği



2013

En Çevreci Tesis Ödülü
Türkiye Sağlıklı Kentler Birliği



DOSAB

DEMİRTAŞ ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

www.dosab.org.tr

Abu Dhabi ve Dubai... Birleşik Arap Emirlikleri'nin iki gözde merkezi konumunda...Turizm ve ticaret merkezi olan iki şehir de hızlı gelişimine devam ediyor.



Arap Körfezi'nin Gözdesi Birleşik Arap Emirlikleri

Abu Dhabi ve Dubai başta olmak üzere 7 Emirlikten oluşan Birleşik Arap Emirlikleri, Arap Körfezi'nin önemli bir merkez... Ekonominin petrol ve doğalgaza bağımlılığının azaltılması için üretim ve yatırımları çeşitlendirme politikaları uygulanıyor. Özellikle turizm, inşaat, havacılık, hizmet sektörü, finans ve otomotiv gibi sektörlerle yatırım yapılıyor. Bu durum da yabancılar için önemli fırsatlar sunuyor. Ticaret ve turizm merkezi olan Dubai, yıllardır Doğulu ve Batılı iş adamları arasında bir bağlantı noktası konumunda...

GSYİH
(2015 tahmini)
395 milyar dolar

Kişi Başı
GSYİH (2015)
71.177 Dolar

Nüfus
(2015)
8,9 milyon kişi

Reel Büyüme
Oranı (2015)
3,3%

Enflasyon
(2015)
2,1

İhracat
(2015 Tahmini)
351,6 milyar Dolar

İthalat
(2015 Tahmini)
263,2 milyar Dolar

Döviz Kuru
2015 (Dh/\$)
3,67

Birleşik Arap Emirlikleri Arap Körfezi'nin ortasında yer almaktadır. Başkenti Abu Dhabi olan BAE, yedi emirlikten meydana gelen bir federasyondur. (Abu Dhabi, Dubai, Şarjah, Ras al-Khamiah, Ajman, Fujairah, Umm al-Qaiwain). Ülkenin kuruluş tarihi 1971'dir. Şeyh Khalifa bin Zayed al-Nahyan, babasının ölümü üzerine 2004 yılında ülkenin ve Abu Dhabi'nin başına geçmiştir. İkinci büyük emirlik olan Dubai'nin yöneticisi Şeyh Muhammed bin Rashid al-Maktoum ise ülkenin Başbakanı konumundadır.

Ülkedeki en üst siyasi otorite olan Federal Yüksek Konsey 7 Emir'den oluşmaktadır. Bu Konsey federal yasaları onamakta, üyeleri arasından Devlet Başkanını, Başbakanı ve Bakanları seçmektedir. Abu Dhabi Emiri Devlet Başkanı, Dubai Emiri ise Devlet Başkan Yardımcısı ve Başbakan olmaktadır.

Abu Dhabi: Abu Dhabi Emirliği, yedi emirlik içerisinde en büyük olanıdır, ülke topraklarının yaklaşık %86'sını kaplamakta, nüfusun yaklaşık üçte birini barındırmaktadır.

Dubai: BAE'nin ticaret ve turizm merkezi olan Dubai, yıllardır Doğulu ve Batılı iş adamları arasında bir bağlantı noktası olmuştur. BAE topraklarının %5'ini oluşturmaktadır. Şehir 20 km uzunluğunda bir haliç ile ikiye ayrılmıştır. Burj Dubai tarafında Dubai idari ofisleri, büyük şirketlerin ofisleri, bankalar, gümrük ve liman idaresi bulunmaktadır. Dubai'nin kuzeyi ise

Deira olarak adlandırılmakta olup, bu bölgede büyük ve irili ufaklı alışveriş merkezleri, okullar, marketler ve oteller bulunmaktadır. Emirlik'in büyük bir çoğunluğu oturulamaz durumda olan çöl iklimine sahip olmasına rağmen, Dubai şehri metropoliten bir yapıya sahiptir. Arapça resmi dil olup, İngilizce de yaygın biçimde konuşulmaktadır.

Hong Kong ve Singapur'dan sonra bölgesel ve uluslararası arenada en önemli merkezlerden biri olma hedefi ile yola çıkan Dubai, bölgesel anlamda bu hedefini gerçekleştirmiş ve diğer Körfez ülkeleri arasında en önemli ticaret ve hizmet merkezi olarak öne çıkmayı başarmıştır. BAE'nin ticaret sistemi reeksporta dayalı olup, kayıtlı reeksportun yaklaşık %85'i Dubai tarafından gerçekleştirilmektedir.

NÜFUS VE İŞGÜCÜ

BAE nüfusu 1980 yılında 1 milyonken 2013 yılında 7,9 milyona ulaşmıştır. Nüfusun % 39'u Abu Dhabi, % 29'u Dubai, % 18'i Sharja ve % 14'ü diğer emirliklerde yaşamaktadır. Nüfusun % 80'ni yabancılar oluşturmaktadır. Yabancı nüfus oranı sürekli artmaktadır. Ülkede çalışanların % 90'ını da yabancılar; Hintliler (%29), Pakistanlılar (%20), Bangladeşliler (%13), Filipinliler (%10), diğer Araplar (%12), İranlılardan (%2) ve diğer yabancılar (%4).

BAE'nde başlıca işgücü kaynağını oluşturan Asya kökenli göçmenler, başta inşaat olmak üzere emek yoğun

sektörlerde düşük ücretler karşılığında işçi olarak çalışırken; Arap kökenliler kamu kurumlarında memur olarak istihdam edilmekte; Avrupalılar ise özel şirketlerde yönetici veya danışman kadrolarında görev almaktadırlar.

DOĞAL KAYNAKLAR VE ÇEVRE

Su kıtlığı son yıllarda BAE için önemli bir sorun haline gelmiştir. Yeraltı sularının yetersizliği ve su talebinin karşılanmasındaki güçlükler nedeniyle, kullanılan suların %80'i deniz suyunu arıtma tesislerinden karşılanmaktadır.

BAE'nin sahip olduğu en önemli kaynaklar olan petrolün ve doğalgazın %90'ından fazlası Abu Dhabi'de çıkarılmaktadır. BAE'deki doğal gaz ve petrol rezervleri, OPEC içindeki en büyük beşinci rezervlerdir. BAE'nin doğal gaz rezervleri ise 213 trilyon ft3 ile dünyadaki en büyük beşinci doğal gaz rezervidir. Ham petrol rezervleri ise 97,8 milyar varildir.

Ekonomik YAPI

BAE, 2014 yılında 419,6 milyar dolarlık nominal GSMH'sı ile Orta doğu ve Körfez ülkeleri içinde Suudi Arabistan ve İran'dan sonra en büyük üçüncü ekonomiye sahiptir. Satın alma gücü paritesine göre 71.757 dolar kişi başına milli gelir ile Katar'dan sonra ikinci sıradailmektedir.

Serbest piyasa ekonomisinin hakim olduğu Birleşik Arap Emirlikleri'nin (BAE) ekonomik zenginliği büyük ölçüde Gayri Safi Yurt İçi Hasılasının (GSYİH) yaklaşık % 38'ini oluşturan petrol ve doğal gaz üretimine dayanır. Bu ürünlerin fiyatlarındaki dalgalanma ekonomiye de yansımaktadır. Ülkenin başlıca ihracat ürünleri ham petrol, doğal gaz ve kurutulmuş balık, başlıca ithalat ürünleri makine ve taşıt araçları, kimyasallar ve gıdadır.

BAE Yönetiminin, ekonominin petrol ve petrol yan ürünleriyle doğalgaza bağımlılığının azaltılması için hükümetin üretim ve yatırımların çeşitlendirilmesi çabaları olumlu karşılanmaktadır. Bu çerçevede, BAE Hükümetinin özellikle turizm, inşaat, havacılık, hizmet sektörü, finans ve otomotiv gibi sektörlerle yatırım yapmaya başladığı gözlemlenmektedir. Bu bağlamda, "Abu Dhabi 2030 Planı" çerçevesinde 200 milyar dolar yatırım yapılması öngörülmektedir.



Ülke GSMH'nın % 7,6'sını imalat sanayi üretimi oluşturmaz. Söz konusu üretimin 2025 yılına kadar GSMH'nın % 25'ni oluşturmaya için yatırımlar devam etmektedir. Liman ve serbest ticaret bölgeleri alt yapı olarak gelişmiştir. Önde gelen mal tedarikçileri Çin ve Japonya, başlıca satış yaptığı pazarlar ise İran, Irak, Hindistan, Doğu Afrika ve KİK ülkeleridir.

BAE Hükümeti son dönemde elde ettiği deneyim ve sermaye birikimi sayesinde dış pazarlarda yatırıma yönelmiştir. Hükümet sahip olduğu kamu şirketleri aracılığıyla çeşitli ülkelerde telekom ve sanayi şirketleri ile bankalar satın almaktadır. Ayrıca, bahse konu kamu şirketlerinin liman, serbest bölge işletme, turizm ve gayrimenkul geliştirme gibi projeler aracılığıyla gelişmekte olan ülkelere yatırım yapmaya yöneldiği dikkati çekmektedir.

BAE'nin resmi para birimi olan Dirhem, 1980'li yılların ortalarından bu yana ABD Doları'na 1ABD\$=3,67 Dirhem değişim oranı üzerinden sabitlenmiştir.

PETROL DIŞI GELİRLER POLİTİKASI

2014 yılında reel GSMH % 4,6 oranında büyümüştür. 2015 yılında ise % 3,3 oranında büyüme tahmin edilmektedir. 2016 için öngörülen büyüme oranı % 3,4 oranındadır. Hükümet ekonomiyi farklılaştırma çalışmalarını uzun dönemde önemli oranda gerçekleştirmeyi amaçlamaktadır. 2030 yılında, GSMH'nın % 64'nün petrol dışı sektörlerden oluşacağı tahmin edilmektedir.

Ülkede petrolün çıkarılmaya başlandığı 1958 yılından bu yana Birleşik Arap Emirlikleri'nin ekonomik performansını petrol fiyatlarındaki dalgalanmalara göre değişiklik göstermiş; sanayi üretimi ve ihracat bu dalgalanmalardan doğrudan etkilenirken, harcamalar ve faiz oranları dolaylı biçimde etkilenmiştir.

Ekonomideki genişlemede, ihracat gelirlerindeki artışın yanı sıra yatırımlardaki ve özel tüketimdeki artışın da etkisi olmuştur. Böylece, ülkede yaşayanların refahı artmış, kredi olanaklarından yararlanma kapasitesi yükselmiş, hızlı nüfus artışının etkisiyle tüketimde de hızlı bir artış meydana gelmiştir.

Diğer taraftan hizmet sektöründe özellikle turizm alanında yeni pazarların ve yeni ürünlerin devreye sokulmasıyla BAE turizm sektöründe büyüme artacaktır. Ülke havayollarının yeni uçaklar satın alması ve uluslararası havayolları şirketleriyle yapacakları işbirliklerinin turizm sektörüne büyük katkı yapması söz konusudur.

DIŞ TİCARET

BAE toplam dış ticaret hacmi 2014 yılında 434 milyar Dolar olup; 202 milyar dolarlık ihracat, 232 milyar Dolarlık ithalat gerçekleşmiştir. Toplam ithalatın yaklaşık %50'sini tüketim malları oluşturmaktadır. Çoğunlukla yüksek gelirli vatandaşların talep ettiği yüksek maliyetli ürünler ve BAE'de yetiştirilmeyen temel ürünler (özellikle gıda maddeleri) en fazla ithalatı yapı-

lan ürün gruplarıdır.

BAE, başta Dubai Emirliği olmak üzere, reeksport ağırlıklı bir ticari yapıya sahiptir. Çeşitli ülkelere gelen mallar, BAE üzerinden farklı pazarlara ulaştırılmaktadır. Reeksportta en büyük pazarı Hint Yarımadası ve Körfez ülkeleri oluşturmaktadır. İran, Hindistan, Irak, Bahreyn, Suudi Arabistan ve Pakistan reeksportta ilk sıraları paylaşmaktadır. Reeksport yoluyla satış yapılan başlıca ürünler; makineler, ses kaydediciler, inci, mücevherat, tekstil ürünleri, taşıt araçları, kimyasal ürünler ve gıda ürünleri ve içeceklerdir.

BAE'nin başlıca ihraç pazarları arasında Japonya, Hindistan, Güney Kore, Çin, Singapur, Tayland, Umman, Pakistan, Tayvan, Malezya, Hong Kong, Türkiye ve Belçika bulunmaktadır. 2014 yılı itibariyle ülkenin ihracatındaki başlıca ürünler ham petrol ve petrol yağları, elmaslar, altın, petrol gazları, işlenmemiş alüminyumdur.

BAE'ye ihracat yapan pazarlar, birçok ürün grubunun ithal edilmesinden kaynaklanan bir biçimde çeşitlilik arz etmektedir. BAE'ye en fazla ihracat yapan ülkeler Çin, Hindistan, ABD, Almanya, İngiltere, Japonya, Güney Kore, İtalya, Katar, Hong Kong, Singapur, Umman, Fransa, Belçika, Türkiye ve Hollanda'dır. En fazla ithal edilen ürünler kıymetli metaller ve kaplamalarından mücevherci eşyası, elmaslar, petrol yağları, otomobiller, steysin vagonlar, telli telefon için elektrikli cihazlar, elmaslar, altın, otomatik bilgi işlem makineleri ve diğer hava taşıtlarıdır.



TÜRKİYE İLE TİCARET

Türkiye'nin BAE'ne yönelik dış ticaret hacmi yıllar itibarıyla sürekli artmış ve 2008 yılında, 8,6 milyar dolara ulaşmıştır. Bu artışın başlıca nedeni bu ülkeye gerçekleşen ihracat artışından kaynaklanmıştır. 2009 yılında ise global krizle birlikte iki ülke arasındaki dış ticaret hacmi 3,5 milyar Dolara düşmüştür. 2011 yılında iki ülke arasında gerçekleşen ticaret hacmi 5,3 milyar dolar olup; bir önceki yıla göre % 33 artmıştır. 2012 yılında ise iki ülke arasındaki dış ticaret artışı % 138 artarak 12,7 milyar dolara ulaşmıştır. 2013 yılında ise iki ülke arasındaki ticaret hacmi 10,3 milyar olarak gerçekleşmiştir.

Türkiye'nin BAE'ye yönelik ihracatı incelendiğinde, ihracatta yıllar itibarıyla sürekli bir artış trendi dikkat çekmektedir. 2013 yılında ihracatımız bir önceki yıla göre % 57 artarak 8,7 milyar dolara ulaşmıştır. 2013 yılı ihracatımız ise 4,9 milyar dolardır. BAE'ye yapılan ihracatın, Türkiye'nin toplam ihracatı içerisinde payı ise % 3,2 olarak gerçekleşmiştir.

2014 yılında ise BAE'ye ihracatımızda % 6,1 oranında azalma gerçekleşmiş ve ihracatımız 4,6 milyar dolar olmuştur.

BAE'den yapılan ithalat da düzenli bir artış görülmektedir. 2013 yılında, BAE'den yapılan ithalat % 49,7 oranında artış göstererek 5,3 milyar dolar olarak gerçekleşmiştir. Bu kapsamda 2013 yılında toplam ithalatımızdaki payı ise % 2,1 olmuştur.

2014 yılı için ise BAE'den yapılan ithalat % 39,6 düşmüş olup; 3,2 milyar dolar olarak gerçekleşmiştir.

2014 yılında Türkiye'nin BAE'ye ihraç ettiği ürünlerin başında, toplam ihracat içindeki % 31 pay ile kıymetli metaller ve kaplamalarından mücevherci eşyası gelmektedir. Ham ve yarı işlenmiş altın (% 10,2), demir/ çelik



çubuklar (% 15,4) ve petrol yağları ve bitümenli minerallerden elde edilen yağlar (% 10,7) pay ile BAE'nin Türkiye'den ithal ettiği diğer başlıca ürünlerdir. Türkiye'nin 2014 yılında, BAE'den gerçekleştirdiği ithalatın, % 75'ini ham ve yarı işlenmiş altın, % 9,2'sini kıymetli metallerden mücevherci eşyası oluşturmaktadır. Asiklik hidrokarbonlar, işlenmemiş alüminyum, etilen polimerleri ithal edilen diğer başlıca ürünlerdir.

PAZAR İLE İLGİLİ BİLGİLER

BAE'ye ihraç edilen bir malın pazarındaki başarısı, acenta veya distribütörün pazarlama ağının yaygınlığı ve etkinliği ile doğru orantılıdır. BAE'de iş yapmak isteyen firmaların, pazarın koşullarını ve tüketicinin alışkanlıklarını bilen, yaygın bir dağıtım ağına ve sağlam ilişkilere sahip araçlar ile kuracakları ilişkiler pazardaki başarılarına büyük katkı sağlayabilecektir.

Ülkedeki ticaret büyük ölçüde ticaret merkezleri, marketler ve mağazalarda gerçekleşmekte ve açık pazarlar ya da semt pazarları gibi ticaret alanları bulunmamaktadır. Dubai'de genel olarak ürünler son kullanıcılara büyük ve gösterişli alışveriş merkezleri (Mollar),

daha küçük çarşılar ve sokak dükkanları aracılığıyla ulaşmaktadır. Büyük alışveriş merkezlerinde (City Center gibi) oldukça kaliteli ürünler yüksek fiyatlarla alıcılara buluşmaktadır. Diğer taraftan büyük alışveriş merkezlerinde yer alan hipermarketlerde ise gıda ürünlerinde beyaz eşyaya, kırtasiye ürünlerinden tekstil ürünlerine pek çok kalem ürün satılmaktadır. Küçük çarşılarda ve sokak dükkanlarında ise daha ziyade Araplar dışında nüfusa hitap eden nispeten kalitesiz ve düşük fiyatlı ürünlere rastlanmaktadır.

Arap iş kültürünün en önemli unsurlarından birisi tartışmaların asgari bir seviyede tutulması veya hiç yaşanmamasıdır. Bu yüzden bu ülkelerde aşırı derecede baskı uygulanan satış tekniklerinden uzak durulması tavsiye edilmektedir.

Diplomatik, Hizmet ve Hususi Pasaport hamilleri 90 güne kadar seyahatlerinde vizeden muaftır. Umuma Mahsus Pasaport hamilleri vizeye tabidir.

TÜKETİCİ TERCİHLERİ VE HARCAMALARI

BAE piyasası rekabetçi, fiyata duyarlı ve dışa açık bir pazardır. Pazarın bu özelliğinden dolayı ülkede neredeyse

TÜRKİYE-BAE DIŞ TİCARETİ (Milyon Dolar)				
Kaynak:TÜİK, *11 aylık veriler				
Yıl	İhracat	İthalat	Hacim	Denge
2010	3.332	698	4.030	2.634
2011	3.706	1.649	5.355	2.057
2012	8.174	3.596	11.770	4.578
2013	4.965	5.384	10.350	-418
2014	4.662	3.253	7.915	1.409
2014*	4.296	2.965	7.261	1.331
2015*	4.383	1.802	6.185	2.581

Abu Dhabi'deki Şeyh Zayed Büyük Camii, önemli bir yapı...



her ülkeye ait malları bulmak mümkündür. Ülkenin hem tarım ve sanayi üretimi oldukça yetersiz olduğundan, ihtiyaçların büyük bir bölümü ithalat yoluyla karşılanmaktadır.

Ülkenin ticaret merkezi durumunda olan Dubai, rekabetin çok yoğun olduğu bir pazardır. Dubai ülke sınırlarını aşan bir boyutta, Körfez Bölgesi'nden Orta Asya ve Uzak Doğu'ya kadar bir hitap alanı bulmaktadır.

Ülkede ticari faaliyetler çok iyi organize olmuştur. Kayıt dışılık yaygın değildir. Ticaret resmi kurallar çerçevesinde yürütülmektedir. Ticari hayatta büyük ölçüde dürüstlük hakimdir ve hileli ticarete izin verilmemektedir. Perakende alışverişlerde pazarlık usulü uygulanabilmektedir.

TARİFELER VE VERGİLER

Pan-Arab Serbest Ticaret Alanı (PAFTA ya da GAFTA), Arap Ülkeleri arasındaki en önemli ekonomik hareketlerden birisi olup; 1998 yılından beri 17 Arap Ülkesi arasında Arap Ortak Pazarı yaratmak için çalışmalar yapmaktadır. Üye ülkeler arasında serbest ticaret anlaşması uyarınca karşılıklı ticarette gümrük vergi oranları sıfırlanmıştır. Söz konusu gümrük birliği, sorunsuz bir şekilde işlemekte olup; bu birleşme ile birlikte enerji ihracatına dayalı ekonomik yapıları itibarıyla birbirine benzeyen üye ülkelerde ekonomik büyümenin hız kazanması beklenmektedir.

Gümrük Birliği kapsamında Konsey'in altı üyesi (Bahreyn, Kuveyt, Umman, Katar, Suudi Arabistan ve Birleşik Arap Emirlikleri) ortak bir gümrük politikası ve gümrük tarifesi (%5 oranında) üzerinden diğer ülkelerle ticari alışverişlerini gerçekleştirmektedir.

Birleşik Arap Emirlikleri, 1996 yılından bu yana Dünya Ticaret Örgütü'nün bir üyesidir ve Örgüt'ün politika talepleri yedi emirlik tarafından uygulanmaktadır.

BAE'de dış ticaret düzenlemeleri liberal niteliktedir. Ülkede kambiyo kontrol rejimi uygulanmaktadır.

İthalatı yapacak firmanın, ülke içinde yerleşik ve "ticaret lisansı" ve ticaret odası üyelik sertifikası sahibi olması ve çalıştığı bir bankası olması gerekmektedir.

İthalat genel olarak %5 oranında gümrük vergisine tabidir. Gümrük vergisi ürünün CIF bedeli üzerinden tahsil



Dubai'de dünyanın en ünlü markalarını, dünyanın dört bir yanından gelen insanlara sunan büyük alışveriş merkezleri bulunuyor. Kayıt dışılığın yaygın olmadığı ülke aynı zamanda tam bir alışveriş cenneti gibi...

edilmektedir. İthalatta aranan esas belgeler; gümrük beyannamesi, ticari fatura, menşe şahadetnamesi, sağlık belgesi (gıda ürünleri için), konşimento ve çekî listesidir.

Bir kısım gıda ürünü (buğday, mısır, pirinç), yaş meyve sebze türü (incir, elma, kayısı, karpuz, armut, üzüm, greyfurt, muz ve 08.03-08.10 GTIP'li narnciye grubu) ile canlı hayvan (balık, koyun, keçi, tavuk, hindi, at, deve) ithalatı gümrük vergisinden muaftır. Buna karşılık; alkollü ürünler %50 ve tütün mamülleri %100 oranında gümrük vergisine tabidir.

BAE'de Gelir Vergisi, Kurumlar Vergisi, Katma Değer Vergisi gibi vergi uygulamaları bulunmamaktadır. Sadece, ülkede faaliyet gösteren yabancı petrol şirketleri ile yabancı bankalar, karları üzerinden belirli oranda vergiye tabidir. Dış ticarette de, ihracat ve reeksport işlemlerinden vergi alınmamaktadır.

DOĞRUDAN YABANCI YATIRIMLAR

2014 yılı Dünya Bankası verilerine göre BAE'de iş yapma kolaylığı endeksinde 185 ülke içerisinde 22.ci sırada

yer almaktadır. BAE'de gelir vergisi ve katma değer vergisi uygulaması yoktur.

BAE'de yabancılar; şirket kurma yoluyla yerleşik olarak ticari faaliyette bulunacağı gibi, şirket kurmadan ve dolayısıyla yerleşik bir varlık tesis etmeksizin de (ticari acenta) ticari faaliyette bulunma imkânına sahiptir. Bu çerçevede, Emirlikler içinde ya da serbest bölgelerde şirket kurma imkanı bulunmaktadır. Temel fark, serbest bölgede yerel ortağa gerek duyulmamaktadır.

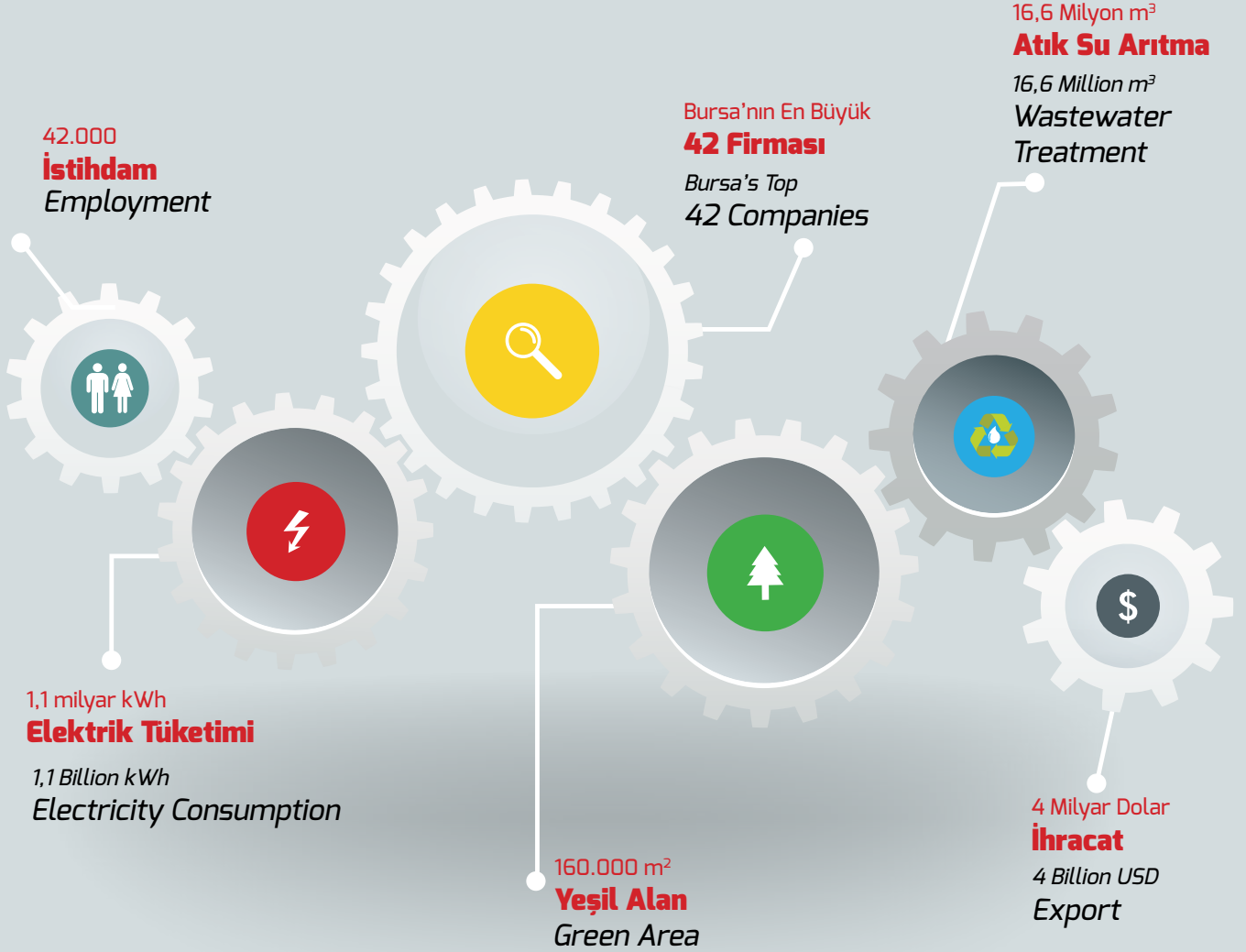
Ticari Acentalığı düzenleyen 1981 tarihli ve 18 sayılı Federal Kanun uyarınca; yabancı bir şirket, BAE vatandaşı ya da %100 BAE sermayeli bir firmayı ülke genelinde ya da belirli Emirliklerde ticari acenta tayin edebilmektedir.

Yabancı şirketler, Ekonomi Bakanlığı'ndan uygunluk alarak ve isimlerini Bakanlıktaki Yabancı Şirket Tescil kısmına kaydettirerek şube ve temsilcilik ofisi açabilmektedir. Dubai'de Department of Economic Development (DED) lisans düzenlemekte ve Ticaret ve Sanayi Odasına üyelik kaydı yapılmakta, kuruluş sermayesi gerekmemektedir.



BURSA EKONOMİSİNİN GÜCÜ...

Her yıl istikrarlı bir şekilde büyümesini sürdüren DOSAB,
Bursa Ekonomisi'nin itici gücü olmaya devam ediyor...



ECONOMIC POWER OF BURSA...

Each year, continued to grow steadily in the DOSAB, Bursa's economy continues to be the driving force ...

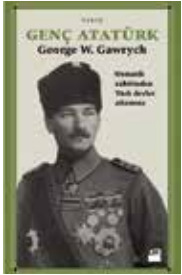
YENİ CEO... SENSİN



İzzet Karaca; Omo, Dove, Algida, Max, Elidor, Cif, Rexona, Lipton, Knorr, Yumoş ve daha pek çok markayı bünyesinde barındıran Unilever'deki uzun soluklu ve

parıltılı kariyerini "Yeni CEO... Sensin" adlı kitapta okurlarıyla paylaştı. Ayrıca Karaca, NametRub (Kuzey Afrika, Ortadoğu, Türkiye, Orta Asya, Rusya, Ukrayna, Belarus) bölgesindeki en fakirden en zengine, savaşların, krizlerin yaşandığı, beş benzer 35 ülkenin başkanı olarak 5 milyar Euro'luk ciroyu yönetirken, her türlü ambargo kısıtlamalarına rağmen, Unilever dünyasında nasıl en başarılı bölge seçildiğini anlattı.

GENÇ ATATÜRK



Bugüne kadar yazılmış Atatürk biyografilerinden farklı olarak, asker Atatürk'ü konu ediyor. George W. Gawrych 20. yüzyılın en olağanüstü devlet adamlarından birinin hakkıyla anlaşılabilmesi için, Mustafa Kemal'in askerlik kariyerinin derinlemesine incelenmesi gerektiğini ortaya koyuyor. Askerliğin, Mustafa Kemal'in eleştirel muhakemesini, kişisel değerleri ile duygusal zekâsını geliştirmesine, bir subay ve komutan olarak karşılaştığı sorunları çözerken teoriyi pratiğe dönüştürmesine nasıl yardım ettiğinin izini sürüyor.

JOBS



Ashton Kutcher, ezber bozan girişimci ve Apple'ın mucidi Steve Jobs rolüyle karşımızda. Bu etkileyici ve keyifli film; Jobs'un

üniversite öğrenimini yarıda bıraktığı, Apple şirketinin kurucu ortağı olarak yükseldiği ve daha sonra şirketten atıldığı gençlik günlerini ele alarak başlıyor. On yıldan uzun bir süreden sonra, Jobs geri dönüşü ve belirlediği stratejiyle Apple'ı tek başına dünyanın en değerli şirketlerinden biri haline getiriyor. Onun bu destansı yolculuğu, teknolojiyi ve dünyayı sonsuza dek değiştiren ilklere imza atıyor.

DOKTOR JİVAGO



1965 ABD yapımı dramatik dönem filmidir. Üçbuçuk saat uzunluğundaki bu uzun soluklu tarihi filmin özgün adı Doctor Zhivago dur. Film Türkiye'de 28 Aralık 1968

tarihinde gösterime girmiş ve aylarca gösterimde kalmıştı. Robert Bolt'un, senaryosunu Nobel ödüllü Rus yazar Boris Pasternak'ın 1957'de yazdığı aynı adlı romanından uyarlayıp yazdığı bu epik filmin yönetmeni David Lean'dir. Önemli rollerinde Ömer Şerif, Julie Christie, Geraldine Chaplin, Rod Steiger, Alec Guinness ve Tom Courtenay'ın oynadıkları filmin yapımcısı Carlo Ponti'dir.

STRESTEN UZAK



Artist Müzik tarafından yayınlanan 'Stresten Uzak Dinlendiren Klasikler' albümü,

müzikseverlere günün yorgunluğunu atarken eşlik edecek klasik eserleri 2CD'de bir araya getiriyor. 25 eserin yer aldığı albümde, klasik müziğin en ünlü bestecilerinin en sevilen eserleri bir araya geliyor. Dinlerken dinlendiren eserlerden oluşan albümde yer alan eserlerden bazıları; Pavane (Fauré), Für Elise (Beethoven), Air On The G String (Bach), Swan Lake (Tchaikovsky), Nocturne (Chopin), Meditation from Thais (Massenet), Aranjuez (Rodrigo) vb...

BRASSERİE



Artist Müzik tarafından hazırlanan 3 CD'lik albümde lounge ve akustik müziğin en

güzel örnekleri yer alıyor. 50 şarkıdan oluşan "Brasserie" boxset albümü prestijli bir hediye alternatifi olarak müzikseverlere sunuluyor. 3 CD'lik bu özel set, hem arşivinde eksikleri uygun fiyatla tamamlamak isteyen, hem de yılbaşı döneminde prestijli hediye arayışında olanlar için yine kaçınılmaz olacak bir fırsat. Akustik, Latin, Lounge, Bossa, Chillout ve Caz türlerinin en sevilen örneklerinin bir araya geldiği albümde yer alıyor.

Kasım - Aralık Ayında En Çok Satanlar

Kitap

- 1-Kardeşimin Hikayesi-Zülfü Livaneli
- 2-İbrahimoviç-Yılmaz Yeşildağ
- 3-Kuyucaklı Yusuf-Sabahattin Ali
- 4-Martı Jonathan Livingston-Richard Bach
- 5-Marslı-Richard Bach
- 6-Hayvan Çiftliği-George Orwell
- 7-Sıfır Sayısı-Umberto Eco
- 8-Sol Ayağım-Christy Brown
- 9-Süper Kent- J. G. Ballard
- 10-Bülbülü Öldürmek-Harper Lee

Film

- 1-Ölümçül Takip
- 2-Escobar
- 3-Kocan Kadar Konuş
- 4-Kuralsız
- 5-İtirazım Var
- 6-Amelia
- 7-Jobs
- 8-Avatar
- 9-Aşk
- 10-Kış Uykusu

Müzik

- 1-Gölge Etme- Kaan Tangöze
- 2-Aşk İle-Koray Avcı
- 3-Benjamin Sönmez Anısına (1983-2011)
- 4-Dönüşümler-Ayur Trio
- 5-Diva-Müzeyyen Senar
- 6-Başka-Ferudun Düzağaç
- 7-Elvis Presley-Elvis Presley
- 8-Mexico-Julio Iglesias
- 9-İmza-Sıla
- 10-Paper Gods- Duran Duran



Yaşam kalitemiz ile dünya ligindeyiz

Dünya genelinde 5 binden fazla kentin yaşam kalitesi standartlarına göre kıyaslayıp her yıl 'yaşam kalitesi en yüksek şehirler'ini belirleyen numbeo internet sitesinin ilk 150 şehir listesine 48'inci sıradan giren Bursa, Türkiye'nin yaşam kalitesi en yüksek kenti seçildi.



Bursa, Orhaneli Maden OSB'yi konuşacak

Orhaneli Belediye Başkanı İrfan Tatlıoğlu, Bursa Kent Konseyi Başkanı Hasan Çepni'yi ziyaret etti. Bursa Kent Konseyi ve Orhaneli Kent Konseyi işbirliğiyle düzenlenen 'Bursa Konuşuyor' toplantısının konusu Orhaneli Maden Organize Sanayi Bölgesi

olacak. Orhaneli Belediye Başkanı İrfan Tatlıoğlu, Orhaneli Maden OSB konulu toplantı öncesi Bursa Kent Konseyi Başkanı Hasan Çepni'yi ziyaret ederek fikir alışverişinde bulundu.

Bursa Kent Konseyi Başkanı Hasan Çepni, Orhaneli Belediye Başkanı İrfan

Tatlıoğlu ve Orhaneli Kent Konseyi Genel Sekreteri Cavit Zırtlan'ın ağırlamaktan memnuniyet duyduğunu ifade etti. Geçmiş yıllarda başlanan Bursa Konuşuyor toplantılarının 2016 yılında da hız kesmeden süreceğini kaydeden Çepni, 27 Ocak Çarşamba günü saat 14.00'da Atatürk Kongre Kültür Merkezi' (Merinos AKKM) Uludağ Salonu'nda, Orhaneli Maden OSB konusunda düzenleneceğini söyledi. Toplantıda, konusunda uzman konuşmacıların yer alacağını ifade eden Hasan Çepni, Bursalılar bu önemli toplantıya davet etti.

Ayrıca Bursa Kent Konseyi başkanlığına seçilen Hasan Çepni'ye hayırlı olsun ziyaretleri devam ediyor. Türk Japon Derneği, Din Görevlileri Derneği, Bursa Karakalpak Türkleri Derneği ile Yeni Asya Derneği başkan ve yönetim kurulu üyeleri Çepni'yi ziyaret ederek yeni görevinde başarıları diledi.



Bursa 14.Kitap Fuarı Kapılarını Açıyor

19-27 Mart Bursa Kitap Fuarı, TÜYAP'ın İstanbul dışında düzenlediği kitap fuarları arasında ziyaretçi ve katılımcı sayısı bakımından üçüncü büyüklükteki kitap fuarındır. 13 yıldır devam etmektedir. 300'e yakın yayınevi ve sivil toplum kuruluşunun katılımıyla düzenlenmektedir. Türkiye Yayıncılar Birliği işbirliği ile yürütülmektedir.



FUAR TAKVİMİ

Tarih	Fuarın Adı	Yer
04-06 Şubat	Taxiworld Türkiye 2016 : Kara, Deniz, Hava Taksi Üreticileri ve Yan Sanayi Fuarı	İstanbul
04-06 Şubat	FEXPO 2016 : 13.Uluslararası İstanbul İç Giyim, Çorap Fuarı	İstanbul
04-06 Şubat	İstanbul İplik 2016 : 13.Uluslararası İstanbul İplik Fuarı	İstanbul
11-14 Şubat	WIN Metal Working 2016 : 21. Makine İmalatı ve Metal İşleme Teknolojileri Fuarı	İstanbul
11-14 Şubat	WIN Surface Treatment : 10. Yüzey İşleme Teknolojileri Fuarı	İstanbul
11-14 Şubat	WIN Welding 2016 : 16. Birleştirme, Kaynak ve Kesme Teknolojileri Fuarı	İstanbul
17-20 Şubat	PENTEX : 5. Penye, Tekstil ve Teknolojileri Fuarı	Gaziantep
03-06 Mart	İDEAL EV Fuarı : Ev Dekorasyonu Fuarı	Kocaeli
12-21 Şubat	CIA S : Kanada Uluslararası Auto Show	Toronto/Kanada
21-25 Şubat	Gulfood 2016 : Uluslararası Gıda ve Otel Ekipmanları Fuarı	Dubai/BAE
23-27 Şubat	Metav : Uluslararası Metal endüstrisi, otomasyon ve Üretim Teknolojisi Fuarı	Düsseldorf/Almanya
24-25 Şubat	MEDICAL JAPAN : 2. Uluslararası Tıp Fuarı & Conference	Osaka/Japonya
24-27 Şubat	Ispo Winter : Uluslararası Spor Ekipmanları ve Moda Fuarı	Münih-Almanya
25-28 Şubat	CIAACE : 22.Uluslararası Elektronik, Aksesuar, Tuning ve Araç Bakım Urunleri Fuarı	Pekin/Çin
27-27 Şubat	Uluslararası Optik ve Teknolojileri Fuarı	Milano/İtalya
27-29 Şubat	Semicon Korea : Yarı İletken Araçlar ve Gereçler Fuarı	Seul/Kore

Ulaşmak istediğiniz anda,
bulunduğunuz her yerde...



www.dosab.org.tr

www.dosabsiad.org.tr

www.dosabenerjisantrali.com

www.dosabkres.com

www.dosabkumelenme.com

www.dosabcluster.com



[facebook/dosab16](https://facebook.com/dosab16)



[twitter/dosabbursa](https://twitter.com/dosabbursa)



[youtube/dosab](https://youtube.com/dosab)

 **DOSAB**
DEMİRTAŞ ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi Gül Sok. No: 11 Osmangazi - Bursa - TÜRKİYE
Tel: 0224 261 00 40 (pbx) Faks: 0224 261 00 43



- 2 bin 300 metrekare kapalı alan, 2 bin 250 metrekare bahçesi ile toplam 4 bin 550 metrekarelik kullanım alanı.
- Öğrencilerin tüm ihtiyaçlarına göre geniş ve ferah tasarlanmış 10 sınıf
- Her kat ve sınıf içinde çocuklara özel tasarlanmış hijyenik lavabolar
- Resim, Müzik, Drama ve Dans Atölyeleri, Spor Salonu, Uyku Odası, Etkinlik Alanı, Geniş Bahçe ve Yeşil Alanda Oyun Grupları
- Yemek hazırlık, pişirme ve servis bölümü ile büyük yemek salonu
- Güvenlik kontrolü, yangın algılama, kamera, ses yayın sistemi, temiz hava ve klima santralleri
- Sağlık hizmetleri için sürekli bir sağlık görevlisi

Kayıt ve Ayrıntılı Bilgi:

0224 261 11 01

www.dosabkres.com



 **DOSAB** KRES
DEMİRTAŞ ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

 **BEBKA**
Bursa Eskişehir Bilecik Kalkınma Ajansı





Volkan ÖZMEN İNŞ. TUR. MAD. GIDA TAAH. TİC. ve SAN. LTD. ŞTİ.
İhsaniye mah. İzmir yolu Cd. Atalay 7 Sitesi B Blok No:114/22 Nilüfer/BURSA
Tel: 0 224 245 46 24 Faks: 0 224 247 40 41
www.volkanozmeninsoaat.com.tr

Volkan
Özmen
insoaat ltd.şti



Enerji maliyetlerinizde %40'a varan tasarruf

✓Enerji Etütleri ✓Enerji Verimliliği Uygulamaları ✓Yenilenebilir Enerji Sistemleri

alanlarında faaliyet gösteren Enervis, Alman Enerji Devi EWE'nin 85 yıllık bilgi birikimi ve teknolojik yapısından aldığı güçle, bina ve tesislerinizin enerji verimliliğini alternatif finansman çözümleri ve enerji performans garantisi ile maksimuma çıkarıyor.

ENERVIS

Enerji Uzmanınız

Enervis Enerji Servis San. ve Tic. A.Ş.

Bursa:
4200 İş Merkezi Balat Mah. Sıhhiye Cad.
54. Sok. No: 2 / 37 Nilüfer Bursa
T 0224 240 13 00 F 0224 240 13 04
www.enervis.com.tr

İstanbul:
FSM Mah. Poligon Cad. Buyaka 2 Sitesi
No: 8 A Blok Kat: 14 34771 Ümraniye İstanbul
T 0212 215 30 80