

DUAYEN

UFUK OCAK

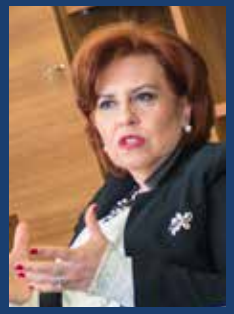
→ Güleler Tekstil Yönetim Kurulu Başkanı Ufuk Ocak, Nilüfer Çevikel ve Aslı Güleler'in sorularını yanıtladı. Ocak, çalışma hayatında genç yöneticilerden beklentilerine, ev tekstili, inşaat ve çimento sektörlerindeki yatırımlarına, ekonomi ile ilgili beklentilerine kadar açıklamalar yaptı.



RÖPORTAJ

TÜLİN TEZER

→ DOSAB Otomotiv ve Yan Sanayi Uluslararası Rekabetin Geliştirilmesi Projesi'nde yer alan Seger Ses ve Elektrikli Gereçler Firmasının Genel Müdürü Tülin Tezer: 'Proje firmalara fayda sağlıyor.'



DOSAB
DÜNYA GENELİ EKONOMİK VE SANAYİ BİLGİLERİ

Haziran 2018 YIL: 13 SAYI: 67 ISSN: 1307-2005



Perspektif



✓ ARITMA TESİSİ REVİZESİ
VE SU GERİ KAZANIMI

✓ DEPOLAMA
TESİSLERİ

2 BÜYÜK YATIRIM

TEKSTİL İHRACATÇILARININ İLK KADIN BAŞKANI: PINAR TAŞDELEN ENGİN

BEKLENTİNİZİN TAM KARŞILIĞI



AR-GE – TASARIM – İMALAT – ÜRETİM

RAM BACASINDAN ISI GERİ KAZANIM
ve ELEKTROSTATİK FİLTRE

ATIK SICAK SUDAN ISI GERİ KAZANIM

ENERJİ GERİ KAZANIM SİSTEMLERİ

ENERJİ İZLEME, YÖNETİM ve ANALİZ SİSTEMİ

OTOMASYON

MEKANİK – TAAHHÜT

ENDÜSTRİYEL DOĞALGAZ ve LNG



ÖZLÜ
MÜHENDİSLİK

PROJE TAAH. SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

S
SUNTEKS

en iyisi...

Sunteks Şirketler Grubu;
102.000 metrekare kapalı alanda
son teknolojileri kullanarak,
yılda 35.000.000 metre mamul
kumaş, 6.500.000 kg. iplik
boyama kapasitesine sahip
Dünyanın 'A Sınıfı'
kumaş üreticisidir.

Örne



Düz Boya



Dokuma



Emprime Baskı



Bobin Boya



Dijital Baskı



S
SUNTEKS
ŞİRKETLER GRUBU

DOSAB Mustafa Karaer Cad. No:5 PK.16374 Osmangazi - BURSA
T: +90 224 261 02 31 F: +90 224 261 09 10 www.sunteks.com.tr

DOSABSİAD adına sahibi

İbrahim Öztürk

Sorumlu Genel Yayın Yönetmeni

İbrahim Erdemir

DOSAB Yönetim Kurulu

Başkan H.Ersan Özsoy

Başkan Vekili Levent Eski

Üyeler Burhan Çakır, Osman Sönmez, Kemal Işık

DOSAB Bölge Müdürü Serhat Şengül

DOSABSİAD Yönetim Kurulu

Başkan İbrahim Öztürk

Başkan Yardımcıları Adnan Kar, Nilüfer Çevikel, Adnan Şarmen

Genel Sekreter İbrahim Erdemir

Genel Sayman Fatih Tuğral

Üyeler Çetin Şenay, Fatih Korkmaz, Onur Kırayoğlu,

Aslı Güllener, Şerife Faidelibaş, Onur Kutlualp,

M.Akif Dikici, Mehmet Beysel, Soykan Gülseçen.

Dergi İletişim

Mustafa Karaer Cd. No: 18 Demirtaş / Bursa

Tel.: 0.224 261 00 40 Faks : 0.224 261 00 43

www.dosab.org.tr - www.dosabsiad.org.tr



Yayına Hazırlayan

Divit Basın Yayıncılık Danışmanlık Ltd. Şti.

Tel.: 0.224 247 1990 Faks : 0.224 247 1330

Nilüferköy Mahallesi Kocakareyer Sokak

No: 12 Osmangazi/BURSA

www.divityayincilik.com

Genel Müdür Celil İnce

Görsel Yönetmen Ümit İnce

Muhabir Sevcan Özgür Oruç

Baskı İmak Ofset / İstanbul (Haziran 2018)

Yayın Türü Yerel Süreli ISSN 1307-2005



Dergide yayınlanan yazı ve makaleler kaynak gösterilerek alıntı yapılabilir. Makalelerin sorumluluğu yazarına, reklamların sorumluluğu reklam veren firmalara aittir.

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi ve Sanayici İşadamları Derneği yayıncıdır. İki ayda bir yayımlanır.

EDİTÖRDEN

Türkiye, 24 Haziran'da yeni bir yönetim modeli getirecek olan Cumhurbaşkanlığı ve Milletvekili Seçimlerine giderken, 16 yıldan bu yana belki de seçim öncesi ekonomi en belirleyici başlık olacak. Yükselen kurlar, artan faizler, zamlanan akaryakıt fiyatları vb... Gelişmelerin, Türkiye için ekonomik dengeleri, yeni ve toplumun geneli için olumsuz bir noktada kuracak olması, seçime girecek olan kişi ve partilerin programlarında 'ekonomi' faslına doğal olarak daha çok yer vermeleri sonucunu doğurdu.

Peki ama, bundan 8 yıl önce, 2010'da kişi başı gelirden 10 bin dolar seviyesini aşan Türkiye'de, insanlar şimdi neden ekonomik endişeleri daha çok taşır oldu? Bu soru için bir çok ekonomik terimi kullanarak açıklamalar getirilebilir, ancak en çarpıcı olanı 'orta gelir tuzağı'nda kalmış olmamızdır.

Bu kavram dünyada, bir ekonominin belirli bir kişi başına gelir düzeyine geldikten sonra sonra orada sıkışıp kalması, öteye gidememesini ifade ediyor. 2010 yılında kişi başı 10.476 doları yakalayan Türkiye, 2017 yılında 10.512 dolar düzeyine ancak gelebildi.

Neden burada takılı kaldık? Anlaşılabilir cevap için 1980 yılına gidip 6 ülkenin kişi başı gelirlerine bakalım; o yıl dünya ortalaması geliri 2.500 dolar. Güney Kore 1.704, Bulgaristan 2.818, Türkiye 2.169, Brezilya

1.229, Macaristan 2.151 ve Polonya 1.592 dolar. Görüldüğü gibi ortalamamızın üzerinde olan bir tek Bulgaristan var.

20 yıl sonraya, 2000 yılına geldiğimizde dünya ortalaması 7.371 dolara çıkıyor; bu ülkelerde kişi başı gelir ise Güney Kore 11.948, Bulgaristan 1.614, Türkiye 4.219, Brezilya 3.779, Macaristan 4.628 ve Polonya 4.476 dolara yükseliyor.

2017 yılında dünya ortalaması 11.636 dolara çıkarken, Güney Kore kişi başı 29.891, Bulgaristan 8.064, Türkiye 10.512, Brezilya 9.895, Macaristan 15.531, Polonya 13.823 doları buluyor. Bu rakamlar bize G. Kore'nin orta gelir tuzağını aştığını yüksek gelirli ekonomiler ligine çoktan çıktığını, aynı şekilde Macaristan ve Polonya'nın ortalamamızın üzerine yükseldiğini, Brezilya, Bulgaristan ve bizim orta gelir tuzağında takılı kaldığımızı gösteriyor.

İşte sorunun cevabı; Güney Kore tümüyle bilime dayalı eğitim ile oluşturulan nitelikli işgücü ve bunun sonucunda yüksek katma değerli üretim modeliyle bu tuzaktan çıkmış halkı zenginleşmiş, Macaristan ve Polonya Avrupa Birliği'ne girdikten sonra orta gelir tuzağı eşliğini aşmıştır. Muhtemelen Bulgaristan da AB üyeliği ile buradan çıkacaktır. Sizce Brezilya ve Türkiye?..

Celil İnce

İÇİNDEKİLER

- | | | | |
|-----------|--|-----------|--|
| 06 | HERSAN ÖZSOY DOSAB Başkanı | 20 | ELEKTRİKTE YENİ DÖNEM Tarife değişti, Nisan ayında sanayiye elektrik çarptı! |
| 08 | İBRAHİM ÖZTÜRK DOSABSİAD Başkanı | 24 | KAPAK KONUSU DOSAB Mali Genel Kurulu yapıldı. |
| 12 | MAKRO Türkiye ve Dünya Ekonomisinden Gelişmeler... | 34 | ETKİNLİKLER DOSAB ve DOSABSİAD çalışmalarından haberler. |
| 18 | MAKALE Mahfi Eğilmez... | 56 | DUAYEN; UFUK OCAK Nilüfer Çevikel ve Aslı Güllener, Ufuk Ocak ile sözleşti. |

DEMİRTAŞ ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ İLETİŞİM BİLGİLERİ



DOSAB Bölge Müdürlüğü
DOSAB Gül Sokak No: 11
Osmangazi / Bursa
Tel: 0224 261 00 40 (3 Hat)
Faks: 0224 261 00 43



DOSABSİAD
Mustafa Karaer Cad. No: 18
Osmangazi / Bursa
Tel: 0224 261 20 10
Faks: 0224 261 20 09



DOSAB Sosyal Tesisleri
Çiğdem Sokak
No: 5 DOSAB
Osmangazi / Bursa
Tel: 0224 261 29 57



Atık Su Arıtma Tesisi
Yeni Yalova Yolu
Terminal arkası Bursa
Tel: 0224 261 28 94 (3 Hat)
Faks: 0224 261 28 97



DOSAB Kreş ve Gündüz Bakmevi
Çiğdem 2 Sokak
No: 2 Bursa
Tel: 0224 261 11 01

TERMAL KONFOR

HOLLOW YARNS

Hollow ipliği diğer ürünlerden ayıran en büyük özellik kesit yapısının boşluklu olmasıdır. Lif kesitindeki boşluk oranının artması bu liflerden elde edilen kumaşların hafif, yumuşak, konforlu ve hacimli olmasını sağlar.

Bu yenilikçi yapı ürüne, ısı yalıtımı ve hava geçirgenliği özellikleri kazandırır. Giyim, teknik tekstil ve ev tekstili gibi farklı alanlarda işlevsel ürünlerin ortaya çıkmasına olanak sağlar.

Fuar Takvimimiz

PREMIÈREVISION

İSTANBUL, 18-20 Ekim 2017

HEIMTEXTIL

FRANKFURT, 09-12 Ocak 2018

DOMOTEX

HANNOVER, 12-15 Ocak 2018

PREMIÈREVISION

PARIS, 13-15 Şubat 2018



ISI İZOLASYONU



HAFİF



NEM KONTROLÜ



RAHAT



HAVA GEÇİRGENLİĞİ



HACİMLİ



H.ERSAN ÖZSOY / DOSAB Yönetim Kurulu Başkanı / yonetim@dosab.org.tr

Sanayimize Katma Değer Sağlayacak Yatırımlar...

→ Hem dünyanın hem ülkemizin içinden geçtiği zorlu dönemde, ülke olarak ekonomik ve yapısal reformlara daha çok önem vermemiz gerektiğini görüyoruz.

Asıl hedefimiz olan sürdürülebilir büyüme, katma değerli ve ileri teknoloji odaklı üretim, ihracat hacminin artırılması ve ülkemizin bir yatırım merkezi olarak konumlandırılması için seçimlerin hemen ardından; etkin kararların alınıp, çalışmaların yapıldığı bir döneme odaklanmamız gerekiyor.

Bizler DOSAB olarak yukarıda belirttiğimiz hedefler doğrultusunda çalışmaya, Türkiye'de ekonomik büyümenin sürekliliğine, daha fazla üretim, ihracat ve istihdam için bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da kararlılıkla çalışmaya, ülkemiz ekonomisine katma değer yaratmaya ve kalkınmamıza destek olmaya devam edeceğiz.

Yıllık 4,5 milyar dolar ihracatın yapıldığı, 45 bin kişinin istihdam

edildiği DOSAB'ın yönetiminde geçen bir yıllık süreçte, iki önemli yatırıma başladık. Bu yatırımlarımız su ve çevre, diğeri de depolama alanları konusunda...

Tekstil yoğun bir bölge olan DOSAB için su, üretimde çok önemli bir girdi. Bölgemizin su talebini, güvenli, istikrarlı ve çevreci şekilde karşılayabilmek de bizler için öncelikli bir konu...

Bu kapsamda, atık su arıtma tesisimizde revizyona giderken, su geri kazanımı ve Çınarcık Barajından su temini konusunda yoğun çalışmalarımız oldu.

Atıksu Arıtma Tesisi Revizyonu ve su geri kazanımı yatırımı ihalemizi 2017 yılı Ağustos ayında 19,6 milyon TL ve 4 milyon Euro bedelle yaptık. İnşaatı 2019 yılı Mart ayında bitireceğiz.

Bu projemiz ile mevcut su kaynaklarının korunarak su tasarrufu sağlanması hedefleniyor. Nihai amacımız, günlük 17 sin 500 metreküp suyu geri kazanarak,

üretimde kullanmak. Su arz güvenliği konusunda, BTSO ve Bursa OSB'leri olarak Çınarcık Barajının sanayiye tahsisli 70 milyon metreküp suyunu da Bursa'ya kazandırmak için çalışmalarımız var.

2022 yılına kadar bir firmaya tahsisli olan suyun bu tarihten sonra alınması konusunda, DSİ ve BUSKİ ile ortak bir protokol imzalama arifesindeyiz.

Yapılacak fizibilitede olumlu bir tablo ile karşılaşırsak, Çınarcık Barajı yüzey suyunu Bursa'daki OSB'ler olarak alma konusunda çalışma ve yatırımlara hız vereceğiz.

Böylece hem kendi tesisimizden geri kazanım hem de Çınarcık Barajı suyu ile bölgemizdeki DOSAB'daki su arz güvenliğini çevreci bir yaklaşımla sağlam temeller üzerine oturtmayı hedefliyoruz.

Sanayimize, katma değer yaratacak önemli bir yatırım olan depolama alanlarını inşaatını da bu yılın Ekim ayı sonunda bitiriyoruz.

Her biri 2'şer bin metrekare alanlı, toplam 22 adet son derece çağdaş donanımlı depoları kiralayacağız. Böylece, bölgemizde üretim alanları konusunda yaşanan sıkıntıları toplamda 44 bin metrekarelik bir depolama sahası ile hafifletmiş olacağız.

Bu proje, sanayimizin depo alanı sorununa çözüm üreteceği gibi, aynı zamanda, DOSAB'ın kalıcı gelirlerinin artması açısından da büyük önem taşıyor.

Bu duygu ve düşüncelerle, Ramazan Bayramınızı kutluyor;

24 Haziran Cumhurbaşkanlığı ve Milletvekili Seçimlerinin ülkemizin demokratik, hukuki, ekonomik ve sosyal gelişimine katkıda bulunmasını diliyorum...

Saygılarımla.

Firmamız, 2005 yılında Bursa Demirtaş Organize Sanayi Bölgesinde kurulmuş olup, alüminyum ve zamak metallerin yüksek basınçlı döküm enjeksiyonu konusunda faaliyet göstermektedir. 2015 yılında 7500 m2 kapalı üretim alanına taşınan firmamız, faaliyet alanında Türkiye'nin en modern tesislerinden birine sahip olmuştur.

Başta otomotiv sektörü olmak üzere, makine, elektrik, yapı malzemeleri ve mobilya sektörü gibi çok farklı sektörlerle hitap edebilen firmamız, son teknolojiyle donatılmış 150-900 ton arası güçte makineleri ile üretimini gerçekleştirmektedir. İş sağlığı ve çevreye verdiği önemi OHSAS 18001 ve ISO 14001 belgeleriyle tescil ederek çoğunun gerekliliklerine uygun biçimde üretim faaliyetlerini sürdürmektedir.

 ERGİTME FIRINI

 SOĞUK KAMARA

150 ton (1 ünite)
200 ton (1 ünite)
300 ton (3 ünite)
350 ton (1 ünite)
400 ton (3 ünite)
550 ton (2 ünite)
600 ton (2 ünite)
750 ton (1 ünite)
900 ton (1 ünite)

 SICAK KAMARA

65 ton (4 ünite)
125 ton (1 ünite)
160 ton (1 ünite)

 CNC İŞLEME

3 adet dikey işleme merkezi

 YÜZEY İŞLEM

Trimleme Presi
Bilyeli Kumlama
Otomasyonlu Walther Kumlama



İBRAHİM ÖZTÜRK / DOSABSİAD Yönetim Kurulu Başkanı / dosabsiad@dosabsiad.org.tr

Çalışmalarımızı Aralıksız Sürdürüyoruz...

→ Yoğun gündem içerisinde belki farkında olmuyoruz ama zaman hızla ilerliyor. 2018'in ilk dört ayı geride kaldı bile... Diğer taraftan bizler de 16. Dönem Yönetim Kurulu olarak görevimizdeki bir yılı geride bıraktık.

Ülke olarak yine yoğun, yoğun olduğu kadar önemli bir sürecin arifesindeyiz. Alınmış olan erken seçim kararı ülke gündemini bir anda değiştirdi. Ekonomik ve bölgesel meselelerle daha fazla ilgilenilmesi, alınacak kararların uzun vadeli olabilmesi adına, seçimlerin erkene alınması konusunda varılan kararı saygı ile karşılıyoruz. 24 Haziran tarihinde gerçekleşecek erken seçimin şimdiden Ülkemize hayırlı olmasını diliyoruz.

Bizler iş dünyası olarak üretimi, istihdam sağlamayı, ürünlerimizin yurtdışı pazarlarda daha çok satılması adına ihracatı sürdürüyoruz. Bu anlamda, 483 hektar

alanda, 426 faal firmaya, 45 bin kişilik istihdama ve yıllık 4,5 milyar dolarlık ihracat hacmine sahip olan DOSAB'da bacalar tütüyor, çarklar dönmeye devam ediyor. Diğer taraftan DOSABSİAD da geride kalan 30 yılda olduğu gibi üstlenmiş olduğu misyonu hakkıyla yerine getiriyor.

Nisan ayı içinde ülke genelinde olduğu gibi Bursa'daki oda ve borsalarda seçim süreçleri tamamlandı. Aynı şekilde Uludağ İhracatçı Birlikleri'nde de yeni yönetimler işbaşı yaptılar. Odalar ve borsalar ile ihracatçı birliklerinin ilgili kuruluşlarında görev almış olan iş dünyası temsilcilerini gönülden kutluyoruz.

Diğer taraftan Otomotiv Kümemiz yoğun bir şekilde devam ederken, Ev Tekstili Kümemiz çalışmalarını tamamlamanın haklı sevinci içerisindeyiz. Geçtiğimiz günlerde Otomotiv Kümesine üye firmalarımızın temsilcileri Çekya ve

Slovakya'da temaslarda bulunurken ikili iş görüşmeleri gerçekleştirdiler. Ev Tekstili Kümemizin üyeleri ise İtalya'da gerçekleştirilen Proposte Fuarıyla eş zamanlı yapılan International Observatory Fuarına katılım sağlayıp yeni iş birlikleri ve bağlantılarla döndüler.

DOSABSİAD olarak üyelerimizle kahvaltılı toplantılara devam edip karşılıklı görüş alışverişinde bulunmayı ve değerlendirmeler yapmayı sürdürüyoruz.

Bu arada mübarek Ramazan ayına da ulaşmış bulunuyoruz. DOSABSİAD olarak DOSAB ile birlikte geleneksel hale getirdiğimiz iftar çadırımızı bu yıl da kuracağımız ve hayırseverlerin yardımlarını bekliyoruz.

Bu duygu ve düşüncelerle yazımı tamamlarken, okurlarımıza sağlık ve mutluluk ile birlikte işlerinizde başarılar temenni ediyor, saygılarımı sunuyorum.

Sağlığınız için, her zaman,
her yerde yanınızda!

MEDICANA
BURSA



0850 460 6334
0850 460 MEDI
www.medicana.com.tr

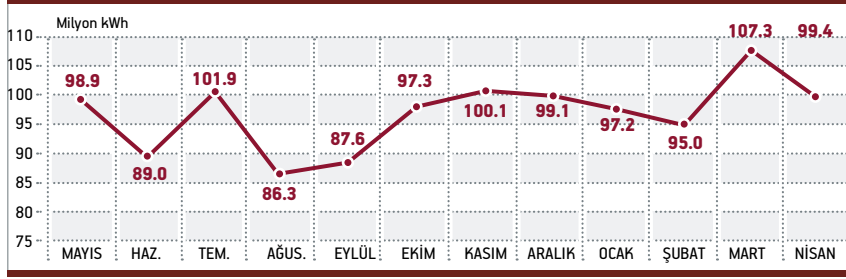
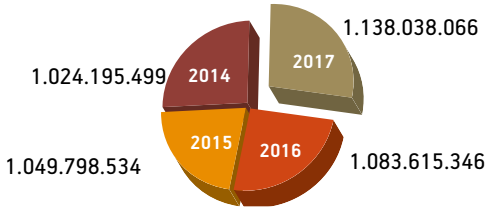
ÖZEL MEDICANA
BURSA HASTANESİ
0224 970 01 01

DEMİRTAŞ ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ TÜKETİMLER VE FİYATLAR

ELEKTRİK

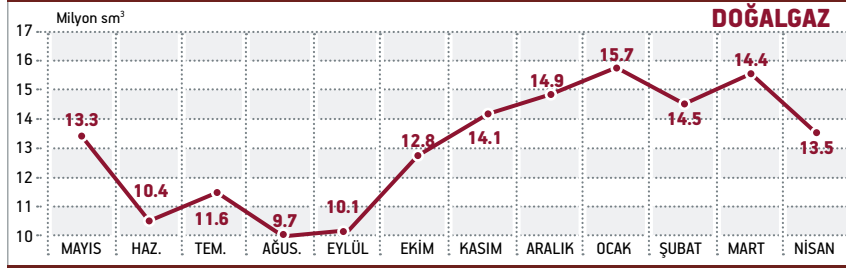
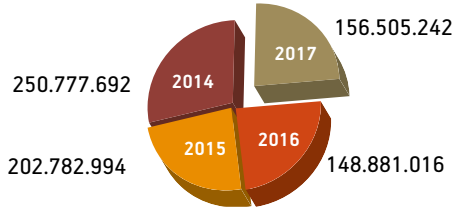
SON 4 YIL ELEKTRİK TÜKETİMLERİ

kWh



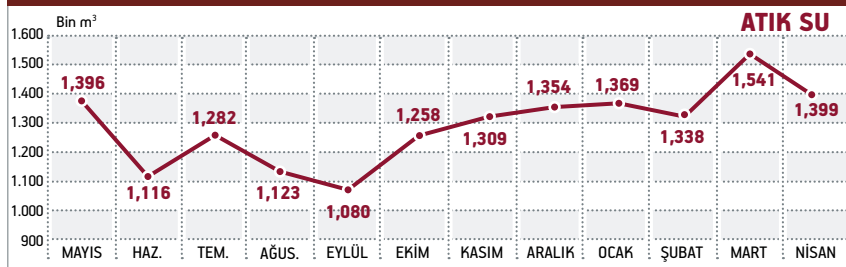
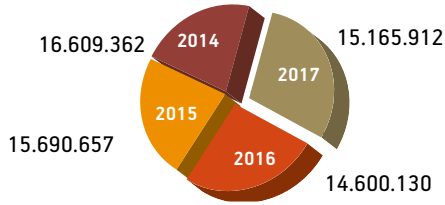
SON 4 YIL DOĞALGAZ TÜKETİMLERİ

sm³



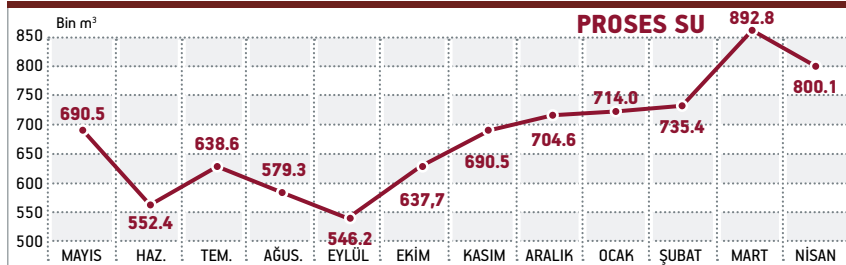
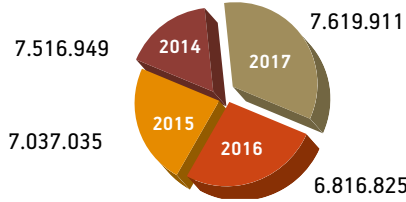
SON 4 YIL ATIK SU TÜKETİMLERİ

m³



SON 4 YIL PROSES SU TÜKETİMLERİ

m³



NİSAN 2018 HİZMET FİYATLARI

| HİZMET TÜRÜ | BİRİM FİYAT |
|---|-----------------------------|
| Doğal Gaz | 0,903435 TL/Sm ³ |
| Elektrik Dağıtım Bedeli 0.G. | 0,0040 TL/kWh |
| Elektrik Dağıtım Bedeli A.G | 0,0065 TL/kWh |
| Proses Suyu | 0,45 TL/m ³ |
| Proses Suyu Sistem Bedeli | 0,30 TL/m ³ |
| Kullanma Suyu 1.Kademe (0-1000m ³) | 1,70 TL/m ³ |
| Kullanma Suyu 2.Kademe (1001 m ³ -3000m ³) | 1,40 TL/m ³ |
| Kullanma Suyu 3.Kademe (3001 m ³ ve üstü) | 1,15 TL/m ³ |
| Arıtma Tesisi İşletme Masrafı | 0,67 TL/m ³ |

- Doğalgaz fiyatlarına ÖTV ve Taşıma Bedeli dahildir.
- Tüm fiyatlar KDV hariçtir.

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi
güncel tüketim bilgileri ve hizmet fiyatlarını
www.dosab.org.tr resmi internet sitemizden
takip edebilirsiniz.

DOSAB'da İlk 4 Ayda Elektrik Tüketimi %5,69 Oranında Arttı

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'ndeki firmaların, 2018 yılı ilk dört ayında elektrik, doğalgaz ve su tüketimlerine bakıldığında;

- Elektrik tüketimi 2017 yılının aynı dönemine göre 2018 yılında yüzde 5,69 oranında artış gösterdi. 2017 yılında 377,4 milyon kWh'lık tüketime karşın 2018'in 4 ayında bu rakam 398,9 milyon kWh oldu.

- Doğalgaz tüketimi, 2017 yılı Ocak-Nisan döneminde 59,2 milyon metreküp olurken, 2018

yılı aynı döneminde bu rakam aynı kaldı.

- Firmaların, Atık Su Arıtma Tesisi'ne deşarjları, 2017 yılı ilk 4 ayında 5,2 milyon metreküp olmuştur. 2018 yılında ise yüzde 7,72 artışla bu rakam 5,6 milyon metreküp olarak gerçekleşti.

- Proses su tüketim verileri ise 2017 yılı Ocak-Nisan döneminde 2,5 milyondan, yüzde 21,8 oranında artışla 2018 yılı aynı döneminde 3,2 milyon metrekübe yükseldi.

İMC ENERJİ



“YILDA 1 FATURAYA KADAR
TASARRUF ETMEK ELİNİZDE” *

444 29 45



* Lütfen teklif isteyiniz.

Kur şoku nedir, ekonomiyi nasıl etkiler?

Türk Lirası'nın ABD Doları karşısındaki değer kaybı sadece bir hafta içerisinde yüzde 10'u buldu. Merkez Bankası'nın faiz artırımına karşın, TL üzerindeki baskı sürüyor.

Dünyanın hiçbir yerinde malların ve hizmetlerin fiyatı bir günden diğerine değişmez. Bir fincan kahvenin fiyatı ya da aylık yatan maaşlarda günlük değişimler yaşanmaz. Ancak para piyasalarında işleyiş çok daha farklı... Para birimlerinin değeri her saniye değişir. Bir para biriminin değerindeki değişimler de şirketlerden tüketicilere kadar ekonominin tüm aktörlerini etkiliyor. Para biriminin değerindeki ani ve yüksek frekanslı değişimler, 'kur şoku' olarak adlandırılıyor. Kur şoklarının enflasyondan faiz oranlarına, ithalat ve ihracattan istihdama kadar yayılabilen etkileri oluyor.

Ekonomi Literatürü Ne Diyor?

Makroekonomi teorisine göre kur şokunun ilk etkisi doğrudan ya da dolaylı yollarla enflasyonda ve ardından istihdam piyasalarında görülüyor. Ekonomide enflasyon ile işsizlik arasındaki ilişki, 'Philips eğrisi' adı verilen teoriyle açıklanıyor. Philips eğrisine göre, enflasyonda yaşanan düşüş, işsizlikte artış yaratıyor.

Eğer Türk Lirası hızlı bir değer kaybı yaşarsa, ithal edilen tüm ürünlerin maliyeti ve dolaşısıyla fiyatı artıyor. Bir diğer etki ise ihracatta gözleniyor. Para biriminde yaşanan hızlı değer kaybı, ihraç edilen ürünlerin uluslararası piyasalarda daha rekabetçi hale gelmesini sağlıyor. Bunlar da makroekonomi teorisindeki diğer önemli etkiler.

Peki Ya Ekonomik Gerçekler?..

Ekonomide teori ve gerçekler her zaman örtüşmez. Ekonomi teorisinde genellikle değişkenlerin aynı kaldığı varsayılarak hareket edilir. Bu da gerçekte ekonomide yaşanan dinamiklerin zaman zaman göz ardı edilmesi anlamına gelebilir. Kur şoku nedeniyle yükselen enflasyon, tüketicilerin alım gücünü etkiler ve ücretler enflasyonun artış hızı oranında yükselmezse tüketime olumsuz yansır ve azalan tüketim de şirketlerin işten çıkarma yoluyla maliyet kısmasına neden olabilir. Yani Philips eğrisi, teoriden pratiğe her zaman geçirilemeyebilir.



Fiyatlar Nasıl Etkilenir?

Kur şokları bir ülke içerisindeki fiyatları iki yönden etkiliyor. Bir para birimi değer yitirdikçe, o ülke için ithalatın maliyeti yükseliyor. Her sektör için kur şokunun maliyeti değişebiliyor. İkinci etki ise şirketlerin kâr marjlarına bağlı olarak yaşanıyor. İthal girdi ile üretilen ürünlerin maliyeti kur şoku nedeniyle yükseldiğinde söz konusu sektördeki rekabetin düzeyine göre şirketler maliyeti tüketiciye yansıtma

derecesi konusunda karar vermek durumunda kalıyor. Rekabetin yoğun olduğu sektörlerde şirketler kâr marjlarını düşürerek kur şokunu tüketiciye yansıtma yoluna giderken, daha az rekabetçi alanlarda para birimindeki değer kaybının maliyeti tüketiciye daha fazla yansıtılabiliyor. Aynı şekilde ithal girdi mallarının oranının fazla olduğu sektörlerde de kur şoku fiyatlarına daha fazla yansıyor.

Vergi ve Diğer Bazı Alacaklar Yapılandırıldı

7143 sayılı Vergi ve Diğer Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılmasına İlişkin Kanun'un 18 Mayıs 2018 tarihli ve 30425 sayılı Resmi Gazete'de yayımlandı. Kanunla,

- Kesinleşmiş vergi ve diğer borçlara ödeme kolaylıkları,
- İhtilafların sulh yoluyla sonlandırılması,
- İnceleme ve tarhiyat safhasındaki borçların yapılandırılması,
- Beyan edilmemiş veya eksik beyan edilmiş gelir ve kazançların zam ve faizsiz pişmanlıkla beyan edilmesi,
- Geçmiş dönemlere ilişkin matrah ve vergi artırımında bulunan mükelleflere ayrıcalıklar,
- İşletmelerdeki emtia, makine, teçhizat ve demirbaş kayıtlarına ilişkin cezasız düzeltme imkânı,
- Kasa ve ortaklardan alacaklar hesabının cezasız ve faizsiz düzeltilmesi,
- Yurt içi ve yurt dışı bazı varlıkların belli tarihe kadar vergisiz ve ayrıcalıklı imkân-

larla ekonomiye kazandırılması,

- 6552, 6736 ve 7020 sayılı Kanunlar kapsamında ödemeleri devam eden borçlar için peşin ödeme indirimi hükümlerinden yararlanma gibi çok önemli imkânlar getirildi.

6552, 6736 ve 7020 sayılı Kanunlar kapsamında yapılandırılmış ve ödenmekte olan alacaklar yeni Kanun kapsamında yapılandırılmayacak. Ancak, anılan Kanunlar kapsamında yapılandırılan ve ödemeleri devam eden borçlardan kalan taksitlerin tamamının 7143 sayılı Kanunla belirlenmiş olan;

- İlk taksit ödeme süresi içinde (1 Ekim 2018 tarihine kadar) ödenmesi halinde bu taksitler içinde yer alan Yİ-ÜFE tutarlarının %90'ının,

- İkinci taksit ödeme süresi içinde (30 Kasım 2018 tarihine kadar) ödenmesi halinde ise bu taksitler içinde yer alan Yİ-ÜFE tutarlarının %50'sinin tahsilinden vazgeçilecek.



Şimşek'ten Yeni Faiz Artırımı Sinyali

İngiltere'nin başkenti Londra'da yatırımcılarla buluşan Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek ve Merkez Bankası Başkanı Murat Çetinkaya'nın, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın sert söylemini yumuşatarak yeni bir faiz artırımı sinyali verdi. Ziyaret, Dolar/TL'nin çalkantılı haftasını takiben geldi. Erdoğan'ın Londra ziyaretinin piyasalardaki etkisi de tazeydi. Bloomberg'e konuşan Erdoğan, 24 Haziran seçimleri sonrası para politikasına daha fazla müdahil olacağını söylemiş, Dolar/TL'nin 4,92'yi geçen hızlı yükselişi de Erdoğan'ın Merkez Bankası'nın bağımsızlığıyla ilgili kaygı yaratan bu sözlerine bağlanmıştı. Merkez Bankası daha sonra 300 puanlık faiz artışı yaparak doları geriletmiş ardından para politikasında sadeleşme hamlesi gelmişti.

Moody's Türkiye Büyüme Tahminini Düşürdü...

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Moody's, Türkiye için 2018 büyüme tahminini yüzde 4'ten yüzde 2,5'e indirdi. Kuruluş büyüme tahmininin düşürülmesine gerekçe



olarak üç ana neden sıraladı: yüksek enflasyon, artan petrol fiyatları, TL'deki değer kaybı. Türkiye'de yıllık enflasyon yüzde 10,85 seviyesinde ve Merkez Bankası'nın yüzde 5'lik hedefinin iki katından fazla.

Dünya 'Tek Tuşla' İhracatçının Avucunda

Türkiye İhracatçılar Meclisi, (TİM) gerek ihracatını artırmak isteyen firmalar gerekse ilk kez ihracat yapmak isteyen firma ve girişimciler için İhracat Pusulası bilgilendirme portalini ha-

yata geçirdi. Portal sayesinde firmalar hem Türkiye'nin hem de dünyanın dış ticaret verilerini aynı ekranda karşılaştırabilecek ve her türlü pazar analizi yapabilecek.

Reeskont Kredilerinde Kur sabitlendi

Türk Eximbank üzerinden reeskont kredi kullanan ihracatçılara döviz kuru sabitlendi. 25 Mayıs ile 31 Temmuz arasında vadesiz reeskont döviz kredilerinin TL olarak ödenmesi imkanı getirildi ve kurları sabitlendi. ABD doları için 4,20, euro için 4,90, İngiliz sterlini için 5,60 olarak kurlar ihracatçılar için sabitlendi. Türk Eximbank nezdinde TL geri ödeme imkanından yararlanması beklenen toplam reeskont kredilerin tutarı 2,6 milyar dolar. Diğer bankalarda dikkate alındığında bu toplam rakam 3,4 milyar dolar civarında bir büyüklük.



Borsadaki Şirketlerin Karı Arttı

Borsa İstanbul'da BIST 100 endeksi altında işlem gören şirketlerin 2018'in ilk çeyreğinde elde ettiği net kâr, geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 8 arttı ve 17 milyar 236,9 milyon liraya çıktı. Bu dönemde, Garanti Bankası, İş Bankası, Akbank, Yapı Kredi Bankası, Koç Holding, Sabancı Holding, Ereğli Demir Çelik ile VakıfBank olmak üzere 8 şirket net kârını 1 milyar liranın üzerine taşıdı. 92 şirketten 65'i net kâr elde etti.

TÜRKİYE EKONOMİSİ MAKRO GÖSTERGELER

| | BİRİM | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 |
|--|------------|-----------------------------|---------|---------|---------|---------------|
| REEL EKONOMİ | | | | | | |
| GSYH | Milyar TL | 1.764 | 2.338 | 2.591 | 3.105 | 3.446 OVP |
| GSYH | Milyar USD | 934 | 861 | 857 | 851 | 923 OVP |
| Kişi Başı GSYH | USD | 10.390 | 11.014 | 10.650 | 10.597 | 11.409 OVP |
| Büyüme Oranı | % | 3,0 | 6,1 | 2,9 | 7,4 | 5,5 OVP |
| İşsizlik Oranı (Yıllık Ortalama) | % | 9,9 | 10,3 | 10,9 | 10,9 | 10,8 Şubat |
| İstihdam | Bin Kişi | 25.642 | 26.621 | 26.669 | 26.956 | 28.166 Şubat |
| FİYATLAR VE FAİZLER | | | | | | |
| Yİ-ÜFE (Yılsonu) | % | 6,36 | 5,71 | 9,94 | 15,47 | 16,37 Nisan |
| TÜFE (Yılsonu) | % | 8,17 | 8,81 | 8,53 | 11,92 | 10,85 Nisan |
| Gösterge Tahvil Faizi | % | 8,0 | 11,2 | 10,63 | 13,40 | 16,41 Mayıs |
| DÖVİZ KURLARI | | | | | | |
| USD/TL | | 2,3189 | 2,9233 | 3,5508 | 3,7787 | |
| EURO/TL | | 2,8207 | 3,1896 | 3,7222 | 4,5232 | |
| Döviz Sepeti 1/2 Euro+1/2 USD | | 2,5698 | 3,0565 | 3,6265 | 4,5151 | |
| ÖDEMELER DENGESİ | | | | | | |
| Top.Mal İhracatı (FOB) | Milyar USD | 168,9 | 152,1 | 150,2 | 165,8 | 42,8 Mart |
| Top.Mal İthalatı (FOB) | Milyar USD | 232,5 | 199,9 | 191,0 | 224,4 | 60,0 Mart |
| Dış Ticaret Dengesi | Milyar USD | -63,6 | -47,8 | -40,7 | -58,6 | -17,2 Mart |
| Cari İşlemler Dengesi | Milyar USD | -46,4 | -32,2 | -32,6 | -4,7 | -16,4 Mart |
| 12 Aylık Cari Denge/GSYH | % | -5,0 | -3,8 | -3,8 | -5,5 | -6,0 Mart |
| İhracat (TİM Verileri) | Milyar USD | 157,6 | 143,8 | 142,1 | 156,8 | 54,7 Nisan |
| BÜTÇE | | | | | | |
| Bütçe Giderleri | Milyar TL | 448,4 | 506,0 | 583,6 | 677,7 | 255,2 Nisan |
| Bütçe Gelirleri | Milyar TL | 425,7 | 483,4 | 554,4 | 630,3 | 232,0 Nisan |
| Bütçe Dengesi | Milyar TL | -22,7 | -22,6 | -29,8 | -47,4 | -23,2 Nisan |
| Bütçe Dengesi/GSYH | % | -1,1 | -1,0 | -1,1 | -1,5 | -0,7 Nisan |
| Faiz Dışı Bütçe Dengesi | Milyar TL | 27,2 | 30,4 | 21,0 | 9,3 | 2,2 Nisan |
| Faiz Dışı Bütçe Dengesi/GSYH | % | 1,3 | 1,3 | 0,8 | 0,3 | 0,1 Nisan |
| BORÇ GÖSTERGELERİ | | | | | | |
| Merkezi Yönetim İç Borç Stoku | Milyar TL | 414,6 | 440,1 | 468,0 | 535,5 | 550,4 Mart |
| Merkezi Yönetim Dış Borç Stoku | Milyar USD | 85,2 | 81,7 | 82,5 | 90,2 | 91,7 Mart |
| Merkezi Yön.Toplam Borç Stoku | Milyar TL | 612,1 | 677,6 | 759,6 | 876,5 | 913,1 Mart |
| Kamu+Özel Kesim Dış Borç Stoku | Milyar USD | 402,4 | 397,9 | 404,2 | 453,3 | |
| BANKACILIK SEKTÖRÜ | | | | | | |
| Mevduat ve Fon Toplamı | Milyar TL | 1.120,4 | 1.320,9 | 1.541,2 | 1.828,8 | 1.977,3 Mayıs |
| Kredi Stoku | Milyar TL | 1.250,2 | 1.500,3 | 1.731,7 | 2.123,4 | 2.302,2 Mayıs |
| Kredi/Mevduat Oranı | % | 114,8 | 117,2 | 117,4 | 119,7 | 119,8 Mayıs |
| MERKEZ BANKASI REZERVLERİ | | | | | | |
| Döviz | Milyar USD | 126,4 | 110,5 | 106,1 | 84,1 | 86,2 Mayıs |
| Altın | Milyar USD | 20,1 | 17,6 | 14,1 | 23,5 | 24,80 Mayıs |
| Doğrudan Yabancı Yatırım | Milyar USD | 12,5 | 11,5 | 6,7 | 6,6 | 2,1 Oc.-Mrt. |
| TÜRKİYE KREDİ NOTU | | | | | | |
| Moody's | | Ba2/Durağan 08 Mart 2018 | | | | |
| Fitch | | BB+/Durağan 20 Ocak 2018 | | | | |
| S&P | | BB-/B Durağan 02 Mayıs 2018 | | | | |
| <i>Kaynaklar: TÜİK, TCMB, BDDK, Hazine, Maliye</i> | | | | | | |
| <i>OVP: Orta Vadeli Program</i> | | | | | | |

GT: Gerçekleşme tahmini, P:Program, SAGP: Satın alma gücü paritesi.



Hilton

BURSA CONVENTION CENTER & SPA

KUSURSUZ BİR DÜĞÜN UNUTULMAZ BİR GÜN

Mekânları, eşsiz lezzetlerin yer aldığı menü alternatifleri ve deneyimli ekibi ile Hilton Bursa, sizleri hayallerinizdeki düğün ile buluşturuyor.

Davet öncesi menü tadımıyla başlayan ayrıcalıklar, düğün gecesi balayı suitinde konaklama ve sabah Brasserie Restaurant'ta açık büfe kahvaltıyla devam ediyor. Hilton Bursa, düğün gecesi otelimizde konaklayacak misafirlerinize de özel oda fiyatı sunuyor.

Rezervasyon ve bilgi için

bursa.hilton.com

HILTON BURSA CONVENTION CENTER & SPA

İstanbul Caddesi | No:347 | 16210 | Bursa +90 224 500 0505 | bursa.sales@hilton.com



Çin'le Ticaret Savaşının Ertelenmesi ABD Piyasalarına Moral Verdi



Amerika ve Çin'in Mayıs ortasında yayınladıkları ortak açıklamada, Amerika'nın cari açığını kapatmak adına Çin'in daha fazla Amerikan malı satın alması için gerekli adımların atılması konusunda anlaştıkları belirtildi. Çin'in artan nüfusunun tüketim ihtiyaçlarının giderilmesi ve ülkenin yüksek kalite ekonomik kalkınma ihtiyaçları için Çin'in Amerikan ürün ve hizmetlerinin satın alımını arttıracığı belirtilirken bunun Amerika'nın büyümesini destekleyeceği ve işsizlik rakamlarına yardım edeceği bildirildi. İki ülkenin de birbirinden tarım ve enerji satın alımlarını arttıracığı açıklamada yer alan ifadeler arasında. Bu durum ABD borsa ve piyasalarında olumlu etkiler gördü ve göstergeler yükseldi.

AB Trump'a Karşı Önlemler Paketi Hazırlıyor

AB, ABD Başkanı Trump'ın İran yaptırımları ve Avrupalı şirketlere yönelik olası ek vergilerine karşı hazırlıkları hızlandırdı. AB ile ABD arasında yaşanan ticari

gerginlikte önemli konu ABD'nin çelik ve alüminyum ek gümrük vergileri uygulama kararı. Trump Mart ayında ABD'ye ithal edilen çelik ürünlerine yüzde 25, alüminyum

ürünlerine de yüzde 10 ek gümrük vergisi uygulama kararı almıştı. AB üyeleri dahil bazı ülkeleri ek gümrük vergisinden 1 Haziran tarihine kadar muaf tutan Trump, Brük-

sel'e konuyu bu tarihe kadar müzakere etmeyi önermişti. ABD'den kalıcı muafiyet isteyen Avrupa Komisyonu ise "tehdit altında müzakere edilmeyeceğini" açıklamıştı.

Japonya Yılın İlk Çeyreğinde Küçüldü

Japonya ekonomisi, yılın ilk çeyreğinde küçüldü ve ülkenin 1980'lerden bu yana yakaladığı en uzun ekonomik büyüme dönemi olan iki yıllık büyüme süreci sona erdi. Resmi verilere göre dünyanın en büyük üçüncü ekonomisi olan Japonya, yıllık bazda yüzde 0,6'lık bir küçülme yaşadı. Beklentiler, küçülmenin yüzde 0,2 olacağı yönündeydi.

İtalya ve İspanya'ya dair siyasi kaygılar Euro Bölgesi'ni vurdu

İtalya ve İspanya'da yaşanan siyasi gelişmeler, hem Avrupa'nın güneyinde yer alan ülkelerin tahvil faizlerini hem de Euro para birimini vurdu. Avrupa piyasalarında düşüş yaşanırken, Euro ABD Doları karşısında 11 ayın en düşük seviyesine indi. Euro Amerikan doları karşısında yüzde 0,6 düşerek 1,1560 seviyesine geriledi.



Petrol Fiyatlarında Son Dört Yılın Rekoru

İran'dan gelen petrolün azalacağı endişeleri ve Petrol İhraç Eden Ülkeler Örgütü'nün (OPEC) üretim sınırlamalarına bağlı olarak, Brent petrolün varil fiyatı, 2014 yılının Kasım ayından bu yana ilk kez 80 doları aştı. Yükselen petrol fiyatları başta Hindistan olmak üzere petrol tüketicisi ekonomilerin endişeli bir döneme girmesine yol açtı. Yükselen petrol fiyatları ekonomiyi ve tüketiciyi etkilediği için yükseliş çok uzun bir süre devam ederse bu, birçok tüketici için kemer sıkma anlamına gelecek. Amerika'da benzin fiyatları yılıbaşından bu yana %22 oranında artarken birçok eyalette benzinin litresi 1 dolar oldu.

1+1

KONFORUNU ZİRVEYE TAŞIDIK

Eşsiz Bursa manzarası eşliğinde,
VIP konforunda 1+1'den 4+1'e
residence daireler, 3+1 ve 4+1 Loft
daireler; Bursa'nın yeni zirvesi
Central Balat'ta.



TASYAKAN
www.tasyakan.com.tr

**CENTRAL
BALAT**

444 80 16
www.centralbalat.com

MAHFİ EĞİLMEZ



Ekonomist- www.mahfiegilmez.com

Kurlar Niçin Yükseliyor?

Faiz Artırımları Niçin Yeterince Etkili Olamadı

→ Son dönemde TL'nin özellikle Dolar ve Euro karşısında değer kaybında yaşanan hızlanmanın birçok nedeni var. Bunlardan bazıları bizim dışımızdaki nedenlerden kaynaklanıyor. Mesela Dolar Endeksi yükseliyor. Ayrıca Euro/Dolar paritesi de Dolar lehine değişiyor. Bu demektir ki Dolar, diğer paralara karşı değer kazanıyor. Bu değişimin etkisi diğer paralarda olduğu gibi TL'de de değer kaybı yaratıyor.

Buna ek olarak Türkiye'nin 2018 yılında (Şubat-Aralık dönemi) yapması gereken dış borç geri ödemesi tutarı

| 2018 (Şubat-Aralık) Dış Borç Ödemeleri | |
|---|--------|
| Kamu Sektörü | 19.804 |
| Anapara | 15.181 |
| Faiz | 4.623 |
| Özel sektör | 73.697 |
| Anapara | 68.759 |
| Faiz | 4.939 |
| Genel Toplam | 93.501 |

toplamda 93,5 milyar Dolar. Tablodaki ödemelerin önemli bir bölümü Nisan ve Mayıs aylarında toplanıyor. Dolayısıyla bu dönemde yapılan döviz talebi bu dönemde kurları yükseltiyor.

Döviz Açık Pozisyonu

Bir başka neden, kurların bu iki etki ile yükselmesinin yol açtığı ek talep artışları. Şubat ayı itibarıyla reel kesimin (finans kuruluşları dışında kalan özel kesim kuruluşları) döviz açık pozisyonu toplamı 222,7 milyar Dolar. Kurların yükseldiğini gören reel kesim kuruluşları, kurlar daha fazla yükselmeden döviz alıp açık pozisyonlarını kapatmak istiyorlar. Böylece ortaya çıkan ek döviz talebi kurların daha da yükselmesine yol açıyor. Benzer biçimde hane halkları da kurlardaki yükselmeyi gören ve kurların daha da yükselmesine neden oluyor.

Bütün bu nedenlerle TL, dış değer kaybına uğruyor. Yılbaşından bugüne kadar değer kaybı yüzde 22'nin üzerine çıkmış bulunuyor. Bu, son yıllarda bu kadar kısa sürede yaşanmış en büyük değer kaybına işaret ediyor.

Merkez Bankası'nın İlk Faz Artırımı

USD/TL kuru yıla başlarken 3,78, Merkez Bankası GLP faizi yüzde 12,75 idi. Kur, ilk 4 ayda 4,10'a yaklaştığında MB PPK, faizi yüzde 13,50'ye yükseltti. Bu artış, kur üzerindeki baskıyı kaldırabilecek kadar güçlü bir artış değildi. Kur üzerinde birkaç yönden baskı vardı. Her şeyden önce Fed, parasal sıkılaştırma patikasına girmiş olduğu için Dolar dışarıda güçlenmeye başlamış, ABD tahvil faizleri yükselişe geçmişti. Bu, bizim gibi dış finansman ihtiyacı yüksek olan ekonomilere fon girişinin

azalmasına yol açıyor ve dolayısıyla kur üzerinde baskı yaratıyordu. 18 Nisan'da erken seçim kararı açıklandıktan sonra piyasalarda, artan belirsizlik nedeniyle yeni dalgalanmalar ortaya çıktı. Kurlarda yaşanan yükseliş eğiliminin enflasyonda düşüş olasılığını ortadan kaldırması, cari açığı artırması da dövize yönelişe yol açması nedeniyle başka nedenler olarak karşımıza çıkıyor.

O aşamada Merkez Bankası'nın bu baskıları göreyerek faiz artışı 0,75 puan değil 2 puan olarak yapması gerekirdi. Faiz artırımını çok artış biçiminde olursa etkili oluyor. Aksi takdirde piyasa bu tür düşük artışların altındaki ürkekliği, kararsızlığı seziyor ve o da TL'ye karşı ürkek davranıyor.

Merkez Bankası'nın İkinci Kez Faiz Artırımı

Merkez Bankası'nın faiz artırımına karşılık

kur yükselmeye devam etti. Mayıs ayına gelindiğinde USD/TL kuru 4,10'ların üzerine çıkmış ve yaklaşık iki hafta içinde 0,75 puanlık faiz artışının etkisi, sanki hiç artış yapılmamış gibi sıfırlanmıştı.

Merkez Bankası yeni bir kararsızlık dönemine girdi. Kur artmaya devam ederken Merkez Bankası yalnızca izledi. Sonunda USD/TL kuru denetimden çıkmaya başladığı izlenimi ortaya çıkınca Merkez Bankası Para Politikası Kurulu (MB PPK) olağanüstü toplanarak fonlama faizini (geç likidite penceresi - GLP faizi) yüzde 13,50'den yüzde 16,50'ye yükseltti. İlk bakışta ciddi bir artış gibi görünen bu faiz artışının etkisi görüldü ve kararın ardından USD/TL kuru 4,90'lardan 4,55'lere kadar geriledi. Ertesi sabah 4,57 gibi bir düzeyde güne başlayan USD/TL kuru gün içinde inişler çıkışlar yaşasa da eğilimi çıkış yönünde oldu ve haftayı 4,7156 ile tamamladı.

Bu kez Fed'in toplantısı MB PPK toplantısından sonra (1- 13 Haziran) olacak. Bu toplantıda Fed'in faizi 0,25 puan artırarak yüzde 1,75-2,00 aralığına çıkarması tahmini yüzde 90'a yükselmiş bulunuyor.

Fed'in faizi artırmasının beklendiği bir toplantı öncesinde Merkez Bankası para politikasının piyasalarda kur ve dolayısıyla enflasyon

üzerinde etkili olabilmesi için MB PPK'nin faizi artırması beklentisinin yaygınlaşması da iyi bir gelişme değil.

Merkez Bankası, yeterli etkiyi yaratamayan faiz artırımını izleyerek TL uzlaşmalı vadeli döviz satım ihalelerinin toplam tutarını artırdı ve ihracat ve döviz kazandırıcı hizmetler reeskont kredilerinde döviz kurunu belirli koşullarla sabitleme kararı aldı.

Kur sabitleme kararı, dalgalı kur rejimi uygulamasında tartışılacak bir karar olsa da faiz artırımıyla bir arada düşünüldüğünde bunlar güçlü sayılabilecek adımlar olarak karşımıza çıkıyor.

Merkez Bankası'nın Faiz Artırımları Niçin Etkili Olamıyor?

MB PPK, bu yılın ilk 5 ayında faizi önce yüzde 12,75'den 13,50'ye, bundan bir ay sonra da yüzde 16,50'ye yükseltti. Ardından da döviz satımı ve reeskont kredilerinde geçici kur sabitlemesi olarak özetlenebilecek iki destekleyici adım attı. Bu üçlü uygulama piyasada beklenen etkiyi yaratmadı. Çünkü beklentiler olumsuz hale gelmiş, iç piyasanın yanı sıra dış piyasanın da güveni ciddi biçimde sarsılmış, üstelik piyasada dedikodular alıp başını gitmişti.

Ne yapılması gerektiğini objektif, tarafsız ve yalın dille anlatan, savunan, yol gösteren az

sayıda iktisatçıyı dinleyen yoktu. Dinlemek bir yana bu insanları suçlamak yoluna gidiliyordu.

Nisan ayında erken seçim kararı açıklandıktan sonra MB PPK'nin GLP faizini olağan kullanım haline döndürmesi ve gecelik borç verme faizini politika faizi haline getirerek faiz oranını yüzde 16'ya çıkarması gerekirdi. Bunu yapabilse piyasaya kararlılığını gösterecek ve kuru denetim altına alabilecekti. Bu hafta içinde yine aynı adımı atarak GLP'den gecelik faize dönüş yapsa ve faiz oranını yüzde 18'e çıkarsaydı kuru tümüyle denetim altına alabilirdi.

Birçok yorumcu Merkez Bankası'nın faiz uygulamasında sadeleşmeye gitmesi gerektiğini savunuyor. Oysa mevcut uygulama zaten sade. Çünkü eskiden olduğu gibi birden fazla faiz varmış gibi görünse de Merkez Bankası piyasayı yalnızca GLP ile fonluyor. Onun için Merkez Bankası'nın sadeleşmeye değil normalleşmeye geçmesi gerekiyor. Bunun da yolu gecelik faizi GLP düzeyine çıkarıp GLP'yi bilinen işlevine döndürmek ve bütün öteki faizleri kaldırmaktan geçiyor.

Piyasa, karışık ortamlarda politika uygulayıcılarından kararlı ve tutarlı adımlar bekler. Bu çerçevede faizi şok artışlarla artırıp yavaş yavaş indirmek gerekir. Tersini yapmak yani

faizi yavaş yavaş artırmak piyasaya, bu adımın tereddüt içinde atıldığı izlenimi verir.

Yapısal Sorunlara Odaklanmak

Bugün geldiğimiz aşamada piyasaların beklentisi, MB PPK'nin 7 Haziran'da yapacağı toplantıda yeniden faiz artırması yönünde yoğunlaşmış görünüyor. Para politikasını yürüten otoritenin piyasa beklentisini biçimlendirmek yerine piyasa beklentisine uymak zorunda kalması sıkıntılı bir durumdur.

Faiz artırımını, acil servise gelen kanamalı bir hastaya yapılan ilk işlem gibi düşünülmesi. Kanama devam ederken hastalığın ya da sorunun ne olduğu ikinci plandadır. Önce kanamayı durdurmak gerekir. Ardından hastanın kan analizi vb yapılarak sorunun nereden kaynaklandığı teşhis edilmeli ve ona göre tedavi uygulanmalıdır. Faiz artırımını, kanamayı durdurmaya benzer. Kanam durdurulduktan sonra teşhis ve tedavi aşamasına geçilmesi gerekir. Aksi takdirde bir süre sonra kanama yeniden başlar. O zaman bir kez daha kanamayı durdurmaya uğraşmak gerekir.

Türkiye'nin yapısal sorunları var. Faiz artırımıyla kanamayı durdurduktan sonra bu sorunları çözmeye girişmek gerekir. Bunlara girilmezse sürekli faizi artırarak fazlaca yol alınmaz.

SANAYİYİ ELEKTRİK ÇARPTI!

Türkiye'nin elektrik tüketiminin dörtte birini kullanan sanayicileri yakından ilgilendiren 'Son Kaynak Tedarik Tarifesi Hakkında Tebliğ', 1 Nisan itibariyle uygulanmaya başlandı. Sanayici nisan ayı elektrik faturalarında birim fiyatta yüzde 25 ila 30 arasında değişen zamlarla karşılaştı.

→ Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) tarafından hazırlanan "Son Kaynak Tedarik Tarifesi Hakkında Tebliğ", 20 Ocak 2018 tarihli Resmi Gazetede yayımlanarak yürürlüğe girdi. Bu tebliğ ile elektrik tüketicileri Yüksek (yıllık 50 Milyon kWh'in üzerinde elektrik enerjisi tüketen tüketiciler) ve Düşük (yıllık 50 Milyon kWh'in altında elektrik enerjisi tüketen tüketiciler) tüketimli tüketiciler olarak ikiye ayrıldı.

Organize Sanayi Bölgeleri (OSB) başta olmak üzere yüksek enerji tüketenlere yönelik düzenleme Türkiye'nin elektrik tüketiminin

4'te 1'ini oluşturan ve yaklaşık 62 milyar kilovatsaatlik tüketimi olan 270'e yakın tüketiciyi yakından ilgilendiriyor.

Elektrik Temininde Pazarlık Gücü Ortadan Kalktı

Yüksek tüketimli tüketiciler ile OSB içindeki katılımcılar, hali hazırda ikili anlaşmalar yoluyla elektrik temin edememeleri halinde, bölgesel dağıtım şirketinin portföyüne düşerek, dağıtım şirketinin ilgili tarifelerinden elektrik temin edebiliyorlar. Yayımlanan bu tebliğ ile Yüksek Tüketimli Tüketiciler ve OSB içindeki katılımcılar ikili anlaşma yolu ile

piyasadan elektrik temin edemedikleri takdirde; yayımlanan Son Kaynak Tedarik Tarifesinden elektrik temin etmek durumunda kaldılar. Bu durum, Yüksek tüketimli tüketicilerin ve OSB içindeki katılımcıların ikili anlaşma yolu ile piyasadan elektrik temin etmedeki pazarlık gücünü ortadan kaldırıcı bir etki yarattı.

Nisan Ayında Yürürlüğe Girdi

EPDK, 1 Ocak 2018 tarihinden geçerli olmak üzere elektrik tarifelerindeki birim fiyatlarını % 7,07 oranında arttırmıştı. Getirilen Son Kaynak Tedarik Tarifesiyle de

elektrik birim fiyatları nisan ayında % 25'in üzerinde artış gösterdi.

Organize Sanayi Bölgelerine ait elektrik faturaları, 1 Nisan 2018 tarihinden itibaren belirlenen formülle hesaplanıyor; $SKTT = (PTF + YEKDEM) \times KBK$.

Bu formülde;

SKTT: ilgili fatura döneminde Yüksek Tüketimli Tüketiciler için belirlenen Son Kaynak Tedarik Tarifesi.

PTF: Fatura dönemi için organize toptan satış piyasasında gerçekleşen ağırlıklı ortalama günlük piyasa takas fiyatlarının ortalaması.

YEKDEM: İlgili fatura dönemi için Yenilenebilir

Enerji Kaynakları Destekleme Mekanizması birim bedeli.

KBK: Kurul tarafından, belirtilen enerji tedarik maliyeti dışındaki diğer tüm maliyetler ile makul kâr dikkate alınarak belirlenen katsayıyı ifade ediyor.

Mayıs Ayında Fatura Şoku

Tebliğin yürürlüğe girmesinin üzerinden Mayıs ayında sanayicilere kullandıkları elektriğin ilk faturaları tebliğ edildi. Ulusal elektrik tarifesinin dışında bırakılan yıllık tüketimi 50 milyon kWh üzerinde olan abonelerin yanı sıra sanayicilerinin toplam yıllık tüketimi bu rakamı aşan OSB'lerin de uygulamanın içerisine alınması sanayicilere fatura şoku yaşattı. Yeni oluşan elektrik maliyetleri kullanım miktarına göre değişiklik gösterirken sanayicilerin pek çoğu bir önceki aya göre en az yüzde 25 zamlı elektrik faturasıyla karşılaştı. Öte yandan her ay oluşacak pazar fiyatı ve dönemsel YEKDEM fiyat artışları nedeniyle bir sonraki fatura döneminin tahmin edilebilir olmaması da sanayicileri tedirgin ediyor. Girdi maliyetlerindeki artış nedeniyle rekabetçiliklerini kaybetme korkusu yaşayan sanayiciler, "çok tüketenin desteklenmek yerine cezalandırıldığı" bir sistemin sürdürülebilir olmadığını ifade etti.

Buna göre geçen yıl ulusal tarifede 20.52

krş/kWh olan birim fiyat, ilk uygulamanın yapıldığı nisan ayı ulusal tarifesinde 22.98 olarak belirlendi. Ulusal tarifeden elektrik alan sanayicilerin ilk etaptaki fiyat artışı yüzde 12 olurken, bu rakam üzerine eklenen YEKDEM referans fiyatı, sözleşme bedeli, fonlar, iletim ve dağıtım bedelleri gibi kalemlerle 25 ila 27 kuruş/kwh'lara yükseldi.

bilgilendirme yazıları göndererek oluşabilecek yüksek faturalar konusunda uyarılarda bulundu. Türkiye'nin üretim hacmi bakımından en büyük sanayi bölgelerinden biri olan Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nde (DOSAB) bu yılın mart ayında 21.09 olan elektrik birim fiyatı iletim, dağıtım ve fonlar gibi kalemlerle sanayicilere 23.76 krş/kWh

elektrikte yeni dönemin zam getireceğini, bunun olmaması gerektiğini belirterek, hükümet ve ilgili kurumlar nezdinde girişimlerde bulunmuştu. Sanayiciler, zaten zor şartlar altında üretim yaparak ülke kalkınmasında önemli bir yeri olan sanayinin girdi maliyetlerini arttırarak iç ve dış piyasalardaki rekabet gücünü zayıflatacağı üzerinde durdular.



12 Mayıs'taki BTSO İstişare Toplantısı'nda Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Berat Albayrak ve Başbakan Yardımcısı Hakan Çavuşoğlu Bursa iş dünyası temsilcileriyle buluştu. Elektrik zamları konusu bu toplantıda dile getirildi ancak sanayiciler, bekledikleri haberi Bakan Albayrak'tan alamadı.

OSB yönetimleri, yüksek fiyatları sanayiciye izah etmekte zorluk yaşadı.

Bursa'da OSB'ler Bir Araya Geldi

Sanayi kenti Bursa'da DOSAB, Bursa OSB, İnegöl OSB, HOSAB ve Nilüfer OSB bir araya gelerek daha düşük maliyetli enerji temin edilebilir için ulusal tedarikçi olan bir firma ile anlaştı. Bölge müdürlükleri nisan ayı fatura dönemi öncesinde sanayicilerine

olarak yansırken, nisan ayında birim fiyat yüzde 25'lik artışla 26.66 krş/kWh'ya yükseldi. İletim, dağıtım ve diğer kalemlerin de eklenmesiyle sanayiciye doğrudan yansıyan birim fiyatı nisan ayında 29.32 krş/kwh oldu.

Yeni Düzenlemeye İtiraz Edilmişti

Bursa'da, BTSO'nun öncülüğünde organize sanayi bölgeleri yönetimleri bir araya gelerek,

Ülkemiz hem dışta hem de içte son derece kritik bir dönemden geçtiği belirtilerek, "Böyle dönemlerde devletimizin, sanayicimizin önünü açacak tedbirler alması gerekirken, tam tersi bir durumla karşı karşıya bırakılıyor olmamız, bizleri üzmektedir" denildi ve Son Kaynak Tedarik Tarifesinin yürürlükten kaldırılması istendi. Ancak olumlu bir sonuç alınamadı. ■

UİB'de Seçimler Tamamlandı..

Uludağ İhracatçı Birlikleri (UİB) çatısı altında faaliyet gösteren 5 birlikte Nisan ayında seçimler yapıldı ve 2018-2022 döneminde görev yapacak yeni başkan ve yönetimler belirlendi.



Baran Çelik

→ Türkiye ihracatının 12 yıldır şampiyonu otomotiv sektörünün koordinatör kuruluşu Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği'nde (OİB) gerçekleştirilen Genel Kurul'da, tek liste ile seçime giden ve 106 oyun tamamını alan Baran Çelik oy birliğiyle Yönetim Kurulu Başkanı seçildi. Yönetim Kurulu: Güven Özyurt, Orhan Sabuncu (Başkan Yardımcıları), Müfit Kandemirler (Muhasip Üye), Cenk Uğur Sermet, Yasin Akdere, Ertuğrul Tuna Arıncı, Şerife Eren ve Ömer Burhanoğlu'ndan (üyeler) oluştu. Uludağ Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçı-

ları Birliği'nde (UHKİB) sandık başına giden 32 üyenin oylarının tamamını alan Nüvit Gündemir başkan oldu. Yönetim Kurulunda şu isimler yer alıyor; Şenol Şankaya, Erhan Akbaş (Başkan Yardımcıları), İrfan Acar (Muhasip Üye), Yılmaz Küçükçalık, Ümit Kar, Ali Erge, Mehmet Aksu, Tolga Olağaner, İlker Sonkurt ve Yaşar Uzun (üye). Uludağ Meyve Sebze Mamulleri İhracatçıları Birliği (UMSMİB), seçiminde Özkan Kamiloğlu, yönetim kurulu başkanlığına seçildi. Yönetim kurulu şu isimlerden oluştu: Orhan Gençoğlu,

Ali Haydar Güçlü (Başkan Yardımcıları), Mümin Akgün (Muhasip üye), Ömer Kızıl, Mahmut Atom Duruk, Hüseyin Göztepe, Murat Diniz, Ömer Faruk Kuşçulu, Erdil Çağlayan, Mustafa Turgay Tüfekçioğlu (Üyeler). Uludağ Yaş Meyve Sebze İhracatçıları Birliği'nde (UYMSİB), Cafer Aşkar başkan oldu. Yönetim kurulunda şu isimler yer aldı; Senih Yazgan, İsmail Acar (Başkan Yardımcıları), Şendağ Uzun (Muhasip Üye), Yavuz Tanager, Hakan Akgün, Ömer Faruk Yıldız, Yaşar İhsan Yıldız, Emin Kerimoğlu, Burak Levent Doruk ve Ali Sarı (Üyeler).

Vergi Rekortmenlerine Ödül

→ Bursa Vergi Dairesi Başkanlığı ve BTSO'nun ortaklaşa düzenlediği 'Bursa Vergi Rekortmenleri Ödül Töreni' 24 Nisan 2018 tarihinde gerçekleştirildi. BTSO'nun seçim sonrası ilk meclis toplantısında yapılan ödül töreninde, 2016 yılı gelir, kurumlar sıralamasında ilk 100'e girenlerle, gönüllü uyum seviyesi yüksek mükelleflere plaket verildi. İsimleri açıklanan ilk 100'de, 2016 Vergilendirme Dönemi Kurumlar Vergisi Bursa Geneli İlk 100 Sıralamasında DOSAB katılımcısı firmalar

şunlar oldu: Polyteks Tekstil Sanayi Araştırma Ve Eğitim, Aunde Teknik Tekstil, Acarsoy Tekstil, Beyçelik Gestamp Kalıp Ve Oto Yan Sanayi, A Plas Genel Otomotiv, Işıksay Tekstil, Evimteks Tekstil, Grammer Koltuk Sistemleri,

Sönmez Pamuklu, Kaplanlar Soğutma ve Taşdelen Tekstil. Yine isimleri açıklanan Gelir Vergisi ve gayri menkul sermaye iradı ilk 100'ü içinde yer alan DOSAB'lı isimler ise tahakkuk sırasına göre şöyle oldu; Mehmet Celal Gökçen,

Celal Sönmez, Mustafa Taşdelen, Ramazan Ertuğrul Kaplan, Faruk Kaplan, İbrahim Orhan, Pınar Taşdelen Engin, Engin Ocak, Ufuk Ocak, Hüseyin Değirmenci-oğlu, Cemil Sönmez, Ali Cem Sönmez, Sabahattin Yedikardeş, Osman Sönmez.



Tekstil İhracatçılarının İlk Kadın Başkanı Pınar Taşdelen Engin

Uludağ Tekstil İhracatçıları Birliği (UTİB) Genel Kurulu'nda Pınar Taşdelen Engin, birliğin yeni başkanı seçildi. Engin, Türkiye'de ikinci, tekstil sektöründe ise ilk kadın ihracatçı birliği başkanı olarak tarihe geçti.

→ Tek liste ile girilen seçimde 77 oyun tamamını alarak UTİB Başkanı olan Pınar Taşdelen Engin, "8 yıldır UTİB yönetim kurulunda, 4 yıl da başkan yardımcısı olarak görev yaptım. Dolayısıyla sektörün sorunlarını, hedeflerini, yakından biliyorum. Yeni dönemde de daha önce olduğu gibi sektör için çalışmaya tüm gücümüzle devam edeceğiz" dedi.

Üretim ve İhracata Katkı

2002 yılında Deniz Ormancıoğlu'nun Ege Zeytin ve Zeytinyağı İhracatçıları Birliği Başkanlığı'na seçilmesinden 16 yıl sonra, UTİB Başkanlığına seçilen Pınar Taşdelen Engin, Türkiye'de ikinci, tekstil sektörünün ise ilk kadın ihracatçı birliği başkanı olarak tarihe geçti. Tek listeyle gidilen seçim sonucunda dört yıllığına göreve seçilen Engin, yaptığı açıklamada kendisine duyulan güvenden ötürü tüm üyelere teşekkür etti. Engin, "UTİB, özellikle ihracata dayalı kalkınma noktasında yurt içinde ve yurtdışında çok önemli projeleri hayata geçirdi. Öyle ki bu çalışmalarımız sektörümüz

tarafından takdirle karşılanırken, diğer sektörler tarafından da örnek alındı. "Bursa'nın tekstil ve konfeksiyon merkezi olması yanında; Ar-Ge Proje Pazarı, tasarım yarışmaları, sektör içi arama konferansları, uluslararası fuarlara



milli katılım organizasyonları gibi sektörün ufku açan ve aynı zamanda üretim ve ihracata da katkı sağlayan çalışmalarımıza daha da artan bir enerjile devam edeceğiz" diye konuştu.

UTİB İhracatı 1,2 Milyar Dolar

Sektörde yeni neslin rolünün artması gerektiğinin de altını çizen Pınar Taşdelen Engin, "Türkiye tekstil sektörü

2017 yılını 8.1 milyar dolar ihracatla kapattı. Bunun 1,2 Milyar dolarının UTİB üyesi firmalarca gerçekleştirildi. Özellikle yüksek katma değerli ürün ihracatını artırma konusundaki çalışmalarına yeni dönemde de hız vererek UTİB'in

ihracat rakamlarını 1,6 milyar dolar seviyesine çıkartacağız" dedi.

Yönetim Kurulu

Pınar Taşdelen Engin başkanlığındaki UTİB Yönetim Kurulu şu isimlerden oluştu; İbrahim Burkay, Ufuk Ocak (Bşk. Yardımcıları), Osman Nuri Canik (Muhasip Üye), Ali Ay, Yusuf Ateş, Aslı Türkün Karaçor, Rahim Ezgi, Yılmaz Acar, Gaffar İhsan İpeker, Burcu Erdebil (Üyeler).

İş Dünyası 'Burkay' Dedi



Bursa Ticaret ve Sanayi Odası'nın 3 Nisan'da gerçekleştirilen seçimlerinde komite ve meclis üyelerinin belirlenmesinin ardından 'Yönetim Kurulu' ve 'Meclis Başkanlık Divanı' seçimleri de tamamlandı. Buna göre yeniden başkan seçilen İbrahim Burkay'ın yönetim kurulu şu isimlerden oluştu: İsmail Kuş, Cüneyt Şener, Hasan Gürses, İbrahim Gülmez, Ayтуğ Onur, İrmak Aslan, Osman Nemli, Alparslan Şenocak, Haşim Kılıç ve Muhsin Koçaslan. Oda'nın yeni Meclis Başkanı Ali Uğur olurken, Meclis Başkan Yardımcıları Murat Bayazit ve Metin Şenyurt seçildi. Katip Üyeleri ise Gülçin Güleç Uçar ve Hakan Batmaz oldu.

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi





DOSAB'DAN İKİ BÜYÜK YATIRIM



**SANAYİ İÇİN 44 BİN METREKARE
DEPOLAMA ALANI**



**ATIK SU ARITMA TESİSİ REVİZYONU
VE SU GERİ KAZANIMI**

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi 10.Olağan Genel Kurul Toplantısı, 28 Nisan 2018 Cumartesi günü DOSAB Konferans Salonu'nda yapıldı. DOSAB Yönetim Kurulu Başkanı Ersan Özsoy, Atıksu Arıtma Tesisi Revize Projesi ve Su geri Kazanımı ile Depo Alanı Yatırımları ile ilgili sanayicilere ayrıntılı bilgiler verdi.

→ Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi 10.Olağan Genel Kurul Toplantısı, 28 Nisan 2018 Cumartesi günü DOSAB Konferans Salonu'nda yapıldı. Divan Başkanlığını Fahrettin Gülener'in, katip üyeliğini Onur Kutlualp'in yaptığı genel kurulda, 2017 yılı de-

netim raporları, bilanço, gelir-gider tabloları, 2018 yılı bütçe ve çalışma programı görüşülüp oybirliğiyle kabul edildi. DOSAB'ın 2018 yılı bütçesi 152 milyon lira olarak öngörüldü. Yönetim ve Denetim Kurulları Faaliyet Raporlarının da görüşüldüğü genel

kurulda, çalışma ve projelerle ilgili DOSAB Başkanı Ersan Özsoy bir konuşma yaptı.

Katılımcı ve Şeffaf Yönetim

DOSAB Yönetim Kurulu Başkanı Ersan Özsoy, bölgenin gerek yönetim- sel gerekse yatırımları

anlamında ülkemizde organize sanayi bölgesi uygulamasının en başarılı örnekleri arasında yer aldığını belirterek şunları söyledi: "Sanayicileriyle bütünleşmiş, şeffaf şekilde yönetilen, katılımcı bir yönetim anlayışımızın olacağını geçen yılki genel kurulumuzda ifade etmişim. Bu doğrultuda, yönetim kurulu toplantılarımıza asıl ve yönetim kurulu yedek üyelerimizin, denetleme ve OSBÜK asıl delegelerimizin ve dernek başkanımızın katılımı devam ediyor. Buna ilave olarak, yönetim toplantılarımıza, 4 katılımcı sanayicimizi davet ediyoruz. Bu davetlerde, bölgemizde yüzde 68 düzeyinde tekstil sektöründe faaliyet gösteren firmalarımız olduğundan, 3 tekstil sektöründen, bir de diğer sektörlerden sanayicimizle, toplantılarımızda birlikte olmaya özen gösteriyoruz. Bu uygulamanın da son derece verimli olduğunu



ve olumlu sonuçlar doğurduğunu belirtmek isterim. Toplantı davetimize icabet edip katılan sanayicilerimize huzurlarınızda bir kez daha teşekkür ediyor ve uygulamamızın devam edeceğini belirtmek istiyorum.

Göreve geldikten sonra, imar ve inşaat, eğitim, enerji, arıtma ve su, basın ve halkla ilişkiler, sosyal tesisler komisyonlarımızı kurduk. Komisyonlarda yönetim kurulundan arkadaşlarımızın dışında katılımcı sanayicilerimiz de görev alıyorlar. Böylece yönetim sürecinde etkinlik ve en üst düzeyde iletişimi sağlamış durumdayız.

Sosyal Sorumluluk Çalışmalarımızla Gurur Duyuyoruz

Bizler DOSAB Ailesi olarak, yatırım ve projelerimiz dışında, sosyal sorumluluk çalışmalarımızla da öteden beri gurur duyuyoruz. Nitekim, bu projelerimiz gelişerek devam ediyor. Suça meyilli çocuklarımıza dönük, temelde futbol eğitimini içeren ancak onları topluma kazandırmayı amaçlayan umuda spor huzura skor projemiz devam ediyor. 300 üniversite öğrencisine verdiğimiz burslar sorunsuz şekilde sürüyor.

Bu dönemde BTSO öncülüğünde başlatılan Bursaspor Kombine Kampanyasına DOSAB sanayicileri olarak 2 bin 200 bilet ile yine en fazla katılım sağlayan ol-



DOSAB Mali Genel Kurulunda, 2018 yılı bütçesi 152,7 milyon lira olarak kabul edildi. Gider bütçesi içinde 51.1 milyon liralık pay yapılmakta olan yatırımların oldu.

duk. Yine İl Emniyet Müdürlüğümüze, daha etkin hizmet vermeleri için başlatılan araç kampanyası çerçevesinde 4 adet motosiklet bağışımızı sizlerin destekleriyle gerçekleştirdik. Özetle, DOSAB ve sanayicileri toplumun yararına olan sosyal sorumluluk projelerinde hep en önde koşmaya devam ediyor. Yıllardır süren ve yorulmadığınız bu koşu için siz değerli sanayici dostlarıma teşekkürü borç biliyorum.

Su Konusundaki Yatırım ve Projeler

Yönetim anlayışı ve sosyal projeler dışında geride kalan bir yıllık

dönemdeki çalışmalarımızı sizlerle paylaşmak istiyorum. Bildiğiniz gibi bizim bölgemiz için su, üretimde çok önemli bir girdi. Bölgemizin su talebini, güvenli, istikrarlı ve çevreci şekilde karşılıyor olabilmek, bizler için öncelikli bir konu... Bu kapsamda, atık su arıtma tesisimizde revizyona giderken, su geri kazanımı ve Çınarcık Barajından su temini konusunda yoğun çalışmalarımız oldu.

Atık Su Arıtma Tesisi Revizyonu ve Su Geri Kazanımı

Mevcut Atıksu Arıtma Tesisi hidrolik kapasitesi ve tasarım kriterleri göz önünde bulunduruldu-

ğunda; DOSAB bünyesindeki boyahanelerin istemiş oldukları ilave debi hakkı talepleri ek yükler getirecek. Bu yükü karşılayabilmek ve firmaların proseslerinde kullandıkları suyun bir kısmının mevcut kaynaklardan kullanılmasını yerine atık suların geri kazanılmasını sağlamak amacıyla "DOSAB Atıksu Arıtma Tesisi Revize Projesi" planlanmıştır. Bu proje için geçen yıl 9 adet firmayı bu ihaleme davet ettik ve 4 firma teklif dosyalarını sundu. 25 ağustos 2017 tarihinde yaptığımız ihaleyi, Koçak Çevre AŞ firması, 19 milyon 600 bin lira ve 4 milyon Euro bedelle kazanmıştır. İnşaatı devam eden bu projede mevcut su kaynaklarının korunarak su tasarrufu sağlanması hedeflenmiş, DOSAB Atıksu Arıtma Tesisine ek olarak membran biyoreaktör prosesleri kurulmaya başlanmıştır.

DOSAB Atıksu Arıtma Tesisi ve Revize İnşaatı.

Esasında, su geri kazanımı daha önceki dönemde arıtma revizyonu işinden sonra planlanmıştı. Ancak bizim değerlendirmemiz, geri kazanımı da eş zamanlı yapmak şeklinde oldu. Çünkü, yeraltı sularımız giderek azalıyor. Arıtma tesisi revizyon projesi ile evsel ve endüstriyel nitelikli atıksu debisi 82 bin 500 metreküp/gün olup bu atık suyun 25 bin metreküp/günü membran biyoreaktör ve ters ozmoz proseslerinden oluşan geri kazanım tesisinde, geri kalan 57 bin 500 metreküp/gün debisi ise kurulu bulunan atık su arıtma tesisinde arıtılacaktır. Geri kazanım tesisinde; günde 25 bin metreküp atık su MBR tesisinde arıtıldıktan sonra geri kazanım için ters ozmoz tesisine beslenecek ve bu tesiste %70 oranında su, yani günlük 17 bin 500 metreküp su geri kazanılacaktır.

İş planımız, 2019 yılı mart ayında arıtma tesisini bitirmek, mayıs veya haziran ayında da su geri kazanımını devreye almak şeklindedir. MBR sonrası ters ozmoz projemizi de hemen devreye almak için programımızı yapmış durumdayız.

Çınarcık Barajı Suyuna Bursa Sanayisi Talip

Bölgemizin proses suyu arz güvenliği konusunda, yaptığımız bu yatırıma paralel olarak Çınarcık Barajından su temini ile ilgili bir çalışmamız söz konusu.

Çınarcık Barajı'nın 70 milyon metreküplük suyu sanayiye tahsisli... Ancak, bu hak 2022 yılına kadar aksa enerji şirketinde... Bizler, BTSO ile beraber suya ihtiyacı olan OSB'ler olarak, DSİ ve BUSKİ ile ortak bir protokol imzalama arifesindeyiz. Bu doğrultuda yaptığımız çalışmalar ne-



'Su geri kazanımı yatırımı ile DOSAB, günlük 17.500 metreküp suyu tekrar üretime alacak. Böylece su kaynakları daha az tüketilecek.'

ticesinde, 2022 yılından sonra Çınarcık Barajı'nın sanayiye tahsisli 70 milyon metreküplük suyunu, su ihtiyacı olan OSB'ler olarak Bursa'ya kazandırmak istiyoruz. Bu konuda bir fizibilite çalışması yaptıracağız. Fizibil bir rapor olduğu takdirde, yatırıma hemen başlayıp 2022 yılından sonra Çınarcık Barajı yüzey suyunu Bursa'daki OSB'ler olarak paylaşmış olacağız. Böylece hem kendi tesisi-

simizden geri kazanım hem de Çınarcık Barajı suyu ile bölgemizdeki su arz güvenliğini çevreci bir yaklaşımla sağlam temeller üzerine oturtmayı hedefliyoruz.

Kullanma ve proses suyu konusunda yeni bir 10 bin metreküplük depo inşaatını bu yıl tamamlamak istiyoruz.

Bunun için Osmangazi Belediyesi ile anlaşmamızı yaptık. Bölgemizin sınırdaki, belediyemizin yeşil alanının OSB'ye katılması için plan çalışmalarını tamamlanınca, bu yıl içinde ihalesini yapıp imalatına başlayacağız.

DOSAB Yağmur Suyu Hatları Yenileniyor

Su konusundaki bir başka çalışma başlığımız da yağmur suyu hatlarımızla ilgili... Bölgemizde bugüne kadar yağmur

su hatları konusunda birçok çalışma olmasına rağmen, arazi konumumuz ve deşarj noktalarının kısıtlı oluşu nedeniyle baskınlar ve başka sıkıntılar yaşanıyor. Bu sıkıntılarda yağış rejimlerinin değişimi, ani ve kısa sürede çok yoğun yağışların oluşu da önemli bir etken...

Daha önce, Demirtaş'tan gelen yağmur suyunun deşarjı konusunda yeni bir bağlantı yapılmıştı. Yine BUSKİ ile ortaklaşa 4.bölge ve Tofaş içinden geçip panayır üzerinden bir bağlantı daha yapıldı. Bunların dışında ne yapılabilir, sorusu bizim hep gündemimizde oldu.

Lokal çözümlerin ötesinde, bir firma ile anlaşıp bir master plan ortaya koyduk ve projelerini yaptık. Yağmur suyu deşarjlarını ve alt yapısını bir bütün olarak ve kapsamlı şekilde ele aldık.

Şimdi etap etap bu projeleri devreye alıyoruz. Bu kapsamda Orkide Sokaktan Alaşar Bölgesini kapsayacak şekilde yeni bir deşarj bağlantısı konusunda çalışmamızı başlattık. İmalat güzergahında Osmangazi Belediyesi'nin kamulaştırma süreci halen devam ediyor. 2019 yılına kadar bu sürecin tamamlanmasını bekliyoruz. Ardından 2019 yılı bahar ayları gibi hattın yapımına başlamayı planlıyoruz.

Tekrar etmekte fayda olduğunu düşünüyorum; bölgemizin tamamını kapsayan yağmur suları

deşarj projesinin, etaplar halinde devreye alınması ve bütünü'nün bitirilmesi 5-10 yıllık bir süreç olacaktır.

Devreye alacağımız etaplarla, yağmur suyu kaynaklı su baskınları ve sorunları hafifleyecektir. Ancak, yağış rejiminin değişmesi, bölgemizin coğrafi yapısı gibi nedenlerden dolayı sorunların önüne tamamen geçmek zor gözüküyor. Bu sebeple, firmalarımızın da kendi içinde tedbirli olması, üretim ve depolama yapılanmalarını ona göre yapmaları önem taşıyor.

Depolama Alanları Bu Yıl Bitiriliyor

Firmalarımızın ihtiyacı olan depolama alanı oluşturmak ve kiraya vermek için bir fizibilite yapacağımızı geçtiğimiz yıl genel kurulda sizlerle paylaşmıştım. Geride kalan süreçte, bu çalışmayı yaptık, talepleri topladık... Sonuçta her biri 2'şer bin metrekare alanlı, toplam 22 adet depo yapımını projelendirip ihalesini gerçekleştirdik. Depoların imalatı hızla devam ediyor ve bu yılın ekim ayı sonunda bitireceğiz. Böylece, üretim alanları

konusunda yaşanan sıkıntıları toplamda 44 bin metrekarelik bir depolama sahası ile hafifletmiş olacağız.

Bu noktada depo binalarımız ile ilgili bazı teknik detayları sizlerle paylaşmak istiyorum; Sadece depolama



DOSAB'ın doğusunda bulunan teknik altyapı alanındaki depo inşaatı.



amaçlı kullanılmak üzere hazırlanan projemizde, 22 adet bin metrekare tabanlı 2 katlı, birinci kat yüksekliği 9 metre, ikinci kat yüksekliği 4,5 metre olmak üzere toplamda 2 bin metrekarelik 22 bölüm mevcut.

Çatı sistemi prefabrik yapı olan binalarda, 24 saat güvenlik hizmeti, kamera sistemi ile 24 saat izleme, üzerinde panel çit ve jiletli tel olan betonarme sınırlı duvarları, Her bir depo binasında 4 tonluk yük asansörü, her bir binada 10 tonluk kreyin vinç yapılmasına uygun kolon sistemi ve 80 tonluk kantar bulunuyor. Tır ve kamyonların rahat yükleme ve boşaltma yapabilmesi için bina kotları zeminden 120 cm yüksek yapılıyor. Depo önünde yağmur ve kardan etkilenmemek için 6 metre genişliğinde çelik saçak bulunuyor, forklift girişi için her blokta birer rampa yanı sıra, 7 top kapasiteli hidrolik rapmalar, her bir depoda 3 metreye 3 metre ölçülerinde seksiyonel kapılar yer alıyor. Araç girişi ve çıkışlarının ayrı olduğu, tır ve kamyonların yükleme ve boşaltma öncesi kullanacakları tır parkının bulunduğu, şoförler için bekleme alanının yapıldığı son derece donanımlı ve çağdaş bir alan yaratıyoruz.

Bu depo alanların toplam maliyeti 40 milyon liraya yakın bir rakam tutuyor. İnşaata 31 milyon 500 bin lira, elektrik

tesisatı, bir hat deplasmanı yapıp 2 adet depo alanı kazanmamız ile birlikte 3 milyon 400 bin lira, mekanik tesisat 2 milyon 75 bin lira, asansörler yapımı 2 milyon 750 bin lira, seksiyonel kapılar ve hidrolik rapmalar 316 bin lira olmak üzere şu anki toplam rakamımız 39 milyon 541 bin lira...

Bu proje, sanayimizin depo alanı sorununa çözüm üreteceği gibi, aynı zamanda, DOSAB'ın kalıcı gelirlerinin artması açısından da büyük önem taşıyor. Depolama alanları ile ilgili ön

kesinlikle olmayacaktır. Bölgemiz bünyesinde antrepo kuruluşu kurulmaması konusunu, genel kurul gündemimizin 12.maddesine koyduğumuz için bu konuda görüşlerimizi ilgili maddede sizlerle paylaşmak istiyoruz.

DOSAB İtfaiyesi Çalışmaları Sürüyor

Geride bıraktığımız bir yıllık dönemde, üzerinde durduğumuz konulardan bir tanesi de, kendi itfaiye organizasyonumuzu kurma çalışmaları oldu. Bunu neden ısrarla istedik? Çünkü biz

DOSAB Depolama Alanları yatırımını için yaklaşık 40 milyon liralık bir yatırım yapıyor. Kasım ayında toplam 44 bin metrekare alan hizmete alınacak.

sözleşmeler yapılması konusunda 13 Nisan tarihli bir yazıyla sizleri bilgilendirmiştik. Yönetim kurulumuzun aldığı karara göre kdv hariç metrekaresi 3 dolardan, her bir depo aylık 6 bin dolar bölgemize gelir getirecek.

Kira tutarı 3 yıl süreli olacak ve 3 aylık kira peşin ödenecek. 1 adet depo binası ile sınırlı olarak kiralama talepleri, 4 Mayıs tarihine kadar Bölge Müdürlüğümüze bildirilecek. Şunun altını bir kez daha çizmekte fayda olduğunu düşünüyorum; bu alanlar sadece depolama amaçlı kullanılacak, üretim

bölgemizde daha etkin ve verimli bir itfaiye yapılması istiyoruz. Bölgemizdeki yangınlar, endüstriyel nitelikli ve bu yangınlara müdahale de özel teknik ekipman ve uzmanlık istiyor. İtfaiye konusunda bölgemizde durum nedir, önce bunu özetlemekte yarar var.

Hepimizin bildiği üzere daha önce itfaiye Demirtaş Beldesinde bulunan bir binada yer alıyordu. O dönemde DOSAB olarak bizler de bir itfaiye aracı bağışında bulunmuştuk. Daha sonra DOSAB'ın sınırları içinde tahsis ettiği 3 dönümlük alanda, Bursa Büyükşehir

Belediyesi tarafından yaptırılan Demirtaş İtfaiye Merkezi 1 Ekim 2013 tarihinde hizmete girdi. 700 metrekare kapalı alana sahip merkezin işletmesini büyükşehir belediyesi itfaiye daire başkanlığı yapıyor. Birçok insan burasını DOSAB İtfaiyesi olarak biliyor ancak işletme tamamen Büyükşehir İtfaiye Dairesinde. Bu bina yapılırken, DOSAB, ilave olarak endüstriyel yangınlara müdahale edebilecek kapasitede bir itfaiye aracı ve bir arama kurtarma aracı daha alıp, belediyemize hibe edildi. 6 araç kapasiteli Demirtaş İtfaiye Merkezinde, DOSAB'ın hibe ettiği üç araç var. Ancak bu araçlar başka yerlere de gidebiliyor. Büyükşehir İtfaiye Dairesi, buradan bölgedeki endüstriyel yangınlar başta olmak üzere; DOSAB, Demirtaş, Ovaakça ve Yalova Yolu'nda yaşayan ve çalışan önemli bir bölgeye hizmet veriyor. Kendilerine özverili çalışmalarından dolayı bir kez daha teşekkür ediyoruz.

Biz göreve geldikten sonra, bu hizmetin daha etkin hale getirilmesi için kendi teşkilatımızı kurma konusunda fikrimizi belediyemiz ile paylaştık. Ardından üç adet aracımızı resmi olarak geri istedik. Bölgemiz dışında bir alanda belediyeye yeni bir bina yapıp, mevcut binayı da kullanmak istediğimizi belirttik. Büyükşehir İtfaiye Daire Başkanlığı

ğından bize yazılı bir yanıt geldi ve araçların kullanım hakkını ancak 18 ay bize verebileceklerini bildirdiler. Biz de bunu kabul etmediğimizi bildirdik. Halen bir adım atılması için bekliyoruz. Maalesef süreç yavaş ilerliyor. Ancak biz DOSAB olarak, yeni bir bina yapıp, gerekirse araç alıp DOSAB İtfaiyesi kurma konusunda kararlıyız ve önümüzdeki süreçte bunun için hızlı hareket etmek istiyoruz. Bütün bu süreçleri yaşarken, itfaiye konusunda bir komisyon kurduğumuzu, ülkemizdeki bazı OSB'lerin bu konudaki yapılmalarını incelediğimizi ve çeşitli firmalarla görüşüğümüzü de belirtmek isterim. DOSAB denetiminde bir itfaiye yapılanmasının daha verimli olacağı kanaatimiz bu çalışmalar sonrasında daha da pekişti. Dünya çapında 38 bin çalışanı ile faaliyet gösteren konusunda uzman bir yapı olan Danimar merkezli Falck şirketi ile bir sözleşme aşamasına da gelmiştik. Dolayısıyla bu süreci tamamlamak istiyoruz.

Trafik Yoğunluğuna Dönük Çalışmalar

Diğer bir konumuz trafikle ilgili... DOSAB'da özellikle tır yoğunluğundan kaynaklanan trafik sorunlarına çözüm üretmek için bazı düzenlemelerimiz oldu. Tır parkının alt yapısını iyileştirip, asfaltını yeniledik.

Tır parkı ihalemizi

yeniden yaptık. Tırların güzergahları ve park etmeleri konusunda, trafik ekipleri ile düzenli olarak trafik denetimi yapıyoruz. Araç taşıyan tırlar için ana caddemiz olan Mustafa Karaer Caddesi dışında alternatif güzergah oluşturduk. Tofaş'ın 3 ve 4 nolu kapılarındaki yoğunluğun azalması ve buradan kaynaklanan şikayetlerin giderilmesi için, bu kapılarla ilgili işlemlerin tır parkında yapılması konusunda Tofaş'tan bir talebimiz oldu. Kendilerinden bu konuyla ilgili bir cevap bekliyoruz.

Özetle, tırlardan kaynaklı trafik yoğunluğunun hafifletmek için çabalarımız sürüyor. Bugüne kadar yapılanlar, eski döneme göre tır parkının daha verimli çalışmasını sağladı, ana cadde üzerindeki sıkışıklığı azalttı ancak sorunlar tamamen çözülmüş değil.

Trafik yoğunluğuna çözüm için ürettiğimiz bir başka proje de, bölgemizin kuzey doğusu yönünden otoyola bir

bağlantı yolu yapılması oldu. Yıldız Sokaktan otoyola bağlantı yolu açılması ile bölge içi trafiğin rahatlatılmasını amaçlanan bu proje için Büyükşehir Belediyemizle çalıştık ve onların üzerinden karayollarına müracaat edildi. Bağlantı yolu için olumlu sonuç da alındı. Otoyola bu bağlantı yolu gerçekleştirildiğinde DOSAB içinde trafik yoğunluğunun azalması yönünde önemli bir adım atılmış olacağını düşünüyoruz.

Bir Parselde Birden Fazla Katılımcı

Malumunuz olduğu üzere, 1 Temmuz 2017 tarihinde yayımlanan kanunla, organize sanayi bölgeleri kanununda çeşitli değişiklikler öngörüldü. Bu değişiklikler konusunda Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığımızın bir yönetmelik çalışması söz konusu. Henüz yürürlüğe girmeyen ancak bizlerin yakından takip ettiği bu yönetmeliğe göre, 1 Temmuz 2017 tarihinden önce yapı kullanma izni almış olan

binalarda birden fazla katılımcıya müsaade edilecek. Bununla ilgili olarak yetkilendirmenin genel kurula verilmesi bekleniyor. Biz genel kurulumuzu bugün gerçekleştiriyoruz ve yönetmelik henüz yayımlanmış değil, dolayısıyla gündemimize bunu koymadık. Ancak dilek ve temenniler bölümümüzde konuyu tartışıp, prensip kararlarını belirleyerek, bir sonraki genel kurulumuzda ilgili kararı almamız bize zaman kazandıracaktır diye düşünüyoruz.

Sözlerime burada son verirken, genel kurula katılımınızdan dolayı bir kez daha sizlere teşekkür ediyor, saygılarımı sunuyorum."

DOSAB Başkanı Ersan Özsoy ayrıca, elektrikte 1 Nisan'da yürürlüğe giren son kaynak tedarik tarifesinin iptali konusunda BTSO öncülüğünde OSB'ler olarak çalışma yaptıklarını ancak olumlu bir sonuç alınmadığını belirtti.

Antrepo Kurulması İçin Yetki Verildi

Genel kurulda ayrıca, DOSAB bünyesinde antrepo kurulması, bu konuda her türlü iş ve işlemler için Yönetim Kuruluna yetki verildi. DOSAB Bölge Müdürü Serhat Şengül, bu konuda ve yönetmelik değişikliği ile bir parselde birden fazla katılımcıya izin verilmesi durumunda, uygulanacak yol haritası konusunda açıklamalar yaptı. ■





baia bursa

Sizinleyiz;

En iyisi için...

**Modern, sakin ve ulaşım rahatlığıyla
siz değerli misafirlerimizi ağırlamaktan mutluluk duyarız.**

Baia Bursa Hotel DOSABSİAD üye ve misafirlerine özel avantajlar için bilgi +90 224 275 45 00

www.baiahotels.com



Evteks 2018'de Yabancı Rekoru Kırıldı

Bu yıl Nisan ayında yapılan ve yabancı ziyaretçi rakamında yüzde 20'lik bir artış sağlanarak yeni bir rekora imza atılan fuarda, 120 ülkeden 50 bin 193 ev tekstili alıcısı, katılımcı firmalarla yeni iş bağlantıları kurdu.



Perde, perde aksesuarları, tül, döşemelik kumaş, mutfak ve yemek odası tekstili, havlu ve banyo grubu ürünleri, uyku ve yatak odası tekstili, iplikler, yer kaplamaları, duvar kaplamaları ve dekorasyon ürünlerinin yoğun ilgi gördüğü EVTEKS'e katılan firmalar, Ekonomi Bakanlığı'nın desteklediği alım heyeti programı sayesinde ziyaretçilerle B2B ikili iş görüşmeleri de gerçekleştirdi.

→ Ev tekstili sektöründe dünyanın en büyük iki fuarından biri olan İstanbul Uluslararası Ev Tekstili Fuarı (EVTEKS) kapılarını ziyaretçi rekoru ile kapattı. Ev tekstili sektörüne ilişkin binlerce ürünün sergilendiği 24. EVTEKS'i aralarında ABD, Almanya, İran, Rusya, Ukrayna, İngiltere, Kanada, Suudi Arabistan, Sibirya, Çin, Hindistan, İtalya, İspanya, Yunanistan'ın da olduğu 120 ülkeden 50 bin 193 yabancı ev tekstili alıcısı ziyaret etti. Böylece fuar, yabancı ziyaretçi rakamında %20'lik bir artış sağlayarak bir rekora

imza attı. CNR Holding kuruluşlarından İstanbul Fuarcılık tarafından, Türkiye Ev Tekstili Sanayici ve İşadamları Derneği (TETSİAD) desteği ile organize edilen fuara toplamda ise 135 bin 158 ziyaretçi ilgi gösterdi. Ev tekstili sektöründeki son gelişmelerin sergilendiği EVTEKS Fuarı'nda, trend ve moda yön veren ürünler ziyaretçiler tarafından yoğun ilgi gördü.

28 Nisan'da sona eren fuarda 800'e yakın firmanın 2 bin markası sergilendi. Fuarın açılışı CNR Holding Yönetim Kurulu Başkanı Ceyda Erem'in ev sahipliğinde



Fuarda, DOSAB katılımcısı ve DOSABSIAD üyesi firmaları ziyaret eden DOSAB Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Öztürk ve Genel Sekreter Adnan Şarmen, firma temsilcilerinin genel olarak fuardan memnun ayrıldığını söylediler.

Ekonomi Bakan Yardımcısı Fatih Metin, Ak Parti Denizli Milletvekili Şahin Tin, İstanbul Valisi Vasip Şahin, TETSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Ali Sami Aydın ve İstanbul Tekstil ve Hammaddeleri İhracatçıları Birliği (İTHİB) Başkanı Ahmet Öksüz'ün katılımı ile yapılmıştı.

Hedef İhracat 3 Milyar Dolar

Açılıшта konuşan Ekonomi Bakan Yardımcısı Fatih Metin, ev tekstili pazarının dünyada 66 milyar dolar olduğunu söyledi. Türkiye'nin geçen yıl 2.6 milyar dolar ev tekstili ihracatı gerçekleştirdiğini, bu yılki hedefin ise 3 milyar dolar olduğunu kaydeden Metin, "Ev tekstili sektöründe dünyada 3. sıradayız. Ancak daha da iyi konuma gelebilecek performansa sahibiz. Çünkü tasarım ve inovasyon açısından kendimizi sürekli yeniliyoruz. Bakanlık olarak da ihracatı artırma, tasarım ve inovasyon konusunda büyük desteklerimiz var. Bir baba bile oğluna bu destekleri vermez. Bu yüzden 3 milyar dolar ihracatı katlayacak imkân ve potansiyeliniz var. Bu desteklerden yararlanın" dedi. Sektörün sadece Avrupa Birliği ve ABD pazarına yönelmemesi gerektiğini de belirten Metin, yeni pazarlara açılmak için de destekler verdiklerini sözlerine ekledi.

600'den 160 Bin Metrekareye

CNR Holding Genel Koordinatörü Cem Şenel, 24 yıldır düzenlenen EVTEKS Fuarı'nın ilk açılışında



600 metrekarelik bir alanda yapıldığını bugün ise 160 bin metrekare gibi rekor bir rakama ulaştığını söyledi. Şenel, "EVTEKS Fuarını geçtiğimiz sene 40 bini yabancı olmak üzere 130 bin kişi ziyaret etti. Bu sene fuara yerli ve yabancı 150 bin sektör profesyonelinin katılımını bekliyoruz. Almanya, İtalya, Yunanistan, Rusya, Ukrayna, Azerbaycan, İran, Suudi Arabistan, Birleşik Arap Emirlikleri ve Lübnan olmak üzere 120 farklı ülkeden ziyaretçilerin katılacağı fuarda 800'e yakın firmanın 2.000 markası yer alıyor. Bu sene de Ekonomi Bakanlığı'nın desteği ile 48 ülkeden, yaklaşık 300 kişilik alım heyeti, katılımcı firmalarla 'B2B İkili İş Görüşmeleri' yapacak" dedi.



Bursa Firmaları Damga Vurdu

EVTEKS'e en yüksek katılım tekstilin başkenti olarak gösterilen Bursa'dan oldu. Tül den perde sistemlerine, banyo ve havlu ürünlerinden yatak odası ve döşemelik tekstiline kadar çok geniş bir ürün yelpazesine sahip olan 229 Bursalı firma fuarda stant açtı.



İhracat Artışı Sağlayacak

Fuarda, DOSAB katılımcısı ve DOSABSIAD üyesi firmaları ziyaret eden DOSAB Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Öztürk ve Genel Sekreter Adnan Şarmen, firma temsilcilerinin genel olarak fuardan memnun ayrıldığını söylediler. EVTEKS Fuarı'nın Heimtextile Fuarı'ndan sonra dünyanın en büyük ikinci buluşması olduğuna dikkat çeken İbrahim Öztürk, "Yurt dışından gelen ziyaretçi ve



katılımcılar, bu fuarda ev tekstil sektörünün yükseliş trendinde olacağını sinyallerini verdi. İhracatta AB pazarı başta olmak üzere pozitif yönde gelişmeler yaşanıyor. Bu fuarın etkileriyle 2018 yılını sektörün en az yüzde 10-15'lik ihracat artışı ile tamamlaması muhtemel" diye konuştu.

Türkiye'nin hammadde zenginliği, büyük pazarlara yakınlığı ve yüksek üretim becerisi ile ev tekstilinde büyük bir potansiyele sahip olduğunu kaydeden Öztürk, "DOSAB, ev tekstilinde ülke ve Bursa'nın önemli bir üretim üssü... Dolayısıyla bizler de üyelerimizi ve katılımcı firmalarımızı ziyaret ettik. Görüyoruz ki, son yıllarda dünya ev tekstil sektöründe moda ve trendlerin belirlendiği en önemli merkezlerden bir tanesi artık Türkiye oldu. Bursa'daki ev tekstil sektörü de ağırlıklı olarak perde ve döşemelik grubunda ciddi bir ağırlığa sahip" dedi.

Avrupa'da Hareketlilik

Fuara katılan firma temsilcileri de fuar ve sektöre ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Sektör temsilcileri fuarın genel olarak iyi geçtiğini belirterek, "Avrupa pazarında yükseliş burada ticari ilişkileri de hareketlendirmeye başladı. Sektörümüzün önü açık. Bursalı firmaların oldukça iyi hazırlandığını gördüğümüz bir fuar oldu. Rusya pazarından da olumlu geri dönüşler alındığı duyduk. Rusya ile Türkiye arasındaki ilişkilerin düzelmesi ticarete yansiyacaktır. Şu an Rus firmaları Türkiye ile çalışmak istiyor. Bu güzel bir gelişme" değerlendirmelerini yaptılar. ■



Ev Tekstilcilerinden İtalya Sektörel Ticaret Heyeti Faaliyeti

→ Demirtaş Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü'nce, Ekonomi Bakanlığı 2011/1 Pazar Araştırması Tebliği kapsamında, İtalya'ya Sektörel Ticaret Heyeti düzenlendi. DOSAB Ev Tekstili Ur-Ge Projesi'nde yer alan veya DOSAB katılımcısı olan firmalar, 1-5 Mayıs 2018 tarihleri arasında İtalya'nın Como Kentinde düzenlenen International Observatory etkinliğine katılım gösterdi. 2-4 Mayıs tarihlerinde, dünyanın en prestijli perdelik ve döşemelik kumaş fuarlarından olan Proposte ile eş zamanlı olarak düzenlenen etkinliğe Avrupalı firmalar başta olmak üzere dünyanın farklı bölgelerinden üst düzey ziyaretçiler yoğun ilgi gösterdi.

DOSAB İtalya Sektörel

Ticaret Heyeti ile faaliyete katılan 8 perdelik ve döşemelik kumaş üreticisi firma, ziyaretçilerini Cernobbioshed

etkinliğe önceki yıllarda katılım gösteren bazı firmalar da yeni siparişler aldılar. Faaliyete katılım gösteren firmalar; Çahan

Tekstil (Caravelle) oldu. İtalya Sektörel ticaret heyeti Programına katılan firma temsilcileri, bu faaliyete katılımlarının



alanında kendilerine ait stantlarında ağırladılar. Faaliyete ilk defa katılan bazı firmalar yeni müşteriler ile tanışma ve işbirliği imkanı elde ederken,

Tekstil, Gülinan Tekstil, Işıksker Tekstil, Safas Tekstil (Fioretta), Teksum Tekstil, Vino Kadife Tekstil, Yücel Mensucat (Vallini) ve Sait Nalbur

pazarda var olan yerlerini güçlendirmelerine ve potansiyel alternatif pazarlar bulmalarına yardımcı olduğunu belirttiler.

Ev Tekstili Kümesine Danışmanlık Desteği

DOSAB Ev Tekstili UR-GE Projesi kapsamında Mart ve Nisan aylarında 2 danışmanlık faaliyeti daha gerçekleştirildi. Faaliyet, UR-GE Projesi katılımcı firmaları ile İstanbul Evtex ve İtalya Como'da Proposte ile eş zamanlı düzenlenen International Observatory etkinlikleri için özel olarak hazırlanan koleksiyonlara destek vermek amacıyla gerçekleştirildi. Faaliyet süresince, hem İtalyan hem de Hollandalı stüdyolarla birebir çalışma yapıldı. Faaliyete katılım gösteren perdelik ve döşemelik kumaş üreticisi DOSAB UR-GE Projesi firmaları, ilgili fuarlarda gelecek ziyaretçileri için yeni renk ve desenlerdeki kalitelere yönelik çalışmalar gerçekleştirdiler.





PRESTIGE



this is your prestige.

esrayalcin.com.tr

TÜLİN TEZER

UR-GE Projesi Firmalarımıza Fayda Sağlıyor

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren 19 firmanın yer aldığı DOSAB Otomotiv ve Yan Sanayi Ur Ge (Uluslararası Rekabetin Geliştirilmesi) Projesi, çalışmalarını başarılı şekilde sürdürüyor.

→ 16 Ağustos 2016 tarihinde Ekonomi Bakanlığı tarafından onaylanan projede, geride kalan iki yıla yakın yıllık süreçte eğitim, danışmanlık faaliyetleri ve üç önemli organizasyona imza atıldı. Firma temsilcilerinin katılımıyla proje başlangıcında yapılan ihtiyaç analizi süreci toplantıları sonucu belirlenen yol haritası çerçevesinde gerçekleştirilen faaliyetler ile firmaların daha fazla ihracat gerçekleştirmeleri amaçlanıyor. DOSAB Otomotiv ve Yan Sanayi Kümesi'nde A Plas Genel Otomotiv, Akdülger Otomotiv, Assahra Makina, Beyçelik Gestamp, B-Plas Bursa Plastik, Chasis Brakes International Otomotiv, Elatek Kauçuk, Erkalıp, F.S.S. Fren Sistemleri, Hüner Kriko, Omtek Otomotiv, Orven Kauçuk, Pega Otomotiv, Seger, Şahinkul Makina, Teknokast Alüminyum, Tiberina Otomotiv, Topçesan Topbaş Çelik ve Yeni As Metal firmaları yer alıyor.

Ur-Ge Projesi içerisinde yer alan Seger Ses ve Elektrikli Gereçler A.Ş. Firmasının Genel Müdürü Tülin Tezer, proje ile ilgili DOSAB Perspektif Dergisi'nin sorularını yanıtladı.

-DOSAB Otomotiv Ur-Ge Projesini genel olarak nasıl değerlendiriyorsunuz?

-Biz firma olarak bu projede yer almaktan memnunuz. Zaten, DOSAB'dan bize böyle bir talep geldiğinde de hemen kabul etmiştik. Çünkü, güzel bir amaç var; DOSAB bünyesinde yer alan otomotiv sektöründeki firmaların rekabetçiliklerinin geliştirilmesi, yeni müşterilere ulaşarak ihracat potansiyellerinin artırılması ve sürdürülebilir bir büyüme ve rekabetçilik... Bu hedeflerle bölgemizin uygulamaya aldığı Ur-Ge kümelenme faaliyetini çok olumlu bir adım olarak değerlendiriyorum. Bölgemizde ve

otomotiv sektöründe ilk kez uygulanan, böyle bir kümelenme projesinin, katılımcı firmalara pek çok katkı sağlayacağını düşünüyorum.

-Gözlemediğiniz ilk faydalar neler oldu?

-Her şeyden önce bu kümelenme programı, bölgedeki firmaların birbirlerini tanımaları, firmaların sahip oldukları potansiyelleri öğrenmeleri, işbirliği ve tecrübe aktarımı açısından firmalar arasında bir sinerji yaratıyor.

Maalesef bizim ülkemizde firmalar arası işbirlikleri kültürü çok güçlü değil. Oysa ki, dünyada otomotiv sektöründe birbirleri ile rakip olan ana sanayilerin bile ortak platformlarda araç üreterek işbirliği yaptıklarını görüyoruz. Bizlerde yan sanayi firmaları olarak pek çok ortak OEM müşterilerle çalışıyoruz. Ama pek çoğumuz aynı şehirde hatta aynı bölgede olmamıza rağmen birbirimizi

hiç tanımıyor, sahip olduğumuz imkanları bilmiyoruz. Bu kümelenme projesi firmaların birbirlerini tanımaları ve firmalar arasında bir sinerji ortamının oluşması açısından bence çok değerli.

-Yapılan faaliyetlerle ilgili değerlendirmeniz neler?

-Ur-Ge projesinin başlangıcında, INNO-CENTRIC firması danışmanlığında çok detaylı bir fizibilite çalışması yapıldı. Otomotiv ve yan sanayi, uluslararası otomotiv pazarları, Türkiye pazarı ve bu çalışmaya katılan firmaların profilleri hakkında çok detaylı bilgi ve analizlerin olduğu kapsamlı bir rapor bizlerle paylaşıldı. Firmalar bu rapordaki bilgileri bir kaynak olarak kullanabilirler.

Fizibilite çalışması kapsamında projeye katılan firmaların ortak ihtiyaçları doğrultusunda, yeni pazarlara açılma hedefiyle, firmaların



ihracat potansiyeli gördükleri 8 adet hedef ülke belirlendi. Bu ülkeler ABD, Almanya, İngiltere, Fransa, İspanya, Meksika, İtalya ve Rusya olarak öne çıktı.

Diğer taraftan; firmaların kurumsal

kültürlerine, rekabetçiliklerinin artmasına ve organizasyonel yetkinliklerinin gelişmesine katkı sağlayacak eğitim konuları belirlendi. Bunlar; Sınai Haklar Yönetimi, Patent ve Patent Veri Tabanlarının

Kullanımı, Triz, VDA 6.3 Proses Denetim, FMEA, TAGUCHI, Finansçı olmayanlar için Finans, Satış ve Pazarlama, İnsan Kaynaklarının Yönetimi, Liderlik, Çatışma Yönetimi, Takım Çalışması ve Etkili İletişim, Lojistik ve Tedarik Zinciri Yönetimi, Satın Alma, Maliyet Analizi ve Muhasebesi, Bütçe Sistemleri ve Bütçe Yönetimi...

Belirlenen eğitim konularına baktığımızda hepsi firmaların ihtiyaç duyduğu, OEM'lerin yan sanayilerden beklediği yetkinlikleri firmalara kazandıracak ve kurumsallaşma için olmazsa olmaz eğitimler. Bunlardan ikisi, İnsan Kaynakları Yönetimi ve Liderlik Eğitimleri 2017 yılı içinde gerçekleşti.

Eğitim Faaliyetlerine ek olarak firmaların ihtiyaç duydukları danışmanlık konuları da Yalın Üretim, Finansal Risk Analizi ve Gidilecek Pazarlara Yönelik Ön İstihbarat ve Danışmanlık olarak belirlendi. Henüz danışmanlık alanında bir faaliyet başlatılmadı. Ama eminim bu konularda alınacak danışmanlıklar da firmalara önemli katkılar sağlayacaktır.

-Bugüne kadar yapılan faaliyetlerle ilgili firma temsilcileri olarak memnuniyetiniz yüksek oldu mu?

-2017 yılında İran'da bir B2B görüşmesi programı yapıldı ve başarılıydı. Yılın sonlarına doğru Bursa'da ilk kez



Automotive Meetings etkinliği düzenlendi. Böyle bir etkinliğin Bursa'da düzenlenmiş olması çok güzel. Bizler de bu etkinliğe DOSAB Ur-Ge Projesi kapsamında katıldık. Programın ilk günü bazı seminerler ve sunumlar vardı. Ancak bu seminerleri sadece B2B görüşmelerine katılan kişiler izleyebildi. Oysa ilk günkü bu seminerlere firma yöneticilerinin de katılması sağlanabilseydi çok daha iyi olurdu.

B2B görüşmelerindeki beklentilerimiz çok yüksektir. Daimler, BMW, VW, PSA, Toyota gibi daha global büyük OEM'lerin katılımını bekliyorduk. Ancak gelen firmalar daha küçük ölçekli firmalardı. Bu sebeple B2B görüşmelerindeki müşteri profili açıkçası beklentilerimi-

zin altında kaldı. Ayrıca program dahilinde yapılan eşleştirmeler etkin olarak yürümedi. Görüşmeyi planladığımız bazı müşteriler ile görüşemedik.

-Hedef ülkelere dönük faaliyetler, yol haritasına göre ilerliyor mu?

-Projenin başlangıcında yapılan fizibilite çalışmasında Rusya hedef ülkelerden biri olarak belirlenmişti. Ancak bu ülkeye yönelik Sektörel Ticaret Heyeti organizasyonu maalesef çoğunluk sağlanamadığı için gerçekleşemedi. Ancak bundan sonraki süreçte hedef pazarlara dönük daha etkin çalışmalar yapılacaktır diye düşünüyorum. 15-20 Nisan tarihleri arasında Çekya-Slovakya faaliyetimiz oldu.

-Yapılan eğitim çalışmalarını sizler için yararlı oldu mu?

-Eğitim faaliyetlerinden İnsan Kaynakları Yönetimi ve Liderlik eğitimleri gerçekleşti. Biz de Seger'den iki kişiyle bu eğitimlere katıldık. Katılan arkadaşlarımızı gerek eğitimden gerekse seçilen eğitim firmasında çok memnun kaldıklarını ifade ettiler. Kapsamı geniş olan ve pek çok bölümü ilgilendiren eğitimlerde, eğitim konusunun alt başlığına göre katılımcılar konusunda daha esnek olunması eğitimin etkinliğini arttıracaktır.

İnsan Kaynakları Eğitimi de çok faydalı bir eğitim oldu. Bu eğitimin bir alt başlığı olan Geri Bildirim Verme konusunda, eğitime katılan insan kaynaklarımızın tavsiyeleri doğrultu-

sunda biz daha sonra yöneticiler seviyesinde kurum içinde bir eğitim daha aldık.

-Ur-Ge Projesinde bundan sonraki süreçle ilgili görüş ve beklentileriniz nelerdir?

-Ur-Ge projesi 3 yıllık bir proje ve bir yılı geride bıraktık. Her yıl başında o yıl yapılacak faaliyetlerin planlamasının yapılması, firmaların kendi yapacağı faaliyetlerle çalışmasını engelleyecek ve yapılan etkinliklere katılımların artmasını sağlayacaktır.

Geçtiğimiz yıl iki adet eğitim faaliyeti gerçekleşti, danışmanlık faaliyeti olmadı. Bu sene içinde belirlenen danışmanlık faaliyetlerinden birinin gerçekleşmesini bekliyoruz.

Almanya, bu proje kapsamında öne çıkan ülkelerden bir tanesi. 16-18 Ekim 2018'de Almanya'nın Wolfsburg şehrinde International Suppliers Fair-IZB fuarı var. Bu yıl planlanan faaliyetlerin içerisinde bu fuara katılım var mı bilmiyorum ama bu fuara katılım yapmak birçok firma için çok faydalı olabilir.

Ur-Ge Projesi kapsamında henüz müşteri anlamında Seger olarak bir kazanım söz konusu değil. Ancak katıldığımız eğitimler, kendimizi diğer firmalara göre kıyaslama yapmamız açısından, eğitimlerin firmamıza yetkinliklerimizin ve kurumsallığımızın artması açısından çok faydalı oldu. ■



Otomotivcilerin Çekya ve Slovakya Pazarlama Faaliyeti

→ TC Ekonomi Bakanlığı desteği ile Demirtaş Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü tarafından yürütülen DOSAB Otomotiv ve Yan Sanayi Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesi (UR-GE) Projesi kapsamında, ikinci yurt dışı pazarlama faaliyeti Çekya ve Slovakya'ya gerçekleştirildi.

15-20 Nisan tarihleri arasında, Prag'dan başlayan faaliyetin ilk gününde Mlada Bloslav şehrindeki Skoda araç üretim tesisleri ve Skoda müzesi ziyaret edildi, yetkililerden araç üretimleri hakkında bilgi alındı. Prag'da ayrıca DOSAB UR-GE projesi katılımcı firmaları, araç üreticisi ve otomotiv yan sanayi üreticisi fir-

malarla (OEM ve Tier1 , Tier2) ikili iş görüşmeleri gerçekleştirildi.

Yurt dışı pazarlama faaliyeti kapsamında 18 Nisan'da Volkswagen'in Slovakya'daki Martin fabrikası ziyaret edildi. 19 Nisan tarihinde Bratislava'da ikili iş görüşmeleri gerçekleştirildi. İş görüşmelerine Jaguar, Land Rover, Kia, Volkswagen gibi OEM firmalarının yanı sıra Tier 1 guplarından da farklı satın almacı firmalar katıldı.

DOSAB Otomotiv Ur-Ge Projesi Çekya-Slovakya yurt dışı pazarlama faaliyetine 9 firma katılım gösterdi.



Bu firmalar A Plas Genel Otomotiv, B-Plas Bursa Plastik, Elatek Kauçuk, Erkalıp Kalıp, Hüner Kriko, Omtek Otomotiv, Orven Kauçuk, Seger Ses ve Elektrikli Gereçler ve Şahinkul Makina oldu. Faaliyette 80'e yakın iş görüşmesi gerçekleştirildi. Omtec Otomotiv yetkilileri katılım gösterdikleri pazarları

ve bazı OEM firmaları tanıma imkanı elde ettiklerini belirtirken, aynı zamanda yeni projelere başlama fırsatı yakaladıklarını da belirttiler. DOSAB, Otomotiv ve Yan Sanayi URGE Projesi kapsamında ilerleyen dönemlerde de farklı ihracat pazarlarına yönelik çalışmalar yapmaya devam edecek.

Automechanika İstanbul Dünya 3.lüğünü Kaptırmadı!

→ Otomotiv endüstrisinin dünya çapında 3. büyük otomotiv endüstrisi ticaret fuarı olan Automechanika İstanbul, Nisan ayında yapıldı. Fuar, 4 gün boyunca Türkiye dahil 120 ülkeden 45.979 sektör profesyonelinin İstanbul'da bir araya getirdi. Uluslararası satın alma programı

kapsamında Almanya, Bosna Hersek, Cezayir, Fas, Filistin, Karadağ, Makedonya, Moldova, Sırbistan, Tunus ve Ürdün'den alıcılar fuarı ziyaret etti. 38 ülkeden 1,352 katılımcının yer aldığı fuarın 13'üncü salonunda Parça ve Sistemler, Onarım ve Bakım, Yağ, Akü, Aksesuar,

Reifen Jant ve Lastik, El Aletleri, Oto Yıkama ve Truck Competence konularında yeniliklerini sergiledi. Bu yıl Almanya, Çek Cumhuriyet, Çin, Endonezya, Fransa, Hindistan, Hong Kong, İran, İtalya, Pakistan, İspanya ve Tayvan olmak üzere 12 resmi ülke pavilyonu ile fuarda yer aldı.



BUTEKOM Testleri Dünyada Geçerli

Bursa Teknoloji Koordinasyon ve Ar-Ge Merkezi (BUTEKOM), otomotiv, tekstil, kompozit ve kimya başta olmak üzere firmaların Ar-Ge odaklı çalışmalarına güç katıyor.

→ BISO'nun 2014 yılında yeni bir yapıya kavuşturduğu BUTEKOM, Bursa iş dünyasının çözüm ortağı olma hedefiyle çalışmalarını sürdürüyor. DOSAB'da 13 bin metrekarelik yeni kompleksle hizmet veren BUTEKOM, Tekstil ve Teknik Tekstil Mükemmeliyet Merkezi bölümüyle sektörün inovasyon odaklı büyümesine öncülük ediyor.

Ünlü Markalar Faydalaniyor

Tekstil ve hazır giyim sektörlerine yönelik 1220 farklı test yapabilme kapasitesi ile dikkat çeken BUTEKOM'da Türkiye'nin ilk Tekstil ve Teknik Tekstil Mükemmeliyet Merkezi yer alıyor. Merkezden tekstil sektörünün yanı sıra farklı sektörlerden, 13 ayrı şehirdeki 120'den fazla firma da faydalandı. Tekstil sektöründe faaliyet gösteren LCW, KOTON, Yeşim Tekstil, KORTEKS gibi ünlü



markaların tercih ettiği merkez, Ar-Ge çalışmaları için Türkiye'deki birçok üniversiteye de hizmet verdi.

Üniversite-Sanayi İşbirliğine Katkı

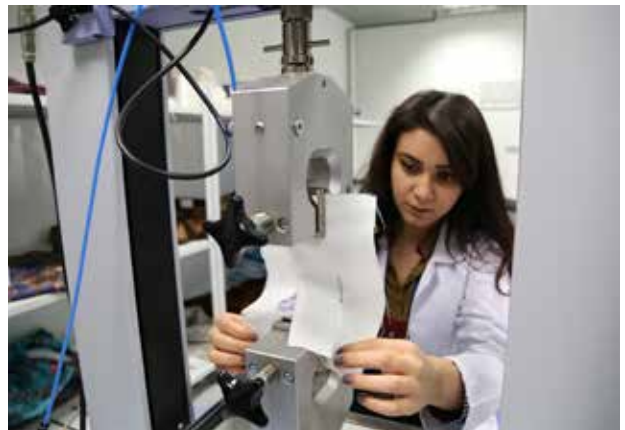
BISO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Burak, BUTEKOM ile Bursa sanayisinde emek yoğun konvansiyonel ürünlerden, bilgi yoğun ve katma değeri yüksek ürünlerin üretimine geçişi hızlı bir şekilde

sağlamayı hedeflediklerini söyledi. BUTEKOM'un sektörlere yönelik eğitimler ve organizasyonlar düzenlemenin yanı sıra Ar-Ge projeleri ile üniversite-sanayi işbirliğine de katkı sağladığını belirten Başkan Burak, ayrıca merkezin katma değeri yüksek ürünler geliştirdiğini ve laboratuvar hizmeti verdiğini vurguladı.

Kamu ve AB Destekleri

Başkan Burak, BU-

TEKOM için Kalkınma Bakanlığı'ndan 7.5 milyon liralık desteğin sağlandığını, İleri Kompozit Malzemeler Araştırma ve Mükemmeliyet Merkezi Projesi için de Kalkınma Bakanlığı'ndan 12 milyon liraya yakın destek alacaklarını kaydetti. Avrupa Birliği destekli Rekabetçi Sektörler Programı kapsamında 6,6 milyon Euro'ya yakın destekten faydalanmayı hedeflediklerini vurgulayan Başkan Burak,



Sürdürülebilir Ev Tekstili Kümelenmesi (SETEK) Projesi kapsamında ise Bilim Sanayi Teknoloji Bakanlığı Kümelenme Destek Fonu'ndan 6 milyon destek aldıkları bilgisini verdi.

BUTEKOM'a TÜRKAK'tan Onay

Başkan İbrahim Burkay, BUTEKOM'un Türk Akreditasyon Kurumu tarafından da uluslararası akreditasyon aldığını söyledi. Tekstil ve Teknik Tekstil Mükemmeliyet Merkezi'nin 17025 laboratuvar akreditasyonu belgesine sahip olduğunu kaydeden Başkan Burkay, "Akreditasyon işleminin tamamlanmasıyla BUTEKOM'un hizmetlerinden faydalanan firmalarımızın test sonuçları dünyanın her yerinde geçerliliğe kavuştu" diye konuştu.

2 Mükemmeliyet Merkezi Kuruluyor

Başkan Burkay, BUTEKOM bünyesinde Tekstil ve Teknik Tekstil Mükemmeliyet Merkezi'nin yanı sıra 2 ayrı mükemmeliyet merkezi daha kuracaklarını belirterek, "İleri Kompozit Malzemeler Mükemmeliyet Merkezimiz ve Nanoteknoloji Mükemmeliyet Merkezimizin de devreye girmesiyle BUTEKOM Ar-Ge yatırımlarına da büyük güç katacak. Tekstil ve Teknik Tekstil Mükemmeliyet Merkezi'nde tekstil ve kauçuk sektörlerine yönelik yaklaşık 1200 test yapılıyor. İleri Kompozit

Malzemeler Araştırma ve Mükemmeliyet Merkezi'nin devre girmesiyle otomotiv sektörünün ihtiyacı olan yanmazlık testlerinin tümü de burada yapılacak" ifadelerini kullandı.

6 Bin Kişi Faydalandı

BUTEKOM Genel Müdürü Dr. Mustafa Hatipoğlu, merkezde BTSO'nun vizyonuyla tekstil, kauçuk, otomotiv, makine ve plastik sanayilerine yönelik Ar-Ge çalışmaları yapıldığını kaydetti. Sektöre yönelik eğitimlerine 2012 yılında başlayan BUTEKOM'un bugüne kadar 200 eğitimle toplam 6 binden fazla kişiye ulaştığını ifade eden Hatipoğlu, "BUTEKOM, şimdiye kadar 80'den fazla Ar-Ge projesi gerçekleştirdi. Bu projelerin yarısını TÜBİTAK projesi oluşturuyor. TÜBİTAK projelerinin yanı sıra, Kalkınma Ajansları, KOSGEB ve AB destekli projeler gerçekleştiren merkez, Ar-Ge ve inovasyona dayalı üretime geçişte firmalara rehberlik etmeye devam edecek" ifadelerini kullandı. Dr. Mustafa Hatipoğlu ayrıca Bilim Sanayi Teknoloji Bakanlığı, UNDP, Mc Kinsey işbirliği ile BUTEKOM bünyesinde kurulmakta olan Bursa Model Fabrika'nın KOBİ'leri yalın üretim teknikleri ve üretimin dijitalleşmesi konularında eğiterek dönüştüreceğini ve Sanayi 4.0'a hazırlayacağını da sözlerine ekledi. ■

Geleceğin Mühendisleri BUTGEM'de Yetiştiriyor

Bursa Tasarım ve Teknoloji Geliştirme Merkezi'nde (BUTGEM), 9-13 yaş arası çocuklar için ücretsiz yaz kursları kayıtları başladı. 350'ye yakın çocuğun faydalanacağı eğitim programı kapsamında bu yıl ilk kez kodlama eğitim programı düzenlenecek.



BTSO Eğitim Vakfı bünyesinde faaliyetlerini sürdüren BUTGEM, sanayinin ihtiyaç duyduğu nitelikli eleman sorununa çözüm üretirken, düzenlediği yaz kurslarıyla da geleceğin mühendislerini yetiştirme adına ilk tohumları atıyor. Bu yıl 10'uncu kez gerçekleştirilecek olan kurs programları kapsamında 9-13 yaş arası çocuklara telden araba, maket robot, genç mekanisyen, origami-kağıt sanatları uygulama eğitimi verilecek. 5 ayrı eğitim programından 350'ye yakın öğrenci faydalanacak.

Kodlama Eğitimi Başlıyor

BUTGEM'de bu yıl ilk defa çocuklara yönelik kodlama eğitim programı da hazırlandı. Kodlama eğitimleri ile öğrencilerin kendi oyunlarını yazmaları sağlanacak. Eğitimlerle, ezberci, sorgulamayan, eleştiremeyen nesiller yerine 21. yüzyıl becerileri ile donatılmış yeni bireylerin yetiştirilmesi amacıyla erken yaşta kodlama eğitimi

verilmesi ve bu becerilerin çocuklara aşılması hedefleniyor.

Bu Eğitimleri Kaçırmanın BUTGEM tarafından verilen yaz eğitim programlarıyla çocuklarda güven duygusunun artması, tasarım ve üretim bilincinin oluşması amaçlanıyor. Söz konusu eğitim programlarından şimdiye kadar 1500'den fazla kursiyer yararlandı. Kayıt işlemlerinin BUTGEM'de gerçekleştirildiği kurs dönemleri ise 2 Temmuz- 6 Temmuz, 9 Temmuz-13 Temmuz, 16 Temmuz-20 Temmuz ve 23 Temmuz-27 Temmuz tarihleri olarak belirlendi. Bir haftalık program süresince çocuklara ayrıca; kahvaltı yapmanın önemi, tertip, bireysel ve grup çalışması, tasarım bilinci, atasözleri, deyimler, iş güvenliği kuralları ve proje mantığı konularında bilgiler kazandırılıyor. Eğitimler ise saat 09.00 ile 16.30 arasında gerçekleştirilecek.

BTSO ENERJİ VERİMLİLİĞİ EVM MERKEZİ

Sanayide Verimli Üretimi Artırıyor

Bursa Ticaret ve Sanayi Odası Enerji Verimliliği Merkezi (EVM), etüt, eğitim, ölçüm, danışmanlık ve enerji yönetim sistemi hizmetleriyle iş dünyasında enerji verimliliği noktasında farkındalığı artırıyor.

→ 'Enerjide Verimlilik Üretimde Süreklilik' sloganıyla hareket eden BTSO EVM, sadece Bursa'da değil, Türkiye'nin birçok şehrine de hizmet veriyor. Endüstriyel işletmelerin kaliteden ödün vermeden, maksimum verimlilik ve minimum enerji tüketimine ulaşmaları için BTSO tarafından DOSAB'da hayata geçirilen merkez, MESYEB bünyesinde faaliyetlerini sürdürüyor. BEBKA'nın destekleriyle faaliyetlerini yürüten merkez, hizmetleriyle firmalar arasında enerji verimliliği konusunda farkındalık oluşturuyor.

Türkiye'de İlk ve Tek

TÜRKAK tarafından akredite edilen Türkiye'nin ilk ve tek 'Enerji Ölçüm

Laboratuvarı'na sahip olan EVM, BTSO liderliğinde 'Enerjide Verimlilik Üretimde Süreklilik' sloganı ile çalışmalarına devam ediyor. Firmaların enerji verimliliği ön etüt çalışması, detaylı etüt ve ölçümlerini yapan merkez, aynı zamanda BTSO-BİZ Projesi ile işletmelere avantajlı fiyatlarla hizmet veriyor. EVM, BTSO'nun Ekonomi Bakanlığı ile birlikte yürüttüğü Ur-Ge projeleri kapsamında tekstil, kompozit ve kimya gibi farklı sektörlerde faaliyet gösteren firmalara yönelik de eğitimler veriyor.

80'e Yakın Firmada Ölçüm Yapıldı

Tekstil, otomotiv ve kimya sektörleri başta olmak üzere 80'e yakın



firmada enerji verimliliği ölçümleri yapan BTSO EVM'nin hazırladığı raporlar ise Türk Akreditasyon Kurum'unun karşılıklı tanınabilirlik imzaladığı tüm ülkelerde geçerli olma özelliği taşıyor.

BTSO MESYEB Genel Müdürü Ramazan Karakök, sanayide enerji

verimliliğinin uluslararası rekabet gücü açısından oldukça önemli olduğunu söyledi. Karakök, "Sanayi tesislerinin en önemli maliyetlerinden biri de enerji maliyetidir. Günümüzde enerji verimliliği ile maliyetleri azaltmak ekonomimizde öncelikli olmalıdır." dedi. ■

EVM'DE NELER VAR?

BTSO EVM Yöneticisi Canpolat Çakal, DOSAB'da hizmet veren EVM'nin 500 metrekarelik alan üzerinde faaliyet gösterdiğini kaydetti. Merkez bünyesinde Soğutma, Fırın&Chiller Ünitesi, Buhar Ünitesi,

Basınçlı Hava, Pompa ve Aydınlatma ünitesinin yer aldığını kaydeden Canpolat Çakal, EVM'nin ayrıca Enerji Yönetim Sistemi ISO 50001 danışmanlığı da yaptığını söyledi. Merkezin bugüne kadar çok sayıda yerli ve

yabancı şirkete sistem danışmanlığı yaparak TS EN ISO/IEC 50001 sisteminin kurulmasını sağladığını ifade eden Çakal, "Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nın hibe programlarından faydalanabilmek için

firmaların bu belgeye sahip olmaları zorunluluğu bulunuyor. Bu belgeye sahip olan firmalar, ayrıca devletin sunduğu destek ve hibelerden de faydalanma konusunda avantaj sağlıyor" dedi.

prestijli projelerin tercihi



Orange
City



Bursa'nın prestijli konut projelerinden Özdilek Orange City de bizi tercih etti,
Gururluyuz...

- Sıhhi Tesisat
- Yerden Isıtma Sistemleri
- Havalandırma Tesisatları
- Otopark Sprinkler Tesisatı
- Yangın Hidrant Hatları
- Yangın Pompa Dairesi
- Hidrofor Makina Dairesi
- Kazan Dairesi ve Blok Kollektör Odaları

İhsaniye Mh. Tuna Cd.
Çetinkaya Sit. No:127/A Nilüfer / Bursa
T: 0 (224) 247 88 84
F: 0 (224) 247 18 67
info@berkmechanik.com.tr
www.berkmechanik.com.tr

berkmechanik

Sanayiciler İftarda Bir Araya Geldi

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi (DOSAB) ile Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi Sanayici İşadamları Derneği (DOSABSİAD) tarafından birlikte düzenlenen geleneksel iftar yemeği, Bursalı sanayici ve işadamlarını buluşturdu.

→ DOSAB Sosyal Tesisleri Restoranında gerçekleştirilen iftar programına, Bursa İl Emniyet Müdürü Osman Ak, DOSAB Yönetim Kurulu Başkanı Halil Ersan Özsoy, DOSABSİAD Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Öztürk, BTÜ Dekanı Prof. Dr. Hamdi Ögüt, BTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Gülmez, OSB Başkan ve Bölge Müdürleri ile SİAD Başkanları, bölge sanayicisi ve işadamları katıldı.



'Girdi Maliyetini Azalttık, İhracatı Arttırdık'

İftar programında konuşma yapan DOSAB-SİAD Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Öztürk, 16. Dönem Yönetim Kurulu olarak geride bıraktıkları 1 yıllık çalışma dönemini değerlendiren, "DOSAB'ın önemli ve güçlü sektörel çeşitlilikleri ile ülkemiz ekonomisinde önemli bir merkez olmasından, ekonomiye katkı alanında yapılan çalışmalardan elbette memnunuz. Biz de DOSABSİAD olarak sana-



yicimizin girdi maliyetlerini azaltmak, ihracat gelirlerini arttırmak için çalışmalar içerisindeyiz. Bu bağlama devlet destekleri ofisiyle birlikte, geçen 1 yıl süresince sanayicimize toplam 1 milyon TL kazandırmış bulunmaktayız" dedi.

Gençler DOSABSİAD İle Hayata Döndü

Ekonomik faaliyetler dışında, sosyal sorumluluk projelerine de önem verdiklerine değinen Öztürk, "Valilik ve İl Emniyet Müdürlüğüyle beraber hayata geçirdiğimiz 'Umuda Spor, Huzura Spor' projemiz ile 100'e yakın dezavantajlı çocuklarımızı

spor ile buluşturduk, onların fiziksel ve kişisel gelişimleri için çalışmalar yaptık" şeklinde konuştu.



İki Büyük Proje Yolda...

İbrahim Öztürk'ten sonra konuşan DOSAB Yönetim Kurulu Başkanı Halil Ersan Özsoy ise DOSAB'ın hem yönetsel hem de üretim alanında Türkiye'nin en önemli sanayi bölgelerinden biri oldu-

ğunun altını çizdi. Özsoy, hayata geçirmeye hazırladıkları projelerden bahsederek, "İkişer bin metrekarelik, toplam 22 modern depolama alanı yapıyoruz. Depolarımızı en kısa zamanda bitirip, kiracılarımıza teslim edeceğiz, böylece depo sorunu yaşayan firmalarımıza büyük bir rahatlık sağlamış olacağız" diye konuştu.

Çevreyi korumanın kendileri için büyük önem arz ettiğini söyleyen İbrahim Özsoy, "Atık su arıtma tesisimizin inşaatı son hızla devam etmekte. Bu projede belirlediğimiz takvim çerçevesinde bu tesisi 2019

yılının ilk yarısında kullanıma açacağız. DOSAB ve DOSABSİAD olarak hedefimiz, sanayicilerimize daha fazla katma değer sağlamak ve nitelikli hizmet çitasını daha da yükseltmek" ifadelerini kullandı.



ETLİ FAJİTA



FAJİTA BAHARATI İLE SOSLANMIŞ DANA BONFİLE. TORTİLLA EKMEĞİ, SOĐAN, RENKLİ CALİFORNİYA BİBERLERİ, EKŞİ CREMA SALSASOS VE HARDAL SOS İLE SERVİS EDİLİR.

DANA ANTRİKOT BAL VE HARDAL SOSLU



DOMATES, SİVRİ BİBER, IZGARA SOĐAN VE ELMA DİLİM PATATES İLE SERVİS EDİLİR.

KÜLBASTILI PATLICANLI KEBAP



TORTİLLA EKMEĞİ, KÖZLENMİŞ PATLICAN, SÜZME YOĐURT VE DOMATES SOS İLE SERVİS EDİLİR.

DEV BURGER



DOMATES, SALATALIK TURŞUSU VE ELMA DİLİM PATATES İLE SERVİS EDİLİR.

LOKUM



ELMA DİLİM PATATES, DOMATES VE BİBERLE SERVİS EDİLİR.

TAVUKLU ÇİN MAKARNASI



SARIMSAKLI PİLİÇ



ARPAÇIK SOĐAN VE ELMA DİLİM PATATES İLE SERVİS EDİLİR.

PİLİÇ FAJİTA



FAJİTA BAHARATI İLE SOSLANMIŞ PİLİÇ GÖĐÜS. TORTİLLA EKMEĞİ, SOĐAN, RENKLİ CALİFORNİYA BİBERLERİ, EKŞİ CREMA SALSASOS VE HARDAL SOS İLE SERVİS EDİLİR.

ACILI PİLİÇ KANAT



ÇİTİR PATATES, SALATALIK TURŞUSU VE JALAPONE BİBER İLE SERVİS EDİLİR.

DOSAB RESTORAN

REZERVASYON: 0224 261 29 57

Burtex'teki Üyelere Ziyaret

→ Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi Sanayici ve İş Adamları Derneği (DOSABSİAD) Yönetim Kurulu, Merinos Atatürk Kongre Kültür Merkezinde düzenlenen BURTEX Fashion Fabric Show'da stant açan üyelerini ziyaret etti. Bursa Ticaret ve Sanayi Odası'nın tekstil sektörünün ihracatını artırma hedefiyle düzenlediği BURTEX Fashion Fabric Show'da Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyette olan firmalar da stantlarıyla yer aldı. DOSABSİAD Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Öztürk ve beraberindeki Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları

Nilüfer Çevikel ve Adnan Şarmen; fuarda stant açarak alım heyetleriyle ikili iş görüşmeleri yapma ve yeni kreasyonlarını sergileme imkânı bulan DOSABSİAD üyelerini ziyaret etti.



DOSABSİAD Üyeleri Kahvaltıda Buluşuyor

DOSABSİAD Yönetimi, projeleri aktarmak ve üyelerinin öneri ve görüşlerini alarak çalışmalarını yönlendirmek amacıyla iki haftada bir üyeleriyle kahvaltılı toplantılar gerçekleştiriyor. DOSAB Restoran'daki kahvaltılı toplantılar oldukça verimli geçiyor.



Bowling Turnuvası'nı Tofaş Egea kazandı

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi Sanayici İşadamları Derneği (DOSABSİAD) üyeleri, 6. Geleneksel Bowling Turnuvası, Rainbowl Bowling salonunda final mücadelesiyle sona erdi. Zevkli ve heyecanlı müsabakaların yaşandığı 6. Geleneksel DOSAB Bowling Turnuvası'nda Tofaş Egea takımı şampiyonluğa ulaştı, Taşdelen Group turnuva ikincisi olurken SYK Tekstil Turnuvayı üçüncü tamamladı.



Umuda Spor Huzura Skor!

DOSAB ve DOSABSİAD'ın, 2009 yılından bu yana sürdürdükleri sosyal sorumluluk projesi Umuda Spor Huzura Skor'da eğitim alan öğrenciler, Bursa Emniyet Müdürü Osman Ak'ı, Polis Haftası'nda ziya-

ret etti. Proje kapsamında, Bursa Emniyet Müdürlüğü Çocuk Şube Müdürlüğü'nün belirlediği çocuklar, DOSAB Sosyal Tesisleri'nde hafta sonları futbol eğitimi alıyorlar. Çocuklarla ilgili ulaşım, antrenör, kıyafet,

saha gibi imkanlar DOSAB tarafından sağlanırken, çocukların topluma kazandırılması amaçlanıyor. Emniyet Müdürlüğü ziyaretinde DOSABSİAD Başkanı İbrahim Öztürk ve yöneticiler de hazır bulun-

du. Öztürk, "Çocuklarımız futbol eğitimi almanın yanında paylaşım, takım olma, suçtan uzaklaşma gibi birçok kazanımlar da sağlıyorlar. Bizim içinde bulunmaktan gurur duyduğumuz bir projemiz" dedi.

Ara mali üretim ve ihracat yetkinliklerinin artırılmasına yönelik gerçekleştirilen harcamaların yüzde 50'sinin desteklendiğini biliyor musunuz?

KOBİ'lerin tasarım ofislerinden alınacak hizmetlerde yüzde 50 oranında desteklendiğini biliyor musunuz?

OEKO TEX Belgeleri ve yıllık yenilemeleri, Ekonomi Bakanlığı tarafından yüzde 50 oranında destekleniyor.

KOBİ'lerin test, analiz ve kalibrasyon maliyetlerinin yüzde 50 oranında desteklendiğini biliyor musunuz?

KOBİ'ler için geçerli olan nitelikli eleman desteğinden haberinizi var mı?

Yurtdışında ofis, depo, showroom ya da mağaza açmak isteyen firmaların Ekonomi Bakanlığı tarafından yüzde 50 oranında desteklendiğini biliyor musunuz?

Bir takvim yılı içerisinde 10 seyahat %70 oranında Ekonomi Bakanlığı tarafından destekleniyor.

Rusya'ya ihracat yapmak için gerekli olan GOST-R Belgesinin Ekonomi Bakanlığı tarafından desteklendiğini biliyor musunuz?

DOSABSİAD TEŞVİK VE DESTEK BİRİMİ FİRMALARI HEDEFLERİNE ULAŞTIRIYOR...

DOSABSİAD Teşvik ve Destek Birimi; Bursa ekonomisine katkı sağlayan üye firmaların ulusal ve uluslararası teşvik, fon, hibe gibi kaynaklar hakkında bilgi edinmeleri, işletmelerinde yararlanmaları için yol gösterici olmayı amaçlamaktadır. Teşvik Birimi ile Bölgemizdeki firmaların ulusal ve uluslararası teşvik, hibe ve fonlardan yararlanma oranlarının artırılması, yeni girişim ve yatırım olanaklarının güçlendirilmesi hedeflenmektedir.

DOSABSİAD Teşvik ve Destek Biriminde, ulusal ve uluslararası kuruluşların sağladığı; Ar-Ge, yatırım, kurumsal gelişim gibi konu başlıklarında hibe programları, proje çağrıları, vergi istisnaları, fon kaynakları gibi programlar hakkında detaylı bilgi paylaşımları yapılacaktır.

DOSABSİAD Teşvik ve Destek Birimi, üyelerimizin üretim, pazarlama ve

yatırım maliyetlerini, Ekonomi Bakanlığı, KOSGEB, TÜBİTAK, BEBKA gibi kurumların teşvik ve destekleri kullanılarak, verilen imkanlardan maksimum seviyede faydalanmalarını amaçlamaktadır.

Bugüne kadar yaklaşık 60 üye firmayı teşvik ve destek sağlayan kurumlarla buluşturan DOSABSİAD, bunların 15'inin desteklerden yararlanmasına vesile olmuştur.

• DOSABSİAD üyesi olan firmalar yararlanıcılardır.

• DOSABSİAD belirli dönemlerde bilgilendirme mailleri, eğitim, seminer, duyurular gibi tanıtım araçlarını kullanarak üyelerine ilgili konular hakkında bilgi paylaşımı yapacaktır.

• Teşvik ve desteklerle ilgili bilgiler birimin e-bültenlerinden takip edilebilir.

DOSABSİAD ÜYELİK AVANTAJLARI

EĞİTİM

DOSABSİAD Akademi:

DOSABSİAD üye firmaları, yapmış olduğumuz ücretli eğitimlerimizden indirimli olarak yararlanabilmektedir.

DOSABSİAD Seminer Salonu

Üye firmalarımız, firma içi eğitimlerini 220 kişi kapasiteli teknik açıdan tam donanımlı salonumuzda ücretsiz olarak gerçekleştirebilmektedir.

Bahçeşehir Okulları

Bahçeşehir Üniversitesi Bursa yüksek lisans programlarında ve Uğur Koleji'nde, DOSABSİAD üye işyerleri çalışanları ve çocukları % 10 karşılıksız eğitim bursu hakkına sahiptir.

BenMaker

Teknolojiyle 'Kendin Yap' kültürünü bir araya getiren ve 07-12 yaş arası çocukların gelişimine katkı sağlayan BenMaker'da DOSABSİAD üyelerine %20 indirim uygulanmaktadır.

Macquarie University

English Language Centre Dil Kursundan İndirimli Yararlanma Fırsatı. DOSABSİAD üye firmaları, firma çalışanları ve aileleri için % 30 indirim. Ayrıca yurtdışı eğitimi konusunda üyelerimize ücretsiz danışmanlık hizmeti ve yurtdışında anlaşılabilir olunan okullarda özel indirimlerden yararlanma fırsatı sunulmaktadır.

Mektebim Eğitim Kurumları

DOSABSİAD üyelerine ve çalışanlarına güncel kayıt ücretleri üzerinden %10 burs hakkı tanınmaktadır.

Özel Önsöz Anaokulu

DOSABSİAD üyelerine ve çalışanlarına %25 burs hakkı tanınmaktadır.

Uras Kuzey Eğitim Dan. (Talk It Easy)

DOSABSİAD Üyelerine ve çalışanlarına İngilizce eğitiminde %20 indirim avantajı sağlamaktadır.

Faveo Eğitim Danışmanlık Hizmetleri

Eğitim hizmetleri, danışmanlık hizmetleri ve personel yerleştirme gibi çalışmalarda % 20 indirim...

Engemer Endüstriyel Gelişim Merkezi

Eğitim ve danışmanlık hizmetlerinde üye firmalarımıza %20 indirim.

SAĞLIK

DOSAB Sağlık Kulübü

DOSABSİAD üyeleri ve eşleri, ücretsiz olarak faydalanabilmektedir.

Bursa Göz Merkezi

DOSABSİAD üyeleri, üye işyerleri çalışanları ve birinci derece yakınları Y ıldırım polikliniğinde muayenelerde %30, tetkik-tedavilerde % 15, operasyonlarda % 20 oranında indirim hakkına sahiptir. Katarakt, Şaşılık, Çocuk Göz Hastalıkları, Göz Tansiyonu, Retina Hastalıkları, Vitrektomi, Keratokonus, Excimer Laser Wavefront için geçirelidir.

Dünya Göz Hastanesi

DOSABSİAD üyeleri ve çalışanları muayenede %25, tetkik, lazer ameliyat, genel ameliyat işlemlerinde % 20, özellikle ameliyatlarda %10 indirim hakkına sahiptir.

Güven Tıp Merkezi

Tetkik ve laboratuvar çalışmalarında %20 indirim.

Tez Ulusal Laboratuvarları

İş Sağlığı ve İş Güvenliği, Gürültü Maruziyeti, Ortam Gürültü, El-Kol Titreşim, Titreşim Maruziyeti, Renk Metodu ile Toksik Gaz Buhar Tayini, Toz Maruziyeti, Ortam Toz, Termal Konfor, Aydınlatma, VOC analizleri, çevre kapsamındaki emisyonlar, imisyon, atık su vb. ölçümleri, enerji kapsamında elektromanyetik alan ölçümleri %30 indirimli.

VM Medicalpark Bursa Hastanesi

Üyelere ayaktan yapılacak olan muayene, tetkik ve tedavi hizmetlerinde %15, yatarak ameliyat/medikal tedavi hizmetlerinde % 10 indirim.

Medicana Bursa Hastanesi:

Medicana Hastanelerinin ülke genelindeki tüm kurumlarında ayakta ve yatarak tüm işlemlerde %15 indirim.

GIDA-YİYECEK

Balıkçı Rıza: %10 indirim

Calamaro Restoran: %10 indirim

Çağrışan Restoran: %10 indirim

Sushico Korupark: %10 indirim

Zennup: %10 indirim

Deli Kasap-PodyumPark: %10 indirim

Fit And Strong-Balat: %10 indirim

KONAKLAMA

AC Hotels Marriot

İstanbul Maçka'da yer alan Marriot Hotel'de DOSABSİAD üyelerine %15 indirim sağlanmaktadır.

Grand Swiss-Belhotel Çelik Palas

Single konaklama 185 TL Double konaklama 225 TL.'den başlayan fiyatlardan faydalanabileceklerdir.

Baia Hotels

Baia Bursa'da single odalarda 200TL, duoble odalarda 320 TL'den başlayan fiyatlar. Lara, Bodrum ve Uludağ otellerinde %15 indirim...

Montania Hotel

Üyelere %15 indirim.

NG Gürallar Otel

Afyon ve Sapanca Otellerinde üyelerine %15 indirim.

ALIŞVERİŞ

Brander Mağazası

Dünya markalarında %20 oranında indirim oranı uygulanacaktır.

Beymen ve Beymen Club

Markalı ürünlerde sezon fiyatı üzerinden %25, ithal markalarda (DolceGabbana, Celine, Valentino vs.) %10 indirim.

Enis Kaya Sport

Uludağ ve Bademli Agora Şubesinde %25'e varan indirim.

İpekış Mensucat

Fabrika kumaş satış mağazasında üyelerimize %20 indirim.

Yıldırım Kırtasiye

DOSABSİAD üyelerine ve çalışanlarına %30'a varan indirim.

ULAŞIM

Bursa Teleferik

Teleferik kullanımında üyelerimize özel %20 oranında indirim.

DOSABSİAD ÜYELİK AVANTAJLARI

Karibu Tur

Vize hizmet bedelleri üzerinden %25, yurtdışı otel rezervasyonlarında net fiyat + %10 hizmet bedeli indirimi.

Plaza Tour

Yurt içi ve yurt dışı uçak biletlerinde belirli havayolu şirketlerinin hizmet bedellerinden %50 indirim. Sadece DOSABSİAD üyelerine özel Atlas Havayollarından hizmet bedeli alınmayacaktır. Yurt dışından gelecek misafirlere yönelik şoförlü VIP Transfer hizmeti istenmesi durumunda ise DOSABSİAD üyelerine %20 indirim.

HİZMET



DOSABSİAD Teşvik ve Destek Birimi

DOSABSİAD üye firmaları, teşvik ve destek birimi üzerinden anlaşmalı olduğumuz danışmanlık şirketinden % 25 indirimli faydalanabilmektedir.

Bursa İletişim Ajansı

Kurumsal kimlik çalışmaları, (Logo, kartvizit, antetli kağıt, zarf, dosya vb. gibi), tanıtım filmi, sosyal medya yönetimi ve web tabanlı yazılımlarda yüzde % 25 indirim.

BUTEKOM

DOSABSİAD üyelerine yıllık üyelik aidatında %20 indirim uygulanacak ve ilk 5 test ücretsiz olarak yapılacaktır.

CtrlF5 Digital Partner

Ücretsiz e-ticaret danışmanlığı, B2B, B2C, e-ticaret yazılımı, proje yazılımı, yönetimi, web tasarımı, mobil uygulama, Google AdWords ve sosyal medya yönetimi % 35 indirimli.

Faveo Eğitim Danışmanlık Hizmetleri

Eğitim hizmetleri, danışmanlık hizmetleri ve personel yerleştirme gibi çalışmalarda %20 indirim.

Tav Passport Kart ve Tav Lounge Kart

Üyelerimiz TAV Passport Kart ve Tav Lounge Kart münferit satış bedeli üzerinden %20 indirim alacaktır. Tav Passport Üyelik Avantajları; Ücretsiz Otopark ve Vale Hizmeti, İndirimli Transfer Hizmeti, VIP Geçiş Önceliği, Anlaşmalı Lounge'lar ile Ücretsiz Yararlanma, ATÜ Duty Free Ayrıcalığı, BusinessCheck-In, Ring Hizmeti, İndirimli Araç Kiralama, Konaklama.

Limporac Araç Uygulama Merkezi

DOSABSİAD Üyelerine, Araç Boya Koruma Parlatma, Nano Seramik Kaplama, Detaylı İç Temizlik ve tüm oto kuaför, kaput ve cam filmi uygulama hizmetlerinde % 25 indirim.

Regus

Sanal ofis kiralama ve kullanma hizmetlerinde %15 indirim,

Trimbox

DOSABSİAD Üyelerinin işyerleri ve evleri için elektrik kontağı yangınları ve yüksek voltaj hasarları önleme sistemi %40 indirimli.

Erkamax

Yağ-Koku-Filtrasyonu, Hava, Su, Yoğuşma, Isı Geri Kazanım sistemlerinde % 5 indirim avantajı sağlanmaktadır.

DOSABSİAD İletişim:

Telefon: 0224 261 20 10-261 21 60

Faks: 0224 261 20 09

e-posta: dosabsiad@dosabsiad.org.tr

DOSABSİAD Akademi

DOSABSİAD tarafından yaklaşık bir yıl önce bölge sanayicilerinin küresel arenadaki rekabet edebilirlik seviyelerini artırmak amacıyla hayata geçirilen DOSABSİAD Akademi; eğitim ve seminer yelpazesini geliştirerek, üyelerini rakiplerinden bir adım öne taşımayı hedefliyor.

Yaklaşık bir yıllık alt yapı çalışmasının ardından alanında uzman eğitimcileri bünyesinde barındıran ulusal ölçekli eğitim ve danışmanlık firmalarıyla yapılan işbirliği neticesinde 2017-2018 eğitim portföyünü yenileyen DOSABSİAD Akademi, bölgede faaliyet gösteren tüm sektörlerin hedeflerine ulaşmasına destek olacak.

Medicana ile Protokol

Medicana Bursa Hastanesi DOSABSİAD arasında iş birliği protokolü imzalandı. Protokole göre DOSABSİAD üyeleri ve yakınları, Medicana Bursa Hastanesi'nin sağlık hizmetlerinden avantajlı olarak yararlanabilecek. İş birliği protokolü; Medicana Bursa Hastanesi İcra Kurulu Başkanı Dr. Engin Bozkurt, Medicana Bursa Hastanesi Genel Müdürü Dr. Necip Kozalı ile DOSABSİAD Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Öztürk tarafından imzalandı.

Protokol töreninde DOSABSİAD Yönetim Kurulu üyeleri Adnan Şarmen, Adnan Kar ve Nilüfer Çevikel de hazır bulundu. Kozalı, 'Medicana kalitesini ve hizmet anlayışını Bursa ile tanıştırdıkları için mutluluk duyduklarını belirterek, "Bursa'ya sağlık sektöründe yepyeni bir vizyon getirdik" dedi. Öztürk de, "Üyelerimize sağladığımız avantajlı sağlık hizmetinden dolayı emeği geçen herkese DOSABSİAD ailesi adına teşekkür ediyorum" dedi.



Ermetal Otomotiv, 8.Kez Şampiyonluk Sevinci Yaşadı

Geleneksel DOSAB Firmalararası Futbol Turnuvası, bu yıl 13.kez yapıldı. Finalde Beyçelik Gestamp'ı 1-0 yenen Ermetal Otomotiv toplamda 8.şampiyonluğunu kazandı.



→ Bu yıl 13.sü düzenlenen Geleneksel DOSAB Futbol Turnuvası 16 Nisan tarihinde başladı. DOSAB Sosyal Tesisleri halı Saha'da gerçekleştirilen turnuvanın açılış törenine, DOSAB Başkanı Ersan Özsoy, DOSABSİAD Başkanı İbrahim Öztürk'ün yanı sıra DOSAB ve DOSABSİAD Yönetim Kurulu Üyeleri, sanayiciler ve futbolseverler katıldı. Bu yıl 25 takımın mücadele ettiği turnuva, 6 hafta sürdü ve Mayıs ayında tamamlandı.

2 Yıl Sonra Yeniden Ermetal

Demirtaş Organize Sanayi Bölgesi Sanayici ve İşadamları Derneği (DOSABSİAD) tarafından düzenlenen geleneksel futbol turnuvasının finalinde Ermetal ile Beyçelik firmaları karşı karşıya geldi. Kıran kırana bir mücadelenin yaşandığı final maçında Ermetal, rakibi Beyçelik'i 1-0'lık skorla yenerek, şampiyonluk ipini göğüsledi. En son 2015 yılında şampiyonluk sevinci yaşayan Ermetal,

iki yıl aradan sonra yeniden mutlu sona ulaştı. 13 yıllık turnuva tarihinde Ermetal, toplamda 8.şampiyonluğuna ulaştı. Turnuvada, 2017 yılında PMS Alüminyum, 2016 yılında ise Beyçelik Gestamp takımları şampiyon olmuştu.

Bursalı Tekstil Üçüncü

Bu yıl turnuvada Beyçelik ikinci, Emko'yu 6-1 yenen Bursalı Tekstil de üçüncü oldu. Kapımsan'ın en centilmen takım olduğu turnuvada, 12

golle Bursalı Tekstil'den Kenan Yıldırım gol kralı olurken, turnuvanın en az gol yiyen kalecisi Ermetal'den Abdullah Ay oldu. Üçüncülük ve final maçlarının ardından kupa töreni yapıldı. Törende DOSAB Başkanı Ersan Özsoy, DOSABSİAD Başkanı İbrahim Öztürk ile sanayiciler ve çok sayıda futbolsever hazır bulundu. Törende konuşan DOSAB Başkanı Ersan Özsoy, centilmence mücadele eden tüm takımları tebrik etti. Centilmenlik çerçevesine mücadele eden tüm sporcuları tebrik eden DOSABSİAD Başkanı İbrahim Öztürk de turnuvanın sosyal dayanışmayı sağlayan, önemli bir organizasyon haline geldiğini söyledi. ■

Turnuvada mücadele eden takımlar;

A Grubu: PMS Alüminyum, Kapımsan Oto, Yücel Mesucat, Tiberina Otomotiv, Valeo.
B Grubu: Fıstaş İplik, Kaplanlar Soğutma, Emko Elektronik, Sunteks Dokuma Boya Apre.
C Grubu: Ermetal Otomotiv, Dosab Bölge Müdürlüğü, B Plas Plastik, Enfal Tekstil.
D Grubu: Evimteks, Polyteks Tekstil, Teknik Malzeme, Tofaş.
E Grubu: Bursalı Tekstil, Yılmaz Tekstil, Benaş Tekstil/Safran Yemek, Syk Tekstil.
F Grubu: Beyçelik Gestamp, Floteks, Pega Otomotiv, Nurel Tekstil.



DOSAB Futbol Turnuvası'nda 8.kez şampiyonluk ipini göğüsleyen Ermetal Otomotiv, kupasını DOSAB Yönetim Kurulu Başkanı Ersan Özsoy'dan aldı.



Şampiyon Ermetal'in kalecisi Abdullah Ay, aynı zamanda turnuvanın en az gol yiyen kalecisi oldu. Ay'a kupasını DOSABSİAD Yönetim Kurulu Üyesi Aşlı Gülener verdi.



2016 yılında şampiyon olan Beyçelik Gestamp, bu yılın finalinde 1-0 kaybederek ikinci oldu. Beyçelik Takımına kupasını DOSABSİAD Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Öztürk verdi.



En Centilmen Takım Kapımsan Oto'ya, kupasını DOSABSİAD Genel Sekreteri Adnan Şarmen verdi.



Bursalı Tekstil, DOSAB 13.Futbol Turnuvası'nda üçüncülük kupasını aldı.



Turnuvanın Gol Krallığı unvanını 12 golle Bursalı Tekstil'den Kenan Yıldırım kazandı. Yıldırım'a ödülünü DOSABSİAD Yönetim Kurulu Üyesi Onur Kırayoğlu verdi.

'DÜNYAYI İYİ TAKİP EDEN GENÇLER ÖNÜMÜZÜ AÇIYOR'

Ankara'da ticaret yaparak çalışma hayatına başlayan Ufuk Ocak, günümüzde ev tekstili, inşaat, çimento ve turizm gibi alanlarda yatırımlara sahip grup şirketlerini yönetiyor. Geleceğe dair oldukça iyimser ve yatırımları devam ediyor. Ev tekstilinde bu yıl % 30 kapasite artışı sağlayacak yatırım devreye alınıyor, inşaatla Bursa dışına taşıp, İstanbul ve Bodrum'da proje geliştiriyor. Soma'da bu yıl devreye girecek günlük 5 bin ton kapasiteli çimento fabrikası yatırımı tamamlanmış durumda.



→ Güleser Tekstil Yönetim Kurulu Başkanı Ufuk Ocak, gençlere oldukça güveniyor. "Bizler zor koşullarda çalıştık ama çocuklarımıza çok iyi eğitimler verdik. Dünyayı daha iyi takip ediyorlar. Onların bu özelliği sayesinde gördüm ki, daha yapılacak çok iş var. Özellikle ev tekstilinde yatırım kararlarını buna göre aldık. Gençlerimiz oldukça başarılı olacaklar" diyor.

Perspektif Dergisi'nin bu sayısında Duayen sayfalarımıza Güleser Tekstil Yönetim Kurulu Başkanı Ufuk Ocak konuk oldu. Ocak, Nilüfer Çevikel ve Aslı Gülenen'in sorularını yanıtladı.

ASLI GÜLENER: Ufuk Bey, sizi biraz tanıyabilir miyiz?

UFUK OCAK: 1961 Kars doğumluyum. Öğrenim hayatımı Ankara'da geçirdim. Babamın öğretmen olmasından dolayı küçük yaşta Ankara'ya geldik. Gazi Üniversitesi İdari Bilimler Fakültesi mezunuyum.

NİLÜFER ÇEVİKEL: Çalışma hayatına ne zaman ve nasıl başladınız?

U.O.: 1984 yılında iş hayatına atıldım ve 1985 yılında kendi işyerimi açtım. Ankara Sitelerde mobilya malzemeleri ve tekstil satışı üzerine ticarete başladım. Daha sonra Bursa'da döşemelik kumaş üzerine küçük atölyeler kurarak üretim yaptık ve Ankara'da pazarlamaya başladık. Kardeşim kimya mühendisi

ve 1991 yılında O'nun ikna ederek iş hayatına beraber devam etme kararı aldık. Bu süreçten sonra da ihracata dönük çalışmalarımız başladı.

A.G.: Bursa'ya gelmeniz hangi yıl oldu? Aynı zamanda tekstil dışında inşaat sektöründe de faaliyetleriniz var.

U.O.: 1996 yılında Bursa'ya taşındık. Şu anda da ev tekstili üzerine Güleser Tekstil olarak DOSAB'da imalat yapıyoruz. İnşaat sektöründe faaliyetteyiz. Yine üç firma ortaklığıyla Soma'da bir çimento fabrikası kuruyoruz. Bu yılın Haziran ayında

çimento fabrikamız faaliyete başlayacak. Bunun dışında turizm ve başka sektörlerde de yatırımlarımız var. İnşaatla Bursa'da Turkuaz Evleri projelerini yapıyoruz Balat'ta... Turkuaz 1,2,3, Plus ve son olarak Turkuaz Garden Projesini yapıyoruz. Çeşitli sektörlerdeki yatırımlar ve yoğunluğumuza rağmen aile olarak en sevdiğimiz iş kolunun tekstil sektörü olduğunuz söyleyebilirim. Tekstilde aile olarak, eşim, çocuklarım, kardeşim ve eşi, işin içindeyiz.

N.Ç.: Tekstildeki kabiliyetleriniz neler?

U.O.: Tekstildeki başarımızın nedeni süreklilik ve düzenli çalışmamız. Ev tekstilinde döşemelik ve fonluk perde üretiyoruz. Tekstil tekniği işin içine daha çok katıyoruz, son dönemde sürekli yatırım yaparak teknolojimizi yeniliyoruz. Döşemelik kumaş yola çıkış noktamız ancak büyük projelere yatak örtüsü, perde, döşemelik gibi tüm ürünleri de üretme kabiliyetimiz var. Şu anda kapasitemizi artırıyoruz. Bulduğumuz yerde yer sıkıntısı olmasına rağmen 2018 içerisinde yeni makineler alarak

'Ev tekstilinde döşemelik ve fonluk perde üretiyoruz. 2018 yılında yeni makine yatırımı ile kapasitemizi yüzde 30 arttırıyoruz.'





‘Geçmişten gelen, zorlu koşullarda üretim yapan ve başaran bizler ve çok rahat büyüyen ama iyi eğitim alan gençler... Kuşak çatışmasını yaşıyoruz şu anda ama ben onlara güveniyorum.’

yüzde 30 kadar kapasite artışına gidiyoruz.

N.Ç.: Kapasite artışına gittiğinize göre sektörde gelecek beklentilerinizin olumlu olduğunu anlıyoruz. Pazar, satış gibi kaygılarınız yok mu?

U.O.: Şu anda yok. Türkiye genel olarak verimlilik ve hızlı çalışma üzerine bir geçiş dönemi yaşıyor. Şu anda mümkün olduğu kadar teknolojiyi ve verimliliği artırarak iyi servis vermeye çalışıyoruz. Geçmişten gelen alışkanlıklarımız var ve bunları değiştirmeye çalışıyoruz. Değiştirdikçe de verimliliğimizi arttırıyoruz. Ben Türkiye'nin ve tekstilin

önünün açık olduğunu düşünüyorum. Daha iyi işler olacağını tahmin ediyorum. Zaman zaman arkadaşlarımızın morali bozulsa da, ülkenin durumu, dünyanın siyasi ve ekonomik durumu motivasyonumları bozsa da ben bozmuyorum, daha iyi olacağını düşünüyorum. Şu anda tekstilde ülkemizde ciddi anlamda tekrar yatırım başladı. Konfeksiyon canlanıyor. Üst giyimciler çok yatırım yapıyor.

A.G.: Bu yatırımların sebebi dış pazardan talebin geliyor olması mı?

U.O.: Hem dış talep olması ve hem yeni

üretim anlayışlarının başarıya ulaşması. Firmalar verimli çalışmanın formüllerini buluyorlar, verimlilik artıyor. Böyle olunca da iş geliyor. Türkiye'nin tekstilde çok ciddi bir birikimi var zaten. Tekstilin önünün açık olduğuna inanıyorum ve projelerimiz ve yatırımlarımız devam ediyor. Yakında döşemelik kumaş üzerine TOSAB'da çok büyük bir yatırım yapacağız.

A.G.: Satışınız ağırlıklı olarak yurt dışına mı?

U.O.: Ağırlıklı pazarımız şu anda Avrupa; İngiltere ve Amerika. Eskiden Orta Doğu ve Rusya vardı, ancak

siyasi konjonktürden dolayı kaybettik. Tekrar canlanır diye düşünüyorum ama bu süreç biraz uzun olacaktır. Şu an Ortadoğu ve Rusya'da yokuz.

N.Ç.: Tekstilde daha entegre, teknoloji donanımlı ve verimli olan yatırımları sizde olduğu gibi görüyoruz.

U.O.: Ben bütün mecralarda pozitif bakıyorum konuya... Sektörde arkadaşlarımız hep işçi, çalışan gibi problemlerden bahsederler. Ben ise problemlerin patrondan kaynaklandığını düşünüyorum. Yoksa bizim tekstil çalışanımız gerçekten düzgün ve

namuslu insanlardır. Yaklaşık 30 yıldır fabrika çalıştırıyorum. 24 saat çalışan bir fabrikada olumsuzluklarla karşılaşmadım. Evdesin, tatildesin, seyahattesin fabrikadan çalışır. Birçok imalatta böyle... Bu Bursa'nın çalışanların güzelliğidir. Onun için benim tekstilde çalışan kesime şükran ve teşekkür borcum vardır.

A.G.: Patronun kaynaklı problemler konusunu biraz daha açabilir misiniz?

U.O.: Tekstilde geçmişte çok kazandık, şımarıdık yani. Biraz öyle. Onu yatırıma ve teknolojiye dönüştürmemiz gerekirdi. İyi olan, suyun bol aktığı zamanlar bunları yapamadık. Başka harcamalarımız oldu. Tekstil 24 saat çalışan hızlı bir sektör. Dünyanın her yerinde bu böyle... Teknoloji çok hızlanıyor, verimlilik ve üretim artıyor.

Bizler zor koşullarda çalıştık ama çocuklarımıza çok iyi eğitimler verdik. Bu iyi eğitilmiş gençlerimizle kuşak çatışmaları yaşandı. Geçmişten gelen, zorlu koşullarda üretim yapan ve başaran bizler ve çok rahat büyüyen ama iyi eğitim alan gençler... Kuşak çatışmasını yaşıyoruz şu anda genel olarak. Ama ben gençlere çok önem veriyorum, onların çok başarılı olacağına inanıyorum ve görüyorum. Bu kuşak çatışmaları aşıldığı zaman çok başarılı işler yapacaklarına inanıyor-

rum. Gençler dünyadaki bütün teknolojiyi takip edebiliyorlar, algıları buna açık ve yüksek. Bizim kabul edemediğimiz, inanmadığımız şeyleri onlar çok çabuk benimseyebiliyorlar. Çoğu yabancı dil bilgisine sahip, bizler öyle değil. Bunlar dünya ile entegre oldular. Orada gördüklerini ailesine anlatmaya, işyerinde uygulamaya çalışıyor. Fırsat bulamayanlar

Amerika'dan, Çin'den, Almanya'dan haberimiz var. Bizim dünya ile olan bağlantımızı kuruyorlar, bu büyük bir avantaj. Onların getirdiklerinden gördüm ki, daha yapılacak çok iş var. Yatırım kararlarını buna göre aldık. Yoksa, biz buradaki uğraşlarla dünyayı takip edemezdik. Ama gençler o problemleri aşmış dünyayı çok iyi takip ediyorlar.

N.Ç.: Bursa'da tekstilin



olabilir ama zamanla bu çatışmalar aşılacaktır.

Bizim gençlerimiz iş hayatımızda devreye girdi, dünyadan haberdar olmamızı sağlıyorlar. Onların getirdikleri önerileri, teknikleri, tehditleri görebildiğimiz için yatırım yapmaya devam ediyoruz. Onlar dünyayı çok iyi yakalıyorlar.

geleceğini nasıl görüyorsunuz?

U.O.: Bursa'da tekstilin geleceğini çok iyi görüyorum. Şuan üretim alanları dar kalmaya başladı. Ama yeni açılacak olan organize sanayi bölgeleri ile beraber bu işin önünün çok açılacağını tahmin ediyorum. Bize alan ve yer

gerekliyordu, şu anda bu imkanlar veriliyor, devletin teşvikleri de var. Onun için gelecek iyi görünüyor.

Pazar da alabildiğine genişledi. Dünyanın her yerine ulaşabiliyoruz artık. Bizim bildiğimiz pazar komşu ülkelerdi, şimdi tüm dünya oldu.

A.G.: İnşaat sektöründeki faaliyetlerinizden de bahsedecek olursak... İnşaata başlangıcınız ne zaman ve hangi nedenlerle oldu?

U.O.: Ankara'da olduğumuz dönemlerde de inşaat tecrübelerimiz vardı. Burada da kazançlarımızı arsa olarak değerlendirdik. Bursa'nın Balat bölgesinde inşaat işlerine başladık. 10 yılı aşkın süredir de faaliyetliyiz. İnşaat sektörünün de önünün çok açık olduğunu ve gelişeceğini düşünüyorum. Türkiye çok zenginledi ve gelişiyor; beklentiler artıyor. Beklentilere cevap vermek gerekiyor. Onun için daha iyi seviyede konutlar yapma ihtiyacı duyduk. İnsanlar toplu yaşamı özler oldu. Site kurarak insanların birbirlerine selam vereceği, oturacağı, konuşacağı sosyal donatılı yerler yapmaya çalışıyoruz. Yaptığımız projelerde insanlar memnuniyetlerini iletince, doğru yaptığımızı gördük ve devam ediyoruz.

N.Ç.: Ne kadar konut ürettiniz?

- Şu anda konut ve işyeri üretiyoruz. 350 adet konut ürettik. Halen Turkuaz Garden

projemizde 133 daire ve 18 işyeri olan bir çarşı projemizi tamamlamak üzereyiz. Önümüzdeki yılda, 150 adet üst seviyede bir rezidans projemiz var. Yine Balat bölgesinde... Ama Bursa'nın her yeri artık çok kıymetli. Biz şu an Balat'tayız orada devam edeceğimiz projeler var. Öte yandan Bursa, ulaşım imkanları ve gayri safi milli hasıladada ikinci sırada olan il olarak, büyüme ve gelişmesini sürdürecektir. Biz de Bursa'nın başka alanlarında çalışmalar yapıyoruz.

A.G.: Sizin yoğun faaliyet gösterdiğiniz Balat özelinde, şehirleşme, yol, alt yapı, otopark vb. kötü geliştiği yorumlarına cevabınız nedir?

U.O.: Bu esasen Türkiye'nin sorunu., her yerde maalesef öyle. Çok hızlı büyüyoruz. Bazı şeyleri gözden kaçırıyoruz. Yeni yapılan düzenlemelerle, yıkılıp

yapılması büyük kayıp ama hataları düzeltmek durumundayız. Herkesin şikayet konusu olan, park, ulaşım, sosyal donatı alanları yaratılması zorunlu hale geldi.

'Balat'ta ürettiğimiz Turkuaz projeleri çok beğenildi ve devam ediyoruz. Turkuaz Garden Projesini tamamlamak üzereyiz.'

Otopark için eskiden para veriliyordu, ama şimdi yapılacak. Kurallar değişti. Ülkemizin zenginleştiğini de unutmamalıyım. Eskiden bir araba yokken şuan ailelerde 3-4 araba var, bunlar öngörülemedi. Bursa'nın Balat bölgesi güzel bir bölge. Denize, otobana, yakın havası iyi, eğitim ve sağlık olanakları

yakın. Bursa'dan çok göç alıyor. Eskiden Çekirge'ye, Kükürtlü'ye gidilirdi, şimdi gün içinde Balat'ta güzel mekanlara geliyorlar, oturmak için burayı tercih ediyorlar.

N.Ç.: Ufuk Bey, Balat'ı gözde hale getiren etkenlerden birisi de sizin projeleriniz.

U.O.: Orada bir çok başarılı proje var.

N.Ç.: İstanbul'dan Bursa'ya inşaat yatırımı için gelen firmalar var mı?

U.O.: İstanbul'un dinamikleri çok yüksekti, orada kaldılar. Bursa onlar için o dinamiklere sahip değildi ve herkes inşaat yapabiliyor, küçük de olsa. Büyük organizasyonlara yeni başlanıyor. Onun için İstanbul firmalarının geleceğini tahmin ediyorum. Onlar geldikleri zaman verimli ve hızlı inşaat yapabilen güçlü firmalar. Bursa'da inşaat başladıkları zaman, kuralları değiştirirler.

A.G.: İnşaat konut, işyeri gibi üretim ve satışta bir daralma gözüküyor son zamanlarda. Faizler düşürüldü, ekonomide dengeler değişiyor...

U.O.: Tabii ki, bir sıkıntı gözüküyor ama bunların hepsi aslında aşılacak sıkıntılar değil. Bazen sürprizlerle karşılaşılabilir. Şimdi seçimle karşılaştık. Ama ülke dinamik ve stresli bir ülke... Zaman zaman duraksamalar olsa da sektörü durdurmaz. Tekstilde de inşaat da yaşıyoruz, zor koşullarda yetiştirdiğimiz için hep aşıldı ve daha güçlü ve dinamik çıktı. Türk insanı kriz ve sıkıntılardan çelik gibi çıkıyor. Yıpranıyor ama sonuçta daha büyük iş ve projeler çıkıyor. Bu süreçten de ne olursa olsun güçlü çıkılacağına inanıyorum.

N.Ç.: Bursa'da ofis eksiği söz konusu mu?



U.O.: Bunun daha da artacağını düşünüyorum. Özellikle üst seviyede, kaliteli ofis açığı var. Çünkü İstanbul'da işyerlerinin merkezleri oluyordu. Orada yaşam daha zor. Şimdi Bursa İstanbul'a çok yakınlaştığı için bazı avantajlar ortaya çıkmaya başladı. Ofisler buraya geliyor. Burada yaşamak daha güzel, daha rahat.

A.G.: İnşaatta Bursa dışında yatırımlarınız olacak mı?

- İstanbul ve Bodrum'da konut projelerimiz var orada. Oralarda yatırım planlıyoruz.

N.Ç.: Soma'da çimento yatırımından bahsetmiştiniz. Biraz daha bilgi alabilir miyiz, bu yatırım ile ilgili.

U.O.: Soma'daki bu yatırım bu yılın ikinci yarısında faaliyete geçecek. Günlük 5 bin ton üretim yapacağız. Ülkenin ve inşaat sektörünün gelişeceğini olumlu öngördüğümüz için böyle bir proje geldiğinde hemen kabul ettik.

A.G.: Son dönemde ekonomideki gelişmeler, kur seviyeleri sizi nasıl etkiledi?

U.O.: Bizi etkilemiyor. Biz her zaman yaptığımız işteki birim neyse onu dikkate alarak çalıştık. Yani TL ile çalışıyorsak TL ile dövizle çalışıyorsak dövizle yürüdük. İşimizden başka bir şey düşünmüyoruz, işimize karımıza bakıyoruz. Diğer enstrümanları dikkate almıyoruz. Tekstilden gelirimiz varsa tekstile, inşaattan gelirimiz



varsa inşaata yatırdık. Başka sahalarda riskler almadık. Sadece işimize odaklandık.

N.Ç.: İnşaat ve tekstil, emek yoğun sektörler. Dolayısıyla çalışan sayınız da fazla...

U.O.: Küçük yaşta beri çalışan birisi olarak çalışanlara büyük saygım var. Benimle beraber çalışanların da aynı anlayışta olduklarını düşünüyorum. Biz emekli olmadık ama yanımızda emekli olan çok fazla. Tekstilde sirkülasyon olur ancak bizde fazla bir sirkülasyon olmaz.

N.Ç.: Sivil toplum örgütlerinde de görev alıyorsunuz.

U.O.: Uludağ İhracatçı Birlikleri'nde İbrahim Burkay'ın davetiyle başladığımız bir görev vardı. Tekstil Birliğinde iyi işler yapıldı. İhracat, milli katılım ve uluslararası fuarlar yapıldı. Başarılı olunca devamını getirmek gerekti. Sonraki dönemlerde tekrar bizim göreve devam etmemizle ilgili istekler oldu. Üçüncü dönemde, içimizden çok başarılı ve çalışkan bir bayan arkadaşımız Pınar Taşdelen Engin başkan adayı oldu ve tekrar devam etmeye karar verildi. Gençler devreye girdi ve onların dinamiklerini görmek, onlarla çalışmak güzel bir şey. UIB'de

Burkay ve ben başkan yardımcısıyız. Türkiye Ev Tekstili Sanayicileri ve İşadamları Derneği'nde de görev yapıyorum. Bursa'yı temsilen orada yönetim kurulundayım.

A.G.: Bir gününüzü nasıl geçiriyorsunuz?

U.O.: Ben güne çok erken başlarım. O bana büyük keyif veriyor. Erkenden de evime giderim. Önceden yeme-içme zevkimiz vardı, o da kalmadı. Artık 6'dan önce eve gidip oturuyoruz.

N.Ç.-A.G.: Ufuk Bey, söyleşi için çok teşekkür ediyoruz.

U.O.: Ben de size teşekkür ediyor ve başarılar diliyorum. ■

Alanında Uzman Bir Kurum; Özlu Mühendislik

Enerji Tasarruf Sistemleri, Enerji Verimliliği ve Yönetimi konularında önemli projeleri hayata geçiren Özlu Mühendislik, ısıtma, soğutma, klima, havalandırma, doğalgaz, LNG, basınçlı hava, sıhhi tesisat, buhar, kızgın yağ ve yangın tesisatları konularında proje, taahhüt, imalat, mühendislik hizmetleri veriyor.

→ 2001 yılında Selçuk Özlu ve Nilüfer Özlu tarafından kurulan Özlu Mühendislik, ısıtma, soğutma, klima, havalandırma, doğalgaz, LNG, basınçlı hava, sıhhi tesisat, buhar, kızgın yağ ve yangın tesisatları konularında proje, taahhüt, imalat, mühendislik hizmetleri veriyor. Özlu Mühendislik ayrıca Enerji Tasarruf Sistemleri, Enerji Verimliliği ve Yönetimi konularında önemli projeleri de hayata geçiriyor. 2008 yılından itibaren kurumsal organizasyon hedefiyle yoluna devam eden Özlu Mühendislik, 2013 yılından sonra Ar-Ge, tasarım, imalat ve üretim konularında yoğun bir şekilde çalışmalarını sürdürüyor. Özlu Mühendislik Yönetim Kurulu Başkanı Selçuk Özlu, çalışma verimliliğini en üst seviyeye ulaştırmak için keşif ile başlayıp; teklif, proje, depo, satın alma, imalat, şantiye, işçi sağlığı ve güvenliği ile devam eden, iş teslimi ve mali işler ile sona eren süreci özel bir yazılım ile denetim ve kontrol altında tutup, insan hatasını

en aza indirmeye çalıştıklarını söyledi.

Enerji Verimliliği Çalışmaları

Selçuk Özlu, enerji verimliliği konusunda çalışmaları konusunda ise şu bilgileri verdi: "Enerji verimliliği alanında danışmanlık yapan organizasyonumuzla enerjinin gereksiz ve atıl kullanım alanlarını belirleyip enerji giderlerini azaltacak projeler geliştiriyoruz. İşletmelerin enerji tasarrufu sağlayan projeleri tamamlandığında enerji maliyetleri ile birlikte

CO2 gazı emisyonunda önemli miktarda azalma sağlanmaktadır. Bu sayede ekolojik denge korunmaktadır. Uzman ekibimiz fabrikayı ziyaret ederek, işletmenin enerji verimliliği ile ilgili ölçümler yapıyor ve fotoğrafını çeker. Yapıla-

bilecek iyileştirmeler ve enerji verimliliği için uygulamaya yönelik rapor hazırlanır. Amortisman süreleri hesaplanır ve sistemleri üretilir. Unutulmamalıdır ki, daha çok çalışarak değil, daha bilinçli yöneterek ve çalışarak başarılı olabiliriz.



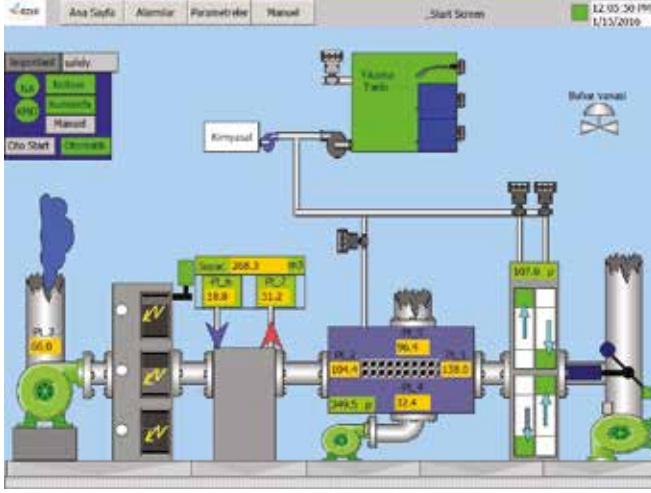
Genel Müdür Selçuk Özlu, Uludağ Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölümünü bitirdikten sonra, 1996 yılında UÜ Enerji Anabilim dalında yüksek lisansını tamamlamış

Sistemde sağlanacak tasarruf birim maliyetleri düşürecek ve bu sayede pazar payı artacaktır. Geri kazanımdan sağlanacak kazanç, işletmenin kar ve verimini artırmak için kullanılabilir.”

Selçuk Özlü, bir firmanın enerji geri kazanımı ve verimliliği ile ilgili çalışmaları şu şekilde sıraladı; “Tekstil atık sıcak sudan ısı geri kazanım sistemi, RAM bacasından ısı geri kazanım ve elektrostatik filtre sistemi (Ramözlü), enerji verimliliği ölçüm, izleme ve analiz sistem yazılımı, kompresör ısı geri kazanım sistemi, flaş buhar ısı geri kazanım sistemi, baca ekonomizeri, vana ceketleme, izolasyon, doğalgaz sızdırmazlık ölçümü, raporlanması ve giderilmesi, basınçlı hava sızdırmazlık ölçümü, raporlanması ve giderilmesi.”

Tekstil Atık Sıcak Sudan Isı Geri Kazanımı

Özlu Mühendislik olarak 2004 yılında Atık Sıcak Sudan Isı Geri Kazanım Sistemlerini ilk olarak kurmaya başladıklarını hatırlatan Selçuk Özlü, “Tekstil boryahanelerinde prosten çıkan atık sıcak su, enerji tasarruf kaynaklarından büyük bir parçadır. Sıcak kirli sudan ısı geri kazanım sistemleri, geri dönüş süresi son derece düşük olduğundan karlı bir yatırımdır. Bu projeler ile işletmeler, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı tarafından yayınlanmış olan ‘Tekstil Sektöründe



ITM 2018-34.Uluslararası Tekstil Makineleri Fuarı'na katılan Özlu Mühendislik, çalışma ve projeleri ile müşteri ve ziyaretçilerinden büyük ilgi gördü.



Entegre Kirlilik Önleme Kontrol Tebliği' kapsamında yükümlülüklerini yerine getirebilmektedirler. Isı Geri Kazanım Sistemimiz, tam otomatik olarak çalışan PLC kontrollü Scada sayesinde network ağı üzerinden 24 saat izlenip kayıt edebilen, dünyanın herhangi bir yerinden bakım, kontrol ve teknik müdahale ile kayıpları ortadan kaldıran, teknolojiye gelinen son nokta ile hizmete sunulmaktadır. Atık Boyalı Sıcak Sudan Isı Geri Kazanım Sisteminin avantajlarını; yakıt tasarrufu, üretim artışı, iş gücünden tasarruf, düşük sıcaklıkta drenaj, invertör kontrolü ile pompalarda elektrik enerjisi tasarrufu, yatırımların kısa sürede geri dönüşü, güçlü rekabet olarak sıralayabiliriz” şeklinde konuştu.

Ram Bacasından Isı Geri Kazanımı

Tekstil sektöründe geri kazanım sistemlerinden bir diğerinin de Ramöz Bacasından Atık Isı Geri Kazanım Sistemi ve Elektrostatik Filtre (Ram Özlü) olduğunu belirten Selçuk Özlü şunları söyledi: “Ramöz egzoz bacasından atılan yüksek sıcaklıktaki baca gazının içeriğinde; tekstil havları, yağ, çeşitli karbon bileşikleri ve koku bulunmaktadır. Bu atıklar çevreye olumsuz etki yaratmaktadır. Amaç, baca gazından atılan bu enerjiyi maksimum verim ile geri kazanmak ve baca gazını

filtreleyerek çevreyi korumaktır. Bildiğimiz üzere çevre yatırımlarında amortisman süreleri hesaplanmaz. Geliştirdiğimiz hava/hava, hava/su eşanjörleri maksimum verimle çalışırken sistemin amortisman sürelerini de minimuma indirmektedir.

Sistemimizin çalışma prensibi; ramöz baca-sından çıkan atık sıcak hava içindeki tekstil havları kendini otomatik olarak temizleyen, yedekli ön filtrede tutulur. Amaç baca gazının içindeki tekstil havları ile yağ ve karbon bileşiklerini birbirinden ayırmaktır. Baca gazı daha sonra prosesin ihtiyacına göre alüminyum plakalı hava/hava veya paslanmaz boru üzerine alüminyum lamelli hava/su eşanjörüne aktarılır. Isı transferi bu bölgede gerçekleşir. Eşanjörler ısının en verimli şekilde transferinin sağlanması için özel olarak tasarlanmıştır. Isısı düşürülen baca gazı (60-70 c°) elektrostatik filtreye girer. Yağ, karbon bileşikleri, duman ve kokunun büyük bir kısmı tutulur. Tüm üniteler otomatik olarak yıkanır, temizlenir. Yıkamadan sonra çıkan yağ ve su, yağ ayırıcıda tamamen birbirinden ayrılır. Sistemde otomatik yangın müdahale sistemi mevcuttur.”

Yerli Üretim Avantajı

Selçuk Özlü, “Özlü Mühendislik olarak hedefimiz; katma değeri



yüksek orta ve ileri teknoloji ürünler imal ederek, projelerimiz kapsamında gerçekleştirilecek çalışmalar ile sürdürülebilir AR-GE merkezimizi oluşturmaktayız. Firmamız bünyesinde oluşturulacak üretim ortamıyla; ilgili alanda yurtdışına bağıllığı ve ithalatı azaltma ve üretim maliyetlerini düşürerek ülkemizin öncelikli hedeflerinden biri olan ‘Enerji Yoğunluğu’ azaltma hedefi de gerçekleşmiş olacaktır. Firmamız bu ithalatı azaltacak şekilde yerli üretim yapmaktadır. İthal edilen bu ünitelerin satış sonrası servis hizmetleri, uzun servis ve yedek parça süreleri ekonomik açıdan ciddi gider oluşturmaktadır. Makinenin durması hem enerji kayıpları oluşturmakta hem de çevrenin kirlenmesine yol açmaktadır. Yerli imalatçı olmamız nedeni ile son kullanıcıların yaşadığı bu zorlukları hızlı ve uygun fiyatlı servis ve yedek parça hizmetleri ile ortadan kaldırmayı hedefliyoruz. Firmamız, gerçekleştirdiği bu çözümler ile Türk sanayisine değer katmayı hedeflemektedir.” ■



Rehber Güncel Analizler
Ulaşım **Duyurular** Yönetim
Firmalar Kurumsal **Yayınlar**
Fiyatlar **Haberler** **Hizmetlerimiz**
İletişim
Grafikler **Dökümanlar**
Tüketim Basın Odası
Online Hizmetler



www.dosab.org.tr



Bulduğunuz konumdan istediğiniz firmaya
yol tarifi oluşturun ve kolayca ulaşın...

 **DOSAB**
DEMİRTAŞ ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ



* Bilim, teknoloji, mühendislik, sanat ve matematik disiplinlerinden beslenen, üretim odaklı eğitim sistemi **STEAM** ışığında; proje temelli, eğitici atölyeler ve **%100** yerli üretim maker araç gereçleri BenMaker'da.

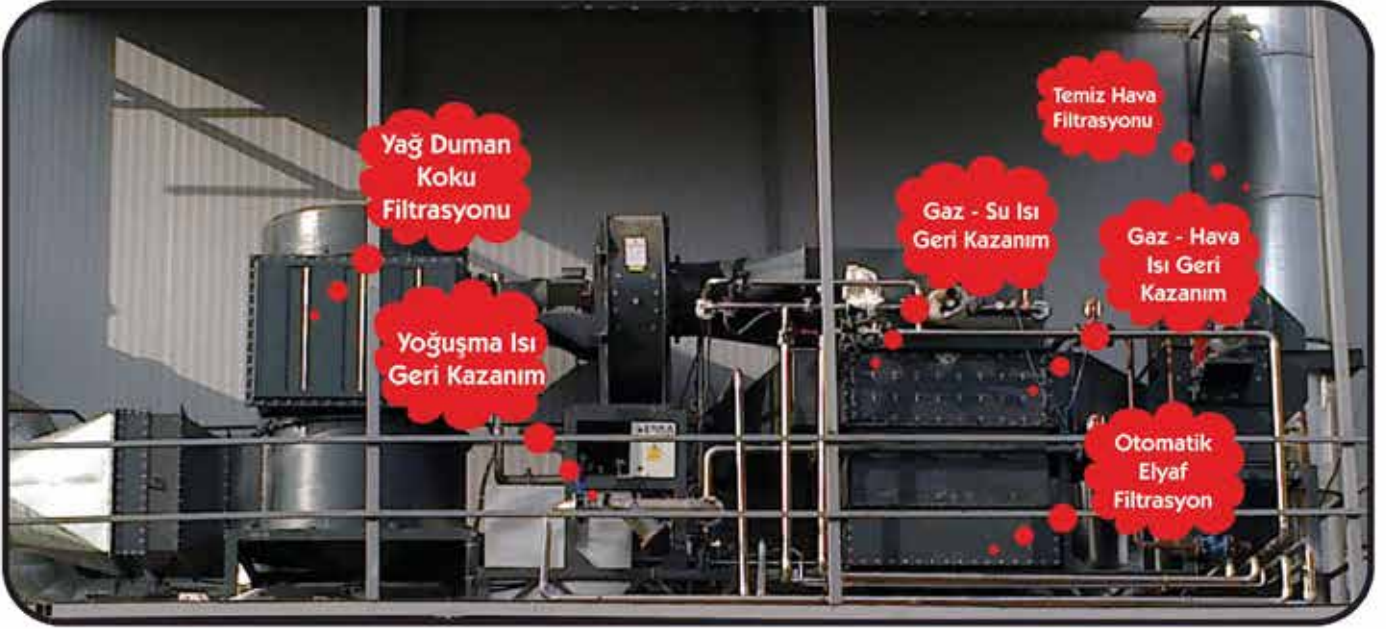


Tekstilde İNNOVASYON Sanatı...

1922'den beri tekstilin öncü kuruluşlarından Berteks,
Türkiye'deki 19. AR-GE MERKEZİ ile ev dekorasyonu
konusunda inovasyon ve sanatı birleştiriyor.



RAM BACA GAZI YAĞ-KOKU- DUMAN FİLTASYON ve HAVA SU YOĞUŞMA ISI GERİ KAZANIM SİSTEMİ (Son 2.5 yılda 41 adet Referans)



SİSTEM AVANTAJLARI

- ✓ Yeni nesil Hybrit Ram Baca Gazı Yağ-Koku- Elyaf-Partikül Filtrasyon Sistemi %100 Yerli Mühendislik ve Malzemeye Üretilmektedir.
- ✓ Sistem 3 adet otomatik Temizleme Filtrasyon Sistemine Sahiptir;
 - Otomatik Yıkamalı Elyaf Filtrasyonu (Su+ Buhar)
 - Otomatik Yıkamalı Temiz Hava Filtrasyonu (Su)
 - Yoğuşmalı Yağ-Koku-Duman Filtrasyonu
- ✓ Sistem 3 adet Isı Geri Kazanıma Sahiptir (%20-50 enerji tasarrufu);
 - Atık Baca Gazından Sıcak Temiz Hava elde edilen Isı Geri Kazanımı,
 - Atık Baca Gazından Sıcak Temiz Su elde edilen Isı Geri Kazanımı,
 - Yoğuşma sonucu(yağ buharı +su buharı)elde edilen Isı Geri Kazanımı,
- ✓ RAM Üretim kapasitesi (kumaş hızını) %5-15 artırımını (Belirli kumaş ve proseslerde mümkün olabilmektedir)
- ✓ Otomatik yangın söndürme sistemine sahiptir
- ✓ Ram verimlilik takip sistemine sahiptir (Kumaş, brülör, zincir çalışma takibi)

Bursa için sistemler İS-ME fabrikasında ortak üretim yapılmakta olup devreye alma ve servis hizmetleri İS-ME & ERKA birlikte verecektir.

Bursa Referanslar:

Özel Tekstil, Avrupa Pasifik, Işıksöy Tekstil, Adesso Tekstil, Marsala Tekstil, Farben Tekstil, Ny Hisar Tekstil, Rasih Çelik Tekstil, Okyay Tekstil, Ali Bayhan Tekstil, Ottoman , Hmk, Rasih Çelik, Adoksan, Martur, GÜldoğan